Презентация отдела продаж 1992

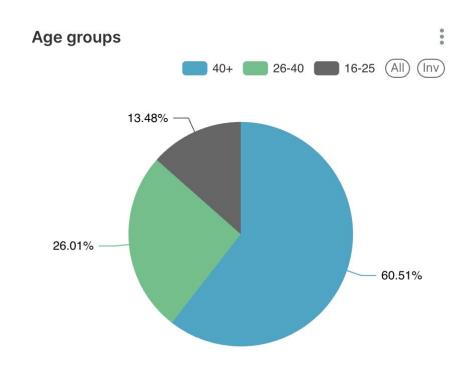
Подготовил: Строганов Михаил, Аналитик данных

Возрастные сегменты

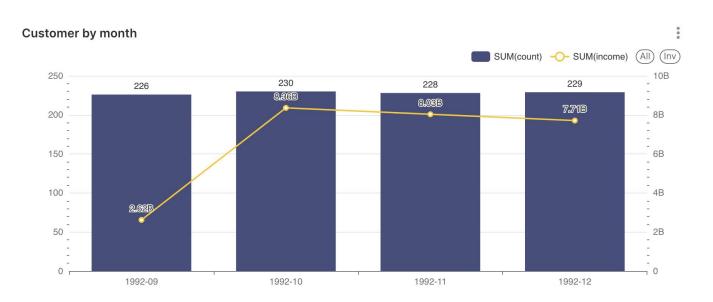
В ходе проведенного анализа было выявлено, что более 60% наших покупателей старше 40 лет

Вторая по численности группа - это 26-40, которая составляет около 26% и третья группа - 16-25 составляет 13.5%

Вывод: по мере увеличения возраста человека, вероятность его попадания в нашу ЦА возрастает



Активность пользователей по месяцам



Активность пользователей по месяцам

Наибольшее количество сделок (230) удалось совершить в октябре 1992, что также принесло компании наибольшую выручку (8.36 млрд).

На фоне аналогичного количества сделок в сентябре (226) выручка выросла более чем в 3 раза, но после октябрьского пика и количество сделок и выручка начали снижаться.

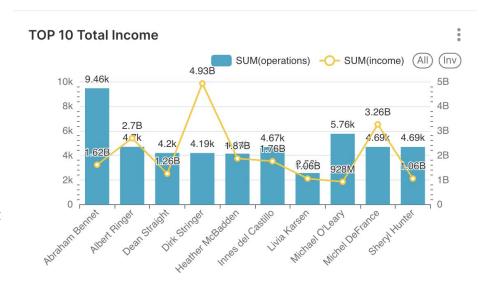
Вывод: компании не удалось закрепить октябрьский рост выручки и в данный момент мы испытываем снижение

Лучшие менеджеры по продажам

Среди всех менеджеров по продажам следует выделить Dirk Stringer - он сгенерировал наибольшую выручку, при этом сделав среднее количество звонков.

Также стоит обратить внимание на Abraham Bennet и Michael DeFrance. Abraham сделал наибольшее количество звонков, а Michael оказался вторым по выручке

Вывод: имеет место существенный разрыв в эффективности наиболее результативного сотрудника и остальных



Выводы

- После взрывного роста в октябре наша компания не справляется с поддержанием темпа роста и выручка от продаж начинает снижаться
- Причиной тому может служить существенный разрыв в эффективности наших менеджеров по продажам. Вероятно имеет место неравномерное распределение клиентов среди менеджеров
- Следует обратить внимание на возрастной портрет клиентов при их распределении среди менеджеров по продажам. В ходе исследования было выявлено, что более 60% наших клиентов это люди старше 40 лет и по мере снижения возрастной группы, снижается и их доля в нашем портфеле.

Источник

Superset 'Sales Dashboard' - https://46e8a39e.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/p/lna7bVnbkXK/