



Motivation na Lingala
présente

LES BASES DE L'ENTREPRENEURIAT

Par le Coach Big Mike

C'est quoi l'entrepreneuriat ?

est un système créer pour se faire de l'argent qu'il soit en automatique ou pas. Dans l'entrepreneuriat nous avons les autos-entrepreneur et les entrepreneurs.

Les autos-entrepreneur : CE SONT DES TRAVAILLEURS INDEPENDANT, il exerce une activité commerciale, artisanale et libérale. Il est fait seul. Autrement dit micro entrepreneur.

EX : Graphique designer

Les entrepreneurs : CE SONT DES CREATEURS DES ACTIVITES ECONOMIQUES, ils apportent des solutions aux problèmes de la communauté, de la ville et du pays.

Qui est vraiment un entrepreneur ?

entrepreneur vous devez être celui qui amène UNE SOLUTION A UN PROBLEME existentielle, vous êtes là pour résoudre les problèmes de votre communauté, votre ville et votre pays. Etre entrepreneur c'est un état d'esprit, tu es entrepreneur à vie, c'est un mode de vie.

Vous êtes des créateurs d'idées et des apporteurs de solutions, tu dois être capable de voir ta vie en mode architecture avant de commencer à la créer.

Par où devrions nous commencer à entreprendre ?

La plupart des entrepreneurs échoue parce qu'il commence de la mauvaise façon, il débute par créer des entreprises sans détecté les problèmes à résoudre ; débuté par les problèmes, localisé le problème, réfléchissez sur les problèmes et trouver les idées, pour a la fin choisir une idée parmi ces idées pour résoudre le problème.

4 raisons pour que vous abandonniez l'entrepreneuriat :

- 1. Si tu veux à tous pris être libre :** dans l'entrepreneuriat tu seras appeler à travailler jusqu'à 100 heures par semaine au lieu de 40 heures par semaine, surtout au début.
- 2. Si tu veux être riche rapidement :** dans l'entrepreneuriat tu ne seras jamais riche facilement et rapidement, tu devras être prêt à payer le prix.
- 3. Si c'est pour faire le m'as-tu vue :** évite de devenir entrepreneur pour la frime, pour impressionné les filles, les amies ou la famille, tu vas échouer mon frère.
- 4. Si tu es au chômage :** si ta motivation à être entrepreneur est du au faite que tu n'as pas de travail alors tu es sur la mauvaise voie. L'entrepreneuriat est un état d'esprit, une mentalité, si c'est à cause du chômage que tu veux entreprendre CAD si tu trouve un travail tu vas abandonner.

NB : L'entrepreneuriat est très difficile.

Les 4 caractéristiques d'un entrepreneur à succès :

- 1. Ayez Le courage : ne tombez pas amoureux de vos projets**
- 2. Soyez flexible : apprenez a vous s'adaptez si sa le demande, ne soyez pas têteue**
- 3. Ayez de l'imagination : soyez créatif, cherche à être innovant**
- 4. Soyez Fidel, amicale, honnête et le plus important aspirez confiance**

Ce qu'il faudra savoir quand vous entrepenez :

Quand sa deviendras tres difficile faite ceci :

- 1. Entourez vous de bonnes personnes**
- 2. Soyez une personne actif, passez toujours a l'action**
- 3. Trouvez vous un coach ou mentor**

Avant de vous lancez vous devez savoir ceci :

Faite de formation, cherchez des renseignements, faite des études préalables dans le secteur auquel vous voulez vous lancer.

COMMENT ?

- Stage, travailler gratuitement, demandez de conseils dans une entreprise ou une personne qui exerce déjà et qui a de l'expérience dans le domaine que vous souhaitez démarré.**
- Fait ton projet (respectez les étapes) Trouve un nom original**



Coach Big Mike

MES CONSEILS :

- 1. Construit ton image, deviens un visionnaire ; soit capable de te voir dans 5ans, la personne que tu veux vraiment être. Projette-toi dans le futur, sache ce qui marche pour toi et ce qui ne marche pas pour toi.**
- 2. Aime ce que tu fais de tout ton cœur**
- 3. Entoure-toi de gens qui veulent toujours te pousser vers le haut**
- 4. Vie ta vie simplement, évite le m'as-tu vue, ne cherche pas à impressionné les autres. Dépense moins et gagne plus**

COMMENT REDIGER VOTRE BUSINESS PLAN

Faites un tableau avec les dénominations suivante et répondez à ces questions

1. Résumé de votre projet

2. Présentation de ton produit :

a. A quel niveau êtes vous

b. Particularité de ton produit

c. L'avez-vous déjà testé ?

