

# Samuel BEGHIN

## Entrepreneur & passionné d'innovation

☎ : +33(0)6.62.65.02.29    @ : beghin.samuel@gmail.com    📍 : Lille (France)

📧 : @BEGHINSamuel    🔗 : linkedin.com/pub/samuel-beghin/7/592/a97



## EXPERIENCES

### Product Manager (Xee)

De 09/2015 à 08/2017

- Analyse et recommandation stratégique pour les produits
- Design et suivi de production en mode Agile
- Pricing des produits
- Marketing stratégique et opérationnel

### Consultant / Chairman (SB Consulting)

Depuis 07/2013

- Consulting stratégique et Digital pour de petites et moyennes entreprises
- Suivi d'une campagne de levée de fond (1M€)
- Investigation dans une Start-up orientée Big-Data pour le e-commerce

### Consultant (Ottéo)

De 06/2015 à 09/2015

- Directeur de projet pour Docapost Middle Market
- Consulting stratégique et opérationnel pour réorienter la compagnie et ses produits

### Sales and Marketing Manager (OVH)

De 10/2014 à 06/2015

- Environ 90 M€ de CA (worldwide)
- Développement commercial et marketing des games des serveurs dédiés : Kimsufi, So you Start, Enterprise and Hosting pour OVH group
- Design produit avec l'équipe R&D (features, options, prix)
- Coordination des études consommateurs avec les équipes commerciales et support
- Plan d'action commercial pour toutes les filiales
- Plan d'action Marketing pour toutes les filiales
- Formation des équipes commerciales et support
- Animation de conférences pendant the OVH World Tour

### Directeur Général (Sumhit)

De 09/1995 à 07/2013

- Création de la compagnie en 1995
- 15 personnes, 2 M€ de CA, Résultat opérationnel : 10 %
- Gestion administrative avec le Directeur Financier
- Reporting au président du groupe et au Conseil d'administration
- Achat et revente d'entreprise
- Stratégie commerciale
- Rédaction de recommandation commerciale
- Management d'équipe pluridisciplinaire (graphistes, informaticiens, Chef de projet, Commerciaux)

## SECTEURS D'ACTIVITES



Finance & Assurance



Immobilier



Automobile



Industries



E-Commerce



IoT



Presse & Media



Institution



Hosting / Big Data

## PHILOSOPHIE

« Je ne perds jamais, soit je gagne, soit j'apprends » Nelson Mandela

## EXPERTISES

### Gestion d'entreprise

- Co création de la vision
- Définition et suivi des KPI
- Animation de comité de direction
- Transformation digitale
- Méthode agile (LEAN, SCRUM)

### Management

- Recrutement d'équipe
- Management d'équipe pluridisciplinaire
- Conception de fiche de poste
- Suivi de compétences

### Marketing & Digital

- Big Data
- Data Bases
- CRM
- Conception de site internet
- Conception d'application mobile
- Plan d'action marketing
- Business intelligence

## LANGUES

Français ●●●●●

Anglais ●●●●●

## DIPLOMES

- Ingénieur Maître en Mathématique & informatique (Université de Lille 1)
- Management (FLC training)
- Marketing Direct (FMO)
- SCRUM (Certifié Product Owner)

## FORCES

Sens du business	Créativité	
Force de travail	Loyauté	
Motivant	Leadership	ROIste

## LOISIRS

Randonnée, Cuisine, Natation

# Samuel BEGHIN

## Entrepreneur & passionate about innovation

☎ : +33(0)6.62.65.02.29    @ : beghin.samuel@gmail.com    📍 : Lille (France)

🐦 : @BEGHINSamuel    🌐 : linkedin.com/pub/samuel-beghin/7/592/a97



## EXPERIENCES

### Product Manager (Xee)

From 09/2015 to 08/2017

- Strategic Review for all the company products
- Design and production Follow-up in Agile mode
- Products pricing
- Strategic and operational Marketing

### Consultant / Chairman (SB Consulting)

Since 07/2013

- Strategic and digital consulting for small and medium-sized businesses
- Follow-up of a fund-Raiser campaign (1M€)
- Investigation on Big-Data Start-up for e-commerce

### Consultant (Ottéo)

From 06/2015 To 09/2015

- Project Director for Docapost Middle Market
- Strategic and Operational Consulting to re-orient the company and the products

### Sales and Marketing Manager (OVH)

From 10/2014 to 06/2015

- About 90 M€ Turnover
- Business and marketing development in France and abroad of the Dedicated server range : Kimsufi, So you Start, Enterprise and Hosting of OVH group
- Products Design with the R&D Team (features, option, pricing)
- Customers and Audience Studies coordination with the commercial and support teams
- Trade action plans in France and abroad
- Marketing action plans in France and abroad
- Team training for pre-sales and after-sales
- Customers meetings speaker during the OVH World Tour

### CEO (Sumhit)

From 09/1995 to 07/2013

- Creation of the company in 1995
- 15 people, 2 M€ Turnover, Operating result: 10 %
- Administrative Management with the Group CFO
- Reporting to president and the shareholders
- Purchasing/reseale of a company
- Commercial Strategy
- Commercial proposals writing
- Pluridisciplinary Team Management (graphists, computer scientists, projects managers, trade)

## BUSINESS LINES



Finance & Insurance



Real Estate



Automobile



Industry



E-Commerce



IoT



Press & Media



Institution



Hosting / Big Data

## PHILOSOPHY

« I never lose, I either win or Learn »  
Nelson Mandela

## EXPERTISES

### Company management

- Corporate vision animation
- KPI monitoring
- Direction board animation
- Digital transformation lineup
- Agile development (LEAN, SCRUM)

### Management

- Gang system
- Pluridisciplinary Team Management
- Job description conception
- Skills monitoring

### Marketing & Digital

- Big Data
- Data Bases
- Customers Relationship Management
- Website conception
- Mobile Application conception
- Marketing action plan
- Business intelligence

## LANGUAGE

French ●●●●●

English ●●●●●

## EDUCATION

- Ingénieur Maître Mathématique & Computer Science (Lille 1 university)
- Management (FLC training)
- Direct Marketing (FMO)
- SCRUM Product Owner certified

## STRENGTHS

Business sense

Creativity

Hard working

ROIste

Loyalty

Motivator

Leadership

## LEISURES

Hiking, cooking, swimming