Présenté par Michelle NKWIMI



AUDIT ET PROPOSITIONS D'OPTIMISATION DU SITE INTERNET

ALAINAFFLELOU



CAHIER DE CHARGES

www.maamegroup.com







SOMMAIRE

// INTRODUCTION

Marketing & Marketing Digital

Audit SEO

Rédaction Web

Conclusion



ALAINAFFLELOU



INTRODUCTION

Dans le cadre de ce travail, il est question de réaliser un audit et faire des propositions d'optimisation du site internet de l'opticien **ALAIN AFFLELOU.**

Le Groupe AFFLELOU (Un leader de la franchise optique et audio) est l'un des principaux franchiseurs européens de produits d'optique et d'aides auditives.

Fondé en 1972 par Alain Afflelou avec l'ouverture d'une première boutique au Bouscat (33), le Groupe AFFLELOU représente le 1er réseau de franchise de produits d'optique et d'aides auditives en France, et bénéficie d'une forte présence et notoriété sur ses autres principaux territoires comme l'Espagne, la Suisse ou la Belgique. Aujourd'hui, le Groupe AFFLELOU est présent dans 19 pays avec 1445 magasins et répond à la diversité des besoins des porteurs de lunettes et d'aides auditives à travers une offre multi-format, multi-enseigne, multi-produit et omnicanal.

Le modèle économique du Groupe AFFLELOU, fondé sur la franchise, a porté avec succès le développement du Groupe.

Cet audit se fera en plusieurs étapes :

- Étudier l'environnement de l'entreprise (veille environnementale)
- Étudier la concurrence de l'entreprise (analyse concurrentielle)
- Étudier la cible de l'entreprise (analyse de la cible)
- Étudier la présence digitale de l'entreprise (marketing digital)
- Réaliser un audit SEO
- Proposer un article web sur un sujet au choix autour de Alain AFFLELOU

Ces étapes seront regroupées en trois parties :

• PARTIE I: MARKETING & MARKETING DIGITAL

• PARTIE II: AUDIT SEO

PARTIE III : REDACTION WEB

Votre freelance de confiance



I- ETUDE DE L'ENVIRONNEMENT DE L'ENTREPRISE

Cette analyse environnementale se fera à 3 niveaux :

- Au niveau Macro (Matrice PESTEL)
- Au niveau Méso (Matrice des 5 forces de PORTER)
- Au niveau micro (matrice SWOT)

1. Matrice PESTEL



Elle permet d'avoir une vision des différents facteurs qui impacte l'activité de l'entreprise et de mieux comprendre son environnement.

Politique

- suppression des ordonnances obligatoires pour les verres correcteurs.
- Ouverture de ventes de lunettes sur internet (nouvelle concurrence).

Economique

- Marché de l'optique en croissance.
- Contexte de crise économique (lunettes non remboursées entièrement par la sécurité sociale).

Social

- Vieillissement de la population française.
- Clients plus avertis et autonomes dans l'achat de leurs lunettes.

Technologique

- Innovation constante sur le marché des lunettes.
 - Développement des achats sur internet.

Environnemental

- La tendance est à l'économie d'énergie dans la production des lunettes. - Développement des montures plastiques.

Légal

- Loi Macron rendant la vente de lunettes plus facile.
 - Augmentation des taxes.

Votre freelance de confiance

Nakepe, lieu dit "Carrefour Conquête"



- ETUDE DE L'ENVIRONNEMENT DE L'ENTREPRISE

PRODUITS DE SUBSTITUTION 2. Matrice des 5 forces de PORTER **RIVALITE** ENTRE LES POUVOIR DE NEGOCIATION DES CLIENTS POUVOIR DE NEGOCIATION DES FOURNISSEURS CONCURRENTS **NOUVEAUX** Les nouveaux entrants ne sont pas nombreux mais Menace des peuvent être dangereux avec l'arrivée de Discount nouveaux entrants (Optique E. Leclerc, Optique La Fayette, indépendants...). Intensité concurrentielle qualifiée de très forte Degré de (optic 2000, Krys, les Opticiens Mutualistes, Grand rivalité entre les concurrents Optical, Lissac Opticien, Optical Center, Lynx Optique...). Il existe des produits de substitution (pas beaucoup) Menace des tels que les lentilles de contact dont Afflelou a su produits de substitution s'adapter (Lunette Magic, lentilles de contact, produits visuels et auditifs). Pouvoir de négociation des fournisseurs assez élevé Pouvoir de car ils sont très peu sur le marché pour un grand négociation des fournisseurs nombre de clients (Essilor, Nikon, Seiko, Hoya, Zeiss). Pouvoir de négociation du client est fort car ils sont nombreux mais il y'a beaucoup d'enseignes présentes sur le marché de l'optique. Ils ont alors un Pouvoir de large choix et cherchent les prix les plus attractifs. négociation des clients Les clients influencent donc la stratégie des entreprises qui cherchent à satisfaire une large clientèle.

