# **Pauline Leurent**

Chef de projet digital



108 rue d'Aboukir. 75002 Paris pauline.leurent@skema.edu 06 32 79 16 80 Permis B

## COMPÉTENCES DIGITALES

E-commerce Marketing digital **Emailing CRM** Social média Gestion de projet

#### **OUTILS**

Pack Office Adobe Campaign (Neolane) Adobe Analytics Google Analytics **Eulerian Analytics Proximis** Magento **HTML** Photoshop

#### **LANGUES**

Anglais: Professionnel • TOEIC 845/990 • TOFEL 550/677 Espagnol: Intermédiaire

## CENTRES D'INTÉRÊT

Voyages

Vie associative à SKEMA:

- Campagnes BDE
- Association Humanitaire

Danse classique

## **EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES**

Aujourd'hui 

ALÈS GROUPE FRANCE, Laboratoires Lierac, Phyto, Jowaé − Bezons

Sept 2015 (2 ans, 9 mois)

• Gestion des projets digitaux pour le marché français

- Animation & mise à jour des sites e-commerce Lierac.fr, Phyto.fr et Jowae.fr
- Définition du planning éditorial et animation des réseaux sociaux
- Production & routage des newsletters
- Mise en place de partenariats : Influenceuses, Box beauté, autres marques
- Suivi des KPIs

Chef de projet digital

• Organisation d'évènements : "La Parisienne", la Vogue Experience

Mai 2015

L'ORÉAL, Cosmétique Active France – Asnières Assistante marketing digital & e-commerce

Sept 2014 (8 mois)

- Élaboration et gestion des campagnes digitales pour la marque La Roche-Posay : définition d'une mécanique et des plans d'action, création des briefs, recette des livrables
- Brief et gestion des newsletters
- Lancement du site e-commerce multi-marques myDermacenter

Juin 2014

NESTLÉ, Nutrition infantile – Noisiel

Janv 2014 (6 mois)

Assistante chef de projet CRM & digital

- Mise à jour du site www.bebe.nestle.fr
- Élaboration et gestion des campagnes digitales
- Animation des réseaux sociaux
- · Brief et suivi des emails Club

Nov 2013

**■** BRANDALLEY — Paris

Mai 2013 (6 mois)

Assistante webmarketing - Emailing/CRM

- Aide à la politique de fidélisation des clients en assurant la bonne gestion des campagnes emailing adressées à plusieurs millions de contacts
- Pilotage au quotidien des opérations : suivi des briefs, de la créa, des opérations commerciales, correction du code HTLM, optimisation de la délivrabilité des emails, envoi des emails
- Mesures statistiques des résultats et recommandations

Juillet 2012 GROUPE ADEO, Zôdio – Villeneuve d'Ascq

Mai 2012 (3 mois)

- Assistante chef de projet relation client
- Recueil, traitement, analyse et synthèse de données qualitatives (plus de 5000 remarques clients)
- Veille concurrentielle et recommandations

Juin 2010

Mai 2010 (2 mois)

Conseillère de vente

### **FORMATION**

2015

SKEMA BUSINESS SCHOOL Programme Grande École – Lille

2011

Master Marketing Direct et Commerce Electronique (MDCE)

2013

UNIVERSITÉ LAVAL – Québec, Canada

Échange universitaire

2011

ESDHEM (Groupe SKEMA Business School) – Lille

2009

Licence d'économie et de gestion + préparation aux concours des ESC

2009

LYCÉE SAINT-ADRIEN Baccalauréat mention Bien – Villeneuve d'Ascq