



Curso de
**Creatividad
Financiera**

Liliana Zamacona

¿Quién soy?





Endeudarte por millones de pesos: Liliana Zamacona

Platzi

Follow



15

—



15

25:24

...



HUMANS
OF PLATZI

PODCAST
Platzi





JOYconomics

www.joyeconomics.com

¿Qué es y qué no es este curso?

Diario de innovación, aprendizaje y creatividad

Ordene la información

- Utilizar de manera constante y habitual un diario donde se escriban todas las ideas de negocio.
- Tratar de desarrollar lo más posible cada idea.
- Medir, evaluar y asimilar este aprendizaje para aplicarlo en futuros desarrollos.

Introducción: Resiliencia Financiera

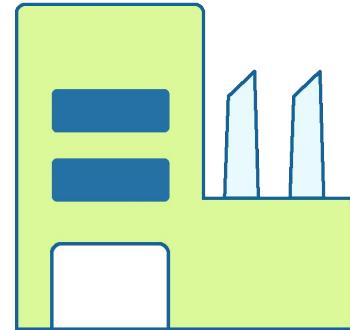
Contextualizando el Entorno

Personas que nos inspiran

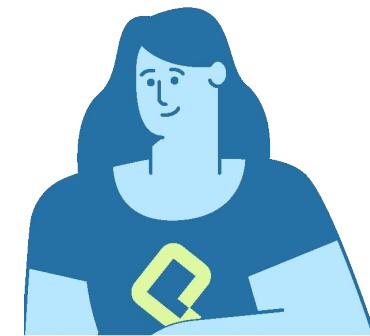
Historias que nos inspiran



Países



Empresas



Personas

Esto también pasará

La vida es una serie de COVID-19s:

- Fallecimientos
- Separaciones
- Duelos
- Pandemias
- Pérdidas financieras

Pero la vida también es...

Rosario Marín:

- Su firma aparece en los dólares.
- Nació con mucha pobreza en México.



Pero la vida también es...

Shaquem Griffin:

- Linebacker de los Seattle Seahawks.
- Le amputaron su mano izquierda a los cuatro años.



Pero la vida también es...

Japón:

- Perdió el 50% de su riqueza en los 40s.
- En 1971 Japón era el tercer país más poderoso del mundo.



Pero la vida también es...

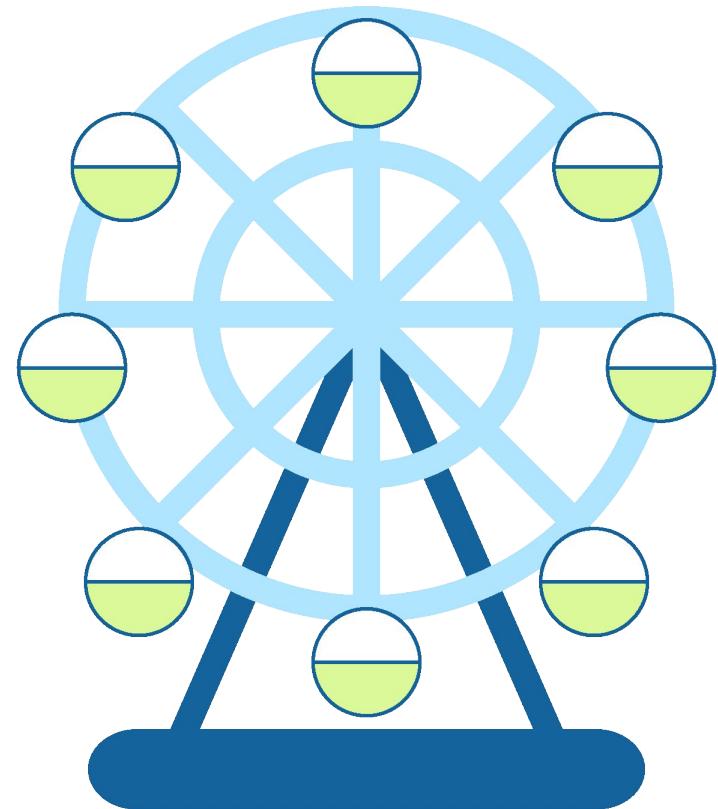
- Gente que nunca para de aprender.
- No importa la edad ni las condiciones.



2. Crearte una y otra vez

Resiliencia Financiera

- Reinventa tus ingresos una y otra vez.
- A veces estamos arriba, a veces estamos abajo.
- Comprende los entornos económicos.



