

Chapter 12

Enhancing DecisionMaking

VIDEO CASES

Video Case 1: FreshDirect Uses Business Intelligence to Manage Its Online Grocery

Video Case 2: Business Intelligence Helps the Cincinnati Zoo

Instructional Video 1: FreshDirect's Secret Sauce: Customer Data From the Website

Instructional Video 2: A Demonstration of Oracle's Mobile Business Intelligence App



الفصل الثاني عشر

تعزيز صنع القرار

حالات الفيديو

حالة الفيديو FreshDirect : تستخدم ذكاء الأعمال لإدارة البقالة عبر الإنترنت

حالة الفيديو ٢: ذكاء الأعمال يساعد حديقة حيوان سينسيناتي

فيديو تعليمي ١: صلصة FreshDirect السرية: بيانات العميل من الموقع الإلكتروني

فيديو تعليمي ٢: عرض توضيحي لتطبيق Mobile Business Intelligence من



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Learning Objectives

- What are the different types of decisions and how does the decision-making process work? How do information systems support the activities of managers and management decision making?
- How do business intelligence and business analytics support decision making?
- How do different decision-making constituencies in an organization use business intelligence? What is the role of information systems in helping people working in a group make decisions more efficiently?



Chapter 12: Enhancing Decision Making

أهداف التعلم

- ما هي أنواع القرارات المختلفة وكيف تعمل عملية اتخاذ القرار ؟ كيف تدعم
 نظم المعلومات أنشطة المديرين واتخاذ القرارات الإدارية ؟
 - كيف ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال دعم اتخاذ القرار؟
- كيف تستخدم دوائر صنع القرار المختلفة في منظمة ذكاء الأعمال ؟ ما هو دور نظم المعلومات في مساعدة الأشخاص العاملين في مجموعة على اتخاذ قرارات أكثر كفاءة؟



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Germany Wins the World Cup with Big Data at Its Side

- Problem: Extreme competition; opportunities from new technology
- Solutions: Use improved statistical analysis to identify player weaknesses and strengths, use new metrics to improve player and team performance



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ألمانيا تفوز بكأس العالم مع البيانات الضخمة بجانبها

- المشكلة: المنافسة الشديدة. الفرص من التكنولوجيا الجديدة
 - الحلول: استخدم التحليل الإحصائي المحسن لتحديد نقاط ضعف اللاعب وقوته ، واستخدم مقاييس جديدة لتحسين أداء اللاعب والفريق



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

Business value of improved decision making

 Improving hundreds of thousands of "small" decisions adds up to large annual value for the business

Types of decisions:

- Unstructured: Decision maker must provide judgment, evaluation, and insight to solve problem
- Structured: Repetitive and routine; involve definite procedure for handling so they do not have to be treated each time as new
- Semistructured: Only part of problem has clear-cut answer provided by accepted procedure



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

• القيمة التجارية لتحسين اتخاذ القرار

- يؤدي تحسين مئات الآلاف من القرارات " الصغيرة " إلى إضافة قيمة سنوية كبيرة للشركة

• أنواع القرارات:

- غير منظم: يجب أن يوفر صانع القرار الحكم والتقييم والبصيرة لحل المشكلة
- منظم: متكرر وروتيني ؛ تتضمن إجراءً محددًا للتعامل معها حتى لا يتعين معاملتها في كل مرة على أنها جديدة
 - شبه منظم: جزء فقط من المشكلة لديه إجابة واضحة مقدمة من الإجراء المقبول



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

Senior managers:

- Make many unstructured decisions
- For example: Should we enter a new market?

Middle managers:

- Make more structured decisions but these may include unstructured components
- For example: Why is order fulfillment report showing decline in Minneapolis?

Operational managers

- Make more structured decisions
 - For example: Does customer meet criteria for credit?



