Project-Management

WMS - Warehouse Master System

Giugno 2024

Contents

1	Intr	roduzione	4
2	Dor	ninio Applicativo	5
	2.1		5
	2.2	Esigenze del Magazzino Refrigerato	6
	2.3		6
3	Sco	ping	7
	3.1	Fase preliminare	7
	3.2	Scoping Meeting	7
			8
	3.3	Conditions of Satisfaction	9
	3.4	Requirement Breakdown Structure	9
	3.5	Facilitated Group Session	0
		3.5.1 Manager del Magazzino	0
		3.5.2 Utente Amministrativo	0
	3.6	SWOT Analysis	1
		3.6.1 Strengths	1
		3.6.2 Weaknesses	1
		3.6.3 Opportunities	2
		3.6.4 Threats	2
	3.7	Business Model Canvas	3
		3.7.1 Key Partners	3
		3.7.2 Key Activities	3
		3.7.3 Key Resources	3
		3.7.4 Value Propositions	4
		3.7.5 Customer Relationships	4
		3.7.6 Channels	4
		3.7.7 Customer Segments	4
		3.7.8 Cost Structure	5
		3.7.9 Revenue Streams	5

		3.7.10 MVP
		3.7.11 POS
		3.7.12 Project Management Lifecycle
4	Pla	nning 18
	4.1	Joint Project Planning Session (JPPS)
		4.1.1 Kick-off Meeting
		4.1.2 Working Session
	4.2	Project Definition Statement
	4.3	Work Breakdown Structure (WBS)
	4.4	Cashflow
		4.4.1 Outflow
		4.4.2 Inflow
	4.5	Risk Assessment
	4.6	Exit Strategy
		4.6.1 Possibili Scenari di Uscita
		4.6.2 Piani di Implementazione
		4.6.3 Benefici dell'Exit Strategy
5	Lau	nching 2'
	5.1	Recruiting Project Team
		5.1.1 Esempio di Composizione del Team
	5.2	Regole Operative per il Team
		5.2.1 Problem Solving
		5.2.2 Decision Making
		5.2.3 Conflict Resolution
		5.2.4 Consensus Building
		5.2.5 Brainstorming
		5.2.6 Team Meetings
	5.3	Gestione dei cambiamenti dello scope
		5.3.1 Processo di Gestione dei Cambiamenti
		5.3.2 Strumenti e Tecniche
		5.3.3 Ruoli e Responsabilità
6	Mo	nitoring 3'
	6.1	Tools, Templates e Processi
	6.2	Sistema di Reporting
	6.3	Strumenti di Reporting Visuale
	6.4	Earned Value Analysis
	6.5	Issues Log
	6.6	Project Status Meetings
		v ·

	6.7	Problem Escalation Strategy	•	40
7	Clos	\sin g		41
	7.1	Procedura di accettazione		41
	7.2	Installazione della soluzione		42
	7.3	Documentazione del progetto		42
	7.4	Post-Implementation Audit		43

Chapter 1

Introduzione

Il progetto WMS (Warehouse Master System) mira alla realizzazione di un'applicazione web avanzata per la gestione e il monitoraggio di un magazzino refrigerato.

Questa applicazione è progettata per ottimizzare le operazioni logistiche, migliorare l'efficienza del magazzino e garantire la sicurezza dei prodotti stoccati a temperature controllate.

Chapter 2

Dominio Applicativo

WMS si colloca nel settore della logistica, con un focus specifico sulla gestione dei magazzini refrigerati.

Questo dominio è caratterizzato dalla necessità di mantenere condizioni ottimali di temperatura per garantire la qualità e la sicurezza dei prodotti conservati.

I magazzini refrigerati sono utilizzati per lo stoccaggio di alimenti, prodotti farmaceutici e altri beni deperibili che richiedono un controllo rigoroso della temperatura.

2.1 Descrizione del Settore

Il settore dei magazzini refrigerati è fondamentale per la catena del freddo, un segmento della logistica che si occupa del trasporto e della conservazione di prodotti sensibili alla temperatura.

La gestione efficace di un magazzino refrigerato implica il monitoraggio costante delle condizioni ambientali e la capacità di rispondere rapidamente a eventuali variazioni per evitare danni ai prodotti.

2.2 Esigenze del Magazzino Refrigerato

Le principali esigenze di un magazzino refrigerato includono:

- Monitoraggio della temperatura: è essenziale mantenere le temperature all'interno di un intervallo specifico per garantire la sicurezza e la qualità dei prodotti.
- Gestione dell'inventario: tenere traccia delle quantità di merce in entrata e in uscita, oltre che dello stato delle scorte.
- Tracciabilità delle merci: rintracciare il percorso dei prodotti all'interno del magazzino per garantire la loro integrità e sicurezza.
- Ottimizzazione dello spazio: utilizzare in modo efficiente lo spazio disponibile per massimizzare la capacità di stoccaggio.
- Gestione degli ordini: coordinare il ricevimento, lo stoccaggio e la spedizione delle merci in modo tempestivo ed efficiente.

2.3 Funzionalità Chiave di WMS

Per rispondere a queste esigenze, WMS offre le seguenti funzionalità chiave:

- Dashboard centralizzata: un'interfaccia user-friendly che fornisce una panoramica completa delle operazioni del magazzino, inclusi il monitoraggio della temperatura e la gestione dell'inventario.
- Notifiche proattive: avvisi tempestivi per eventi critici come variazioni di temperatura e scorte in esaurimento.
- Gestione degli ordini: strumenti per coordinare le attività di ricevimento, stoccaggio e spedizione delle merci.
- Tracciabilità: funzionalità per rintracciare il percorso dei prodotti all'interno del magazzino.
- Ottimizzazione dello spazio: algoritmi per l'allocazione efficiente dello spazio di stoccaggio.

Chapter 3

Scoping

In questo capitolo, descriviamo il processo di scoping del progetto WMS, che include la fase preliminare, lo scoping meeting, le condizioni di soddisfazione, la Requirement Breakdown Structure (RBS), la Facilitated Group Session, l'analisi SWOT, il Business Model Canvas, il Minimum Viable Product (MVP), e la Project Management Lifecycle.

3.1 Fase preliminare

La fase preliminare del progetto WMS ha l'obiettivo di identificare e documentare le esigenze del magazzino refrigerato, stabilire gli obiettivi del progetto, e definire gli stakeholder principali.

In questa fase, vengono raccolte informazioni sulle operazioni attuali del magazzino, sulle sfide affrontate, e sulle aspettative per il nuovo sistema di gestione.

3.2 Scoping Meeting

Il meeting di scoping è un incontro cruciale tra i principali stakeholder del progetto, durante il quale vengono discussi e concordati gli obiettivi, l'ambito e i criteri di successo del progetto.

Partecipano al meeting rappresentanti del management, degli utenti amministrativi e operativi, e dei clienti.

Gli argomenti trattati includono:

- Identificazione degli obiettivi specifici del progetto.
- Definizione dei principali deliverable.

- Discussione dei vincoli e delle assunzioni.
- Stabilimento delle tempistiche iniziali.

3.2.1 Incontri

Il processo di scoping del progetto WMS si è articolato in tre giornate di incontri, ciascuna con un focus specifico:

Primo Incontro

Il primo incontro è stato dedicato alla comprensione delle esigenze del magazzino refrigerato e alla raccolta delle aspettative degli stakeholder. Durante questa sessione, i partecipanti hanno discusso:

- Le operazioni attuali del magazzino e le principali sfide affrontate.
- Le funzionalità desiderate per il nuovo sistema.
- Le aspettative riguardo all'efficienza operativa e alla qualità del prodotto.