3. Etude de marché :

a. qui sont tes clients

b. qui sont tes concurrents

c. environnement

4. Vos objectifs stratégiques :

a. Votre temps de production ou de réalisation

b. Quel chiffre d'affaire tu vise

c. Comment vas-tu-y arrivé

5. Ressource Humain & Management :

a. Forme une bonne équipe

b. Comment faire un bon recrutement

6. Aspect juridique : Nous avons, SARL, SARLU, SA, ETS, SPRL etc..

il ya beaucoup mais je conseillerais aux entrepreneurs de choisir

la forme juridique ETS même si vous êtes à plusieurs le mettre

au nom d'une personne en signant des accords, pourquoi ?

pour éviter le taxe

7. Analyse financière : tu as besoin de combien d'argent pour lancer ton projet

8. Analyse de risque et gestion de risque :

a. Tu fais comment pour gérer les risques

b. Identifier les risques que tu dois affronter

COMMENT REDIGER VOTRE ETUDE DE MARCHE

Comment analyser le besoin de votre clientèle, Faites un tableau avec les dénominations suivante et répondez à ces questions

**1. Qui sont vos clients, AGE, SEXE, OU SONT-IL,
ON T-IL DE L'ARGENT, VONT-IL ACHETER OU PAS**

(un sage a dit si vous vendez tous à tout
le monde vous ne vendriez rien à personne)

2. Les profils de votre clientèle (Qui sont-ils réellement)

**3. Comment achète-t-il leur produit (Cash, crédit, abonnement)
ou sont ils ? comment les atteindre, comment leur proposé un prix
adapté à eux.**

**4. Comment communiqué avec eux (Marketing), sa sera mieux
s'ils sont aux environ de chez toi**

5. Faire des enquêtes :

a. Cherche à connaître ta cible

b. Sort de chez toi

c. Achète un agenda, et fait des interviews en notant les réponses
aux questions que tu poses

DETERMINE TES CAPACITES GRACE A NOTRE TABLEAU KOMAFA

Pour te connaître face ton étude de marché

MES FORCES	MES FAIBLESSES	MES OPPORTUNITES	LES MENACES

10 SIGNES POUR SAVOIR SI TU ES UN ENTREPRENEUR

- 1. Tu as une vision claire de qui tu veux être demain**
- 2. Tu es très têtue, tu refuse d'abandonné**
- 3. Tu es une personne d'actions, tu n'aimes pas attendre**
- 4. Tu as la foi, tu sais que même si c'est difficile aujourd'hui demain sa va aller**
- 5. Tu sais créer ton avenir**
- 6. Tu n'as pas peur de prendre de risque**
- 7. Tu aimes toujours apprendre, tu aime apprendre de nouvelle chose**
- 8. Tu sais d'adapter même quand les changements viens**
- 9. Tu aime ce que tu fais, tu es passionné**
- 10. Tu a l'habitude de rêvé grand, tous tu le rêve en grand**
Et si tu n'a aucun de ces signes, alors travail sur toi-même a partir d'aujourd'hui.

COMMENT SAVOIR SI L'IDEE QUE TU AS EST UNE BONNE IDEE

CE QU'IL NE FAUT PAS FAIRE

Arrête de posé trop de questions et agis
Arrête de douté et d'avoir peur
Arrête de trop parler et passe a l'action
Arrête de gros plan et de vouloir commencé grand, n'aie pas peur de commencer petit
Arrête d'avoir peur de discuté avec des expert sur ton projet,
la peur qu'il te vole ton idée, les idées ne nous appartiennent pas

CE QU'IL FAUT FAIRE

Soit objectifs, sache si ton idée vas trouver des clients potentiel
Sache s'ils vont acheter ton idée
Sache si sa va payer et te rémunérer, toujours testé ton produit parce que la réalité est complexe.
Tu ne maitriseras jamais rien même si les calculs sont exacts.
Toujours se préparer a des imprévues

QUELQUES IDEES BUSINESS A FAIRE EN RDC

1. VENTE DE MECHE EN LIGNE
2. VENTE DE PRODUIT DE BEAUTE POUR FEMMES
(porte à porte)
3. MAKE UP A DOMICILE
4. MC DE CEREMONIE
5. DJ
6. COIFFEUSE A DOMICILE **(LIGNE)**
7. VENTE DES EPICES **(PAR LIVRAISON ou PAR CREDIT)**
8. VENTE DE VETEMENT EN LIGNE
9. DESIGNER
10. ELECTRICIEN PAR COMMANDE
11. VENTE DE JUS NATUREL
(dans un bar, restaurant, école, université)
12. COUTURIERE, MODELISTE POUR ARTISTE
13. CHANTIER YA MABENDE NA QUARTIER YA BIEN
(faire payer les abonnements)



@Yourusername

**GRANDISSEZ ENSEMBLE AVEC NOUS EN NOUS SUIVANT
SUR NOS RÉSEAUX SOCIAUX**

@Yourusername

Facebook

<https://web.facebook.com/motivationnalingala1/>

<https://web.facebook.com/Coachbigmikecongo/>

Instagram

<https://www.instagram.com/motivationnalingala/>

<https://www.instagram.com/coachbigmikecongo/>

Tik tok

<https://www.tiktok.com/@motivationnalingala2022>

<https://www.tiktok.com/@coachbigmike>

Twitter

<https://twitter.com/NaLingala>

<https://twitter.com/Michael82256515>

DÉVELOPPEZ DES COMPÉTENCES ESSENTIELLES & PRATIQUES

COMMENCER, CLIQUEZ JUSTE SUR LE LIEN CI-DESSOUS

<https://e-lamu.com/courses/initiation-a-lentrepreneuriat/>

FEVRIER 2024