Ciclo Económico



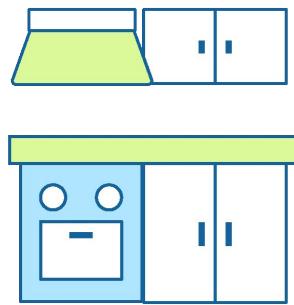
3. Florecer en la crisis

Unos lloran, otros venden pañuelos

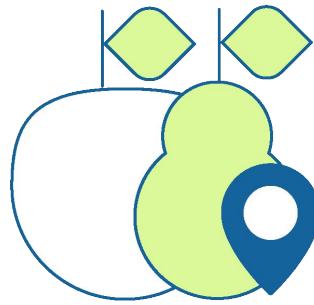
¿Oportunidad?



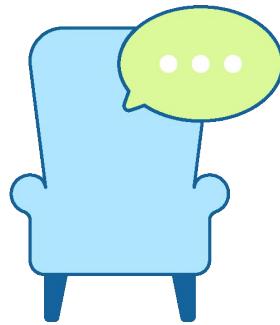
Para ellos, sí:



Dark
kitchen



Consumo
local



Terapeutas



Streaming

Para ellos, sí:



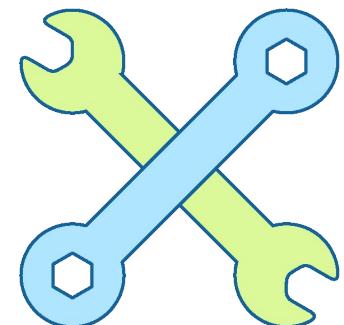
Educación
en línea



Estrategias
digitales



Creación de
nuevos
dispositivos



Oficios

Para ellos, sí:



Otros, evolucionaron:



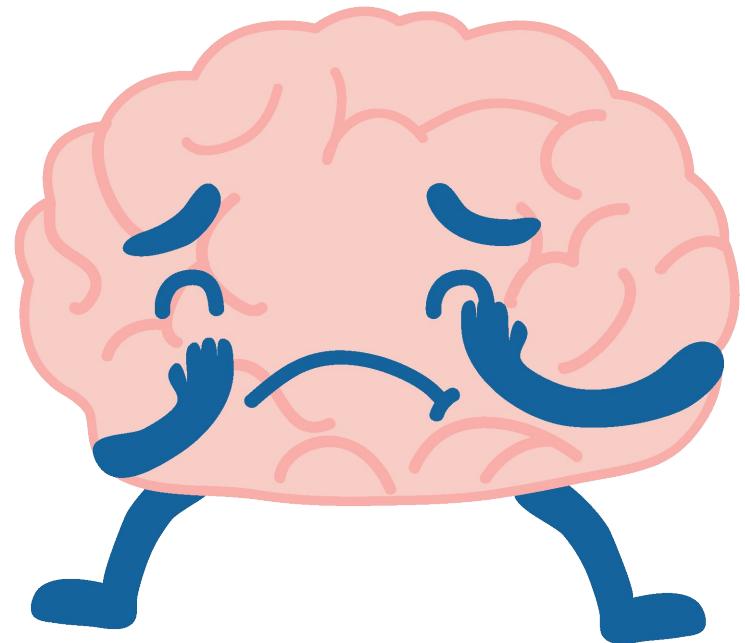
Obstáculos Mентales que nos Frenan

El problema está arriba de tu cuello

El pánico financiero que existe en tu mente

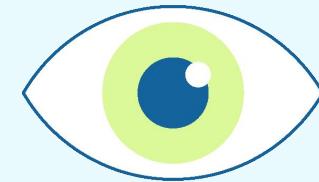
¿Cómo se encuentra mi mente en estos momentos?

- ¿Cansada?
- ¿Angustiada?
- ¿Estás descansando bien?
- ¿Hiperestimulada?
- ¿Hiperconsumiendo información?



¿Cuál es mi sentir frente a toda la situación?

- Caos
- Miedo
- Incertidumbre
- Cansancio
- Ansiedad
- Pánico
- Esperanza
- Fe
- Aventura



Características de la mente

La mente es caótica, buscará los peores escenarios.

