

## Spis treści

1. Wstęp.....	2
2. Analiza sprzedaży wg kategorii .....	2
3. Analiza efektywności sprzedawców .....	3
4. Podsumowanie .....	3

## Spis wykresów

Wykres 1: Sprzedaż produktów w podziale na kategorie. ....	2
Wykres 2: Udział procentowy sprzedawców w wyniku finansowym. ....	3

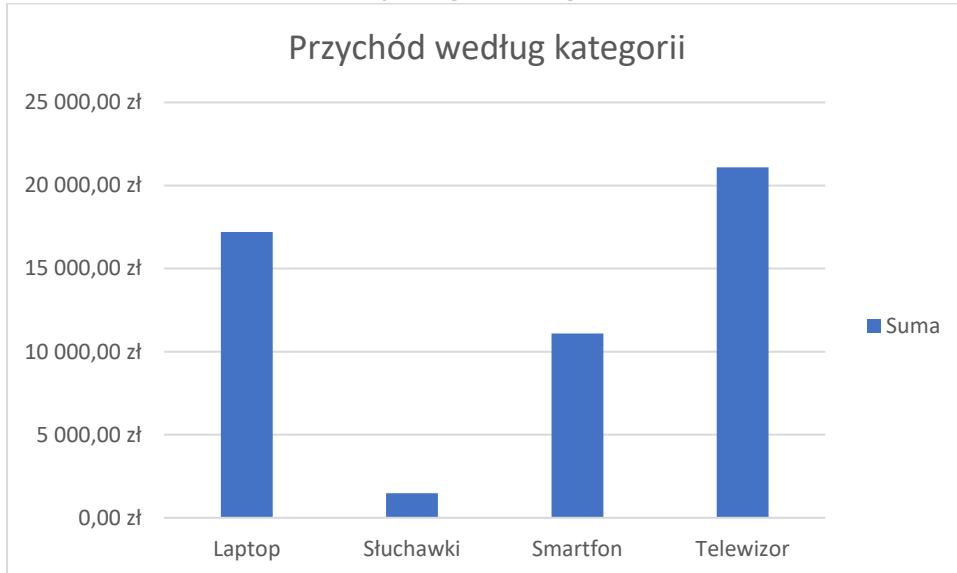
## Spis tabel

Tabela 1 Analiza transakcji.....	3
----------------------------------	---

## 1. Wstęp

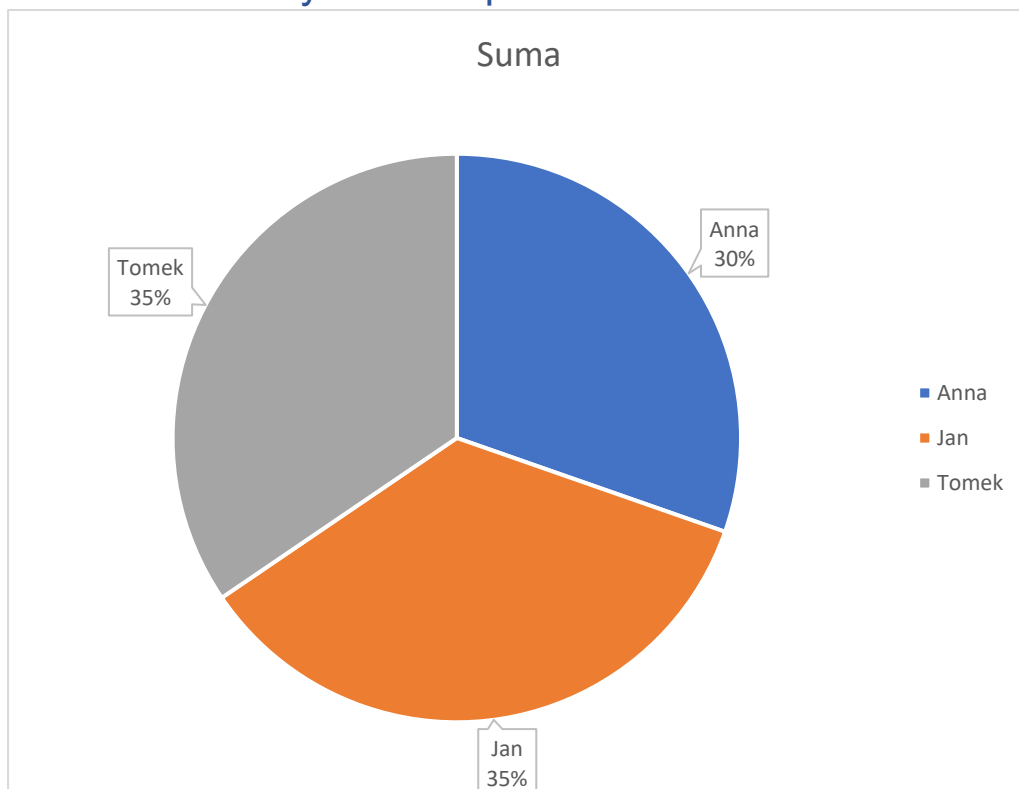
Celem niniejszego raportu jest analiza danych sprzedażowych sklepu z elektroniką z okresu listopad-grudzień 2023.

## 2. Analiza sprzedaży wg kategorii



Wykres 1: Sprzedaż produktów w podziale na kategorie.

### 3. Analiza efektywności sprzedawców



Wykres 2: Udział procentowy sprzedawców w wyniku finansowym.

Jak widać na wykresie, Jan osiągnął najwyższy wynik sprzedaży, co stanowi ponad 30% całego przychodu sklepu.

Tabela 1 Analiza transakcji

Sprzedawca	Liczba transakcji
Anna	7
Jan	7
Tomek	6

### 4. Podsumowanie

Przeprowadzona analiza danych sprzedażowych wykazała, że kategorią generującą największy przychód są Telewizory. Wśród sprzedawców najwyższą efektywność osiągnęli ex aequo Jan oraz Tomek – każdy z nich odpowiada za 35% całkowitego wyniku finansowego sklepu. Udział Anny (30%) jest nieznacznie niższy, co wskazuje na wyrównany poziom zespołu.