



# **COMMENT RENDRE SON MUSÉE NUMÉRIQUE?**12 OCTOBRE 2022]

## PROGRAMME DE L'INTERVENTION

PROPOSER 3 RETOURS D'EXPERIENCES ILLUSTRATIFS DE LA DIVERSITE DES APPROCHES DU NUMERIQUE MUSEAL



STRUCTURER ET ANIMER UN RESEAU

**MONNAIE DE PARIS** 

INTEGRER LE NUMERIQUE DANS LA STRATEGIE DE SON ETABLISSEMENT MUSEE DE LA GRANDE GUERRE DE MEAUX



## APPROCHE INSTITUTIONNELLE – INTEGRER LE NUMERIQUE DANS LA STRATEGIE DE SON ETABLISSEMENT

## **CONTEXTE & ENJEUX**



#### POUR LES 10 ANS DU MUSÉE, UNE REFONTE DE LA STRATÉGIE DU MUSÉE EN PROFONDEUR



#### **QUELQUES MOTS SUR LE CONTEXTE**

- Rédaction du projet scientifique et culturel du musée
- Réflexion sur les enjeux de marque et de positionnement (agence Joosnabhan)
- Lancement d'une étude des publics

## ENJEUX - DEFINIR LE VOLET NUMERIQUE DE CETTE STRATEGIE POUR

- Valoriser les collections
- Améliorer la présence en ligne du musée
- Enrichir la médiation et l'expérience de visite
- Maintenir le lien et fidéliser les publics



## DEMARCHE MISE EN OEUVRE



#### CO-CONCEVOIR UNE FEUILLE DE ROUTE AVEC LES EQUIPES DU MUSEE



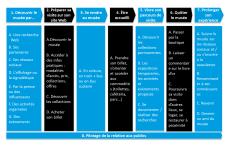
3 - DEFINIR DES **PROJETS** 

4 – BÂTIR UNE FEUILLE **DE ROUTE** 



**PROJETS** 





1 - EVALUER L'EXISTANT



## PHASE 1 - EVALUER L'EXISTANT



#### REALISER UN DIAGNOSTIC DU PARCOURS DE VISITE

1. Découvrir le musée par	2. Préparer sa visite sur son site Web	3. Se rendre au musée	4. Être accueilli	5. Vivre son parcours de visite	6. Quitter le musée	7. Prolonger son expérience
A. Une recherche Web  B. Ses partenaires  C. Ses réseaux sociaux  D. L'affichage ou la signalétique  E. Par la presse ou des influenceurs  F. Des activités organisées  G. Des évènements	A.Découvrir le musée  B. Accéder à des infos pratiques : modalités d'accès, prix, collections, offres  C. Découvrir les collections  D. Acheter son billet	A. En voiture, en train + bus ou en bus scolaire	A. Prendre son billet, s'orienter et accéder aux commodité s (toilettes, cafétéria, parc)	A. Découvrir les collections permanentes  B. Les expositions temporaires, les activités et évènements proposés  C. Se documenter / réaliser des recherches	A. Passer par la boutique  B. Laisser un commentair e sur le livre d'or  C. Poursuivre sa visite dans d'autres lieux, se loger, se restaurer à proximité	A. Suivre le musée sur les réseaux sociaux et / ou s'inscrire à la newsletter  B. Recommand er à ses connaissanc es  C. Revenir  D. Devenir un ami du musée

8. Pilotage de la relation aux publics

## PHASE 2 – IDENTIFIER DES PROJETS



#### ENRICHIR LA RELATION AUX PUBLICS DANS TOUTES SES DIMENSIONS

Découvrir le musée

Préparer sa visite sur son site Web

Se rendre au musée

Être accueilli Vivre son parcours de visite

Quitter le musée

Prolonger son expérience

## 1ERE AXE : VALORISATION DES COLLECTIONS

- Optimiser la gestion et l'indexation des collections et des fonds documentaires.
- Numériser et valoriser les collections.

## 2° AXE : PRESENCE EN LIGNE DU MUSEE

- Améliorer la stratégie de notoriété / référencement.
- Refondre le site Web (2021).
- Développer la billetterie et boutique en ligne (2021 / 2022).