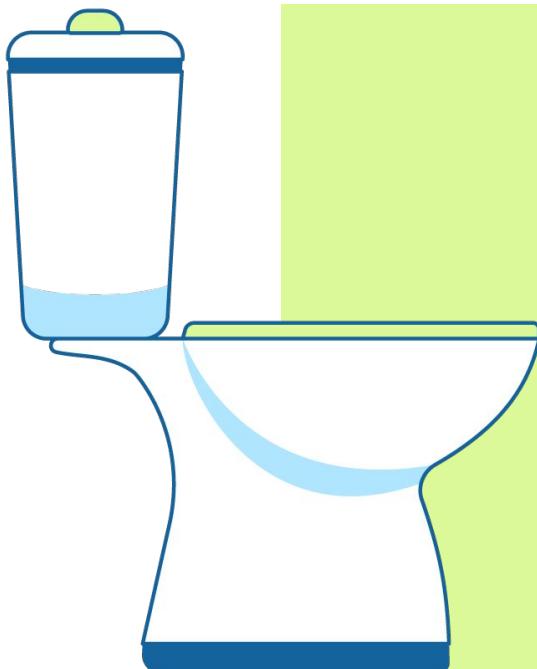
Tu mente



Tú

Características de la mente

- No tiene sistema de depuración.



Una persona puede mantener un pensamiento que le lastima durante toda su vida y dejarlo ahí sin hacer nada por ello.

Entrena tu mente



¿Cómo pueden controlar tanta presión en sus vidas?

Inventario de errores financieros

¡Oops!

Pensamiento crítico

El pensamiento crítico es la capacidad manifestada por el ser humano para analizar y evaluar la información existente respecto a un tema determinado.

Ejemplos

¿Por qué parecemos no aprender de errores del pasado?

¿Qué puedo saber?

¿Qué puedo esperar?

¿Qué debo hacer?

“
Las pérdidas nos hacen estar mentalmente derrotados y si no tenemos un pensamiento crítico, pueden volverse una carga tan pesada que vamos a permitir que nos definan.

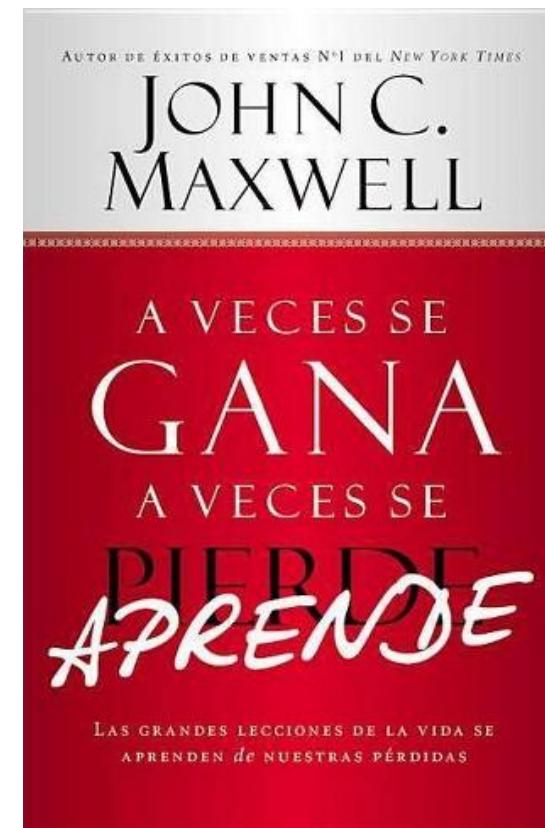
”

John C Maxwell

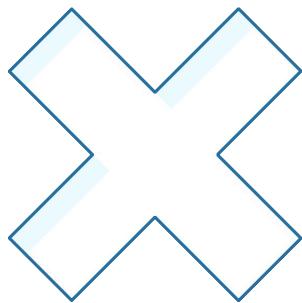
No permitas que una situación te defina

Si queremos éxito, tenemos que enfrentarnos a las pérdidas.

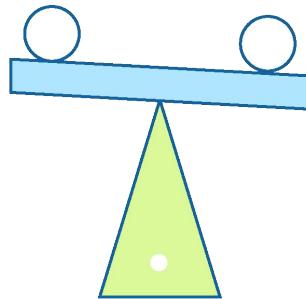
¿Te sientes insegur@ en estos momentos porque has acumulado muchas pérdidas?



