

FLORE CAMPANA Responsable E-Merchandising

13 rue Gustave Courbet – 16e Née le 18 mars 1984 tel. +33 (0)6.60.71.34.47 florecampana@hotmail.fr

COMPETENCES DIGITALES ET LINGUISTIQUES

- Maîtrise du Pack Office
- Certifications Google Analytics: Beginners / Advanced / E-Commerce
- Plateformes et outils: BI / Endeca / Eulerian Analytics / Jaspersoft / Cockpit Impex / Google Analytics / Moco / Zebra / Jira: Salesforce / Cyber Duck / Bynder
- Management d'une équipe de 6 personnes
- Préparation et animation du comité commercial hebdomadaire
- Gestion des achats
- Gestion du P&L et analyse des KPIS
- Roadmap fonctionnelle : lancement de sites e-commerce
- Animation commerciale: définition du planning des opérations commerciales et des dispositifs Trade Marketing
- Optimisation du parcours client : UX et UI
- Construction et accompagnement d'opérations omnicanales
- Communication Digitale: Community management et campagnes e-mailing
- Production digitale en collaboration avec le webdesign et le pôle contenu
- E-marketing: recommandations traflc (redirection, adwords, affiliation, comparateurs)
- Anglais courant / Espagnol : intermédiaire / Italien : notions

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

TOLINE / MONTAIGNE MARKET - W E B M A R K E T I N G / E - C O M M E R C E

Responsable E-Commerce

Responsable du site E-Commerce

Organisation et mise en place des photos shoots

Juil 2017 -Nov 2017 Paris

MENLOOK / MENINVEST - WEB MARKETING / E-COMMERCE

International E-Commerce Merchandising Manager

Management d'une équipe de country Managers

Coordination des marchés internationaux pour répondre aux besoins locaux

Mai 2016 -Mai 2017 Paris

- Analyse des KPIS, CA, CR, PM, Taux d'ajout et abandon panier par pays vs BP
- Définition du calendrier commercial et ajustement hebdomadaire lors du comité commercial
- Responsable E-Merchandising: définition stratégique et mise en place (Salesforce)
- Priorisation du pipeline technique (JIRA)

GALERIES LAFAYETTE / LE BHV MARAIS - W E B M A R K E T I N G / E - C O M M E R C E

Category Manager Mode Homme - Direction Client et Omnicanal-Galerieslafayette.com

Category Manager Mode Homme: PAP, Homewear, Accessoires, Maroquinerie

Fev 2015 -Janv 2016

E-merchandising : Création de pages d'atterrissage, tracking des liens, merchandising

Paris

- Participation à la construction du site
- Animation commerciale : création de calendriers promotionnels, mise en place des collections
- Reporting et analyse
- Mise en place de jeux concours et kits de communication avec les marques

PIXMANIA/DIXONS GROUP - WEB MARKETING/ E-COMMERCE

Chef de Produit Europe: Maison/Bricolage, Electroménager, Mode/Bagagerie

Avr 2011 -

Développement de la stratégie commerciale par catégories et par pays

Mars 2014

Elaboration de plans Marketing et plans Média : SEO, SEM, Shopbot, Affiliation, Mailings

Paris

- Gestion de la dynamique commerciale du site
- Communication: Presse, Magazine Pixmaniac, publicités radio
- Gestion des achats

FORMATION

INSTITUT SUPERIEUR DE MARKETING DU LUXE (MBA spécialisé en Marketing du Luxe) Obtention du diplôme de : Luxury Brand Marketing and International Management

2008 - 2009

EHL LAUSANNE (Ecole hôtelière de Lausanne, Suisse)

Obtention du diplôme d'Associate of Science in Management of Hotel Operations

2006 - 2007

ESLSCA PARIS Programme d'enseignement au Management (1ère année)

2004 - 2006

2002 - 2004

ICP PARIS (DEUG LCE option Anglais) Obtention d'un DEUG : Lettres et Langues Mention Littérature et Civilisation Etrangères