

Rami Patel

» Dati Personali

- **Email:** rami.patel@email.com
- **Telefono:** +39 389 827 9058
- **Città:** Boston
- **Data di Nascita:** 02/11/1981

» Preferenze Lavorative

Impatto business: Desidero contribuire a progetti dove l'analisi dati ha impatto diretto su decisioni strategiche e risultati di business misurabili.

Strumenti e tecnologie: Cerco opportunità di lavorare con stack tecnologico moderno (cloud, big data, ML frameworks) e di sperimentare con nuove metodologie di analisi.

Progetti ideali: Interesse per progetti che combinano analisi dati, machine learning e business impact. Preferenza per aziende data-driven con infrastrutture moderne e accesso a dataset significativi.

» Profilo Professionale

Senior data scientist con 12+ anni di esperienza nella progettazione di soluzioni ML/AI per problemi business complessi. Leadership tecnica su iniziative data-driven strategiche e mentoring di team analytics. Expertise in deep learning, NLP e big data technologies.

» Esperienze Professionali

VP of Sales

Azienda Example S.r.l. | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%
- Raggiungimento obiettivi annuali con performance costantemente sopra target (33%)

Sales Specialist

Tech Company Italia | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
- Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
- Analisi dati e reportistica per management

--- Mentorare sviluppatori junior/mid e contribuire a crescita del team.

» Formazione

Laurea Magistrale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Milano | 2015-2017 *110/110 con Lode*

Laurea Triennale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Bologna | 2012-2015 *105/110*

» Competenze Tecniche

- Meeting Scheduling
 - Outreach.io
 - Customer Training
 - Renewal Management
 - Solution Selling
 - Sales Forecasting
 - Customer Onboarding
 - Networking
 - LinkedIn Sales Navigator
 - Deal Closing
 - Territory Management
-

» Competenze Trasversali

Problem solving complesso e pensiero analitico | **Attenzione ai dettagli e focus su code quality** |
Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie | **Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech**

» Certificazioni

- **Microsoft Certified: Azure Data Scientist Associate**

Microsoft - 2023

- **AWS Certified Machine Learning - Specialty**

Amazon Web Services - 2022

- **Professional Data Engineer**

Google Cloud - 2022

- **TOEFL iBT - 100+**

ETS - 2022

Lingue

- **Italiano::** Madrelingua

- **Inglese::** Ottimo - C1
-
-

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum vitae in base all'art. 13 del GDPR 679/2016 e all'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003.