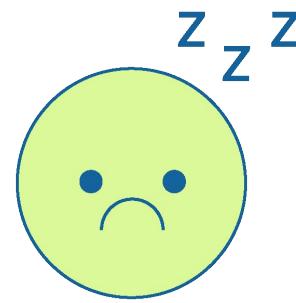
11 Trampas



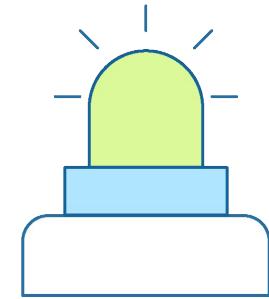
Error



Comparación

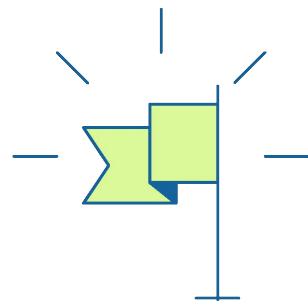


Fatiga

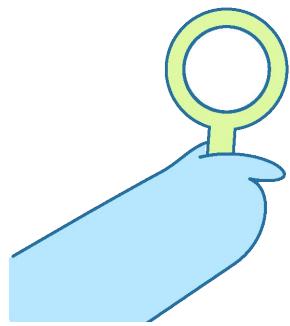


Momento
oportuno

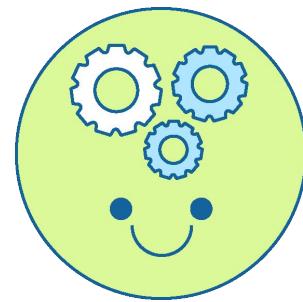
11 Trampas



Inspiración



Perfección

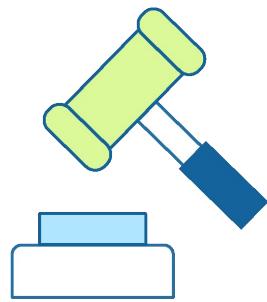


Racionalización

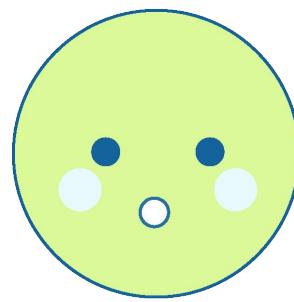


Expectativa

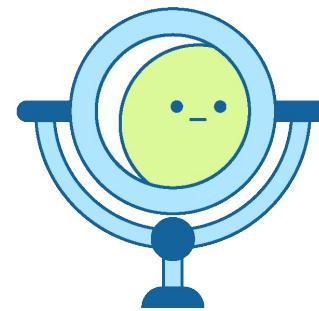
11 Trampas



Justicia



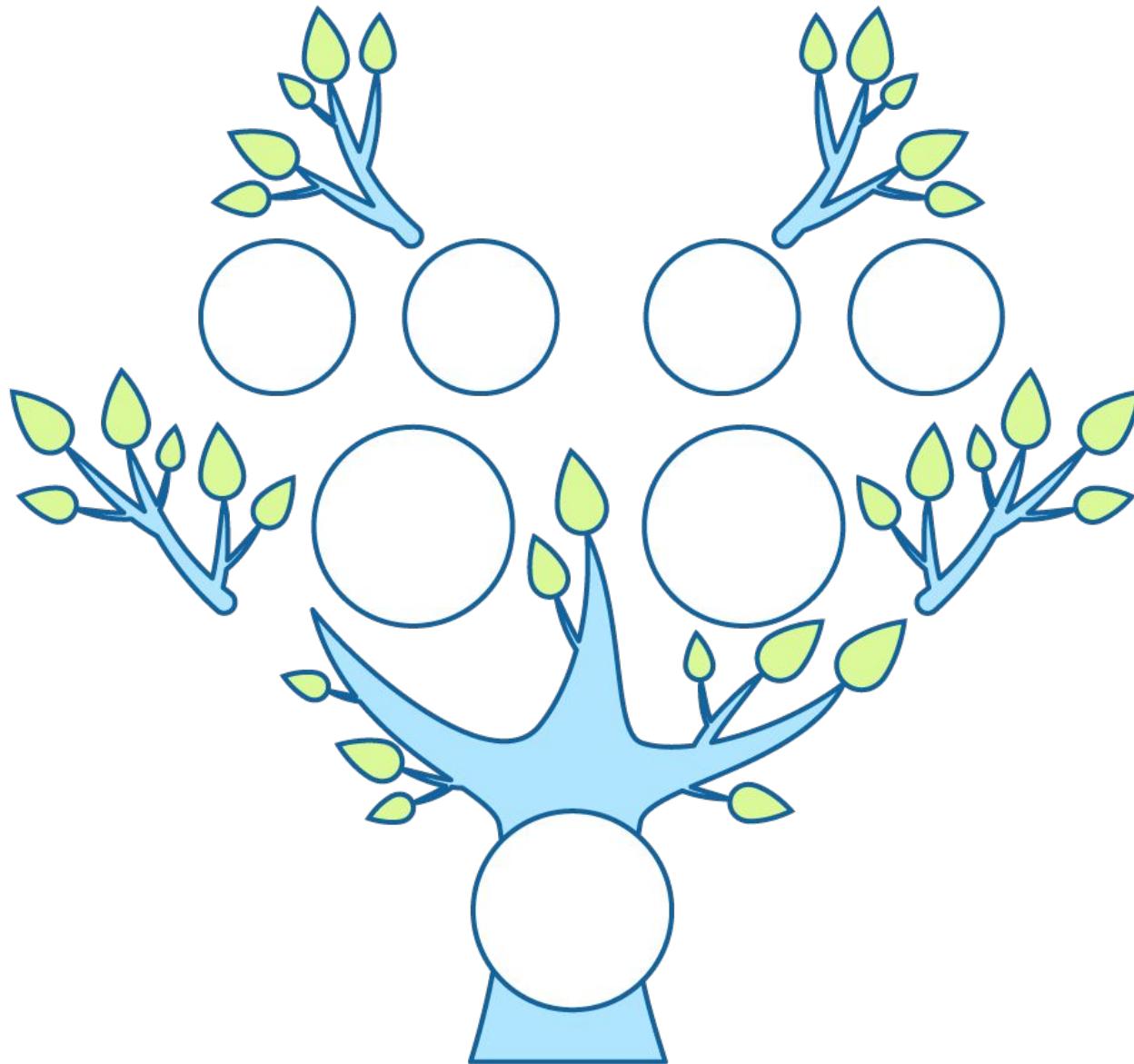
Vergüenza



Autoimagen

¿Esto es mío?

Reconocer tus patrones financieros



Árbol Genealógico Financiero



Reflexiona:

1. ¿Cómo reaccionaron?
2. ¿Qué fue lo que aprendieron?
3. ¿Los volvieron a repetir?
4. ¿Qué patrones de conducta se repiten continuamente?

Recuerda:

No juzgues



No le des poder a tu entorno social

- ¿Tu entorno afecta o aumenta tu estrés financiero?
- ¿Sientes culpa por pensar diferente que el resto de las personas que amas?



No le des poder a tu entorno social

- ¿Estás rodeado de múltiples factores y detonantes que estimulan el pensamiento de que estamos en crisis?



Checklist para una mente blindada

- Establece límites.
- Sé altamente productivo.
- Practica la atención enfocada al menos 1 vez al día.



Checklist para una mente blindada

- Cuestionate al final de cada día.
- Consume información poderosa para tu desarrollo.



El túnel de la escasez

Mentalidad de escasez:

¿Cómo nos afecta en la toma
de decisiones, ejecución,
innovación y creatividad?

SENDHIL MULLAINATHAN
