

Microsoft 365 Copilot: Experiência interativa



Tarefa 1: Debater ideias com o Microsoft Copilot

Usando o Business Chat do Microsoft 365 (m365.cloud.microsoft/chat), discuta ideias inovadoras para uma empresa ou produto. Examine a viabilidade dessas ideias identificando seus potenciais benefícios e possíveis obstáculos.

Prompts de exemplo

"Você pode me ajudar a identificar lacunas no [mercado ou setor específico] que podem ser oportunidades potenciais para um novo produto ou empresa? Estou procurando áreas pouco visadas ou tendências emergentes que possam ser capitalizadas."

"Eu gostaria de explorar o setor [indústria ou segmento de mercado]. Quem são os principais concorrentes?"

Observação:

- Substitua o texto entre colchetes pelo mercado, setor ou segmento específico.
- Salve a saída do Business Chat no documento Word "Copilot Research".
 criado anteriormente

Tarefa 2: Desenvolver o conceito

Usando o Copilot no Word, articule um conceito abrangente que inclua a missão, visão, valores, ofertas propostas, público-alvo e diferencial da sua empresa ou produto proposto.

Prompt de exemplo

"Elabore um conceito para nossa nova [empresa ou produto] referenciando [/Copilot Research.docx], incluindo a missão, visão, valores fundamentais, ofertas, público-alvo e vantagem de mercado exclusiva."

Observação:

- Se o documento Word "Copilot Research" n\u00e3o for exibido na lista de arquivos de refer\u00e9ncia, compartilhe-o e copie o link para o campo de prompt no Copilot no Word.
- Quando terminar, salve este novo documento como "Conceito do produto" em sua conta do OneDrive.

Tarefa 3: Apresentação do investidor

Usando o Copilot no PowerPoint, crie uma apresentação feita para capturar a atenção do seu conselho de diretores. Enfatize a proposta de valor única, o potencial de mercado e a vantagem competitiva de sua ideia de negócio ou conceito de produto.

Prompt de exemplo

"Crie uma apresentação do PowerPoint referenciando [/Product Concept.docx]. Destaque nossa proposta de valor exclusiva, a considerável oportunidade de mercado e a vantagem competitiva que nos posiciona para o sucesso."

Observação:

• Se o documento Word "Conceito do produto" não for exibido na lista de arquivos de referência, compartilhe-o e copie o link para o campo de prompt no Copilot no PowerPoint.

Antes de começar

Baixe o aplicativo Microsoft 365 em seu dispositivo móvel digitalizando o código QR.



Ou, em seu dispositivo móvel, clique em um dos seguintes links:

- Baixar o aplicativo Microsoft 365 na App Store da Apple
- Baixar o aplicativo Microsoft 365 no Google Play

Tente um destes prompts

"Resuma as conversas e emails das últimas 2 horas."

"O que recebi recentemente de [/person], organizado por emails, conversas e arquivos?"

"Consulte meu calendário de hoje e me diga a que horas meu voo sai de Seattle.