Votre freelance de confiance

Makepe, lieu dit "Carrefour Conquête" Douala Cameroun (+237) 694807402 www.maamegroup.com



I- ETUDE DE L'ENVIRONNEMENT DE L'ENTREPRISE

3. Matrice SWOT

Le SWOT (initial de Strenghts, Weaknesses, Opportunities, Threads en anglais soit Force, Faiblesse, Opportunité, Menace en français) est une matrice permettant d'analyser les forces et les faiblesses de l'entreprise en interne, mais aussi les opportunités et les menaces externe à l'entreprise (dans l'environnement de l'entreprise).

Elle permet d'avoir un point de vue stratégique de l'entreprise afin de faire les bons choix dans une situation donnée.

FORCES	FAIBLESSES		
 Première marque d'optique connue en France soit 94% de notoriété assise; Présence internationale dans 16 pays et 5 sites internet. 	- Faible commercialisation des lunettes en ligne.		
OPPORTUNITES	MENACES		
OFFORTUNITES	MENACES		

Votre freelance de confiance



II- ETUDE DE LA CONCURRENCE

Nous présenterons ici deux concurrents directs (Optic 2000 et Krys) et un concurrent indirect d'AFFLELOU.

- Présentation des concurrents directs d'Alain Afflelou

	OPTIC 2000	KRYS
Présentation	Optic 2000 est une coopérative créée en 1969, le Groupement d'achats des opticiens lunetiers, en abrégé GADOL2. Le groupe Optic 2000 est le leader3 de la distribution d'optique en France avec ses enseignes Optic 2000 et Lissac, acquise en 2005, avec ses 1 860 points de vente. Il est aussi présent sur le marché des prothèses auditives (Audio 2000). Personnages clés Olivier Padieu Didier Papaz Yves Guénin Thierry Peyraud	Krys est une enseigne française qui se spécialise dans le commerce des montures et des verres de lunettes de vue et de soleil. L'histoire de ce groupement de commerçants commence en 1966 avec la création d'une coopérative d'opticiens, baptisée Guilde des Lunetiers. Date de création : 1967 PDG : Jean-Pierre Champion
Gammes de lunettes	- Lunettes de vue : lunette de vue femme Gucci 271£ - Lunettes de soleil : lunette de soleil mixte Ray-Ban 72,14£	- Lunettes de vue : lunette de vue signature KRYS 129£ - Lunettes de soleil : lunette de soleil signature KRYS 69£
Communication		

