

## 叶毅 兴业证券



包括但不限于：绩效指标及主要职责的完成情况；未列入绩效指标、公司交办重大事项的完成情况。

- 1.能拟定分公司银行渠道、非银渠道合作发展规划及年度计划，推动各部门与渠道的合作。
- 2.能联系各银行分行、支行层面相关合作业务对接工作。
- 3.对分公司及各业务部门营销活动提供专业服务支持。
- 4.能推动分公司存量客户的有效激活工作。
- 5.能推动分公司前台业务人员的营销技能及企业文化相关内容培训交流。
- 6.制定两融、期权、大宗业务、网下打新、期货IB、专业化交易软件等创新业务的发展规划及年度经营计划，推动业务发展。
- 7.收集分公司存量公共客户创新业务服务需求。
- 8.推动分公司公共户产品销售服务工作。
- 9.能推进托管业务，服务管理人。
- 10.能做好财富管理部交办的其他工作。



这是我们部门的主要工作

2024年6月27日 15:01



你挑一下展开好了



我们有托管跟主经纪商业务去服务私募



托管跟主经纪商我给你找找资料