Secondo Incontro

Il secondo incontro si è focalizzato sulla definizione dettagliata degli obiettivi del progetto e sull'identificazione dei deliverable principali. I temi trattati hanno incluso:

- Specifica degli obiettivi misurabili del progetto, come la riduzione dei tempi di inattività e l'aumento dell'efficienza operativa.
- Identificazione dei principali deliverable, tra cui il sistema di monitoraggio delle temperature, la gestione dell'inventario e l'interfaccia utente.
- Discussione dei vincoli, come il budget e le tempistiche, e delle assunzioni critiche.

Terzo Incontro

Il terzo incontro ha avuto l'obiettivo di finalizzare i dettagli del progetto e stabilire le tempistiche iniziali.

Durante questa sessione, i partecipanti hanno:

- Confermato gli obiettivi e i deliverable del progetto.
- Stabilito una timeline preliminare per le principali attività del progetto.

- Identificato i rischi potenziali e le strategie di mitigazione.
- Definito le metriche per misurare il successo del progetto.

Gli incontri di scoping hanno permesso di allineare le aspettative degli stakeholder e di definire una base solida per il progetto WMS.

La collaborazione e la comunicazione tra tutte le parti coinvolte sono state fondamentali per il successo di questa fase.

3.3 Conditions of Satisfaction

Le condizioni di soddisfazione definiscono i criteri che determinano il successo del progetto dal punto di vista degli stakeholder.

Per il progetto WMS, queste condizioni includono:

- Implementazione di un sistema di monitoraggio in tempo reale delle temperature.
- Miglioramento dell'efficienza operativa e della gestione dell'inventario.
- Semplicità d'uso dell'interfaccia utente.
- Riduzione dei tempi di inattività e dei costi operativi.
- Conformità alle normative di sicurezza alimentare.

3.4 Requirement Breakdown Structure

La Requirement Breakdown Structure (RBS) è una rappresentazione gerarchica dei requisiti del progetto.

La RBS definita è visualizzabile nell'immagine allegata.

L'approccio utilizzato per la raccolta dei requisiti è basato su Facilitated Group Session, una metodologia collaborativa che coinvolge il team di lavoro e altre parti interessate nella definizione e discussione dei requisiti del progetto.

Questo approccio strutturato facilita una comprensione condivisa degli obiettivi del sistema e favorisce la partecipazione attiva di tutti i membri del gruppo nella definizione delle specifiche del progetto.

3.5 Facilitated Group Session

Le sessioni di gruppo facilitate sono incontri strutturati con diversi stakeholder per raccogliere requisiti dettagliati e ottenere consenso su aspetti chiave del progetto.

Nel caso di WMS, queste sessioni hanno coinvolto:

3.5.1 Manager del Magazzino

Il manager del magazzino ha fornito input essenziali sulla gestione quotidiana delle operazioni di magazzino, identificando le aree di miglioramento e specificando i requisiti per ottimizzare i processi.

Gli obiettivi principali discussi con il manager del magazzino includevano:

- Miglioramento dell'efficienza operativa.
- Implementazione di un sistema di monitoraggio in tempo reale delle temperature.
- Ottimizzazione della gestione dell'inventario per ridurre gli sprechi e migliorare la tracciabilità dei prodotti.
- Semplicità e intuitività dell'interfaccia utente per gli operatori.

3.5.2 Utente Amministrativo

L'utente amministrativo ha rappresentato le esigenze degli utenti che gestiscono i dati e i report del magazzino.

La loro partecipazione è stata cruciale per garantire che il sistema WMS supporti adeguatamente le attività di amministrazione e reporting.

Le discussioni con l'utente amministrativo si sono concentrate su:

- Facilità di accesso e gestione dei dati di inventario.
- Capacità di generare report dettagliati e personalizzati.
- Integrazione con i sistemi esistenti di gestione aziendale.
- Sicurezza dei dati e conformità alle normative.

Queste sessioni di gruppo hanno permesso di raccogliere requisiti completi e dettagliati, garantendo che il progetto WMS soddisfi le esigenze operative e amministrative del magazzino refrigerato.

La partecipazione attiva dei principali stakeholder ha assicurato un allineamento ottimale degli obiettivi del progetto con le esigenze aziendali.

3.6 SWOT Analysis

L'analisi SWOT (Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats) è utilizzata per identificare i punti di forza, le debolezze, le opportunità e le minacce associate al progetto WMS.

Di seguito è riportata un'analisi dettagliata:

3.6.1 Strengths

I punti di forza del progetto WMS includono:

- Innovazione Tecnologica: l'implementazione di tecnologie avanzate per il monitoraggio in tempo reale delle temperature e la gestione dell'inventario rappresenta un significativo avanzamento rispetto ai sistemi tradizionali.
- Miglioramento dell'Efficienza: l'automazione dei processi e la gestione integrata delle operazioni di magazzino contribuiranno a ridurre i tempi di inattività e aumentare la produttività.
- Sicurezza e Conformità: il sistema garantirà la conformità alle normative di sicurezza alimentare, riducendo i rischi associati alla conservazione dei prodotti refrigerati.
- Interfaccia Utente Intuitiva: un'interfaccia utente progettata per essere semplice e intuitiva faciliterà l'adozione del sistema da parte degli operatori del magazzino.

3.6.2 Weaknesses

Le debolezze del progetto WMS comprendono:

- Complessità dell'Implementazione: l'integrazione di nuove tecnologie e sistemi potrebbe risultare complessa e richiedere tempo, influenzando la fase iniziale del progetto.
- Resistenza al Cambiamento: gli operatori del magazzino potrebbero mostrare resistenza nell'adottare nuovi sistemi e tecnologie, influenzando negativamente il processo di transizione.

3.6.3 Opportunities

Le opportunità per il progetto WMS includono:

- Crescita del Mercato della Logistica: l'aumento della domanda di soluzioni logistiche efficienti offre un'opportunità significativa per l'adozione del sistema WMS.
- Innovazione Continua: la possibilità di integrare ulteriori tecnologie emergenti, come l'IoT (Internet of Things) e l'intelligenza artificiale, potrebbe migliorare ulteriormente le funzionalità del sistema.
- Espansione in Nuovi Mercati: il successo del progetto potrebbe aprire opportunità per l'adozione del sistema in altri settori che richiedono una gestione rigorosa della temperatura, come la farmaceutica.

3.6.4 Threats

Le minacce per il progetto WMS comprendono:

- Concorrenza: la presenza di altri fornitori di soluzioni per la gestione dei magazzini refrigerati potrebbe rappresentare una minaccia competitiva.
- Rischi Legati alla Sicurezza: la sicurezza dei dati e la protezione contro cyber-attacchi sono essenziali per la fiducia degli utenti e la conformità normativa.
- Problemi di Conformità: eventuali cambiamenti nelle normative di sicurezza alimentare potrebbero richiedere adattamenti del sistema, influenzando i costi e la tempistica del progetto.

3.7 Business Model Canvas

Il Business Model Canvas è uno strumento che consente di descrivere e visualizzare i diversi elementi del modello di business del progetto WMS. Di seguito è riportata la descrizione di ciascun elemento specifico per l'applicazione di gestione del magazzino refrigerato.

3.7.1 Key Partners

- Fornitori di Tecnologie: aziende che forniscono sensori di temperatura, software di gestione dell'inventario e infrastrutture di rete.
- Fornitori di Servizi di Manutenzione: partner che offrono supporto tecnico e manutenzione per garantire il funzionamento continuo del sistema.
- Consulenti di Logistica: esperti che aiutano a ottimizzare i processi del magazzino e a implementare best practice.

3.7.2 Key Activities

- Sviluppo Software: creazione e miglioramento continuo dell'applicazione per la gestione del magazzino refrigerato.
- Integrazione Tecnologica: implementazione di sensori e dispositivi IoT per il monitoraggio in tempo reale delle condizioni del magazzino.
- Formazione del Personale: addestramento degli operatori del magazzino e degli amministratori all'uso del nuovo sistema.
- Manutenzione e Supporto: gestione delle operazioni di supporto tecnico e aggiornamenti del sistema.

