Luis Fernando Adas Oliveira

RM96845

Tecnologia em Análise e Desenvolvimento de Sistemas

Tarefa:

A partir do modelo proposto por Moore (Elevator Pitch), desenvolva uma declaração de visão para o projeto Fintech, seguindo a estrutura abaixo:

Para (clientes-alvo).

Que estão insatisfeitos com (a atual alternativa de mercado).

Nosso produto (nome do produto) é uma (proposta do nosso produto).

Que fornece (capacidade-chave de resolução de problemas).

Ao contrário de (a melhor alternativa do produto).

Nosso produto (proposta de valor, nosso diferencial).

Resposta:

Para clientes que buscam formas mais intuitivas e fáceis de organizar suas finanças e novas oportunidades de investimentos;

Que estão insatisfeitos com os atuais serviços prestados pelos grandes bancos de varejo brasileiros, em especial no que se refere às funcionalidades de seus apps e atendimento ao cliente:

Nosso produto Finanças Fáceis é um organizador financeiro com tabelas interativas e conteúdos relativos a produtos e serviços bancários,

Que fornece informações sobre o percentual de gastos por tipo de estabelecimento feitos pelos usuários, compara os investimentos mais populares por rentabilidade e risco, e calcula taxas e valores de empréstimos e financiamentos para o usuário mostrando o valor final a ser pago, de forma clara e descomplicada;

Ao contrário dos serviços prestados pelos bancos tradicionais no mercado brasileiro, que simplesmente fornecem lâminas e boletins comerciais de investimentos, dificultando o entendimento de seus clientes, e demonstram linhas de

movimentações em conta difíceis de separar e organizar gastos em seus extratos,

Nosso produto facilita a visualização de gastos, permitindo separar facilmente gastos supérfluos de essenciais, numa interface limpa e sem constantes anúncios das próprias instituições financeiras, além de apontar para os usuários, com base em seus perfis pessoais e histórico de cada produto, as melhores opções de investimentos e/ou crédito, sem a necessidade de o usuário precisar ir constantemente a uma agência bancária e tornando-o, assim, mais independente em suas finanças e tomadas de decisões.