

Isabella Santoro

» Dati Personali

- **Email:** isabella.santoro@email.com
- **Telefono:** +39 342 380 9847
- **Città:** Melbourne
- **Data di Nascita:** 30/10/1993

» Preferenze Lavorative

Strumenti e tecnologie: Cerco opportunità di lavorare con stack tecnologico moderno (cloud, big data, ML frameworks) e di sperimentare con nuove metodologie di analisi.

Progetti ideali: Interesse per progetti che combinano analisi dati, machine learning e business impact. Preferenza per aziende data-driven con infrastrutture moderne e accesso a dataset significativi.

Impatto business: Desidero contribuire a progetti dove l'analisi dati ha impatto diretto su decisioni strategiche e risultati di business misurabili.

» Profilo Professionale

Data scientist con 12+ anni di esperienza nell'analisi di dataset complessi e sviluppo di modelli predittivi. Competenze in machine learning, statistical analysis e data visualization. Track record di progetti con impatto business misurabile attraverso insights data-driven.

» Esperienze Professionali

Key Account Manager

Azienda Example S.r.l. | Sales | Milano, Italia *Gennaio 2020 - Presente*

- Gestione progetti strategici per clienti enterprise
- Coordinamento team cross-funzionali di 5-10 persone
- Implementazione best practices e processi ottimizzati
- Raggiungimento KPI con superamento target del 20%

Sales Specialist

Tech Company Italia | Sales | Roma, Italia *Settembre 2017 - Dicembre 2019*

- Supporto operativo su progetti chiave
- Collaborazione con stakeholder interni ed esterni
- Analisi dati e reportistica per management

--- Espandere competenze in architettura cloud per crescita verso ruoli senior.

» Formazione

Laurea Magistrale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Milano | 2015-2017 *110/110 con Lode*

Laurea Triennale in Economia Aziendale

Università degli Studi di Bologna | 2012-2015 *105/110*

» Competenze Tecniche

- Account-Based Selling
 - C-Level Selling
 - Problem Solving
 - Pipedrive
 - Value Selling
 - Gong
 - Quota Management
 - Renewal Management
 - Time Management
 - Business Development
 - B2B Sales
-

» Competenze Trasversali

Comunicazione tecnica efficace con stakeholder non-tech | Capacità di apprendimento rapido di nuove tecnologie | Problem solving complesso e pensiero analitico | Collaborazione in team distribuiti e multiculturali

» Certificazioni

- **AWS Certified Machine Learning - Specialty**
Amazon Web Services - 2023
- **Microsoft Certified: Azure Data Scientist Associate**
Microsoft - 2021
- **Deep Learning Specialization**
Coursera/DeepLearning.AI - 2021
- **Certificazione Lingua Inglese C1**
Cambridge English - 2020

Lingue

- **Italiano::** Madrelingua
 - **Inglese::** Professionale - C2
-
-

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum vitae in base all'art. 13 del GDPR 679/2016 e all'art. 13 del Decreto Legislativo 196/2003.