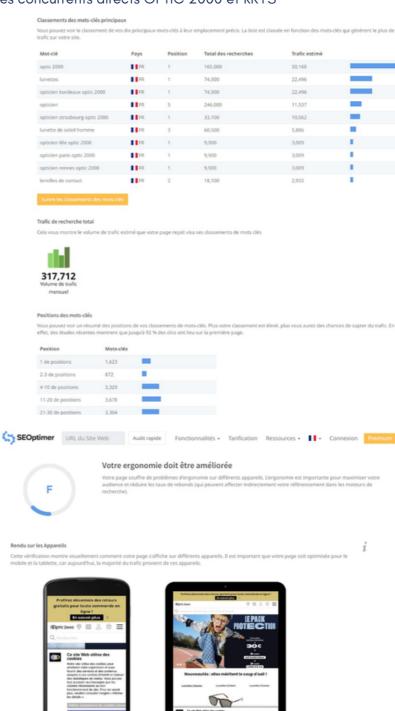
Votre freelance de confiance



II- ETUDE DE LA CONCURRENCE

SEO KRYS

- Analyse SEO des concurrents directs OPTIC 2000 et KRYS



Votre freelance de confiance

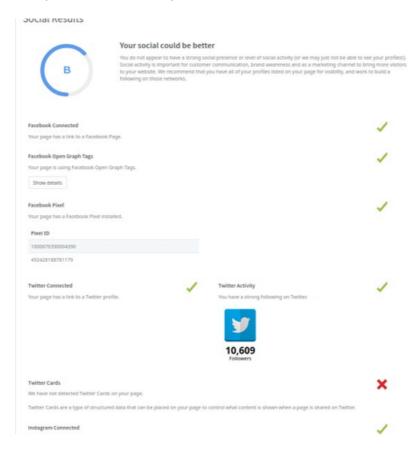


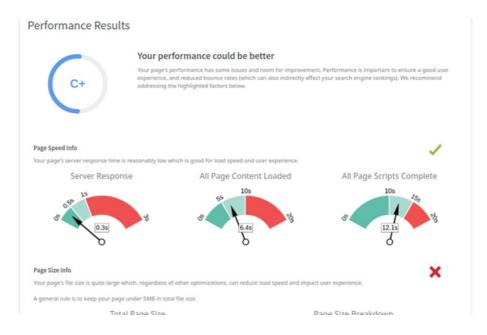
- Marketing Mix d'Alain Afflelou

Produit	Gamme pour Homme, Femme, Enfant.Produit Basique : Lunettes de soleil, lunette de vue, lentille, appareil auditif, service,Innovant : Smart tonic, des lentille jeune presbyte, Magic, Ephémère Aqua Protect, H2O. La qualité made in France
Prix	1999 tchin-tchin 1€ la deuxième paire 2009 "next year" Crédit sur un an pour rembourser ses lunettes2011 tarifaire originale dans tout le monde2015 win-win abonnement pour garder une assurance pour ses lunettes2016 Alibi optique complet à partir 99€Le prix des lunettes varie selon les verres et les option prises dessus cependant les montures sont vendues entre 59 et 99€ pour celle solaire et entre 19 et 169€ les montures normales.Les appareils auditifs sont en moyen au prix de 1250€
Distribution	478 magasins Alain Afflelou pour l'optique et 244 magasins Alain Afflelou acousticiens. La marque compte plus de 500 franchisés.136 magasins dans le reste du monde5 magasins en ligne avec analyse 3D, RDV en ligne, réservation et achats de produit. (4 font partie du groupe 1 et de la marque Afflelou) il y a Optical discount, Optimal, happyview.fr et Malentille. Com et Aflflelou.com
Communication	Logo en prénom (accrocheur),L'égérie de la marque Sharon Stone permet une visibilité internationale et une icône pour vendre leur lunetteL'image de Alain Afflelou reconnu en France et patron aimé des FrançaisSlogan et nom d'offre assez remarquable qui permet une accroche facile dans la tête des clients.Médias traditionnels (tv et presse), Réseaux sociaux et sponsoring

Votre freelance de confiance

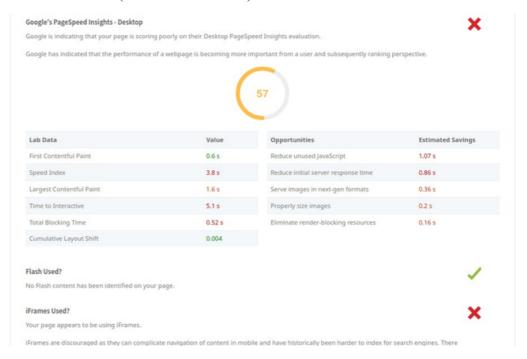






Votre freelance de confiance





Usability



Your usability could be better

Your page is OK but could be more usable across devices. Usability is important to maximize your available audience and minimize user bounce rates (which can indirectly affect your search engine rankings).

