

# Matteo Rinaldi

## » Dati Personali

- **Email:** matteo.rinaldi@email.com
- **Telefono:** +39 353 879 4093
- **Città:** Brescia
- **Data di Nascita:** 31/10/1989

## » Preferenze Lavorative

**Progetti ideali:** Interesse per progetti che combinano analisi dati, machine learning e business impact. Preferenza per aziende data-driven con infrastrutture moderne e accesso a dataset significativi.

**Strumenti e tecnologie:** Cerco opportunità di lavorare con stack tecnologico moderno (cloud, big data, ML frameworks) e di sperimentare con nuove metodologie di analisi.

## » Profilo Professionale

Analista dati con forte background quantitativo e passione per trasformare dati in valore aziendale. Esperienza end-to-end dalla data pipeline al deployment di modelli in produzione. Capacità di comunicare insights tecnici a stakeholder non-tecnici.

## » Esperienze Professionali

### Customer Success Manager

**Azienda Example S.r.l.** | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%
- Facilitazione sessioni di knowledge sharing e tech talks interni

## Sales Specialist

**Tech Company Italia** | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
  - Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
  - Analisi dati e reportistica per management
- 

## » Formazione

---

### Laurea Magistrale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Milano** | 2015-2017 *110/110 con Lode*

### Laurea Triennale in Economia Aziendale

**Università degli Studi di Bologna** | 2012-2015 *105/110*

---

## » Competenze Tecniche

---

- RFP Management
  - Sales Planning
  - Solution Selling
  - Consultative Selling
  - Sales Strategy
  - Customer Advocacy
  - Customer Onboarding
- 

## » Competenze Trasversali

---

**Attenzione ai dettagli e focus su code quality** | **Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie** | **Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech** | **Problem solving complesso e pensiero analitico**

## » Certificazioni

---

- **Monday.com** | Industry Certification Board | 08/2024
- **Account-Based Selling** | Technical Academy | 02/2024
- **Proposal Software** | Industry Certification Board | 10/2024

- **Value Selling** | Technical Academy | 08/2021
- 

## » Certificazioni

---

- **Professional Data Engineer**  
*Google Cloud* - 2022
- **Lean Six Sigma Green Belt**  
*ASQ* - 2022
- **Deep Learning Specialization**  
*Coursera/DeepLearning.AI* - 2019

## Lingue

---

- **Italiano::** Madrelingua
  - **Inglese::** Buono - B2
- 
- 

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e del D.Lgs. 196/2003 per finalità di selezione del personale.*