

# Arjun Mensah

## » Dati Personali

- **Email:** arjun.mensah@email.com
- **Telefono:** +39 388 691 9477
- **Città:** Ravenna
- **Data di Nascita:** 30/10/1993

## » Preferenze Lavorative

**Progetti ideali:** Interesse per progetti che combinano analisi dati, machine learning e business impact. Preferenza per aziende data-driven con infrastrutture moderne e accesso a dataset significativi.

**Impatto business:** Desidero contribuire a progetti dove l'analisi dati ha impatto diretto su decisioni strategiche e risultati di business misurabili.

**Strumenti e tecnologie:** Cerco opportunità di lavorare con stack tecnologico moderno (cloud, big data, ML frameworks) e di sperimentare con nuove metodologie di analisi.

## » Profilo Professionale

Senior data scientist con 12+ anni di esperienza nella progettazione di soluzioni ML/AI per problemi business complessi. Leadership tecnica su iniziative data-driven strategiche e mentoring di team analytics. Expertise in deep learning, NLP e big data technologies.

## » Esperienze Professionali

### VP of Sales

**Azienda Example S.r.l. | Sales | Milano, Italia** *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%
- Coordinamento sprint planning e retrospective con team di 5 persone

## Sales Specialist

**Tech Company Italia** | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
  - Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
  - Analisi dati e reportistica per management
- 

## » Formazione

---

### Laurea Magistrale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Milano** | 2015-2017 *110/110 con Lode*

### Laurea Triennale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Bologna** | 2012-2015 *105/110*

---

## » Competenze Tecniche

---

- Contract Negotiation
  - Presentation Skills
  - Value Selling
  - B2B Sales
  - C-Level Selling
  - Meeting Scheduling
  - Consultative Selling
  - Gong
  - Deal Closing
  - Proposal Writing
- 

## » Competenze Trasversali

---

**Proattività nell'identificare e risolvere problemi** | **Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie** | **Collaborazione in team distribuiti e multiculturali** | **Attenzione ai dettagli e focus su code quality**

## » Certificazioni

---

- **AWS Certified Machine Learning - Specialty**

*Amazon Web Services - 2022*

- **Excel Expert**

*Microsoft - 2021*

- **TensorFlow Developer Certificate**

*Google - 2020*

- **Deep Learning Specialization**

*Coursera/DeepLearning.AI - 2019*

## Lingue

---

- **Italiano::** Madrelingua

- **Inglese::** Professionale - C2

---

---

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e del D.Lgs. 196/2003 per finalità di selezione del personale.*