3.7.3 Key Resources

- Infrastruttura Tecnologica: hardware e software necessari per il funzionamento del sistema WMS.
- **Team di Sviluppo:** sviluppatori, ingegneri e specialisti IT che lavorano sul progetto.
- Know-How Logistico: competenze e conoscenze specifiche nel campo della logistica e della gestione dei magazzini.

3.7.4 Value Propositions

- Efficienza Operativa: miglioramento dei processi di gestione del magazzino, riduzione degli sprechi e ottimizzazione delle risorse.
- Monitoraggio in Tempo Reale: capacità di monitorare continuamente le condizioni del magazzino, garantendo la qualità dei prodotti refrigerati.
- Sicurezza e Conformità: assicurazione che le operazioni del magazzino siano conformi alle normative di sicurezza alimentare.
- Interfaccia Utente Intuitiva: un sistema facile da usare che riduce la curva di apprendimento per gli operatori del magazzino.

3.7.5 Customer Relationships

- Supporto Tecnico: fornitura di assistenza tecnica continua per risolvere eventuali problemi e garantire il funzionamento ottimale del sistema.
- Formazione e Addestramento: programmi di formazione per il personale del magazzino sull'uso del sistema WMS.
- Feedback e Miglioramenti: raccolta continua di feedback dagli utenti per migliorare il sistema e aggiungere nuove funzionalità.

3.7.6 Channels

- Piattaforma Online: accesso al sistema tramite un'interfaccia web o un'applicazione mobile.
- Supporto Diretto: canali di supporto tecnico e assistenza clienti per rispondere a domande e risolvere problemi.
- Documentazione e Tutorial: fornitura di documentazione dettagliata e guide utente per facilitare l'uso del sistema.

3.7.7 Customer Segments

• Manager del Magazzino: responsabili delle decisioni strategiche e dell'ottimizzazione delle operazioni del magazzino.

3.7.8 Cost Structure

- Costi di Sviluppo: spese associate alla progettazione e allo sviluppo del software WMS.
- Costi di Implementazione: costi per l'installazione e l'integrazione del sistema nel magazzino.
- Costi di Manutenzione: spese per il supporto tecnico, gli aggiornamenti del sistema e la manutenzione continua.
- Formazione del Personale: investimenti nella formazione degli operatori e degli amministratori del sistema.

3.7.9 Revenue Streams

- Vendita e Subscriptions del Software: entrate derivanti dalla vendita della licenza del software WMS.
- Servizi di Manutenzione: entrate da contratti di manutenzione e supporto tecnico.
- Formazione e Consulenza: entrate da programmi di formazione e servizi di consulenza offerti agli utenti del sistema.
- Integrazione con sistemi di terze parti: entrate derivanti dall'mplementazione di servizi per connettere il WMS con altre soluzioni software esistenti, garantendo una gestione integrata e efficiente.

3.7.10 MVP

L'MVP (Minimum Viable Product) del progetto WMS include le funzionalità essenziali che consentiranno di testare l'applicazione e ottenere feedback iniziale dagli utenti.

Le principali funzionalità dell'MVP per il sistema di gestione del magazzino refrigerato sono:

- Registrazione e accesso degli utenti: permettere agli utenti di creare un account e accedere alla piattaforma.
- Gestione dell'Inventario: funzionalità di base per l'aggiornamento, la visualizzazione e la gestione delle scorte, inclusi avvisi per livelli di inventario bassi.

- Gestione task: funzionalità di base per l'aggiornamento, la visualizzazione e la gestione dei task.
- **Profilo utente:** consentire agli utenti di creare e gestire il proprio profilo, fornendo informazioni personali e preferenze applicative.
- Monitoraggio della Temperatura: implementazione di sensori per monitorare e registrare le temperature all'interno del magazzino in tempo reale.

3.7.11 POS

Il POS (Project Overview Statement) fornisce una descrizione ad alto livello del progetto WMS, delineando gli obiettivi principali, il contesto e i benefici attesi.

In allegato è presente il relativo documento con ulteriori dettagli.

3.7.12 Project Management Lifecycle

Il ciclo di vita del progetto WMS segue un approccio iterativo e incrementale, basato sui principi dell'Agile Project Management.

Questo approccio consente di fornire al cliente software funzionante in modo regolare e di migliorarlo continuamente in base ai feedback ricevuti.

Di seguito sono descritte le fasi principali del ciclo di vita del progetto.

Inizio

- Identificazione degli Stakeholder: identificazione e coinvolgimento degli stakeholder chiave, inclusi i manager del magazzino e gli utenti amministrativi.
- Definizione degli Obiettivi: definizione chiara degli obiettivi del progetto, delle aspettative degli stakeholder e dei criteri di successo.
- Creazione del Business Case: sviluppo di un business case che giustifica il progetto, evidenziando i benefici attesi e i costi associati.

Pianificazione

• Piano di Progetto: sviluppo di un piano di progetto dettagliato che include il budget, la timeline e la struttura di suddivisione del lavoro (WBS).

- Valutazione dei Rischi: identificazione e valutazione dei rischi principali e sviluppo di un piano di gestione dei rischi.
- Definizione dei Deliverable: specifica dei deliverable del progetto e delle milestone chiave.

Esecuzione

- Sviluppo Iterativo: implementazione delle funzionalità del sistema WMS in iterazioni brevi e regolari, con consegne incrementali di software funzionante.
- Monitoraggio e Controllo: monitoraggio continuo dell'avanzamento del progetto, gestione delle modifiche e aggiornamento del piano di progetto.
- Comunicazione: comunicazione regolare con gli stakeholder, inclusi report di stato, riunioni di revisione e sessioni di feedback.

Monitoraggio e Controllo

- Revisione delle Performance: Monitoraggio delle performance del progetto rispetto ai KPI e ai criteri di successo definiti.
- Gestione dei Rischi: monitoraggio dei rischi identificati, revisione dei piani di mitigazione e gestione dei rischi emergenti.
- Adattamento: revisione e adattamento del piano di progetto

Chapter 4

Planning

4.1 Joint Project Planning Session (JPPS)

La Joint Project Planning Session (JPPS) rappresenta un passaggio cruciale nella pianificazione del Warehouse Master System.

Durante questo incontro, i partecipanti collaborano per definire i dettagli del progetto, stabilire gli obiettivi, le attività e le risorse necessarie per garantire il successo del progetto.

Di seguito vengono elencati i partecipanti e l'agenda proposta per la JPPS del Warehouse Master System.

I partecipanti a questa fase sono:

- Founder/Project Manager: il fondatore del progetto Warehouse Master System o il responsabile della gestione del progetto, che guida l'intero processo di pianificazione.
- Consulente Tecnico: un consulente esperto che facilita l'incontro, fornendo supporto tecnico e guidando le discussioni.
- Development Core Team: il gruppo principale di sviluppo del Warehouse Master System, composto da sviluppatori, progettisti e altri membri chiave responsabili dell'implementazione del progetto.
- JPP Consultant: un consulente esterno che supporta la sessione JPPS, offrendo competenze specialistiche e facilitando l'incontro.

4.1.1 Kick-off Meeting

Il Kick-off Meeting segna l'inizio formale della Joint Project Planning Session (JPPS) e comprende diversi aspetti cruciali per avviare il progetto Warehouse Master System.

Durante questo incontro, viene presentato lo stakeholder finanziatore del progetto, spiegando il suo ruolo e l'importanza del suo supporto per il successo del progetto.

Questa introduzione aiuta tutti i partecipanti a comprendere meglio gli obiettivi del progetto e le aspettative degli stakeholder.

Successivamente, tutti i partecipanti alla sessione JPPS vengono presentati, specificando il loro ruolo all'interno del progetto e il contributo che apporteranno durante la riunione stessa.

