Gestion de stock :

2 types de vente :

Direct (vente en agence): magasin (alger 1 seul )---🡪 8 DR (régionale )

Indirect : magasin ----🡪 DR ---🡪 agence (délègue commerciale) ---🡪 les PDV

Ps : prix de vente indirect moins chère que les prix de vente directs

2 types gestion commerciale : destiné en vente direct, destiné en vente indirect

Lorsque le stock atteint un certain seuil (ça dépend de type de produit) la direction de gestion de stock envoie un bon de CMD vers le magasin , le magasin envoie la livraison avec un bon de transfert vers la DR .

DR :

Point de présence : moins qu’une agence, pas de délégué, pas de chef d’agence (juste un conseiller ) (selon le nbre des habitants ) pour diminuer la charge des agences.

Agence : contient des points de présence ( 3 ou 4 ou plus ) Une seule dans chaque wilaya

PDV :

Produit arrive au DR --🡪 bon de livraison vers les 2 types (agence et PDV ).

Agence ---🡪 bon de livraison vers point de présence.

Dans le cas d’une erreur ou bien des produits défectueux à travers un bon de retour.

Point de présence --🡪 agence ---🡪 DR ---🡪 magasin.

La sortie de vente indirecte : BRF (bon de livraison de facture) de délégué commerciale vers PDV

( pdv doit être agrée ).

La sortie de vente directe : pas de bon( PV envoyé vers les DR chaque jours contient y compris le solde jours J+1 )

2 types de vente : postpaid , prepaid

Type de produit :

Terminaux  : telephone portable , tablette

Sim : les puces

Carte de recharge :

Rechargement electronique Arsselli :

Service :

SWAP : cas d’une perte de Sim.

CT14 : vente a par les établissements publiques.

App : importer , exporter des fichiers Excel ---🡪

Modèle entité /association :