

As principais dicas para freelancers começarem 2024 com o pé direito – e sem ciladas



Usar e abusar de plataformas de gestão de tempo pode ser o diferencial para quem trabalha ou pretende começar 2024 nessa modalidade. (Crédito: Freepik)

Da redação

17/12/2023 - 9:00

Áreas de desenvolvimento de software, marketing digital e design estão sendo cada vez mais buscadas entre profissionais que atuam como **freelancer**. É o que indica Samyra Ramos, especialista de marketing da

[Higlobe](#), fintech de solução de pagamentos para freelancers e contratados brasileiros que trabalham remotamente para empresas nos EUA. Usar e abusar de plataformas de gestão de tempo pode ser o diferencial para quem trabalha ou pretende começar 2024 nessa modalidade.

+ Vivo, Granado e mais: empresas abrem seleção para mais de 140 vagas home office

Confira abaixo entrevista com a especialista dando dicas para o sucesso profissional de quem atua como freelancer:

Quais são as principais dicas para freelancers em 2024?

Para os profissionais que estão buscando iniciar sua carreira como freelancer ou crescer o seu número de clientes existem 5 aspectos fundamentais:

1. Construa um bom portfólio. O seu portfólio vai demonstrar em alguns minutos os seus cases de sucesso, bem como as suas habilidades técnicas para o cliente em prospecção. Ter um portfólio atualizado, bem estruturado e com uma boa apresentação dos seus resultados pode fazer com que você consiga um novo cliente;
2. Busque qualificação. Nenhum profissional irá dominar profundamente todas as áreas de conhecimento do seu setor. Entenda qual área você irá se especializar, tendo como base a demanda do mercado e a sua afinidade profissional. Depois de tomar essa decisão, busque por cursos e qualificações na sua área de especialização, trazendo maior credibilidade e aumentando as possibilidades do seu portfólio.
3. Atraia os clientes. Agora que você já possui um bom portfólio e tem muito claro os serviços que pode oferecer com qualidade, é a hora de buscar clientes. Utilize o LinkedIn, vá a eventos e congressos na área e utilize suas redes sociais para divulgar o seu trabalho e fazer networking.
4. Saiba cobrar pelo seu serviço. Entenda qual o preço médio que está

sendo cobrado e faça os cálculos do seu projeto de acordo com os gastos x horas de trabalho que você traçou para finalizar a tarefa. Deixe tudo firmado em contrato para evitar dores de cabeça no futuro.

5. Organize as suas finanças. Ser o seu próprio chefe é excelente, mas isso também indica que você precisará estar atento às questões formais e fiscais com maior cuidado. Ter uma gestão financeira e fiscal organizada trará maiores possibilidades para você. Caso seu cliente seja estrangeiro, a escolha por um método de pagamento econômico, seguro e rápido também será fundamental. A Higlobe é uma plataforma que possibilita que freelancers recebam seus salários de empresas americanas sem preocupações.

Quais são as tendências previstas para o mercado de freelancers em 2024 e como os profissionais podem se preparar para tirar proveito delas?

O mercado freelancer cresce em comunhão com as demandas do mercado. Áreas de desenvolvimento de software, marketing digital e design estão sendo cada vez mais buscadas. Os profissionais que já trabalham nessas áreas ou aqueles que estão se qualificando, devem estar atentos às tecnologias e tendências do mercado para atrair novos clientes.

Como os freelancers podem evitar ciladas no orçamento?

Para evitar problemas é preciso ter muita organização financeira e limites bem definidos. Entenda bem o valor do seu trabalho, tenha estratégias para fazer a cobrança do pagamento e procure alternativas de negociação claras com o seu cliente. Por exemplo: se você é um designer e envia um projeto para a aprovação do seu cliente, tenha muito claro um processo para as alterações que poderão ser feitas no projeto. Se você traça que o seu cliente tem direito a 3 alterações gerais do projeto você evita estar trabalhando por tempo ilimitado em alterações que irão aparecer.

Quais plataformas ou recursos online estão se destacando como boas

opções para os freelancers promoverem seus serviços em 2024?

Para melhorar sua qualificação, plataformas de cursos online como a Alura, Udemy e EBAC, são formas acessíveis e organizadas de buscar maior qualificação e aprendizado. Para conseguir novos clientes, Workana, Fiverr, Freelancer.com e Upwork, são algumas plataformas indicadas.

Como os freelancers podem se preparar para as demandas do mercado de trabalho no próximo ano?

Algumas estratégias de organização podem facilitar a entregas de projetos em dia, bem como evitar maiores problemas com os clientes. Utilize uma plataforma de gestão de tempo (como Trello, Monday.com ou Asana) e delimite suas tarefas diariamente, dividindo-as de acordo com a sua complexidade e prioridade. Assim, ao iniciar seu dia, você já tem todas as metas que procura atingir, iniciando sempre por aquilo que é mais importante e urgente e programando para depois aquilo que é menos urgente porém muito importante.