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

• كبار المديرين:

- اتخذ العديد من القرارات غير المنظمة
- _ على سبيل المثال: هل يجب أن ندخل سوقًا جديدًا؟

• مسير وسيط:

- _ اتخذ قرارات أكثر تنظيماً لكنها قد تشمل مكونات غير منظمة
- _ على سبيل المثال: لماذا يُظهر تقرير تنفيذ الطلب انخفاضًا في مينيابوليس؟

• مديري العمليات

- اتخذ قرارات أكثر تنظيماً
- على سبيل المثال: هل يلبي العميل معايير الائتمان؟

Chapter 12: Enhancing Decision Making

INFORMATION REQUIREMENTS OF KEY DECISION-MAKING GROUPS IN A FIRM

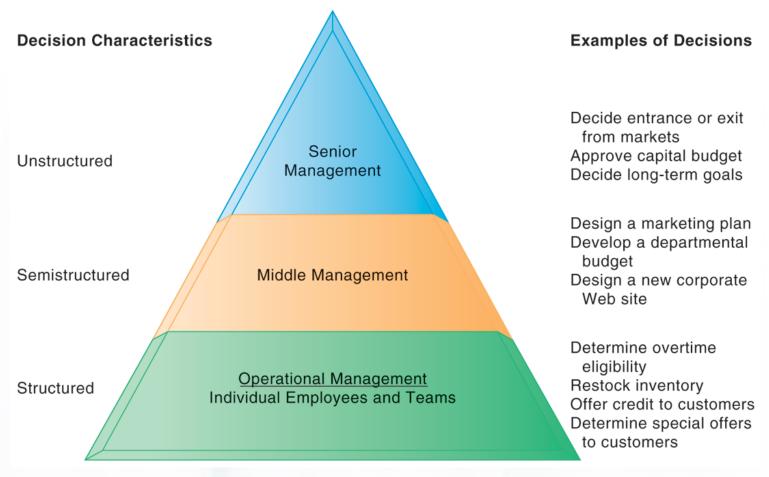
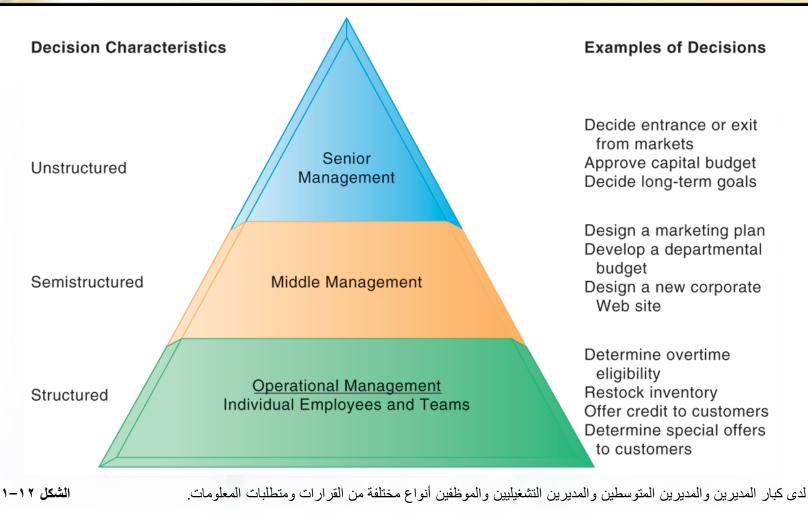


FIGURE 12-1 Senior managers, middle managers, operational managers, and employees have different types of decisions and information requirements.



Chapter 12: Enhancing Decision Making

متطلبات المعلومات لمجموعات صنع القرار الرئيسية في الشركة





Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

The four stages of the decision-making process

1. Intelligence

 Discovering, identifying, and understanding the problems occurring in the organization

2. Design

Identifying and exploring solutions to the problem

3. Choice

Choosing among solution alternatives

4. Implementation

 Making chosen alternative work and continuing to monitor how well solution is working



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

• المراحل الأربع لعملية صنع القرار

- 1. ذكاء
- اكتشاف وتحديد وفهم المشاكل التي تحدث في المنظمة
 - 2. تصمیم
 - تحديد واستكشاف الحلول للمشكلة
 - 3. خيار
 - الاختيار بين بدائل الحل
 - 4. تطبیق
- جعل العمل البديل المختار والاستمرار في مراقبة مدى نجاح الحل

