











<div><div>PREDICTION TASK</div><div></div></div> <div>Essa análise foi realizada ao longo de 4 meses, mas pode ser aprofundada em um projeto mais extenso. As entidades principais são a própria empresa e as empresas que contratam os serviços oferecidos por ele. Neste trabalho esperamos que os resultados apontem possíveis tendências de produtividade, melhores técnicas de negócios e até mesmo padrões e detalhes imperceptíveis sem ajuda do aprendizado de máquinas.</div>	<div><div>DECISIONS</div><div></div></div> <div>Nesse processo será utilizado como principal alvo do modelo o campo “classe de interesse alto”, onde determinará se o negócio será de interesse alto ou não.</div>	<div><div>VALUE PROPOSITION</div><div></div></div> <div>O objetivo principal dessa análise é mostrar, através de modelos de dados, um conjunto de soluções mais produtivas, com foco em prever negócios com maior interesse em um menor tempo de análise. Espera-se também agilizar o processo de elegibilidade dos negócios, reduzindo recursos com pessoal e custos operacionais inerentes</div>	<div><div>DATA COLLECTION</div><div></div></div> <div>Os dados foram coletados ao longo de 2 anos em reuniões e encontros organizados com a empresa e clientes. Os dados sensíveis foram previamente tratados a fim de serem preservados e unificados em um arquivo ‘csv’.</div>	<div><div>DATA SOURCES</div><div></div></div> <div>Utilizaremos uma base de textos coletados em reuniões da empresa citada, que nos foi oferecido para o trabalho. Esta base de dados foi criada e disponibilizada para o nosso uso durante a criação deste trabalho e existe em formato ‘csv’.</div>
<div><div>IMPACT SIMULATION</div><div></div></div> <div>As análises indicam que em muitos casos os processos se arrastam desnecessariamente por até um ano antes de ter um desfecho. Ajustando para os parâmetros que estabelecemos seria possível reduzir (devido a melhoria no acompanhamento e cobrança de resultados) esse tempo para até 6 meses. Essa alteração sozinha seria capaz de evitar milhões em desperdícios e liberar o time mais rápidos para negociar com outros clientes por exemplo.</div>	<div><div>MAKING PREDICTIONS</div><div></div></div> <div>As predições realizadas podem ser atualizadas sempre que houver uma nova carga de dados da empresa. Relatórios podem ser gerados para apresentar métricas, gráficos para auxiliar nas tomadas de decisão.</div>	<div><div>BUILDING MODELS</div><div></div></div> <div>MODELO 1 - XGB MODELO 2 - Decision Tree MODELO 3 - Random Forest MODELO 4 - LGBM</div>		<div><div>FEATURES</div><div></div></div> <div>area_cat, tipo_cat, class_interesse_alto, qtde_negocios_com_o_cliente. valor_da_transacao.</div>
<div><div>MONITORING</div><div></div></div> <div>A melhor maneira de monitorar a aplicação do modelo e sua utilização é através da diminuição do intervalo entre a data de início e a data de conclusão conforme status. Quanto menor está métrica se tornar com a aplicação de novas regras baseadas no modelo, melhor será seu rendimento.</div>				