## **3° AXE : MEDIATIONS ET EXPERIENCES DE VISITE**

- Être mieux accueilli et mieux s'orienter dans le musée.
- Refondre l'audioguide (2021) et, éventuellement, la signalétique écrite.
- Faire évoluer les espaces multimédias et optimiser les dispositifs didactiques.
- Mettre en place un programme d'innovation.

## 4° AXE : PILOTAGE RELATION CLIENT ET GRC

Améliorer la fidélisation

#### 4e AXE: PILOTAGE RELATION CLIENT ET GRC

• Créer et alimenter de nouveaux indicateurs pour l'outil de GRC.



## PHASE 3 – DEFINIR DES PROJETS



#### TRANSFORMER LES PISTES EN PROJET (EX -> VALORISATION DES COLLECTIONS)

#### **DESCRIPTIF**

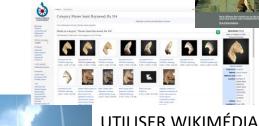
#### En 2021

- Réalisation de campagnes d'indexation collective régulières (minimum 1 X / mois) \*
- •Versement des docs déjà numérisés sur Wiki (parmi 45 000)
- •Recensement / priorisation fonds à numériser et sélectionner presta (30 000 ~)

#### En 2022 / 2023

- •Création et référencement catalogue en ligne (bibliothèques locales, centres docs 14 / 18)
- •Lancement campagne de numérisation et lancement de projets de valorisation
- Création d'un portail de collections (2023)

#### **EXEMPLES ILLUSTRATIFS**



UTILISER WIKIMÉDIA DANS SA DÉMARCHE DE DOCUMENTATION

Musée Saint Raymond

ÉVÉNEMENTIALISER
ET ANIMER L'USAGE
DE SON PORTAIL DE
COLLECTION.
Paris Musées

NUMÉRISER ET VALORISER DE FAÇON MUTUALISÉE LES COLLECTIONS DES MUSÉES D'UN TERRITOIRE : LE MUSEE 3D

Alienor.org



8

## PHASE 4 – BÂTIR UNE FEUILLE DE ROUTE



#### SEQUENCER LES PROJETS A MENER

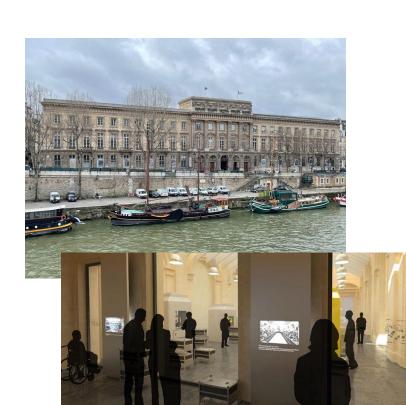
	2022	2023					
1. VALO. COLLEC.	Lancement campagne de numérisation et lancement de projets de valorisation	Création d'un portail de collections					
PRESENCE EN LIGNE	Développement de contenus et ressources en ligne (évènements, collections, partenaires)						
2. PR EN	Développement et valorisation des partenaires (kit de comm + relations partenariales)						
3. EXPERIENCE DE VISITE	Chantier signalétique / Accueil et parcours						
	Lancement programme innovation et identification des projets pour refonte progressive parcours	Lancement refonte progressive parcours					
4· GRC	Conception boutique en ligne	Animation boutique en ligne					
	Nouveaux indicateurs IREC / Eudonet	Vers un laboratoire des publics ?					
		CORRES-					

## APPROCHE EN RESEAU STRUCTURER ET ANIMER UN RESEAU

## **CONTEXTE & ENJEUX**



#### AFFIRMER LE POSITIONNEMENT DU 11 CONTI COMME LIEU D'INNOVATION



#### **QUELQUES MOTS SUR LE CONTEXTE**

- Réouverture du musée en 2017
- Un musée intégré dans un programme architectural ambitieux (réhabilitation des usines, développement d'offres de restauration, création d'espaces privatisables, etc.)