Questa fase serve a chiarire le responsabilità di ciascun membro del team e a promuovere un ambiente di collaborazione.

L'ordine del giorno del Kick-off Meeting prevede i seguenti punti:

- Benvenuto: il leader del progetto dà il benvenuto ai partecipanti e introduce il progetto Warehouse Master System.
- Descrizione del progetto: viene fornita una descrizione dettagliata del progetto, inclusi gli obiettivi, le sfide da affrontare e le opportunità da sfruttare.
- Presentazione dei membri del team: ogni partecipante viene presentato, con una breve descrizione del proprio ruolo e delle responsabilità assegnate.
- Sessione di domande e discussioni: viene aperto uno spazio per domande, commenti e discussioni da parte dei partecipanti.

4.1.2 Working Session

La Working Session è il cuore della Joint Project Planning Session (JPPS) e copre vari aspetti essenziali per la pianificazione del progetto. Durante questa sessione, i partecipanti collaborano per approfondire i dettagli del progetto e assicurare una pianificazione accurata.

- Convalida e Prioritizzazione dei Requisiti: utilizzando la metodologia MoSCoW, i partecipanti esaminano e confermano i requisiti del progetto, assegnando priorità basate sull'urgenza e l'importanza, e tenendo conto delle scadenze definite.
- Approccio alla Pianificazione del Progetto: viene fornita una panoramica del metodo di pianificazione necessario per gestire efficacemente il Warehouse Master System. Questo include l'adozione di metodologie di gestione del progetto, strumenti e migliori pratiche.
- Creazione e Convalida della Work Breakdown Structure (WBS): a partire dalla Resource Breakdown Structure (RBS) sviluppata durante la fase di definizione, i partecipanti scompongono il progetto in attività più piccole e gestibili, strutturando una WBS dettagliata.
- Stima delle Durate e delle Risorse: i partecipanti valutano la durata delle attività pianificate e identificano le risorse necessarie per completarle, includendo sia le risorse umane che materiali.
- Identificazione dei Rischi e Piani di Mitigazione: viene condotta una discussione per individuare i potenziali rischi associati al progetto. Successivamente, vengono definiti piani di mitigazione per affrontare e ridurre l'impatto di questi rischi.
- Sviluppo del Diagramma delle Dipendenze e del Percorso Critico: i partecipanti creano un diagramma delle dipendenze che visualizza le relazioni tra le varie attività del progetto. Viene anche identificato il percorso critico, ovvero la sequenza di attività che determina la durata complessiva del progetto.
- Consenso sui Contenuti del Progetto: alla fine della Working Session, si cerca di ottenere il consenso di tutti i partecipanti sui contenuti del piano di progetto. Questo assicura che tutti siano allineati e pronti a procedere con la fase di implementazione.

4.2 Project Definition Statement

Il Project Definition Statement (PDS) è un documento esaustivo che offre una visione dettagliata del progetto Warehouse Master System.

Include informazioni fondamentali come gli obiettivi principali del progetto, i risultati attesi, i vincoli che potrebbero influenzarne l'implementazione e i criteri per valutare il successo del progetto.

Questo documento è fondamentale per la gestione del progetto, fungendo da riferimento chiave per il team.

La sua chiarezza e completezza garantiscono una comprensione condivisa e coerente del progetto, facilitando una gestione efficace e coordinata di tutte le attività coinvolte.

In allegato a questo capitolo, è disponibile il documento dettagliato del Project Definition Statement (PDS), che fornisce una panoramica strutturata e approfondita di tutti gli aspetti essenziali del progetto.

4.3 Work Breakdown Structure (WBS)

La Work Breakdown Structure (WBS) è un documento fondamentale che suddivide il progetto Warehouse Master System in componenti più gestibili e dettagliati.

Fornisce una descrizione strutturata delle attività e dei deliverable del progetto, facilitando l'assegnazione delle responsabilità e il monitoraggio dei progressi.

Questo strumento è cruciale per la gestione del progetto, in quanto garantisce una chiara definizione delle attività e una visione organizzata delle diverse fasi del progetto.

La WBS aiuta il team a mantenere il focus sugli obiettivi del progetto e a gestire efficacemente le risorse disponibili.

In allegato a questo capitolo, è disponibile il documento dettagliato della Work Breakdown Structure (WBS), che offre una visione completa e strutturata di tutti gli elementi chiave del progetto.

4.4 Cashflow

Il Cashflow rappresenta il flusso di cassa del progetto Warehouse Master System, includendo sia le uscite che le entrate previste.

Una gestione accurata del cashflow è essenziale per garantire che il progetto disponga delle risorse finanziarie necessarie in ogni fase del suo sviluppo.

Questo permette di monitorare e controllare l'utilizzo dei fondi, assicurando che le spese siano allineate con il budget e che le entrate previste siano sufficienti a coprire i costi operativi.

Un'analisi dettagliata del cashflow aiuta a identificare eventuali problemi di liquidità prima che diventino critici, consentendo al team di progetto di adottare misure correttive tempestive.

Inoltre, una gestione efficace del cashflow contribuisce a mantenere la fiducia degli investitori e degli stakeholder, dimostrando che il progetto è finanziariamente sostenibile.

4.4.1 Outflow

Le uscite di cassa coprono i costi associati allo sviluppo, implementazione e lancio del Warehouse Master System.

Il budget totale previsto per il progetto è di 300.000 euro, distribuito come segue:

- Sviluppo e Implementazione della Piattaforma: 150.000 euro sono destinati alla creazione della piattaforma web-based, inclusi i costi per lo sviluppo del software, la progettazione dell'interfaccia utente, la gestione del database, il testing e le attività di integrazione.
- Acquisto di Hardware e Infrastrutture: 50.000 euro sono previsti per l'acquisizione delle attrezzature hardware necessarie e per l'infrastruttura di supporto del sistema di gestione del magazzino, inclusi server, dispositivi di rete e apparecchiature di backup.
- Attività di Marketing e Promozione: 40.000 euro sono allocati per le attività di marketing e promozione, che comprendono la creazione di materiali pubblicitari, la partecipazione a fiere e conferenze del settore, le campagne di marketing digitale e le relazioni pubbliche.
- Formazione e Supporto: 10.000 euro sono destinati alla formazione del personale e all'assistenza tecnica durante la fase di lancio e avvio

del progetto.

Questo include la preparazione di manuali utente, sessioni di formazione e supporto post-lancio.

• Spese Generali e Imprevisti: 30.000 euro sono riservati per coprire le spese generali e le eventuali spese impreviste che potrebbero sorgere durante lo sviluppo e l'implementazione del progetto.

Questo fondo include anche una riserva per eventuali aggiornamenti e miglioramenti necessari dopo il lancio iniziale.

4.4.2 Inflow

Le entrate previste per il progetto Warehouse Master System inizieranno a registrarsi dal primo rilascio della piattaforma e saranno principalmente legate ai contratti sottoscritti con vari utenti e fornitori di soluzioni logistiche. Le principali fonti di entrate includono:

- Sottoscrizioni Annuali: La principale fonte di reddito sarà costituita dalle sottoscrizioni annuali per l'uso della piattaforma. Si stima che il 20% dei magazzini di medie e grandi dimensioni sottoscriva un contratto annuale del costo di 250 euro. Considerando un mercato potenziale di 10.000 magazzini, si prevede un ricavo annuo di circa 500.000 euro.
- Installazioni e Configurazioni Iniziali: Una significativa fonte di entrate sarà rappresentata dalle commissioni per l'installazione e la configurazione iniziale del sistema.

