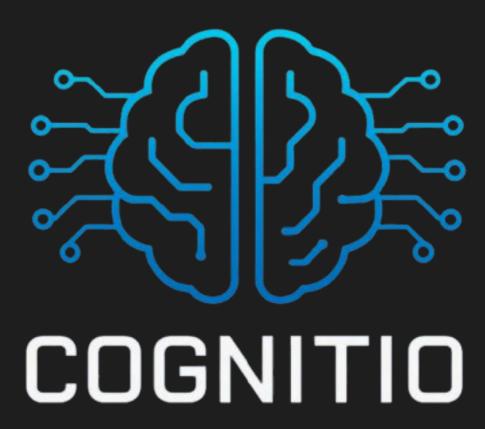
Propuesta



Presentación de brief de proyecto

Juan Luis Alvarez Cisneros Bernardo Medina Ruiz Miguel Angel Gavito Gonzalez Ernesto Sandino Ortiz De León

Cliente:

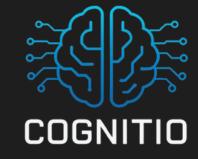
OXXO





Problema

Oxxo necesita expandirse inteligentemente, para ello debe determinar dónde se encuentran las mejores oportunidades con los datos que tiene a su disposición







Planeación

01 LIMPIEZA

©2 ENTRENAMIENTO

O3 PRUEBAS



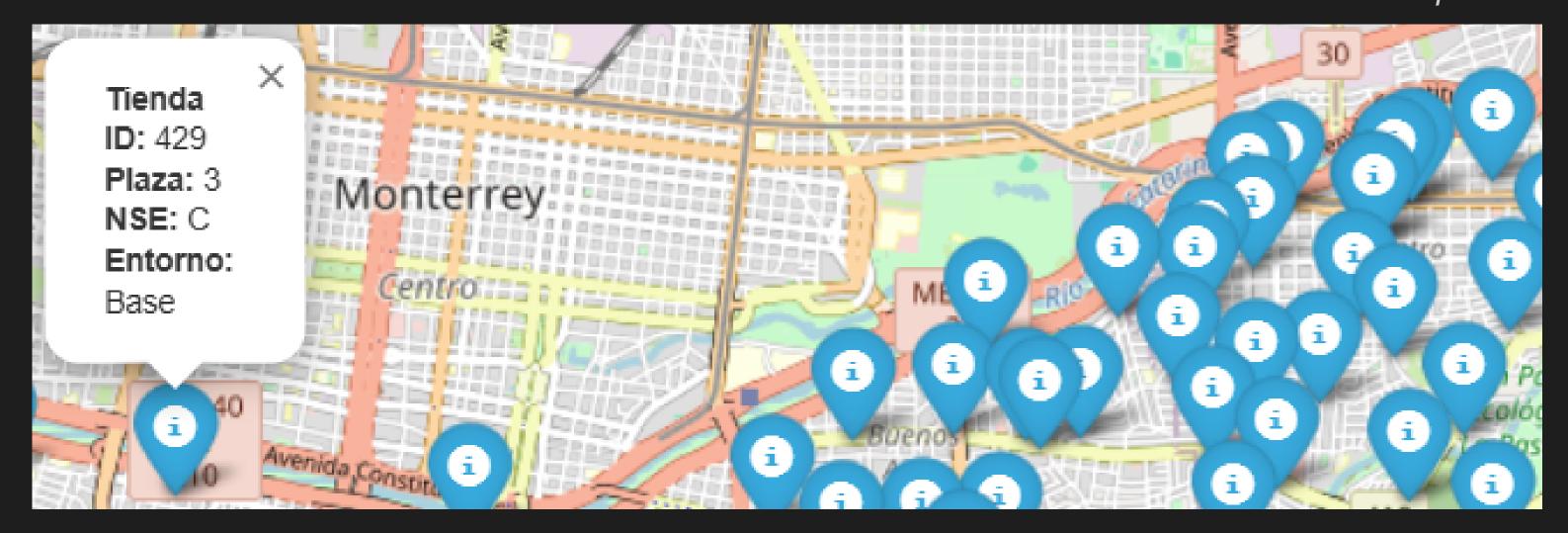


COGNITIO

Filtros

Geográfico

Según los datos del INEGI, ¿está dentro de Nuevo León? o Tamaulipas?





Filtros

Nulos/Ceros

Trata de datos por promedios específicados por columna, porque cada fila importa...

121.07	10	U	
110.81	13	0	
101.33	13	0	
87.25	0	0	
18.72	12	9	
116.5	13	9	
108.66	0	0	
97.92	0	0	
111.9	13	5	
128.96	12	9	
0	0	0	
66.04	0	0	
116	10	8	





Más pasos

ELIMINAR "RUIDO"

Los datos atípicos pueden estropear el modelo de entrenamiento, por eso deben ser filtrados.

vale_abrir	
1	
1	
0	
1	
0	

UNIR DATOS DE VENTAS

Considerar Ventas es lo que nos da el "insigth" más importante, la información de Venta y DIM_Tienda







Entrenamiento: Random Forest

PRECISIÓN

Es mejor opción que regresión logística por la naturaleza del árbol de decisión.

