

# Corrado Barbieri

---

## » Dati Personali

---

- **Email:** corrado.barbieri@email.com
  - **Telefono:** +39 356 398 3346
  - **Città:** Napoli
  - **Data di Nascita:** 05/11/1970
- 

## » Esperienze Professionali

---

### Account Executive

**Azienda Example S.r.l.** | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%

### Sales Specialist

**Tech Company Italia** | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
  - Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
  - Coordinamento sprint planning e retrospective con team di 11 persone
  - Analisi dati e reportistica per management
- 

## » Formazione

---

### Laurea Magistrale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Milano** | 2015-2017 *110/110 con Lode*

### Laurea Triennale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Bologna** | 2012-2015 *105/110*

---

## » Competenze Tecniche

---

- LinkedIn Sales Navigator
  - Gong
  - ZoomInfo
  - Business Development
  - Value Selling
  - Enterprise Sales
- 

## » Competenze Trasversali

---

**Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie | Problem solving complesso e pensiero analitico | Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech | Proattività nell'identificare e risolvere problemi**

## » Certificazioni

---

- **TensorFlow Developer Certificate**  
*Google - 2022*
- **Professional Data Engineer**  
*Google Cloud - 2022*

## Lingue

---

- **Italiano::** Madrelingua
  - **Inglese::** Fluente - C2
- 
- 

*Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum vitae in base all'art. 13 del GDPR 679/2016 e all'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003.*