



BUSINESS PLAN SIMPLIFIER

Par le Coach Big Mike

Nous pouvons le faire en consultation

Répondez juste à ces quelques questions &
Réussissez votre business

Synthèse

Commencez par une brève description de votre entreprise afin d'en donner le cadre et le contexte. Expliquez les raisons qui vous ont incité à vous lancer dans cette aventure.

Description de l'entreprise

C'est le moment d'expliquer le pourquoi de votre activité. Quelle est la mission de votre entreprise ?

Quels sont vos buts et vos objectifs ?

Quel produit ou service fournissez-vous ?

Qui sont vos clients ?

Ciblez-vous une zone géographique en particulier ?

L'opportunité

Décrivez le besoin du marché auquel votre projet d'entreprise va solutionné.

Comment ce besoin sera t-il comblé ?

Caractéristiques de votre produit ou de votre service

Quels avantages pour tes clients ?

Analyse du secteur d'activité

Existe-t-il d'autres entreprises qui fournissent le même produit/service que celui que vous proposerez ?

Quels avantages concurrentiel que votre entreprise va apporté sur le marché?

Comment vous positionnez-vous par rapport à vos concurrents ?

vos clients vont -il aimer votre produit/service?

Étude et définition du marché cible

Qui sont les personnes dont vous pensez qu'elles achèteront votre produit/service ?

Quel proposez-vous de différent que d'autres entreprises n'offrent pas ?

Comment allez vous servir vos client?

Plan des opérations

Ecrivez en details comment allez proceder pour mettre en place votre idée.

Stratégie marketing

Quel strategie marketing allez vous utiliser?
Facebook, instagram, flyers

Une autre strategie pour attirer de nouveaux clients, lequel?

N'oubliez pas de consulter le KIT BUSINESS, vous trouverez le guide marketing 2.0

Plan et échéancier de mise en œuvre

Quand comptez vous lancer votre idée?

