**Microsoft Copilot: 상호 작용 환경 (옵션 1)**



**Microsoft 365 Copilot:상호 작용 환경**

# **작업 1: Microsoft Copilot를 사용하여 아이디어 브레인스토밍**

Microsoft 365 Business Chat (m365.cloud.microsoft/chat)을 사용하여 회사나 제품에 대한 혁신적인 아이디어를 브레인스토밍합니다. 잠재적인 이점과 가능한 장애물을 식별하여 이러한 아이디어의 실행 가능성을 검토합니다.

**예시 프롬프트**

*"신제품이나 회사에 잠재적인 기회가 될 수 있는 [특정 시장 또는 산업]의 격차를 파악하는 데 도움을 줄 수 있습니까? 서비스가 부족한 지역이나 자본화 될 수있는 새로운 추세를 찾고 있습니다."*

*"[산업 또는 세분 시장] 부문을 탐구하고 싶습니다. 주요 경쟁자는 누구입니까?"*

**고**:

* 대괄호 안의 텍스트를 귀하의 특정 시장, 산업 또는 세그먼트로 바꿉니다.
* Business Chat에서 나온 출력을   
  이전에 생성한 "Copilot Research" 워드 문서에 저장합니다.

# **작업 2: 개념 개발**

Word의 Copilot을 사용하여 제안된 회사 또는 제품의 임무, 비전, 가치, 제안된 제품, 대상 그룹 및 차별화된 우위를 포함하는 포괄적인 개념을 명확하게 설명합니다.

**예시 프롬프트**

*"  
비전, 핵심 가치, 제품, 대상 그룹 및 고유한 시장 우위를 포함하여 [/Copilot Research.docx]를 참조하여 새로운 [회사 또는 제품]에 대한 개념 초안을 작성합니다.*"

**고**:

* "Copilot Research" Word 문서가 참조 파일 목록에 표시되지 않으면 해당   
  문서를 공유하고 대신 Word의 Copilot 내 프롬프트 필드에 링크를 복사합니다.
* 완료되면 이 새 문서를 OneDrive 계정에 "제품 개념"으로 저장합니다.

**Microsoft Copilot: 상호 작용 환경 2**

# **작업 3: 투자자 피치**

PowerPoint의 Copilot을 사용하여 이사회의 관심을 끌기 위해 설계된 피치 데크를 만듭니다. 비즈니스 아이디어 또는 제품 개념의 고유한 가치 제안, 시장 잠재력 및 경쟁 우위를 강조합니다.

**예시 프롬프트**

*"[/Product Concept.docx]를 참조하는 PowerPoint 피치 데크를 만듭니다. 우리의 고유한 가치  
 제안, 상당한 시장 기회 및 성공을 위한 위치를 확보하는 경쟁 우위를 강조합니다."*

**고**:

* "제품 개념" Word 문서가 참조 파일 목록에 표시되지 않으면 해당   
  문서를 공유하고 대신 PowerPoint의 Copilot 내 프롬프트 필드에 링크를 복사합니다.

# **끝내기 전에...**

QR 코드를 스캔하여 모바일 디바이스에서 Microsoft 365 앱을 다운로드합니다.



또는 모바일 디바이스에서 다음 링크 중 하나를 선택합니다.

* [Apple App Store에서 Microsoft 365 앱 다운로드](https://www.microsoft.com/en-us/microsoft-365/mobile?msockid=108c4c865bbe68d52ebb585b5a4369fc#qr-code)
* [Google Play에서 Microsoft 365 앱 다운로드](https://www.microsoft.com/en-us/microsoft-365/mobile?msockid=108c4c865bbe68d52ebb585b5a4369fc#qr-code)

**다음 프롬프트 중 하나를 시도합니다.**

*"지난 2시간 동안의 채팅 및 전자 메일 요약"*

*"전자 메일, 채팅 및 파일로 구성된 [/Person]의 최신 정보는 무엇인가요?" "오늘 일정을 확인하고 시애틀에서 출발할 항공편 시간을 알려주세요.*