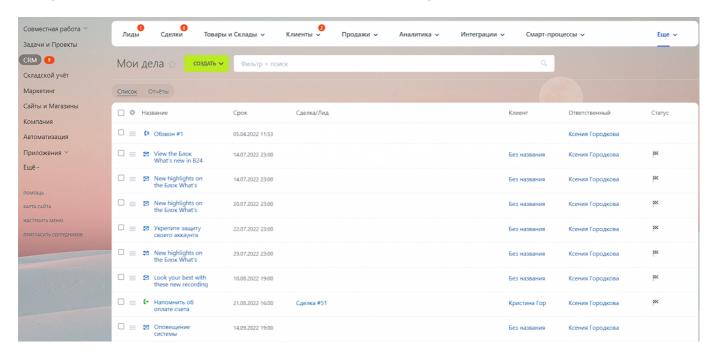
Практическая работа №6

Справочная информация

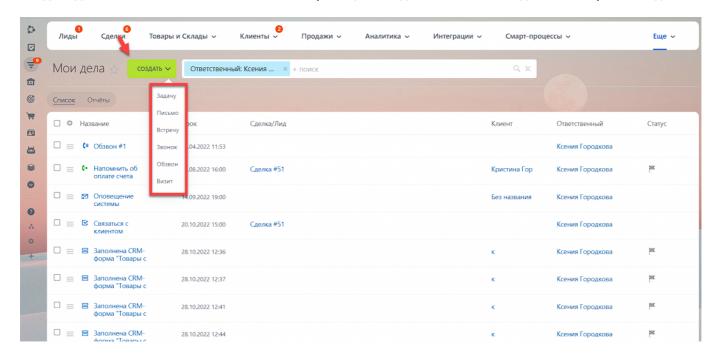
Дела

Чтобы быть в курсе, чем заняты сотрудники сегодня и какие дела запланированы на неделю, можно воспользоваться разделом Мои дела. Также вы можете составить разные отчёты: нагрузка по коннекторам, общая нагрузка по звонкам и сообщениям и другие.

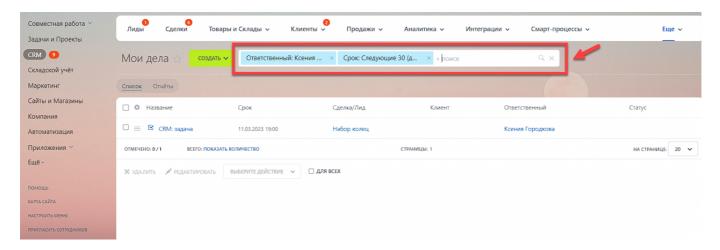
На странице CRM > Еще > Мои дела находится список запланированных и выполненных дел.



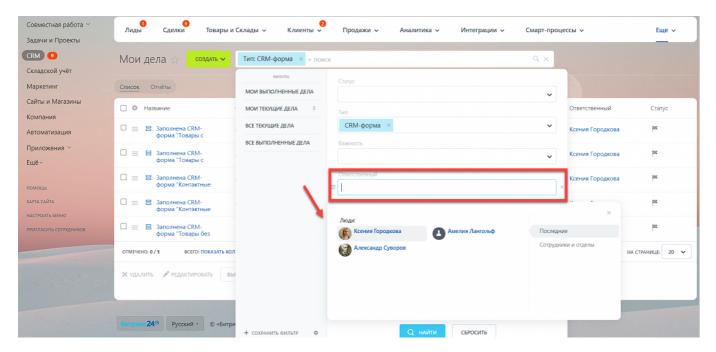
Создать дело вы можете в элементе или на странице Мои дела, нажмите Создать и выберите тип дела.



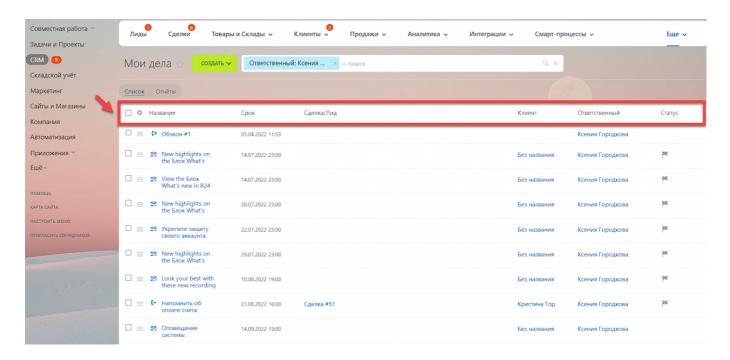
В верхней части страницы расположена строка поиска. Например, вы быстро можете найти дела на следующий месяц.



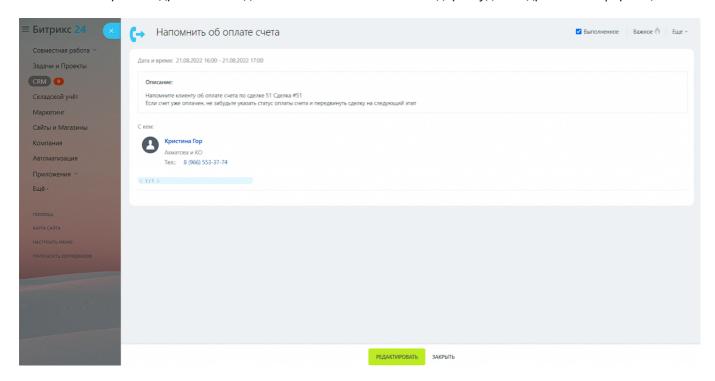
При наличии прав вы также можете просмотреть дела других сотрудников. Для этого выберите пользователя в поле фильтра Ответственный.