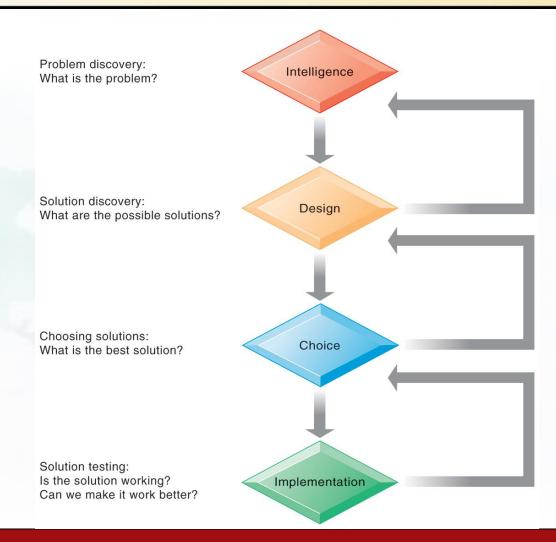


Chapter 12: Enhancing Decision Making

STAGES IN DECISION MAKING

The decision-making process is broken down into four stages.

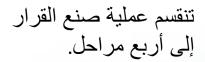
FIGURE 12-2



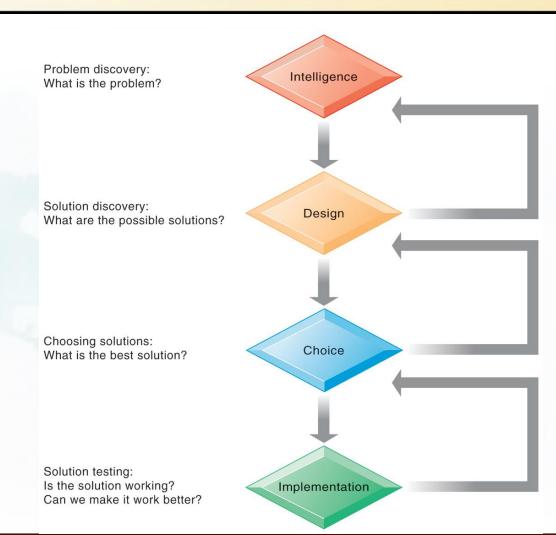


Chapter 12: Enhancing Decision Making

مراحل اتخاذ القرار



الشكل ١٢-٢





Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

- Information systems can only assist in some of the roles played by managers
- Classical model of management: five functions
 - Planning, organizing, coordinating, deciding, and controlling



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

- يمكن لنظم المعلومات أن تساعد فقط في بعض الأدوار التي يلعبها المديرون
 - النموذج الكلاسيكي للإدارة: خمس وظائف
 - التخطيط والتنظيم والتنسيق واتخاذ القرار والرقابة



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

Three main reasons why investments in information technology do not always produce positive results

1. Information quality

High-quality decisions require high-quality information

2. Management filters

 Managers have selective attention and have variety of biases that reject information that does not conform to prior conceptions

3. Organizational inertia and politics

 Strong forces within organizations resist making decisions calling for major change



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

• ثلاثة أسباب رئيسية تجعل الاستثمار في تكنولوجيا المعلومات لا يؤدي دائمًا إلى نتائج إيجابية

1. جودة المعلومات

• تتطلب القرارات عالية الجودة معلومات عالية الجودة

2. مرشحات الإدارة

• يتمتع المديرون باهتمام انتقائي ولديهم مجموعة متنوعة من التحيزات التي ترفض المعلومات التي لا تتوافق مع المفاهيم السابقة

3. الجمود التنظيمي والسياسة

• تقاوم القوى القوية داخل المنظمات اتخاذ القرارات التي تدعو إلى تغيير كبير



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision Making and Information Systems

