

# به نام خدا

## مدل کسب و کار:

سیستم تشخیص گاز هوشمند با Arduino

## خلاصه اجرایی :

این بیزینس پلن، توسعه و فروش سیستم تشخیص گاز با Arduino Uno را توصیف می‌کند. بازار تشخیص گاز در ایران حدود 500 میلیارد تومان در 2025 تخمین زده می‌شود (6wresearch) و با رشد 5-7% سالانه همراه است. سرمایه اولیه 50 میلیون تومان، درآمد سال اول 200 میلیون تومان، سوددهی در 18 ماه.

## توصیف شرکت :

شرکت "SafeGas Tech"، استارت‌آپ IoT محور با تمرکز بر ایمنی، در 1404 تأسیس می‌شود. محصول اصلی: دستگاه تشخیص گاز با 9 سنسور MQ، LCD، LED و اسپیکر (تصویر پیوست). مأموریت: افزایش ایمنی با فناوری مقرون به صرفه.

## تحلیل بازار :

بازار تشخیص گاز در ایران به دلیل رشد صنعت و استانداردهای ایمنی در حال گسترش است. بخش مسکونی 35% و صنعتی 45% سهم دارد. رقبا: محصولات خارجی گران؛ فرصت: محصول محلی ارزان. تحلیل SWOT: قوت: هزینه کم؛ ضعف: برند نو؛ فرصت: حمایت دولتی؛ تهدید: نوسان ارز.

## توصیف محصول :

دستگاه تشخیص گازهای مانند دود، متان و CO با مدار Proteus (تصویر). عملکرد: نظارت مداوم، هشدار بصری/صوتی. ویژگی‌ها: چندگانه، گسترش‌پذیر. مرحله: شبیه‌سازی تکمیل، آماده نمونه‌سازی.

## استراتژی بازاریابی :

قیمت: پایه 1 میلیون تومان، پیشرفته 1.5 میلیون. ترویج: دیجیتال (اینستاگرام، دیجی‌کالا)، نمایشگاه‌ها. توزیع: آنلاین و خرده‌فروشی. پیش‌بینی فروش: 1000 واحد سال اول.

## برنامه عملیات :

تولید: کارگاه کوچک تهران با 5 کارمند. مدیریت: مدیرعامل با مشاور فنی. زمان‌بندی: سه‌ماهه اول 1404: نمونه‌سازی؛ دوم: تولید؛ سوم: راه‌اندازی.

## برنامه مالی :

هزینه راه‌اندازی: 50 میلیون تومان (اجزا 20، بازاریابی 10، عملیات 20). درآمد: سال اول 1 میلیارد تومان. تأمین: سرمایه شخصی + وام 30 میلیون از صندوق نوآوری. حاشیه سود: 40%.

## نتیجه‌گیری :

این بیزینس پلن فرصتی برای ورود به بازار ایمنی ارائه می‌دهد. با ثبت طراحی و بررسی صادرات، می‌تواند سودآور باشد.

طراحی شده توسط دانشجو : محمدرضا فرقانی