Список содержит основную информацию о деле: его название, срок, имя клиента, имя ответственного за дело, а также текущий статус.



Чтобы посмотреть подробности о деле, нажмите на него. В слайдере будет подробная информация.

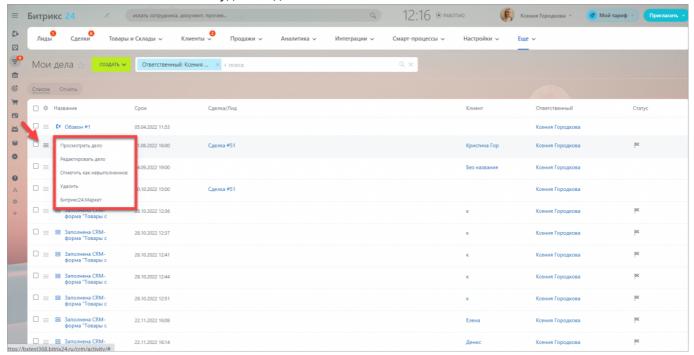


При необходимости вы можете переключиться в режим отчётов. В битрикс есть целый список готовых отчётов с подробной информацией о работе с делами.

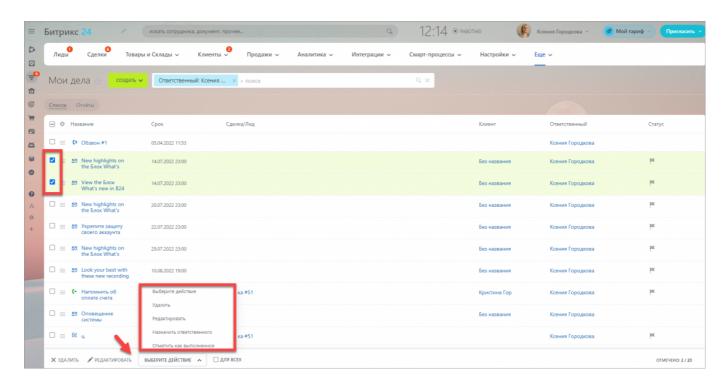


Действия с делами

С помощью контекстного меню можно выполнить базовые операции: открыть, изменить, отметить как выполненное/невыполненное и удалить дело.



Если нужно отредактировать несколько дел, то отметьте их галочками и выберите нужное действие.



Простые свойства отображаются в левой части карточки товара, а также в списке.

Тип дел

- Универсальное дело: Создайте любое дело на основе универсального шаблона.
- Встреча: Назначайте встречи с клиентами, и сохраняйте их в CRM. Встреча также отобразиться в календаре.
- Звонок: Отображаются как входящие, так и исходящие звонки. Причем исходящий звонок можно запланировать и заранее получить напоминание.
- Задача: Создайте задачу прямо из раздела Мои дела, она будет с префиксом **CRM:**.
- Письмо: В списке дел показаны как входящие, так и исходящие письма.
- Обзвон: Создайте список клиентов и запланируйте обзвон.
- SMS-сообщение: В списке дел будут отображены исходящие SMS-сообщения.
- Сообщение (ЕЦУ): Сообщения относятся к функции Принять оплату.
- Чат: Чат открытой линии, входящий и исходящий. Чтобы посмотреть подробности, а также открыть чат, нажмите на дело.
- CRM-форма: В списке отображается заполненная CRM-форма. Нажмите на название формы и откроется слайдер с подробностями.
- Сообщение ЖЛ, комментарий к сообщению ЖЛ: Здесь можно увидеть сообщения и комментарии к сообщениям из Живой ленты CRM.
- Задание: Задание бизнес-процесса.
- Дело приложения: Дело, которое было поставлено через приложение из Маркета.
- Визит: Аудио-записи личных встреч с клиентами.

Задание

На основе практической работы №5 продолжите настраивать Битрикс24 согласно своему варианту.

- 1. Создайте не менее пяти дел разных типов, укажите для них информацию, которая могла бы быть полезна относительно вашего варианта.
- 2. Сформируйте отчет по созданным делам

Варианты

| Номер в журнале | Компания | Номер в журнале | Компания |
|--------------------|-------------------------------------|--------------------|----------------------------------|
| 1 | Авиакомпания | 16 | Кофейня |
| 2 | Автосалон | 17 | Медицинская клиника |
| 3 | Автошкола | 18 | Музей |
| 4 | Агенство недвижимости | 19 | Музыкальная студия |
| 5 | Антикварный магазин | 20 | Прокат спортивного снаряжения |
| 6 | Архитектурное бюро | 21 | Рекламное агенство |
| 7 | Ателье | 22 | Ресторан |
| 8 | Банк | 23 | Спортивный клуб |
| 9 | Библиотека | 24 | Театр |
| 10 | Детский сад | 25 | Телекомпания |
| 11 | Интернет-провайдер | 26 | Туристическое агенство |
| 12 | Кинотеатр | 27 | Ферма |
| 13 | Книжное издательство | 28 | Фитнес-студия |
| 14 | Компания грузоперевозок | 29 | Цветочный магазин |
| 15 | Компания по производству игрушек | 30 | Школа |