 Supponendo un costo medio di 5.000 euro per installazione e stimando di effettuare 100 installazioni nel primo anno, si prevede un ricavo di circa 500.000 euro.
- Servizi di Consulenza e Formazione: L'offerta di servizi aggiuntivi di consulenza e formazione personalizzata per l'ottimizzazione delle operazioni di magazzino rappresenterà un'altra fonte di entrate. Con un costo medio di 2.000 euro per servizio e una stima di 150 servizi erogati annualmente, si prevede un ricavo di circa 300.000 euro annui.
- Manutenzione e Supporto: Contratti di manutenzione e supporto continuo saranno offerti agli utenti della piattaforma
 - . Con un costo medio di 1.000 euro per contratto e un tasso di adesione

del 50% tra i sottoscrittori, si prevede un ricavo annuo di circa 250.000 euro.

• Integrazione con Sistemi Esistenti: Fornire servizi di integrazione della piattaforma con i sistemi ERP e WMS già esistenti nei magazzini sarà un'ulteriore fonte di entrate.

Supponendo un costo medio di 3.000 euro per integrazione e una stima di 50 integrazioni annuali, si prevede un ricavo di circa 150.000 euro annui.

4.5 Risk Assessment

Il Risk Assessment è una componente fondamentale nella gestione del progetto Warehouse Master System.

Questo processo consente di identificare, valutare e mitigare i principali rischi che potrebbero influenzare il progetto.

Tra i rischi più rilevanti si trovano quelli tecnologici, operativi, finanziari, di mercato e legali.

L'analisi dei rischi include una valutazione della probabilità di occorrenza e dell'impatto potenziale, permettendo di prioritizzare i rischi più critici.

Successivamente, vengono sviluppati piani di mitigazione specifici per affrontare ciascun rischio identificato.

Il monitoraggio continuo e la revisione periodica dei rischi sono essenziali per adattarsi ai cambiamenti e prevenire problemi futuri.

Questo approccio proattivo assicura che il progetto rimanga su un percorso solido, aumentando le probabilità di successo.

Un documento dettagliato allegato a questo capitolo offre una visione completa dell'analisi dei rischi e delle strategie di mitigazione adottate.

4.6 Exit Strategy

L'Exit Strategy è una parte essenziale della pianificazione del progetto Warehouse Master System, in quanto definisce i piani per la chiusura o il trasferimento del progetto una volta raggiunti gli obiettivi o in caso di necessità di interruzione.

Una strategia di uscita ben definita assicura che tutte le parti coinvolte siano preparate per una transizione ordinata e senza intoppi.

4.6.1 Possibili Scenari di Uscita

• Acquisizione da Parte di un'azienda Consolidata: il Warehouse Master System potrebbe essere acquisito da un'azienda leader nel settore della logistica che desidera integrare la piattaforma nel proprio portfolio di soluzioni.

Questa opzione offre l'opportunità di monetizzare l'investimento e di garantire la continuità del progetto sotto una nuova gestione.

- Partnership Strategica: formare una partnership con un'azienda che offre soluzioni complementari nel settore logistico può aiutare ad ampliare la base di clienti e ad accedere a nuove risorse e competenze. Questa strategia può includere accordi di licenza o joint venture.
- Offerta Pubblica Iniziale (IPO): consiste nel quotare il Warehouse Master System in borsa, permettendo agli investitori di monetizzare il loro investimento e raccogliere capitali per espandere ulteriormente il progetto.

Questa opzione richiede una preparazione significativa e un forte posizionamento sul mercato.

• Chiusura Ordinata del Progetto: se il progetto non raggiunge gli obiettivi prefissati o se le condizioni di mercato cambiano significativamente, potrebbe essere necessario chiudere il progetto.

In questo caso, si seguirà un piano dettagliato per dismettere le operazioni, gestire le risorse residue e comunicare con tutti gli stakeholder.

4.6.2 Piani di Implementazione

Per ciascuno degli scenari di uscita, saranno sviluppati piani di implementazione dettagliati che includono:

- Valutazione delle Risorse: identificare e valutare tutte le risorse materiali e immateriali del progetto.
- Comunicazione con gli Stakeholder: stabilire un piano di comunicazione chiaro per informare tutti gli stakeholder chiave delle decisioni e delle tempistiche dell'uscita.
- Gestione del Personale: definire piani per il personale coinvolto nel progetto, inclusi riassorbimenti, trasferimenti o licenziamenti.
- Chiusura dei Contratti: gestire la chiusura o il trasferimento di contratti con fornitori, clienti e partner.
- Valutazione Finanziaria: effettuare una valutazione finanziaria per determinare il valore residuo del progetto e massimizzare i ritorni per gli investitori.

4.6.3 Benefici dell'Exit Strategy

Una strategia di uscita ben pianificata fornisce diversi benefici:

- Minimizzazione dei Rischi: riduce i rischi associati a una chiusura improvvisa o mal gestita del progetto.
- Ottimizzazione dei Ritorni: assicura che gli investitori e gli stakeholder possano ottenere il massimo ritorno possibile dal progetto.
- Continuità Operativa: garantisce che le operazioni del progetto possano continuare senza interruzioni significative, ove possibile.
- Gestione Efficiente delle Risorse: permette una gestione ordinata e efficiente delle risorse residue del progetto.

Chapter 5

Launching

5.1 Recruiting Project Team

Il processo di reclutamento del team per lo sviluppo del sistema di gestione del magazzino refrigerato (WMS) è fondamentale per assicurare il successo del progetto.

La selezione dei membri del team si basa su criteri specifici per garantire un'elevata performance e una collaborazione efficace.

Le caratteristiche richieste includono:

- Impegno: dimostrare dedizione al progetto e disponibilità a investire il tempo necessario per raggiungere gli obiettivi.
- Assunzione di Responsabilità: ogni membro deve assumersi le proprie responsabilità e contribuire proattivamente al successo del team.
- Flessibilità: capacità di adattarsi rapidamente ai cambiamenti e gestire nuove sfide in modo efficace.
- Orientamento ai Risultati: focalizzazione sul completamento dei compiti assegnati con precisione e nel rispetto delle scadenze.
- Gestione del Tempo: abilità nel gestire il tempo e le risorse per rispettare le scadenze del progetto.
- Supporto Reciproco: costruzione di un ambiente di fiducia e collaborazione reciproca tra i membri del team.
- Spirito di Squadra: capacità di lavorare bene in gruppo e contribuire al successo collettivo.

- Apertura Mentale: disponibilità ad accogliere nuove idee e approcci innovativi.
- Rispetto delle Gerarchie: capacità di operare in un contesto strutturato rispettando le gerarchie aziendali.
- Competenza Tecnica: familiarità con gli strumenti di project management e competenze tecniche rilevanti per il progetto.

5.1.1 Esempio di Composizione del Team

Seguendo la logica di un team snello ed efficace, il team del progetto WMS sarà composto da:

- **Project Manager:** responsabile della pianificazione, esecuzione e controllo del progetto, assicurando il rispetto delle tempistiche e del budget.
- Sviluppatore Senior Full-Stack: leader tecnico del team di sviluppo, responsabile dell'implementazione delle principali funzionalità del sistema.
- Sviluppatore Back-End: specializzato nello sviluppo e manutenzione dei servizi di backend del WMS.
- Sviluppatore Front-End/UI-UX Designer: responsabile della progettazione dell'interfaccia utente e dell'esperienza utente del sistema.
- Sviluppatore Junior Full-Stack: supporta il team di sviluppo con compiti sia di front-end che di back-end, contribuendo alla crescita del progetto.
- Direttore del Marketing: coordina le attività di marketing e promozione del portale, sviluppando strategie per attrarre nuovi clienti.

5.2 Regole Operative per il Team

Per garantire un'efficace collaborazione e il successo del progetto, il team di sviluppo del WMS adotterà un insieme di regole operative.

Queste regole coprono vari aspetti del lavoro di squadra, come la risoluzione dei problemi, il processo decisionale, la risoluzione dei conflitti, la costruzione del consenso e il brainstorming.