High-velocity automated decision making

- Made possible through computer algorithms precisely defining steps for a highly structured decision
- Humans taken out of decision
- For example: High-speed computer trading programs
 - Trades executed in 30 milliseconds
- Require safeguards to ensure proper operation and regulation



Chapter 12: Enhancing Decision Making

صنع القرار ونظم المعلومات

• صنع القرار الآلي عالي السرعة

- أصبح ممكنًا من خلال خوارزميات الكمبيوتر التي تحدد بدقة الخطوات لاتخاذ قرار منظم للغاية
 - أخذ البشر من القرار
 - على سبيل المثال: برامج تداول الكمبيوتر عالية السرعة
 - يتم تنفيذ الصفقات في ٣٠ مللي ثانية
 - طلب ضمانات لضمان التشغيل والتنظيم المناسبين



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Business intelligence

- Infrastructure for collecting, storing, analyzing data produced by business
- Databases, data warehouses, data marts

Business analytics

- Tools and techniques for analyzing data
- OLAP, statistics, models, data mining

Business intelligence vendors

Create business intelligence and analytics purchased by firms



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• ذكاء الأعمال

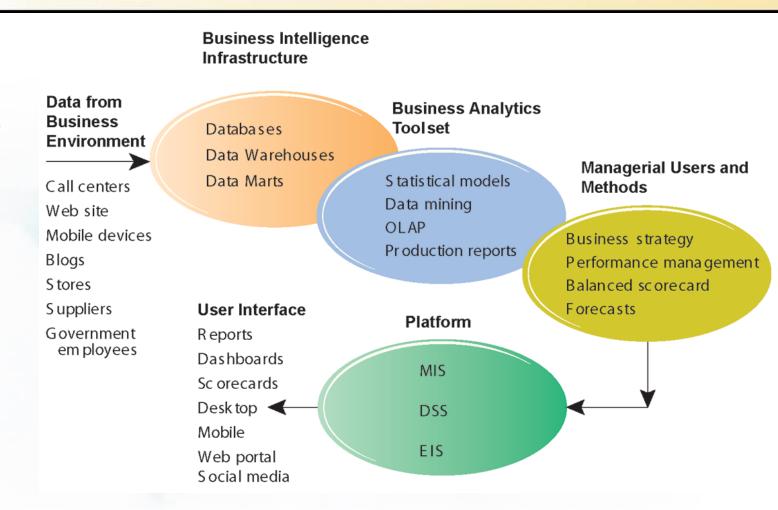
- البنية التحتية لجمع وتخزين وتحليل البيانات التي تنتجها الأعمال
 - قواعد البيانات ومخازن البيانات وسوق البيانات
 - تحليل الأعمال
 - أدوات وتقنيات لتحليل البيانات
 - OLAP والإحصاءات والنماذج واستخراج البيانات
 - بائعي ذكاء الأعمال
- _ إنشاء ذكاء الأعمال والتحليلات التي تم شراؤها من قبل الشركات

Chapter 12: Enhancing Decision Making

BUSINESS INTELLIGENCE AND ANALYTICS FOR DECISION SUPPORT

Business intelligence and analytics requires a strong database foundation, a set of analytic tools, and an involved management team that can ask intelligent questions and analyze data.

