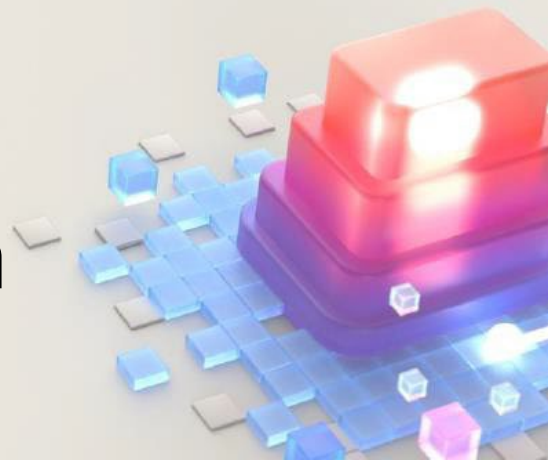


Microsoft 365 Copilot: experiencia interactiva



Tarea 1: Lluvia de ideas con Microsoft Copilot

Con Microsoft 365 Business Chat (m365.cloud.microsoft/chat), realiza una lluvia de ideas innovadoras para una empresa o un producto. Examina la viabilidad de estas ideas mediante la identificación de sus posibles ventajas y obstáculos.

Ejemplos de indicaciones

"¿Puedes ayudarme a identificar lagunas en el [mercado o sector específicos] que podrían ser oportunidades potenciales para un nuevo producto o empresa? Estoy buscando áreas marginadas o tendencias emergentes que podrían aprovecharse".

"Me gustaría explorar el sector [sector o segmento de mercado]. ¿Quiénes son los principales competidores?"

Nota:

- Reemplaza el texto entre corchetes por tu mercado, sector o segmento específicos.
- Guarda el resultado de Business Chat en el documento "Copilot Research" que creaste antes

Tarea 2: Desarrollo de concepto

Con Copilot en Word, formula un concepto completo que incluye la misión, la visión, los valores, las ofertas propuestas, el público objetivo y el carácter distintivo de tu empresa o producto propuestos.

Ejemplos de indicaciones

"Redacta un concepto para nuestra nueva [empresa o producto] haciendo referencia a [/Copilot Research.docx], incluye su misión, visión, valores básicos, ofertas, audiencia objetivo y ventaja de mercado única".

Nota:

- Si el documento de Word "Copilot Research" no se muestra en la lista de archivos de referencia, comparte el documento y copia el vínculo en el campo de solicitud dentro de Copilot en Word en su lugar.
- Una vez finalizado, guarda este nuevo documento como "Product Concept" en tu cuenta de OneDrive.

Tarea 3: Propuesta para los inversores

Con Copilot en PowerPoint, crea una presentación diseñada para capturar la atención de tu consejo de administración. Resalta la propuesta de valor única, el potencial de mercado y la ventaja competitiva de tu idea de negocio o concepto de producto.

Ejemplos de indicaciones

"Crea una presentación de propuesta de PowerPoint que haga referencia a [/Product Concept.docx]. Resalta nuestra propuesta de valor única, la oportunidad de mercado considerable y la ventaja competitiva que nos posiciona para el éxito".

Nota:

- Si el documento de Word "Product Concept" no se muestra en la lista de archivos de referencia, comparte el documento y copia el vínculo en el campo de solicitud de Copilot en PowerPoint en su lugar.

Antes de avanzar

Descarga la aplicación de Microsoft 365 en tu dispositivo móvil escaneando el código QR.



O bien, en el dispositivo móvil, selecciona uno de los vínculos siguientes:

- [Descargar la aplicación de Microsoft 365 en la App Store de Apple](#)
- [Obtener la aplicación de Microsoft 365 en Google Play](#)

Prueba una de estas indicaciones

"Resume mis chats y correos electrónicos de las últimas 2 horas".

"¿Qué es lo último de parte de [/Persona], organizado por correos electrónicos, chats y archivos?" "Revisa mi calendario para hoy y dime a qué hora sale mi vuelo de Seattle."