5.2.1 Problem Solving

Il problem solving è fondamentale per superare le sfide che si presentano durante lo sviluppo del WMS. Le linee guida includono:

- Identificazione del Problema: definire chiaramente il problema e le sue cause.
- Analisi delle informazioni: valutare tutte le possibili soluzioni attraverso un'analisi approfondita delle cause.
- Coinvolgimento di tutti i membri: coinvolgere tutti i membri del team nel processo di problem solving, incoraggiando idee e prospettive diverse.
- Valutazione delle soluzioni: scegliere la soluzione migliore e pianificare i passi necessari per implementarla.
- Implementazione: mettere in pratica la soluzione scelta monitorandone l'efficacia.
- **Revisione:** valutare i risultati ottenuti e, se necessario, apportare ulteriori modifiche.

5.2.2 Decision Making

Viene adottato un processo **consultivo** che coinvolge attivamente tutti i membri del team, permettendo di sfruttare la diversità di punti di vista e competenze presenti all'interno dell'organizzazione.

Pur mantenendo il Project Manager come figura finale responsabile della decisione, riconosciamo l'importanza di raccogliere input e idee da tutti i partecipanti prima di giungere a una conclusione.

Il processo decisionale si articola in diverse fasi:

• Identificazione del problema: riconoscere e definire chiaramente il problema che necessita di una decisione.

- Discussione del tema: si affronta il tema oggetto di decisione in un ambiente aperto e collaborativo.
 - Questa fase permette di identificare i punti di forza e le criticità della questione, nonché di raccogliere diverse prospettive e informazioni da parte dei membri del team.
- Raccolta delle informazioni: ottenere tutte le informazioni pertinenti e necessarie per comprendere il problema e le alternative disponibili.
- Identificazione delle alternative: elencare tutte le possibili soluzioni o alternative per risolvere il problema.
- Formulazione di una proposta: una volta terminata la fase di discussione, il gruppo si impegna a formalizzare una proposta chiara e ben strutturata.
 - Questa proposta costituisce il punto di partenza per il processo decisionale.
- Verifica del consenso: dopo aver presentato la proposta, ogni membro del team ha l'opportunità di esprimere il proprio accordo o disaccordo, incoraggiando un dialogo aperto e rispettoso, dove ciascun partecipante sia libero di esprimere la propria opinione.
- Identificazione delle obiezioni: se durante la verifica del consenso emergono delle obiezioni, queste vengono ascoltate attentamente e analizzate con serietà.
 - Ogni dissenziente ha la possibilità di presentare le proprie argomentazioni e preoccupazioni.
- Modifica della proposta: nel caso in cui sorgano obiezioni, si attueranno pratiche per modificare la proposta originale.
 - Questa fase implica un ulteriore confronto e, se necessario, la ricerca di soluzioni alternative che possano soddisfare tutte le esigenze.
- Verifica finale: dopo le eventuali modifiche apportate alla proposta, si procede a una nuova verifica del consenso.
 - L'obiettivo è raggiungere un accordo condiviso e un consenso maggioritario all'interno del team.
- Scelta dell'alternativa migliore: selezionare l'alternativa che meglio soddisfa i criteri di valutazione e che sembra la più efficace per raggiungere l'obiettivo.

- Decisione finale: alla luce delle discussioni e delle considerazioni raccolte, il Project Manager prende la decisione finale.

 La scelta è basata su tutte le informazioni raccolte durante il processo e tiene conto delle opinioni di tutti i membri del team.
- Implementazione della decisione: mettere in pratica la soluzione scelta e monitorare i risultati per assicurarsi che il problema sia stato risolto in modo soddisfacente.

Questo approccio permette di trarre vantaggio dalla diversità di prospettive, promuovendo un clima di collaborazione e coinvolgimento.

5.2.3 Conflict Resolution

La risoluzione dei conflitti è essenziale per mantenere un ambiente di lavoro positivo e produttivo.

Le linee guida includono:

- Identificazione Precoce: riconoscere i segnali di conflitto e affrontarli rapidamente.
- Comunicazione Aperta: promuovere un dialogo aperto e onesto tra le parti coinvolte.
- Focalizzazione sul Problema: concentrarsi sui problemi specifici piuttosto che sulle persone.
- Soluzioni Collaborative: lavorare insieme per trovare soluzioni che soddisfino tutte le parti.
- Mediazione: coinvolgere un mediatore neutrale se necessario.

5.2.4 Consensus Building

La costruzione del consenso è importante per garantire che tutti i membri del team siano allineati sugli obiettivi e sulle strategie del progetto. Le linee guida includono:

- Inclusione: coinvolgere tutti i membri del team nelle discussioni chiave.
- Discussione Aperta: favorire una discussione aperta e rispettosa delle diverse opinioni.

- Sintesi delle Idee: raccogliere e sintetizzare le idee del team per trovare punti di accordo.
- Accettazione dei Compromessi: essere disposti a fare compromessi per raggiungere un accordo comune.
- Chiarezza: documentare chiaramente le decisioni prese e le ragioni alla base.

5.2.5 Brainstorming

Il brainstorming è un metodo efficace per generare idee e soluzioni creative per il progetto WMS.

Le regole includono:

- Ambiente Aperto: creare un ambiente in cui tutti i membri del team si sentano liberi di esprimere le proprie idee.
- Quantità prima della Qualità: inizialmente, concentrarsi sulla quantità di idee piuttosto che sulla qualità.
- Nessuna Critica: evitare di criticare le idee durante la sessione di brainstorming.
- Costruire sulle Idee Altrui: incoraggiare i membri del team a sviluppare ulteriormente le idee degli altri.
- **Documentazione:** registrare tutte le idee proposte per poterle valutare successivamente.

5.2.6 Team Meetings

Le riunioni di team sono incontri regolari in cui i membri del progetto si riuniscono per discutere lo stato del progetto, prendere decisioni, risolvere problemi e pianificare attività future.

Utilizziamo tre tipi principali di meeting:

• Daily Status Meeting: di breve durata, per aggiornamenti quotidiani sullo stato del progetto.

Questi incontri, solitamente della durata di 15 minuti, permettono ai membri del team di condividere i progressi fatti, segnalare eventuali ostacoli e pianificare le attività della giornata.

• Problem Resolution Meeting: incontri dedicati all'identificazione e alla risoluzione di problemi specifici.

Queste riunioni sono programmate quando emerge un problema significativo che richiede una discussione approfondita e la collaborazione del team per trovare una soluzione.

• Project Review Meeting: incontri per esaminare in modo critico il lavoro svolto e proporre azioni correttive.

Queste riunioni, solitamente settimanali o bisettimanali, consentono al team di rivedere i progressi complessivi del progetto, analizzare le metriche di performance e discutere le eventuali deviazioni dal piano originale.

Le riunioni devono essere ben strutturate, con un'agenda chiara, ruoli definiti e resoconti dettagliati per garantire l'efficacia e l'efficienza.

Di seguito sono elencate le linee guida per la gestione delle riunioni del team:

• **Agenda chiara:** preparare e distribuire un'agenda chiara e dettagliata prima di ogni riunione.

L'agenda deve includere gli argomenti da trattare, l'ordine del giorno e gli obiettivi della riunione.

- Puntualità: iniziare e terminare le riunioni puntualmente. La puntualità è essenziale per rispettare il tempo dei partecipanti e mantenere la riunione focalizzata sugli argomenti in agenda.
- Ruoli e Responsabilità: assegnare ruoli specifici per una gestione efficace della riunione.

Questi ruoli includono il facilitatore della riunione, il responsabile del tempo e il segretario incaricato di prendere appunti e redigere il resoconto.

• Partecipazione Attiva: incoraggiare la partecipazione attiva di tutti i membri del team.

Ogni partecipante deve sentirsi libero di esprimere le proprie opinioni, condividere aggiornamenti e contribuire alla risoluzione dei problemi.

• Resoconto: redigere e distribuire un resoconto dettagliato delle riunioni con i punti discussi e le decisioni prese.