FIGURE 12-3

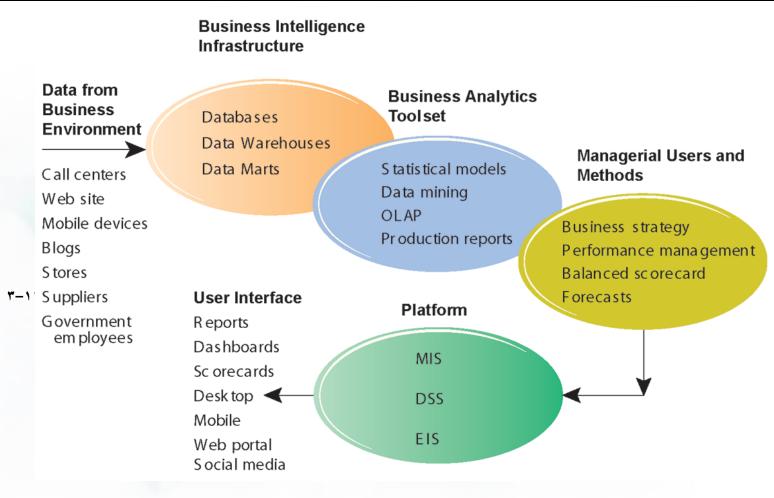




Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال والتحليلات لدعم القرار

يتطلب ذكاء الأعمال والتحليلات أساسًا قويًا لقواعد البيانات ، ومجموعة من الأدوات التحليلية ، وفريق إدارة مشارك يمكنه طرح أسئلة ذكية وتحليل البيانات.





Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

- Six elements in the business intelligence environment
 - 1. Data from the business environment
 - 2. Business intelligence infrastructure
 - 3. Business analytics toolset
 - 4. Managerial users and methods
 - 5. Delivery platform—MIS, DSS, ESS
 - 6. User interface



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

- ستة عناصر في بيئة ذكاء الأعمال
 - 1. البيانات من بيئة الأعمال
 - 2. البنية التحتية لذكاء الأعمال
 - 3. مجموعة أدوات تحليلات الأعمال
 - 4. المستخدمون والأساليب الإدارية
- 5. منصة التسليم ESS ، DSS ، MIS
 - 6. واجهة المستخدم



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

- Business intelligence and analytics capabilities
 - Goal is to deliver accurate real-time information to decision makers
 - Main functionalities of BI systems
 - 1. Production reports
 - 2. Parameterized reports
 - 3. Dashboards/scorecards
 - 4. Ad hoc query/search/report creation
 - 5. Drill down
 - 6. Forecasts, scenarios, models



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• ذكاء الأعمال وقدرات التحليلات

- الهدف هو تقديم معلومات دقيقة في الوقت الحقيقي لصناع القرار
 - _ الوظائف الرئيسية لأنظمة ذكاء الأعمال
 - 1. تقارير الإنتاج
 - 2. تقاریر ذات معلمات
 - 3. لوحات القيادة / بطاقات الأداء
 - 4. الاستعلام المخصص / البحث / إنشاء التقرير
 - 5. حفر لأسفل
 - 6. التوقعات والسيناريوهات والنماذج



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Business intelligence users

- 80 percent are casual users relying on production reports
- Senior executives
 - Use monitoring functionalities
- Middle managers and analysts
 - Ad-hoc analysis
- Operational employees
 - Prepackaged reports
 - For example: sales forecasts, customer satisfaction, loyalty and attrition, supply chain backlog, employee productivity



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• مستخدمو ذكاء الأعمال

- ٨٠ في المائة من المستخدمين العاديين يعتمدون على تقارير الإنتاج
 - كبار المسؤولين التنفذيين
 - استخدم وظائف المراقبة
 - المديرين والمحللين المتوسطين
 - التحليل المخصص
 - الموظفين التشغيليين
 - التقارير المعبأة مسبقا
- على سبيل المثال: توقعات المبيعات ، رضا العملاء ، الولاء والاستنزاف ، تراكم سلسلة التوريد ، إنتاجية الموظف



Chapter 12: Enhancing Decision Making

BUSINESS INTELLIGENCE USERS

Power Users: Producers (20% of employees)	Capabilities	Casual Users: Consumers (80% of employees)
IT developers	Production Reports	Customers/Suppliers
		Operational employees
Supervicers	Parameterized Reports	
Super users		Senior managers
	Dashboards/Scorecards	Octilor managers
Business analysts		
	Ad hoc queries; Drill down Search/OLAP	Managers/Staff
Analytical modelers		
•	Forecasts; What if Analysis; statistical models	Business analysts

FIGURE 12-4 Casual users are consumers of BI output, while intense power users are the producers of reports, new analyses, models, and forecasts.