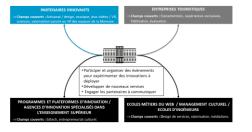
## ENJEUX - (RE)VITALISER LE POSITIONNEMENT ET LA FREQUENTATION DU MUSEE EN :

- Identifiant des partenaires et des réseaux innovants, activables et mobilisables
- Définissant une politique d'animation attractive et incitant à la co-conception

## DEMARCHE MISE EN OEUVRE

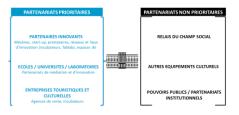


#### IDENTIFIER DE NOUVEAUX PARTENARIATS POUR STRUCTURER UNE APPROCHE EN RESEAUX



2. Participer au de Produire un lat fectule participer de la Produire un la participar de l'Archard pa

4 – PROPOSER UNE PROGRAMMATION



3 – DEFINIR LES COLLABORATIONS



2 – IDENTIFIER LES PARTENAIRES

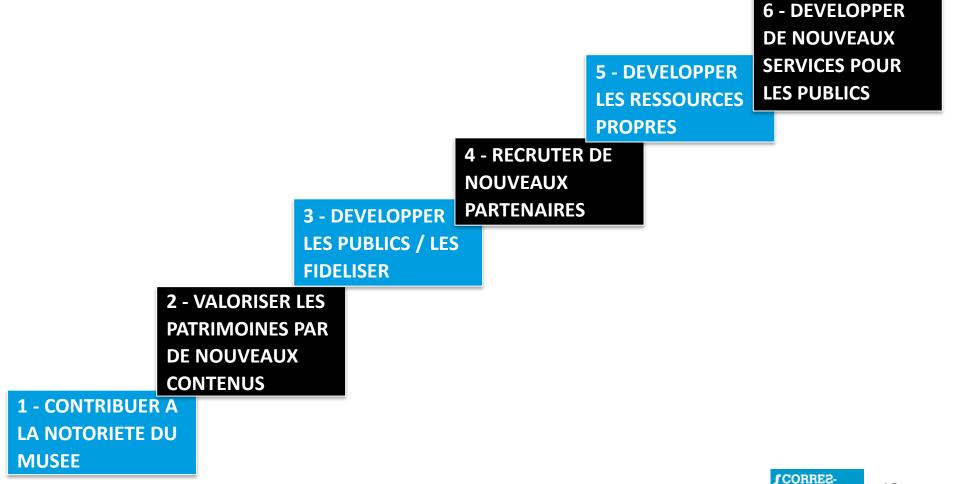
1 – PRIORISER LES AXES STRATEGIQUES



## PHASE 1 - PRIORISER LES AXES STRATEGIQUES



ACCROITRE LA VISIBILITÉ ET LA NOTORIETE DU 11 CONTI PAR LA CREATION DE CONTENUS / SERVICES ET LE DÉVELOPPEMENT DES PUBLICS ET DES PARTENARIATS



## PHASE 2 – IDENTIFIER LES PARTENAIRES



L'ANALYSE DES RESEAUX DU 11 CONTI A PERMIS DE PRIORISER LES TYPES DE PARTENARIATS A ENVISAGER

#### **PARTENARIATS PRIORITAIRES**

#### **PARTENAIRES INNOVANTS**

Mécènes, start-up, prestataires, réseaux et lieux d'innovation (incubateurs, fablabs, espaces de

#### **ECOLES / UNIVERSITES / LABORATOIRES**

Partenariats de médiation et d'innovation

## ENTREPRISES TOURISTIQUES ET CULTURELLES

Agences de visite, incubateurs



#### PARTENARIATS NON PRIORITAIRES

**RELAIS DU CHAMP SOCIAL** 

**AUTRES EQUIPEMENTS CULTURELS** 

POUVOIRS PUBLICS / PARTENARIATS INSTITUTIONNELS

## PHASE 3 – DEFINIR LES COLLABORATIONS



## DE LA VALORISATION DE L'IMPLICATION DU 11 CONTI DANS L'INNOVATION A LA CREATION DE NOUVEAUX SERVICES

## **ENTREPRISES TOURISTIQUES PARTENAIRES INNOVANTS** ⇒ Champs couverts: Evènementiels, expériences exclusives, ⇒ Champs couverts : Artisanat / design, musique, jeux vidéos / VR, sciences, valorisation sonore ou VR des espaces de la Monnaie. fidélisation, évaluation. • Participer et organiser des évènements pour expérimenter des innovations à déployer Développer de nouveaux services • Engager les partenaires à communiquer