Il resoconto deve essere inviato a tutti i partecipanti e archiviato per riferimento futuro.

Questi principi aiutano a garantire che le riunioni del team siano produttive, coinvolgenti e orientate al raggiungimento degli obiettivi del progetto.

5.3 Gestione dei cambiamenti dello scope

La gestione dei cambiamenti dello scope è un processo critico per garantire che il progetto WMS rimanga allineato con gli obiettivi aziendali e le esigenze degli stakeholder.

Poiché i requisiti possono evolvere durante il ciclo di vita del progetto, è essenziale avere una metodologia strutturata per gestire e controllare le modifiche.

5.3.1 Processo di Gestione dei Cambiamenti

Il processo di gestione dei cambiamenti dello scope si articola in diverse fasi:

- Identificazione della modifica: qualsiasi membro del team o stakeholder può proporre una modifica allo scope del progetto. La richiesta deve essere documentata utilizzando un modulo di richiesta di modifica, che descrive dettagliatamente la modifica proposta e le ragioni alla base.
- Valutazione dell'impatto: una volta ricevuta la richiesta, il project manager e il team di progetto valutano l'impatto della modifica proposta.
 - Questa valutazione include l'analisi dei costi, dei tempi, delle risorse necessarie e dei rischi associati alla modifica.
- Revisione e approvazione: la richiesta di modifica e la valutazione dell'impatto vengono sottoposte al Change Control Board (CCB) per la revisione.
 - Il CCB, composto da stakeholder chiave e membri del team di progetto, discute la richiesta e prende una decisione sull'approvazione o il rifiuto della modifica.
- Implementazione della modifica: se la modifica viene approvata, il project manager aggiorna il piano di progetto, lo schedule e altri documenti rilevanti.
 - La modifica viene quindi implementata dal team di progetto, seguendo le procedure standard di gestione del progetto.
- Comunicazione: è fondamentale comunicare le modifiche approvate a tutti gli stakeholder coinvolti.
 - Il project manager è responsabile di garantire che tutti i membri del team e gli stakeholder siano informati delle modifiche e dei loro impatti.

• Monitoraggio e controllo: dopo l'implementazione, il project manager monitora le modifiche per assicurarsi che siano state eseguite correttamente e che gli obiettivi del progetto rimangano allineati. Eventuali problemi o deviazioni vengono gestiti attraverso il processo di gestione dei rischi del progetto.

5.3.2 Strumenti e Tecniche

Per supportare la gestione dei cambiamenti dello scope, utilizziamo vari strumenti e tecniche, tra cui:

- Modulo di richiesta di modifica: un documento standardizzato utilizzato per proporre e documentare le modifiche allo scope.
- Registro delle modifiche: un registro che traccia tutte le richieste di modifica, le decisioni del CCB e lo stato di implementazione delle modifiche.
- Analisi dell'impatto: strumenti e tecniche per valutare l'impatto delle modifiche proposte, come l'analisi dei costi-benefici e la valutazione dei rischi.
- Software di gestione del progetto: piattaforme digitali che supportano la documentazione, la comunicazione e il monitoraggio delle modifiche, come Microsoft Project o Jira.

5.3.3 Ruoli e Responsabilità

Nel processo di gestione dei cambiamenti dello scope, i seguenti ruoli e responsabilità sono fondamentali:

- **Project Manager:** responsabile della gestione complessiva delle modifiche, inclusa la valutazione dell'impatto, la comunicazione e il monitoraggio.
- Change Control Board (CCB): un gruppo di stakeholder chiave che revisiona e approva o rifiuta le richieste di modifica.
- Team di Progetto: implementa le modifiche approvate e fornisce feedback sul loro impatto.
- Stakeholder: possono proporre modifiche e sono informati delle decisioni e degli impatti delle modifiche.

Questo approccio strutturato alla gestione dei cambiamenti dello scope aiuta a mantenere il progetto WMS allineato con gli obiettivi aziendali e garantisce che le modifiche vengano gestite in modo efficiente e trasparente.

Chapter 6

Monitoring

Un efficace sistema di monitoraggio è essenziale per garantire il successo del progetto Warehouse Master System.

Il monitoraggio continuo consente di tracciare il progresso del progetto, identificare e risolvere tempestivamente eventuali problematiche e mantenere tutti gli stakeholder aggiornati e allineati sugli obiettivi e le performance del progetto.

Questa sezione descrive gli strumenti, i modelli e i processi adottati per il monitoraggio del progetto, il sistema di reporting utilizzato per comunicare il progresso e le prestazioni, e la gestione degli incontri periodici.

Inoltre, vengono delineate le metodologie per la gestione dei rischi e delle problematiche, assicurando che il progetto rimanga sulla buona strada e raggiunga i suoi obiettivi nei tempi e nei costi previsti.

6.1 Tools, Templates e Processi

Per il monitoraggio e la gestione del progetto Warehouse Master System, utilizziamo una serie di strumenti, modelli e processi standardizzati che facilitano la pianificazione, il controllo e l'esecuzione delle attività del progetto. L'adozione di questi strumenti e metodologie garantisce una gestione efficiente e coordinata, migliorando la trasparenza e la comunicazione tra i membri del team e gli stakeholder.

Alcune delle scelte adottate sono:

- Daily Team Meetings: come accennato nei capitoli precedenti si tratta di riunioni quotidiane brevi e mirate.
- Microsoft Project: tool utilizzato per la gestione dei progetti Agile, aiuta a tracciare le attività, i bug e le issue del progetto.

- Work Breakdown Structure (WBS) Template: modello che scompone il progetto in attività e deliverable più piccoli e gestibili, facilitando la pianificazione e l'allocazione delle risorse.
- Risk Management Plan Template: documento che identifica i potenziali rischi del progetto, le probabilità di occorrenza, gli impatti potenziali e le strategie di mitigazione.

6.2 Sistema di Reporting

Il sistema di reporting adottato per monitorare il progresso del progetto prevede vari tipi di report che forniscono informazioni dettagliate e aggiornate sull'avanzamento del progetto Warehouse Master System.

Questi report sono progettati per fornire una visione chiara e coerente del progresso del progetto, facilitare il processo decisionale e garantire che tutti gli stakeholder siano costantemente informati.

Per il progetto abbiamo utilizzato i seguenti tipi di report:

- Current Period Reports: forniscono una panoramica delle attività completate durante il periodo di riferimento, delle attività pianificate per il prossimo periodo, delle problematiche emerse e delle azioni correttive intraprese.
- Cumulative Reports: offrono una visione cumulativa del progresso del progetto fino alla data corrente, includendo dettagli sulle performance complessive, l'analisi dei rischi e lo stato delle milestone principali.
- Exception Reports: evidenziano le eccezioni o le deviazioni significative rispetto ai piani originali, indicando le cause delle variazioni e le azioni correttive adottate.

6.3 Strumenti di Reporting Visuale

Per rappresentare graficamente lo stato di avanzamento del progetto Warehouse Master System, utilizziamo vari strumenti visivi che facilitano la comprensione dei progressi, delle performance e delle aree di miglioramento.

In particolare, per il progetto è stato molto utile il **Gant Chart** adottato per pianificare e visualizzare le attività del progetto nel tempo.

Questo strumento permette di monitorare le date di inizio e fine delle attività, le dipendenze tra le attività e il progresso complessivo del progetto rispetto alla pianificazione originale.

6.4 Earned Value Analysis

Il metodo di Earned Value Analysis (EVA) è utilizzato per misurare la performance del progetto.

Le metriche chiave includono il Planned Value (PV), l'Earned Value (EV) e il Cost Performance Index (CPI).

L'EVA ci permette di confrontare il lavoro pianificato con il lavoro effettivamente completato, fornendo una misura accurata della performance e del progresso del progetto.

6.5 Issues Log

Per tracciare e gestire le questioni che emergono durante il progetto, utilizziamo un registro delle problematiche (Issues Log).