Chapter 12: Enhancing Decision Making

مستخدمو ذكاء الأعمال

Power Users: Producers (20% of employees)	Capabilities	Casual Users: Consumers (80% of employees)
IT developers	Production Reports	Customers/Suppliers Operational employees
Super users	Parameterized Reports	
	Dashboards/Scorecards	Senior managers
Business analysts		
	Ad hoc queries; Drill down Search/OLAP	Managers/Staff
Analytical modelers	Forecasts; What if Analysis; statistical models	Business analysts

الشكل ١٢ – ٤

المستخدمون العاديون هم مستهلكون لمخرجات ذكاء الأعمال ، في حين أن مستخدمو الطاقة المكثفة هم منتجو التقارير والتحليلات الجديدة والنماذج والتنبؤات.



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Production reports

- Most widely used output of BI suites
- Common predefined, prepackaged reports
 - Sales: Forecast sales; sales team performance
 - Service/call center: Customer satisfaction; service cost
 - Marketing: Campaign effectiveness; loyalty and attrition
 - Procurement and support: Supplier performance
 - Supply chain: Backlog; fulfillment status
 - Financials: General ledger; cash flow
 - Human resources: Employee productivity; compensation



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• تقارير الإنتاج

- الإخراج الأكثر استخدامًا لمجموعات BI
- التقارير المشتركة المحددة مسبقًا والمعبأة مسبقًا
 - المبيعات: توقع المبيعات ؛ أداء فريق المبيعات
- الخدمة / مركز الاتصال: رضا العملاء ؛ تكلفة الخدمة
 - التسويق: فعالية الحملة الولاء والاستنزاف
 - المشتريات والدعم: أداء الموردين
 - سلسلة التوريد: تراكم ؛ حالة الاكتمال
 - المالية: دفتر الأستاذ العام تدفق مالي
 - الموارد البشرية: إنتاجية الموظف ؛ تعويض



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Predictive analytics

- Use variety of data, techniques to predict future trends and behavior patterns
 - Statistical analysis
 - Data mining
 - Historical data
 - Assumptions



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• التحليلات التنبؤية

- استخدم مجموعة متنوعة من البيانات والتقنيات للتنبؤ بالاتجاهات وأنماط السلوك المستقبلية
 - تحلیل احصائی
 - بيانات التعدين
 - البيانات التاريخية
 - الافتراضات



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence in the Enterprise

Big data analytics

 Big data: Massive datasets collected from social media, online and in-store customer data, and so on



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال في المؤسسة

• تحليلات البيانات الضخمة

- البيانات الضخمة: مجموعات البيانات الضخمة التي تم جمعها من وسائل التواصل الاجتماعي ، وبيانات العملاء عبر الإنترنت وداخل المتجر ، وما إلى ذلك



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Interactive Session: Technology

Big Data Make Cities Smarter

Read the Interactive Session and discuss the following questions

- What technologies are New York and Barcelona employing to run their cities more efficiently and improve citizens' quality of life?
- What are the people, organization, and technology issues that should be addressed by "smart city" initiatives?
- What problems are solved by "smart cities"? What are the drawbacks?
- Give examples of four decisions that would be improved in a "smart city."
- Would you be concerned if social media data were used to supplement public data to help improve the delivery of municipal services? Why or why not?



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Interactive Session: Technology

البيانات الضخمة تجعل المدن أكثر ذكاءً

Read the Interactive Session and discuss the following questions

- ما هي التقنيات التي تستخدمها نيويورك وبرشلونة لإدارة مدنهما بشكل أكثر كفاءة وتحسين نوعية حياة المواطنين؟
- ما هي قضايا الأشخاص ، والتنظيم ، والتكنولوجيا التي يجب أن تعالجها مبادرات "المدينة الذكية"؟
 - ما هي المشاكل التي تحلها "المدن الذكية"؟ ما هي العيوب؟
 - أعط أمثلة لأربعة قرارات يمكن تحسينها في "مدينة ذكية".
- هل تشعر بالقلق إذا تم استخدام بيانات وسائل التواصل الاجتماعي لتكملة البيانات العامة للمساعدة في تحسين تقديم الخدمات البلدية؟ لما و لما لا؟



