

# Sara Mensah

## » Dati Personali

- **Email:** sara.mensah@email.com
- **Telefono:** +39 328 545 3558
- **Città:** Ferrara
- **Data di Nascita:** 01/11/1987

## » Preferenze Lavorative

**Impatto business:** Desidero contribuire a progetti dove l'analisi dati ha impatto diretto su decisioni strategiche e risultati di business misurabili.

**Strumenti e tecnologie:** Cerco opportunità di lavorare con stack tecnologico moderno (cloud, big data, ML frameworks) e di sperimentare con nuove metodologie di analisi.

**Progetti ideali:** Interesse per progetti che combinano analisi dati, machine learning e business impact. Preferenza per aziende data-driven con infrastrutture moderne e accesso a dataset significativi.

## » Profilo Professionale

Data scientist con 12+ anni di esperienza nell'analisi di dataset complessi e sviluppo di modelli predittivi. Competenze in machine learning, statistical analysis e data visualization. Track record di progetti con impatto business misurabile attraverso insights data-driven.

## » Esperienze Professionali

### Business Development Manager

**Azienda Example S.r.l.** | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Ownership completo di modulo pagamenti dall'architettura al deployment in produzione
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%

## Sales Specialist

**Tech Company Italia** | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
  - Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
  - Analisi dati e reportistica per management
- 

## » Formazione

---

### Laurea Magistrale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Milano** | 2015-2017 *110/110 con Lode*

### Laurea Triennale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Bologna** | 2012-2015 *105/110*

---

## » Competenze Tecniche

---

- Sales Enablement Tools
  - Negotiation
  - Net Promoter Score
  - Pipedrive
  - Customer Onboarding
  - Solution Selling
  - Territory Management
  - SalesLoft
  - C-Level Selling
  - Upselling
  - Account-Based Selling
  - Active Listening
- 

## » Competenze Trasversali

---

**Proattività nell'identificare e risolvere problemi** | **Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie** | **Attenzione ai dettagli e focus su code quality** | **Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech**

## » Certificazioni

---

- **AWS Certified Machine Learning - Specialty**

*Amazon Web Services - 2023*

- **Excel Expert**

*Microsoft - 2022*

- **Professional Data Engineer**

*Google Cloud - 2020*

## Lingue

---

- **Italiano::** Madrelingua

- **Inglese::** Fluente - C2
- 
- 

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e del D.Lgs. 196/2003 per finalità di selezione del personale.*