Device Rendering



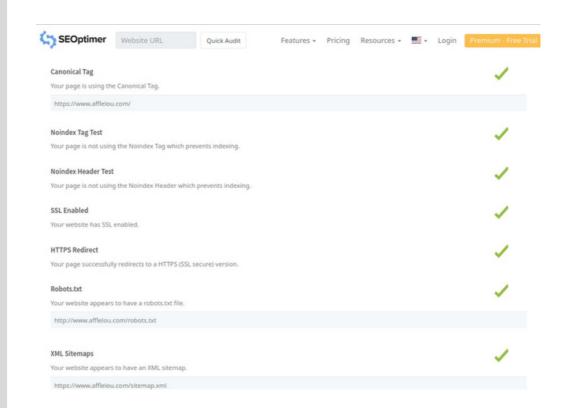




Votre freelance de confiance

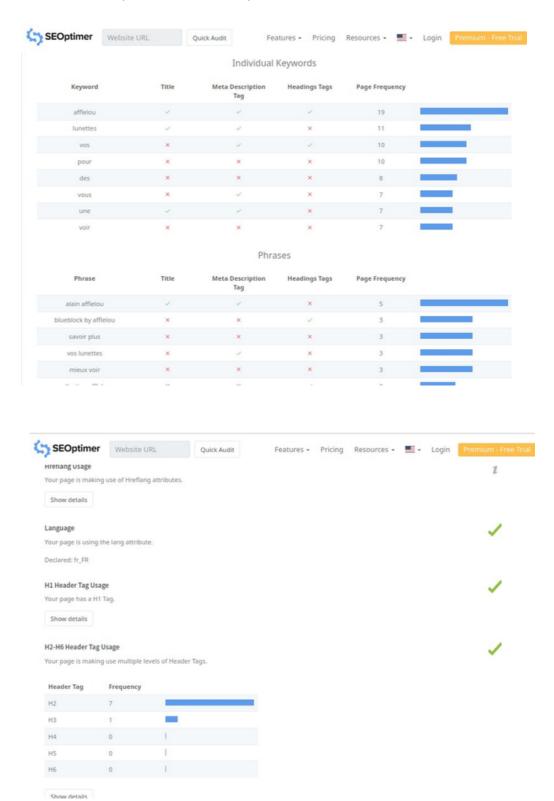


Keyword	Country	Position	Total Searches	Estimated Traffic	
opticien	■ FR	2	246,000	39,852	
alain afflelou	FR	1	60,500	18,392	
afflelou	FR	1	60,500	13,977	
unette de soleil homme	■ FR	2	60,500	9,801	
unettes	FR	4	74,000	4,876	
polarises	I◆I FR	3	49,500	4,816	
unettes de vue	FR	2	27,100	4,390	
unette de soleil femme	■ FR	3	40,500	3,940	
ray-ban	FR	5	90,500	3,862	
opticien alain afflelou	FR	1	12,100	3,678	
Total Managed Bankinson					
Track Keyword Kankings					
otal Traffic From Search					
rack Keyword Rankings					



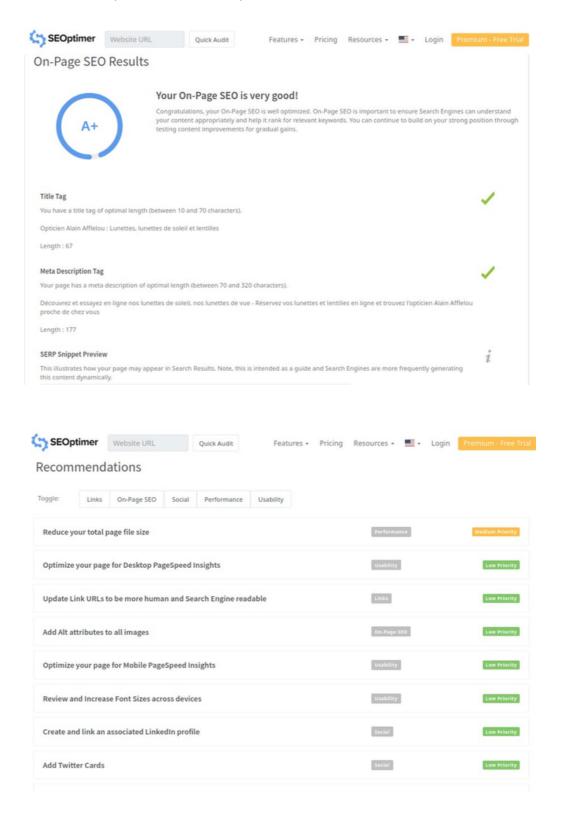
Votre freelance de confiance





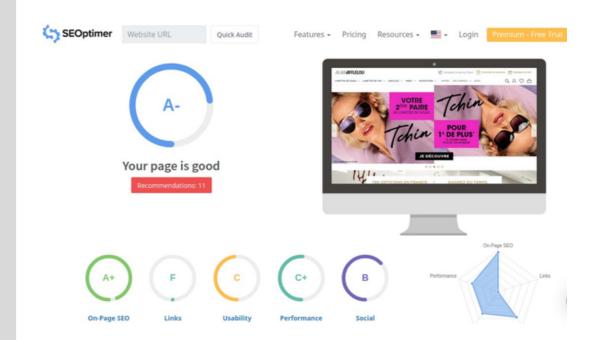
Votre freelance de confiance





Votre freelance de confiance





Votre freelance de confiance



PARTIE III: REDACTION WEB

Votre freelance de confiance