PROGRAMMES ET PLATEFORMES D'INNOVATION /
AGENCES D'INNOVATION SPÉCIALISÉS DANS
L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR

⇒ **Champs couverts :** Edtech, entrepreneuriat culturel.

## ECOLES MÉTIERS DU WEB / MANAGEMENT CULTUREL / ECOLES D'INGÉNIEURS

⇒ Champs couverts : Design de services, valorisation, médiations.



## PHASE 4 – PROPOSER UNE PROGRAMMATION



#### VERS LA CREATION D'UN ESPACE D'INNOVATION PERENNE

Déc. Nov. Juin Juillet ... 2020 Sept.

## INNOVANTS





1. Participer au festival **FUTUR.E.S** 



4. Produire un kit partenaires



porte-monnaie de demain avec Villette Makerz



6. Organiser un 7. Organiser une événement sur le nocturne avec la 104 Factory



9. Mettre en place un espace VR / Jeux vidéos temporaire en salle pédago avec Le Cargo



- Mettre en place un espace d'innovation pérenne
- Développer de nouveaux services pour valoriser les patrimoines du 11 Conti
- Développer des projets pédagogiques et / ou évènements



2. Définir des offres dédiées aux communautés estudiantines et les diffuser



3. Développer des offres dédiées au secteur bancaire et financier (en lien avec Citéco)



5. Accueillir un évènement avec Brains Agency et les femmes dans l'ESR



8. Accueillir un évènement ou un hackathon organisé par Schoolab ou projet MATRICE

#### Evaluation de l'ensemble des actions menées

**Actions hors** évènementiel

Actions réalisées en interne ou déjà validées par partenaires



En cours d'acceptation par partenaire



## APPROCHE EN CO-CONSTRUCTION

## **CONTEXTE & ENJEUX**



## METTRE EN PLACE DES COMITES D'USAGERS POUR STRUCTURER UN OBSERVATOIRE PERMANENT DES PUBLICS A LA REOUVERTURE DU MUSEE





#### **QUELQUES MOTS SUR LE CONTEXTE**

- Réouverture du musée en 2024
- Ambition de développer une expérience de visite inédite et innovante

## ENJEUX - METTRE EN ŒUVRE UNE DEMARCHE DE CO-CONCEPTION POUR :

- Identifier les freins, les attentes, les contraintes des publics du musée par la mobilisation de partenaires relais
- Contribuer à la construction, au test et à l'ajustement des offres du musée

### DEMARCHE MISE EN OEUVRE



## EXPERIMENTER DIFFERENTS MODELES DE COMITES D'USAGERS POUR FAIRE MONTER EN COMPETENCES LES EQUIPES DU MUSEE ET STRUCTURER UNE APPROCHE PERENNE



Échanges informels à l'oral ou questionnaire libre mis à disposition en fin de visite pour les relais et usagers ou à diffuser en ligne Louvre, Philhamonie, Cité des Sciences et de l'Industrie, Schoolab

QUESTIONNAIRES D'EVALUATION



 Entretiens menés par le musée auprès de ses publics
 Entretiens menés par les relais ou les usagers auprès des non publics
 BnF, Schoolab, Signes de sens

3 – PREPARER ET

**AFFINER L'ANIMATION** 



- Réaliser des visites-découvertes in situ ou dans d'autres lieux
- situ ou dans d'autres lieux

  Tester ou observer les tests réalisés
  par des usagers / relais

  Musée Dobrée, Villette Makerz, Signes
  de sens



TESTS D'UNE OFFRE DE VISITE GUIDÉE (EN RÉFLEXION), D'UN DOSSIER PÉDAGOGIQUE (EN CONSTRUCTION) ET D'UN DISPOSITIF DE MÉDIATION IN SITU (EN COURS DE EINALISATION

