



Stanislas Mackowiak

INFORMATIONS

22 rue du quai, Lille, 59800

06 77 70 61 10

mackowiak.stanislas@gmail.com

Né le 29 mars 1989 à Lyon

SAVOIR ETRE

Management transversal
Bon sens relationnel
Analytique
Organisation / planification
Réactivité
Curiosité

LOGICIELS

Pack office
Adobe Analytics
Prestashop
CMS Theseus

LOISIRS

Voyages
Cuisine
Histoire
Sports

Expérience Professionnelle

Responsable des opérations commerciales transversales

Depuis juin 2017

La Redoute

- Construction du plan d'animation transversal en accord avec les objectifs fixés.
- Création des concepts commerciaux pour les opérations majeures.
- Cadrage de l'offre, des animations, et du parcours client (mobile / desktop / app).
- Coordination des équipes projet (trafic et médias, online sales managers, marketing opérationnel, contrôle de gestion, international, IT).
- Bilan 360 des opérations réalisées pour en tirer les enseignements clefs.
- Réalisations : Black Friday / Happy 180 / Rendez-vous Magiques / Soldes ...

Coordinateur e-commerce

Décembre 2016 – Juin 2017

La Redoute

- Mission de coordination transversale, menée pendant 6 mois en parallèle du métier de chef de projet opérations commerciales.
- Animer la diffusion des informations, entre les directions Commerciales, Marketing, et Expérience Digitale.
- Garant de la cohérence client sur la Home Page Redoute, et de la mise en place des renforts d'activité.

Chef de projet opérations commerciales

Septembre 2014 – Juin 2017

La Redoute

- Pilotage en mode projet des opérations commerciales depuis leur création, jusqu'à l'analyse de l'activité une fois l'opération en ligne.
- Réalisation des briefs studios, des cinématiques web, et des promotions.
- Garant du retro planning et de la mise en ligne.

Online Sales Manager

Mars - Septembre 2014

La Redoute

- Responsable développement des ventes du e-shop Chaussures et Accessoires.
- Analyse des KPI de la e-boutique, pour optimiser la structuration de l'offre, et la construction des stratégies d'e-merchandising.
- Garant du plan commercial et des opérations commerciales rayon.

Formation

IDRAC Business School - Lyon

2008 - 2013

MASTER : Marketing et Management

International Marketing semester : Warsaw School of Economics

International Business semester : Saint Petersburg State Polytechnic University