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Operational intelligence and analytics

- Operational intelligence: Business activity monitoring
- Collection and use of data generated by sensors
- Internet of Things
 - Creating huge streams of data from Web activities, sensors, and other monitoring devices
- Software for operational intelligence and analytics enable companies to analyze their Big Data



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• الذكاء التشغيلي والتحليلات

- الاستخبارات التشغيلية: مراقبة نشاط الأعمال
- جمع واستخدام البيانات التي تم إنشاؤها بواسطة أجهزة الاستشعار
 - انترنت الأشياء
- إنشاء تدفقات ضخمة من البيانات من أنشطة الويب وأجهزة الاستشعار وأجهزة الأخرى
- تمكن برامج الاستخبارات والتحليلات التشغيلية الشركات من تحليل بياناتها الضخمة



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Interactive Session: Management

America's Cup: The Tension Between Technology and Human Decision Makers

Read the Interactive Session and discuss the following questions

- How did information technology change the way America's Cup boats were managed and sailed?
- How did information technology impact decision making at Team USA?
- How much was technology responsible for Team USA's America's Cup victory? Explain your answer.
- Compare the role of big data in Team USA's America's Cup victory with its role in the German team's 2014 World Cup victory described in the chapter-opening case.



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Interactive Session: Management

كأس أمريكا: التوتر بين التكنولوجيا وصانعي القرار البشري

Read the Interactive Session and discuss the following questions

- كيف غيرت تكنولوجيا المعلومات طريقة إدارة وإبحار قوارب كأس أمريكا؟
 - كيف أثرت تكنولوجيا المعلومات على اتخاذ القرار في Team USA؟
- إلى أي مدى كانت التكنولوجيا مسؤولة عن فوز فريق الولايات المتحدة الأمريكية بكأس أمريكا؟ اشرح اجابتك.
 - قارن دور البيانات الضخمة في فوز فريق الولايات المتحدة الأمريكية بكأس أمريكا ودورها في فوز الفريق الألماني بكأس العالم ٢٠١٤ الموصوف في حالة افتتاح الفصل.



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Business Intelligence and Business Analytics

Two main management strategies for developing BI and BA capabilities

1. One-stop integrated solution

- Hardware firms sell software that run optimally on their hardware
- Makes firm dependent on single vendor—switching costs

2. Multiple best-of-breed solution

- Greater flexibility and independence
- Potential difficulties in integration
- Must deal with multiple vendors



Chapter 12: Enhancing Decision Making

ذكاء الأعمال وتحليلات الأعمال

• استراتيجيتان رئيسيتان للإدارة لتطوير قدرات BI و BA

1. حل متكامل وقفة واحدة

- تبيع شركات الأجهزة البرامج التي تعمل على النحو الأمثل على أجهزتها

ـ يجعل الشركة تعتمد على بائع واحد - تبديل التكاليف

2. أفضل الحلول المتعددة

- مزيد من المرونة والاستقلالية

- الصعوبات المحتملة في الاندماج

ـ يجب التعامل مع بائعين متعددين



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision-Making Constituencies

- Decision support systems: Support for semistructured decisions
 - Use mathematical or analytical models
 - Allow varied types of analysis
 - "What-if" analysis
 - Sensitivity analysis
 - Backward sensitivity analysis
 - Multidimensional analysis / OLAP



Chapter 12: Enhancing Decision Making

دوائر صنع القرار

- أنظمة دعم القرار: دعم القرارات شبه المنظمة — استخدم النماذج الرياضية أو التحليلية
 - السماح بأنواع متنوعة من التحليل
 - تحلیل " ماذا لو"
 - تحليل الحساسية
 - تحليل الحساسية للخلف
 - التحليل متعدد الأبعاد / OLAP