## 4 – EXPERIMENTER / TESTER / CONSOLIDER



2 – DEFINIR L'APPROCHE D'ANIMATION



1 – LISTER LES RELAIS A MOBILISER



## PHASE 1 – LISTER LES RELAIS A MOBILISER



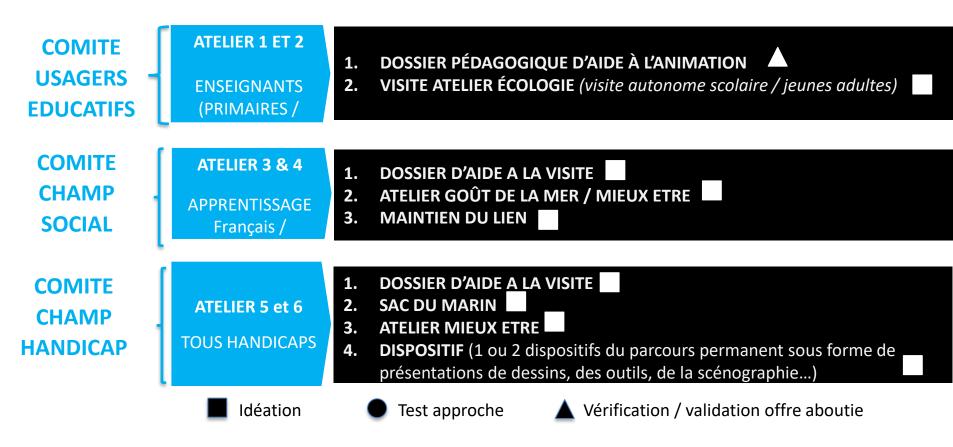
IDENTIFIER LES DIFFERENTS PARTENAIRES A MOBILISER (EDUCATIFS & ACCESSIBILITE)

BENEVOLES	PROFESSIONNELS	INSTITUTIONNELS	PRESCRIPTEURS
ASSOCIATIONS	CENTRES DE LOISIRS ENSEIGNANTS MAISONS DE QUARTIER HÔPITAUX IME EHPAD	MAIRIES ACADEMIE AGENCES	JOURNALISTES / RESEAUX PROFESSIONNELS

## PHASE 2 – DEFINIR L'APPROCHE D'ANIMATION



IDENTIFIER LES SUJETS A PROPOSER ET ANTICIPER LA MARGE DE MANŒUVRE ENVISAGEABLE (IDEATION / TESTS APPROCHE / VALIDATION)



## PHASE 3 – PREPARER / AFFINER L'ANIMATION



#### AFFINER LES MODELES DE COLLABORATIONS ET OUTILS D'ANIMATION



## 1 – RETOURS INFORMELS / QUESTIONNAIRES D'EVALUATION

Échanges informels à l'oral ou questionnaire libre mis à disposition en fin de visite pour les relais et usagers ou à diffuser en ligne

Louvre, Philharmonie, Cité des Sciences et de l'Industrie, Schoolab



#### **2 – ENTRETIENS QUALITATIFS**

- Entretiens menés par le musée auprès de ses publics
- Entretiens menés par les relais ou les usagers auprès des non publics

BnF, Schoolab, Signes de sens



3 – OBSERVATIONS / EXPERIMENTATIONS / TESTS

- Réaliser des visites-découvertes in situ ou dans d'autres lieux
- Tester ou observer les tests réalisés par des usagers / relais

Musée Dobrée, Villette Makerz, Signes de sens

ENJEU: REALISER DES
EVALUATIONS ET DES
AJUSTEMENTS REGULIERS DE
L'ACCOMPAGNEMENT RELAIS

ENJEU : IDENTIFIER LES BESOINS / CONTRAINTES DES PUBLICS / NON PUBLICS, TROUVER DES IDEES OU EVALUER UN PROJET

## PHASE 3 – PREPARER / AFFINER L'ANIMATION



#### AFFINER LES MODELES DE COLLABORATIONS ET OUTILS D'ANIMATION



#### 4 – FOCUS GROUPS (1/2 ou 1 JOURNEE)

Animer des sessions enregistrées (audio / vidéo) avec des groupes restreints (5 à 10) pour faciliter la prise de parole afin d'identifier les besoins inhérents à un projet, le cadrer ou l'évaluer

