

قسم التدريب

المسارات التدريبية /

مسار تأهيل – مسار تمكين – مسار التجارة الالكترونية

اختبار الفلتر /

1. ما هو مستوى خبرتك في ريادة الأعمال؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

2. هل سبق لك حضور أي دورات تدريبية في ريادة الأعمال؟

○ نعم (1 نقطة)

○ لا (0 نقطة)

3. هل سبق لك العمل في مشروع تجاري مشترك؟

○ نعم (1 نقطة)

○ لا (0 نقطة)

4. ما هو مستوى خبرتك في مجال دراسة الجدوى؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

5. ما هو مستوى خبرتك في مجال المبيعات؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

6. ما هو مستوى خبرتك في مجال المشتريات؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

7. ما هو مستوى خبرتك في مجال المالية؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

8. ما هو مستوى خبرتك في مجال التسويق؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

9. ما هو مستوى خبرتك في مجال الجودة؟

○ مبتدئ (0 نقطة)

○ متوسط (1 نقطة)

○ خبير (2 نقطة)

مجموع الدرجات:

• 0-6 نقاط: مسار مبتدئ

• 7-11 نقاط: مسار متوسط

• 12-16 نقطة: مسار خبير

الدورات التدريبية :

مسار تأهيل – مسار تمكين : دراسة الجدوى – المالية – المشتريات – المبيعات – التسويق – الجودة .

مسار التجارة الالكترونية : اساسيات التجارة الالكترونية - اختيار المنتج وتقييم السوق – انشاء متجر الكتروني – التسويق الرقمي – إدارة اعمال التجارة الالكترونية – تسويق المحتوى

- كل دورة بإمكانه طلب شهادة منفصلة لها بالإضافة .
- نهاية البرنامج شهادة المسار من الجامعة .
- إمكانية إضافة كوبون خصم للمسار .

دورات اونلاين /

(دورة مفهوم دراسة الجدوى) – تاريخ الدورة 25 أكتوبر – مدة الدورة ساعتين
ونصف – وقت الدورة من الساعة 8 مساءً الى 10:30 مساءً
المدرّب / عامر السعيد
العدد / 100 حد أقصى . (العدد يحدده الادمن)

مكتبة المهارات /

الأقسام : الإدارة – المالية – المهارات الفنية – تطوير الذات – التسويق
◦ كل قسم إمكانية إضافة ديمو داخلي فيديو للقسم كامل .

مثال قسم الإدارة : دورة إدارة المشاريع – المدرّب : حارث العمري
مدة الدورة ساعة – الشهادة : جامعة الباحة
سعر الدورة : 60 ريال . (سيتم تحويل الريال لعملة cap في المنصة) .
- بالإضافة لتمارين .

مجتمعي /

- سيتم إضافة المدونات من قبل رواد الاعمال ، هذا مثال فقط .
موضوع المدونة : ريادة الاعمال
مرفق فيديو مدته ٣ دقائق .
النص / ريادة الأعمال هي عملية إنشاء وإدارة مشروع تجاري جديد.
- سيتم مراجعة المنشور من قبل الإدارة أولاً

مستشاري /

مجالات المستشارين : دراسة الجدوى – المبيعات – التسويق – مهارات فنية – المالية – قانون

مثال : دراسة الجدوى – المستشار عامر السعيد (كل مستشار لديه سيرة ذاتية)

اختباري /

اختبار دولي او محلي سيتم عن طريق أسئلة بدرجات محددة من قبل الجهة المتفق معها وسيتم اصدار رخصة الكترونية للمتدرب معتمدة من الجهة المتفق معها .

فرصتى /

فرص الامتياز التجاري ، مثال : بارنيز مع إضافة شعارهم

الوصف : فرص امتياز تجاري بمدينة جدة

نسبة الملكية الفكرية 15%

نسبة التسويق ٧٪

مدة العقد ٧ سنوات

للتقديم : ايميل او رابط .

تمويلي /

فرص التمويل ، مثال : البنك الأهلي مع إضافة شعارهم

الوصف : فرص تمويل للمشاريع الناشئة والمتوسطة

التمويل : من 50 الف ريال الى 100 الف ريال

نسبة الفائدة : 5٪

فترة السداد : 10 سنوات

للتقديم : ايميل او رابط

فريقى /

فري لانسر

الأقسام : برمجة وتصميم – محامي – محاسب – وغيرها .

مثال : مبرمج لغة php

نبذة : اعمل على برمجة المنصات بلغة php

المهارات : خبرة ٤ سنوات

التكلفة : 10 الاف الى 15 الف .

مرفق : رابط مواقع + صور .