Il registro include dettagli su ogni problema, la data di identificazione, il responsabile della risoluzione e lo stato attuale.

Questo processo aiuta a documentare i problemi, a monitorare i progressi nella risoluzione e a garantire che tutte le questioni vengano affrontate tempestivamente.

6.6 Project Status Meetings

I meeting periodici sullo stato del progetto vengono organizzati regolarmente per garantire che tutti i membri del team siano sempre aggiornati sui progressi e sulle problematiche del progetto.

Questi incontri comprendono vari tipi di riunioni, tra cui i **Daily Status** Meeting e i **Problem Management Meeting**, al fine di assicurare una comunicazione efficace e una gestione tempestiva dei problemi.

6.7 Problem Escalation Strategy

La strategia di escalation dei problemi è fondamentale per affrontare le questioni che non possono essere risolte a livello di team.

In Warehouse Master System questa strategia può includere:

- Riassignare le risorse: ridistribuire le risorse disponibili per affrontare i colli di bottiglia e ottimizzare la produttività.
- Negoziare risorse aggiuntive: collaborare con i resource manager per ottenere risorse supplementari necessarie per affrontare le problematiche attuali.
- Negoziare un approccio basato su rilasci multipli: suddividere il progetto in più rilasci incrementali per gestire meglio i rischi e le complessità.
- Richiedere un'estensione della schedulazione: negoziare con il cliente una proroga delle scadenze del progetto per garantire una consegna di qualità.
- Richiedere una modifica di scope: discutere con il cliente possibili modifiche agli obiettivi e alle specifiche del progetto per adattarsi alle nuove circostanze.

Chapter 7

Closing

La fase di chiusura del progetto Warehouse Master System è cruciale per garantire il successo complessivo del progetto.

Questa fase assicura che tutti i deliverable siano completati e accettati, che la soluzione sia installata correttamente, e che tutte le attività siano documentate in modo adeguato.

Un'efficace chiusura del progetto permette di verificare che gli obiettivi siano stati raggiunti, di ottenere il consenso degli stakeholder e di raccogliere lezioni preziose per il futuro.

Inoltre, un audit post-implementazione è essenziale per valutare il successo della soluzione e identificare aree di miglioramento.

7.1 Procedura di accettazione

Una procedura di accettazione ben definita è essenziale per garantire che il progetto Warehouse Master System sia completato con successo e che il committente sia pienamente soddisfatto del risultato finale.

Questo processo aiuta a evitare fraintendimenti e a identificare eventuali problemi prima della chiusura del progetto.

I criteri di accettazione devono essere chiaramente definiti in collaborazione con il committente durante la fase di pianificazione e devono essere rigorosamente seguiti durante la fase di esecuzione.

Se i deliverable soddisfano i criteri di accettazione stabiliti, si minimizza il rischio che il committente non sia soddisfatto del risultato finale.

7.2 Installazione della soluzione

Una volta accettato il deliverable, si può procedere all'installazione del nuovo sistema.

Tra i vari approcci, il **Cut-Over Approach** è il più adatto per il progetto Warehouse Master System.

Questo metodo comporta la sostituzione immediata del vecchio sistema con il nuovo, richiedendo che l'ambiente di test sia esattamente uguale a quello di produzione per assicurare una transizione senza complicazioni.

Questo approccio consente una transizione veloce al nuovo sistema, eliminando la necessità di gestire due sistemi contemporaneamente e riducendo il tempo necessario per la migrazione.

Tuttavia, richiede una preparazione meticolosa e un ambiente di test ben configurato per garantire che la transizione si svolga senza problemi.

7.3 Documentazione del progetto

La documentazione è stata progettata per assicurare che tutti gli stakeholder coinvolti comprendano chiaramente il sistema e per facilitare la manutenzione e gli aggiornamenti futuri.

Il componente principale della documentazione è un manuale utente dettagliato.

Questo manuale descrive come utilizzare la piattaforma Warehouse Master System, come accedere alle sue funzionalità, visualizzare i dati e risolvere eventuali problemi comuni.

Inoltre, è stata preparata una documentazione tecnica esaustiva che include la descrizione dell'architettura del sistema, le tecnologie utilizzate, le decisioni di progettazione e i dettagli di implementazione.

Questa documentazione è rivolta principalmente agli sviluppatori e agli amministratori di sistema e permette di comprendere il funzionamento interno del sistema.

Sono stati anche creati documenti che descrivono i processi di sviluppo, gestione delle modifiche, gestione dei rischi e i verbali dei Project Team Meetings, fornendo linee guida su come sono state gestite le attività durante il ciclo di vita del progetto.

7.4 Post-Implementation Audit

Il post-implementation audit è una revisione completa del progetto dopo la sua implementazione per valutare il successo della soluzione e identificare eventuali aree di miglioramento.

Questo processo si focalizza su una serie di domande chiave per assicurare che tutti gli aspetti critici del progetto siano stati soddisfatti:

• Gli obiettivi del progetto sono stati raggiunti?

Sì, gli obiettivi del progetto sono stati raggiunti.
 Il sistema Warehouse Master è stato implementato con successo, migliorando l'efficienza delle operazioni di magazzino, ottimizzando la gestione delle scorte e riducendo i tempi di consegna.

• Il deliverable fa quello che aveva previsto il team?

 Sì, il deliverable soddisfa tutte le funzionalità previste dal team di progetto.

Le caratteristiche chiave, come il tracciamento delle scorte in tempo reale, la gestione automatizzata degli ordini e l'integrazione con i sistemi esistenti, funzionano come previsto.

• Il deliverable fa quello che si aspettava il committente?

Sì, il deliverable soddisfa le aspettative del committente.
 Durante i test di accettazione, il committente ha confermato che il sistema soddisfa le loro esigenze operative e ha elogiato l'interfaccia intuitiva e le funzionalità avanzate.

• Il progetto è stato completato rispettando i limiti di tempo, budget e rispettando le specifiche?

 Sì, il progetto è stato completato entro i limiti di tempo e budget stabiliti.

Le specifiche tecniche e funzionali sono state rispettate, garantendo che tutte le funzionalità richieste siano state implementate correttamente.

• Il committente è soddisfatto del risultato del progetto?

 Sì, il committente è molto soddisfatto del risultato del progetto.
 Il feedback ricevuto indica un alto livello di soddisfazione con le performance del sistema e il supporto fornito durante l'implementazione.

• Il business value previsto si è concretizzato?

Sì, il business value previsto si è concretizzato. Il sistema ha portato a una riduzione significativa dei costi operativi, migliorato l'efficienza delle operazioni di magazzino e aumentato la soddisfazione dei clienti grazie a tempi di consegna più rapidi.

• I criteri di successo sono stati rispettati?

 Sì, i criteri di successo definiti all'inizio del progetto sono stati rispettati.

Il sistema è stato implementato con successo, le funzionalità richieste sono operative e il progetto è stato completato nei tempi e nei costi previsti.

• Che lezione è stata imparata relativamente alla metodologia di gestione del progetto scelta?

– La lezione appresa è che una metodologia di gestione del progetto Agile è stata molto efficace nel garantire la flessibilità e l'adattabilità necessarie per rispondere ai cambiamenti dei requisiti durante il ciclo di vita del progetto.

Inoltre, la comunicazione continua e la collaborazione tra i membri del team e gli stakeholder hanno giocato un ruolo cruciale nel successo del progetto.

• Come ha seguito la metodologia il team?

— Il team ha seguito la metodologia Agile in modo rigoroso, partecipando a riunioni giornaliere di stand-up, mantenendo una comunicazione costante con gli stakeholder e utilizzando strumenti di gestione del progetto come Microsoft Project per tracciare i progressi.

Questa aderenza alla metodologia ha contribuito a mantenere il progetto nei tempi e nei costi previsti.