# PREDICTION TASK



## **DECISIONS**



## **VALUE PROPOSITION**



#### **DATA COLLECTION**



#### **DATA SOURCES**



Essa análise foi realizada ao longo de 4 meses, mas pode ser aprofundada em um projeto mais extenso. As entidades principais são a própria empresa e as empresas que contratam os serviços oferecidos por ele. Neste trabalho esperamos que os apontem possíveis resultados tendências de produtividade, melhores técnicas de negócios e até mesmo padrões e detalhes imperceptíveis sem ajuda do aprendizado de máquinas.

Nesse processo será utilizado como principal alvo do modelo o campo "classe de interesse alto", onde determinará se o negócio será de interesse alto ou não.

O obietivo principal dessa análise é mostrar, através de modelos de dados, um conjunto de soluções mais produtivas, com foco em prever negócios com maior interesse em um menor tempo de análise. Espera-se também agilizar o processo de elegibilidade dos negócios, reduzindo recursos com pessoal e custos operacionais inerentes

Os dados foram coletados ao longo de 2 anos em reuniões e encontros organizados com a empresa e clientes.

Os dados sensíveis foram previamente tratados a fim de serem preservados e unificados em um arquivo 'csv'.

Utilizaremos uma base de textos coletados em reuniões da empresa citada, que nos foi oferecido para o trabalho. Esta base de dados foi criada e disponibilizada para o nosso uso durante a criação deste trabalho e existe em formato 'csv'.

#### IMPACT SIMULATION



As análises indicam que em muitos casos os processos se arrastam desnecessariamente por até um ano antes de ter um desfecho. Ajustando para os parâmetros que estabelecemos seria possível reduzir (devido a melhoria no acompanhamento e cobrança de resultados) esse tempo para até 6

Essa alteração sozinha seria capaz de evitar milhões em desperdícios e liberar o time mais rápidos para negociar com outros clientes por exemplo.

#### MAKING PREDICTIONS



As predições realizadas podem ser atualizadas sempre que houver uma nova carga de dados da

Relatórios podem ser gerados para apresentar métricas, gráficos para auxiliar nas tomadas de decisão.

### **BUILDING MODELS**



MODELO 2 - Decision Tree

MODELO 4 - LGBM

### **FEATURES**

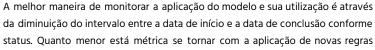


MODELO 1 - XGB

MODELO 3 - Random Forest

area\_cat, tipo\_cat, class\_interesse\_alto, qtde\_negocios\_com\_o\_cliente. valor\_da\_transacao.

#### MONITORING



baseadas no modelo, melhor será seu rendimento.