شريكى /

إضافة مشروع من قبل رائد الاعمال والاطلاع من قبل رائد اعمال اخر

مثال : مشروع محل جوالات بجدة

راس المال : 100 الف ريال

المدينة : جدة

التكاليف : 70 الف ريال

فكرة المشروع : فتح محل بحى البساتين بجدة عليه اقبال عالي لديه احتياج كبير لمشروع مثل هذا ، مساحة المحل ٢٠٠ متر ، التاريخ المتوقع لبدء المشروع ٢٥ أكتوبر مرفق دراسة الجدوى متكامل ، ابحت عن شريك بنسبة 25%

مشروعى /

اختر المشروع / الالكترونيات اختبار قوة الفكرة /

- نقاط الضعف :
 - 1 - ارتفاع تكاليف البدء والتشغيل - معدل القياس : 3
 - 2 - زيادة المنافسة - معدل القياس : 2
 - 3 - سرعة تطور صناعة الجوالات - معدل القياس : 2
- نقاط القوة :
 - 1 - ارتفاع الطلب على الجوالات - معدل القياس : 5
 - 2 - إمكانية التوسع - معدل القياس : 5
 - 3 - إمكانية تحقيق ربح كبير - معدل القياس : 5
 - 4 - فكرة جديدة : 5
- التهديدات :
 - 1 - الركود الاقتصادي - معدل القياس : 1
 - 2 - ظهور تقنيات جديدة - معدل القياس : 2
- الفرص :
 - 1 - زيادة الطلب على خدمات الصيانة والتصليل . مع زيادة انتشار الجوالات - معدل القياس : 5
 - 2 - نمو التجارة الإلكترونية - معدل القياس : 5
 - 3 - فكرة جديدة : 5
 - 4 - تسويق : 5

الدرجة : جمع الإيجابيات وطرحها من السلبيات واضافتها كنسبة .

- اقل من 50% نضيف ملاحظة بان قوة المشروع متدنية ونصح بإعادة دراسة مشروع الفكرة .

نموذج العمل :

| الشركات | الأنشطة | القيم المضافة | العلاقة مع العملاء | شرائح العملاء | المواد الرئيسية | القنوات |
|------------------------------------|--|----------------------------------|---|------------------------|--|---|
| الشراكة مع شركات الصيانة والتصلّيح | • بيع وخدمات صيانة | تقديم منتجات وخدمات عالية الجودة | بناء الثقة مع العملاء | جميع الفئات بمدينة جدة | <ul style="list-style-type: none"> • بيع الجوّالات الجديدة والمستعملة • بيع ملحقات الجوّالات، مثل البطاريات والشواحن وأجهزة الحماية • تقديم خدمات الصيانة والتصلّيح | <ul style="list-style-type: none"> • الإعلانات المطبوعة والتلفزيونية • الإعلانات عبر الإنترنت • العلاقات العامة • التسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي |
| الإيرادات | متوسط إيرادات مشروع محل جوالات بجدة من 200,000 ريال سعودي إلى 500,000 ريال سعودي شهريًا. | التكاليف | 1 - إيجار المبنى ٢٥ ألف ريال 2 - فواتير الخدمات ٥٠٠٠ ريال 3 - رسوم الترخيص ٢٠٠٠ ريال 4 - تكلفة المخزون ١٦٠.٠٠٠ ريال 5 - تكلفة العمالة ١٥.٠٠٠ ريال 6 - التسويق والإعلان ١٠.٠٠٠ ريال | | | |

دراسة الجدوى

- رأس المال من ١٠٠.٠٠٠ ريال الى ٥٠٠,٠٠٠ ريال . ويتم تحديد المبلغ من قبل رائد الاعمال ،
300,00 ريال
- رأس المال قرضا : لا
- قيمة الايجار : ٢٥ الف ريال .
- تكلفة الديكور : ١٥ الف ريال .
- الرسوم الحكومية : 2000 ريال
- تكلفة البضاعة : ١٦٠,٠٠٠

المشتريات

البند : جوال ايفون
البند : شاحن
البند : جوال جالكسي

تكلفة التسويق

- 1 - البند / جوال ايفون ١٣ التكلفة ٥٠٠٠ ريال
 - 2 - البند / جوال جالكسي ١٠ التكلفة ٥٠٠٠ ريال
- ميزانية التسويق : ١٠,٠٠٠ ريال
نثریات : ٥٠٠٠ ريال

التسويق

المنتج : جوال ايفون
عدد الوحدات : 40 وحدة
السعر للوحدة : 5000 ريال

التكلفة لمدة شهرين : ٤٤٢,٠٠٠ ريال

المبيعات : افتراض تم بيع 40 وحدة كاملة

$٤٠ * ٥٠٠٠ * ١٢ \text{ شهر} * ٣ = 7,200,000$ ريال
يخصم الربح - من التكلفة = $6,758,000$ ريال صافي الربح

انحراف إيجابي ارتفاع المبيعات بنسبة 10%

= 675,800 ريال نسبة الانحراف الإيجابي يضاف الى صافي الربح

نسبة النجاح = (صافي الربح / التكلفة الإجمالية) * 100

نادي رواد الاعمال /

جدول شهر أكتوبر

مدينة جدة – الرياض – الباحة

تاريخ ١٦ أكتوبر – مدينة جدة

لقاء مع رائد الاعمال / الأستاذ عمر احمد .

الموعد : الساعة 8 مساء الى 11 مساء

للحجز اضغط هنا .