ESCALABILIDAD

Con datasets demasiado grandes puede ser lento, pero utilizarlo estatalmente o regionalmente lo vuelve más eficiente.

FÁCIL DE

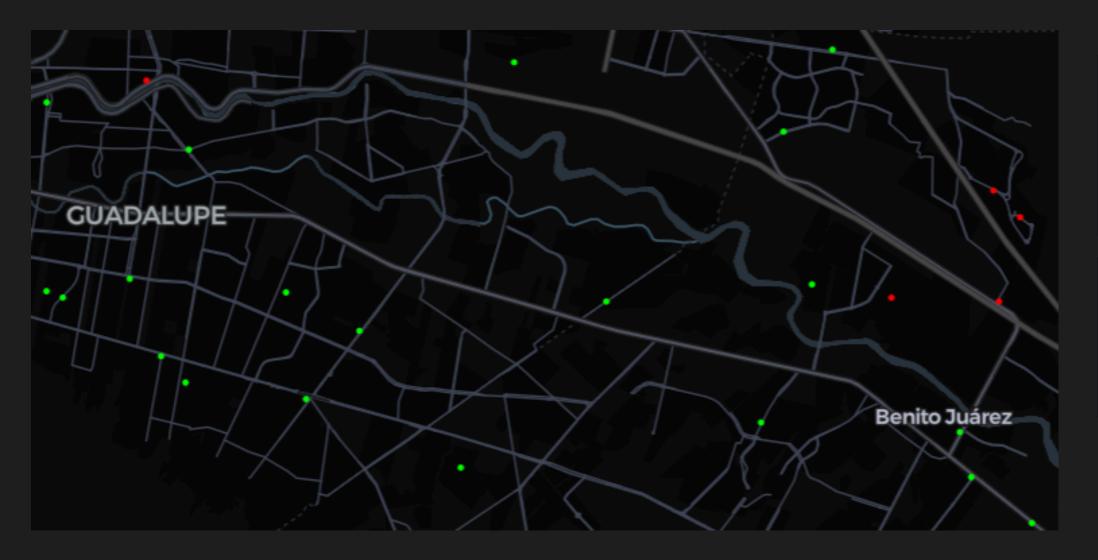
Gracias a Scikit-learn en Python, no se necesitan IMPLEMENTAR demasiadas líneas de código para funcionar





Pruebas y ajustes

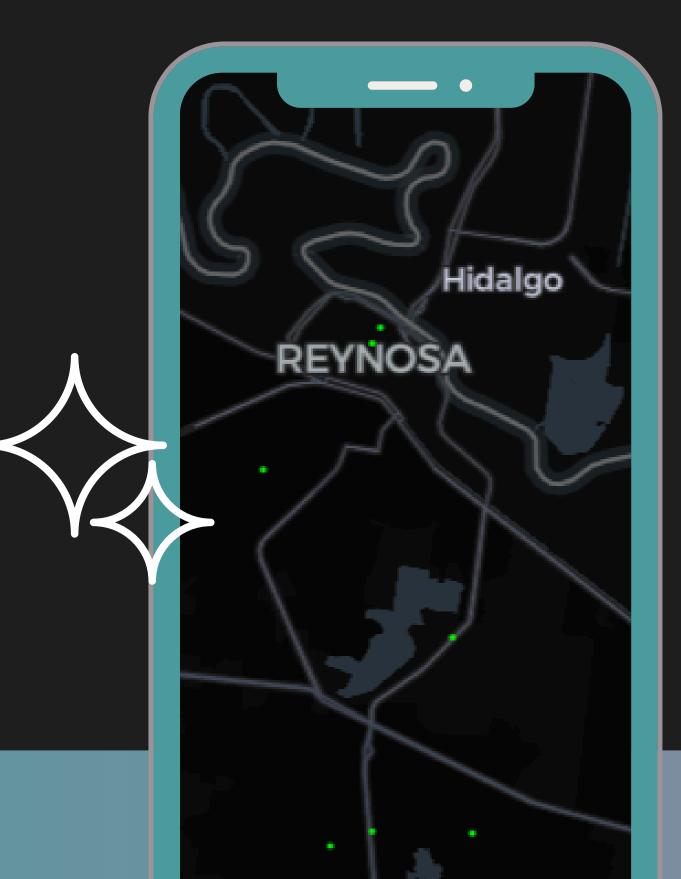
Se realizaron constantes reviisones para confirmar que el código tuviera congruencia, mostrara los datos correctamente y permitiera a Oxxo identificar dónde sería apropiado abrir la prueba o no.



- Tiendas que vale abrir
- 93
- X Tiendas que NO vale abrir

12





Consideraciones para otros negocios

- AMPLIAR/MODIFICAR VARIABLES SIGNIFICATIVAS
- SEGMENTAR REGIONALMENTE EN LUGAR DE ESTATALMENTE
- VERIFICAR CALIDAD DE DATOS
 (CONSIDERAR REUNIR MÁS DATOS SIN VALOR "o")

GRACIAS POR SU ATENCIÓN