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision-Making Constituencies

- ESS: decision support for senior management
 - Help executives focus on important performance information
 - Balanced scorecard method:
 - Measures outcomes on four dimensions:
 - 1. Financial
 - 2. Business process
 - 3. Customer
 - 4. Learning and growth
 - Key performance indicators (KPIs) measure each dimension



Chapter 12: Enhancing Decision Making

دوائر صنع القرار

• ESS: دعم القرار للإدارة العليا

- _ مساعدة المديرين التنفيذيين في التركيز على معلومات الأداء الهامة
 - _ طريقة بطاقة الأداء المتوازن:
 - يقيس النتائج على أربعة أبعاد:
 - 1. مالي
 - 2. طريقة العمل
 - 3. عميل
 - 4. التعلم والنمو
 - مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs) تقيس كل بعد



Chapter 12: Enhancing Decision Making

THE BALANCED SCORECARD FRAMEWORK



CustomersDelivery p

- Delivery performance
- Quality performance
- Customer satisfaction
- Customer loyalty
- Customer retention

Business Processes

- Number of activities
- Process execution time
- Accident ratios
- Resource efficiency
- Equipment downtime

FIGURE 12-7

In the balanced scorecard framework, the firm's strategic objectives are operationalized along four dimensions: financial, business process, customer, and learning and growth. Each dimension is measured using several KPIs.

Learning and Growth

- Investment rate
- Illness rate
- Internal promotions %
- Employee turnover
- Gender ratios



Chapter 12: Enhancing Decision Making

إطار بطاقة الأداء المتوازن

• Cash flow

- Return on investment
- Financial result
- Return on capital employed
- Return on equity

Customers

- Delivery performance
- Quality performance
- Customer satisfaction
- Customer lovalty
- Customer retention

Firm Strategy and

Objectives

Business Processes

- Number of activities
- Process execution time
- Accident ratios
- Resource efficiency
- Equipment downtime

الشكل ١٢ –٧

في إطار بطاقة الأداء المتوازن ، يتم تفعيل الأهداف الإستراتيجية للشركة على أربعة أبعاد: المالية ، والعملية التجارية ، والعملاء ، والتعلم والنمو. يتم قياس كل بعد باستخدام عدة مؤشرات أداء رئيسية.

Learning and Growth

- Investment rate
- Illness rate
- Internal promotions %
- Employee turnover
- Gender ratios



Chapter 12: Enhancing Decision Making

Decision-Making Constituencies

Group decision support systems (GDSS)

- Interactive system to facilitate solution of unstructured problems by group
- Specialized hardware and software; typically used in conference rooms
 - Overhead projectors, display screens
 - Software to collect, rank, edit participant ideas and responses
 - May require facilitator and staff
- Enables increasing meeting size and increasing productivity
- Promotes collaborative atmosphere, anonymity
- Uses structured methods to organize and evaluate ideas



Chapter 12: Enhancing Decision Making

دوائر صنع القرار

• أنظمة دعم القرار الجماعي (GDSS)

- _ نظام تفاعلى لتسهيل حل المشكلات غير المنظمة حسب المجموعة
- الأجهزة والبرامج المتخصصة ؛ تستخدم عادة في غرف الاجتماعات
 - أجهزة عرض علوية وشاشات عرض
 - برنامج لجمع وترتيب وتحرير أفكار المشاركين وردودهم
 - قد يتطلب الميسر والموظفين
 - _ يتيح زيادة حجم الاجتماع وزيادة الإنتاجية
 - _ يعزز الجو التعاوني وعدم الكشف عن هويته
 - يستخدم أساليب منظمة لتنظيم الأفكار وتقييمها



Chapter 12: Enhancing Decision Making

This work is protected by United States copyright laws and is provided solely for the use of instructors in teaching their courses and assessing student learning. Dissemination or sale of any part of this work (including on the World Wide Web) will destroy the integrity of the work and is not permitted. The work and materials from it should never be made available to students except by instructors using the accompanying text in their classes. All recipients of this work are expected to abide by these restrictions and to honor the intended pedagogical purposes and the needs of other instructors who rely on these materials.