

Malik Khalil

» Dati Personali

- **Email:** malik.khalil@email.com
 - **Telefono:** +39 353 360 8083
 - **Città:** Padova
 - **Data di Nascita:** 04/11/1972
-

» Esperienze Professionali

Chief Revenue Officer

Azienda Example S.r.l. | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%

Sales Specialist

Tech Company Italia | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
 - Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
 - Analisi dati e reportistica per management
-

» Formazione

Laurea Magistrale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Milano | 2015-2017 *110/110 con Lode*

Laurea Triennale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Bologna | 2012-2015 *105/110*

» Competenze Tecniche

- B2B Sales
 - Sales Planning
 - Consultative Selling
 - HubSpot CRM
 - Sales Automation
 - Active Listening
 - Account Management
 - RFP Management
 - Proposal Writing
 - Networking
-

» Competenze Trasversali

Problem solving complesso e pensiero analitico | Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech | Proattività nell'identificare e risolvere problemi | Collaborazione in team distribuiti e multiculturali

» Certificazioni

- **TensorFlow Developer Certificate**
Google - 2022
- **IELTS Academic - C1**
British Council - 2020
- **Certificazione Lingua Inglese C1**
Cambridge English - 2020

Lingue

- **Italiano::** Madrelingua
 - **Inglese::** Buono - B1
-
-

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum vitae in base all'art. 13 del GDPR 679/2016 e all'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003.