BnF, Musée Dobrée, PBA Lille, Villette makerz, Signes de sens



## 5 – ATELIERS DE CO-CONCEPTION / IDEATION (1/2 ou 1 JOURNEE)

Animer des sessions avec des groupes restreints (5 à 10) pour provoquer les idées en utilisant des méthodologies d'intelligence collective (personas, ajouts de contraintes...)

BnF, Musée Dobrée, Schoolab, Villette makerz, Musée de l'Homme, Simplon



#### **6- EVALUATION**

Utiliser l'ensemble des méthodologies pour évaluer régulièrement un projet ou une fois celui-ci mis en œuvre (ateliers, observations, entretiens)
Association de prévention du site de la Villette (APSV), Simplon, Villette makerz

ENJEU : REALISER DES ATELIERS FAVORISANT LA PRISE DE PAROLE ET LES RETOURS QUALITATIFS

ENJEU: FAVORISER L'IDEATION DES USAGERS / RELAIS IMPLIQUES

ENJEU: AMELIORER UN PROJET MIS EN ŒUVRE OU SYSTEMATISER UNE LOGIQUE D'AMELIORATION CONTINUE



## PHASE 4 – TESTER / CONSOLIDER



#### ANIMER, EVALUER, PRIORISER LES RESULTATS, AMELIORER ET COMMUNIQUER



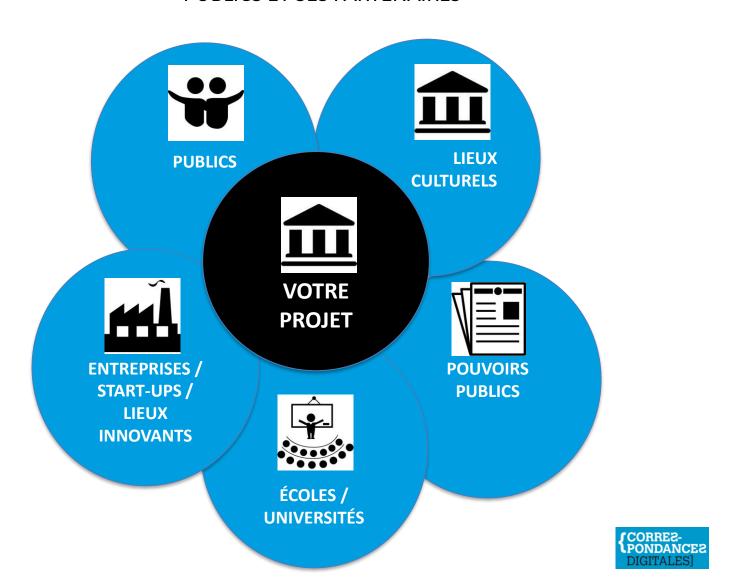
ATELIERS AVEC DES RELAIS (CHAMP SOCIAL, HANDICAP, SCOLAIRES) ORGANISÉS AVEC LE SERVICE MÉDIATION ET L'ÉQUIPE PROJET RÉNOVATION



TESTS D'UNE OFFRE DE VISITE GUIDÉE (EN RÉFLEXION), D'UN DOSSIER PÉDAGOGIQUE (EN CONSTRUCTION) ET D'UN DISPOSITIF DE MÉDIATION IN SITU (EN COURS DE FINALISATION)

## **EN CONCLUSION**

INNOVER, UN LEVIER POUR AFFIRMER SON POSITIONNEMENT ET REAFFIRMER LES LIENS AVEC SES PUBLICS ET SES PARTENAIRES



## SE JOINDRE

ANTOINE ROLAND
P. 06 29 38 08 90
ANTOINE.ROLAND@CORRESPONDANCES.CO
CORRESPONDANCES.CO

- **F** CORRESPONDANCESDIGITALES
- e @ROLANDANTOINE
- in ANTOINE ROLAND