ELDAR SHAFIR

Escasez

¿Por qué tener poco
significa tanto?



ECONOMÍA

**Sendhil Mullainathan y
Eldar Shafir**

“

Si no se controla, la escasez puede tener efectos nocivos en la performance de las personas. La buena noticia es que los líderes tienen la oportunidad de ayudar a prevenir la “mentalidad de escasez” antes de que ocurra.

”

El túnel

La escasez o carencia de un determinado recurso reduce nuestra capacidad cognitiva. El cerebro se obsesiona.

Entrando en un *túnel*.

Túnel

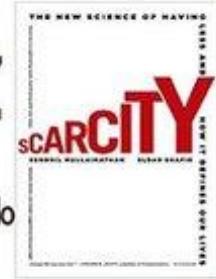
- Es la sensación de tener más necesidades que recursos .
- El enfoque obsesivo genera que excluyamos y neguemos otras cosas importantes.



LA TRAMPA DE LA ESCASEZ

La escasez es la sensación de tener más necesidades que recursos.

Nos lleva a tener visión de túnel, lo que nos hace enfocarnos en algo, excluyendo y negando otras cosas importantes.



Ante una amenaza de nieve, un granjero debería asegurar sus cosechas, pero si está teniendo problemas para encontrar dinero para pagar sus gastos, la amenaza de nieve parece abstracta y cae fuera del túnel.

Racionalmente, el granjero debería pensar en asegurar su siembra ante la amenaza de nieve...



Por el contrario, el pago del seguro se ve como una carga más a un presupuesto ya ajustado.



La escasez nos obliga a hacer trade offs, lo que agota nuestros recursos mentales, haciendo nuestro proceso de decisión más complejo.



Es por eso que...



Fortalece tu mentalidad financiera

La solución está arriba de tu cuello

Entrena tu mente

Entrena tu mente

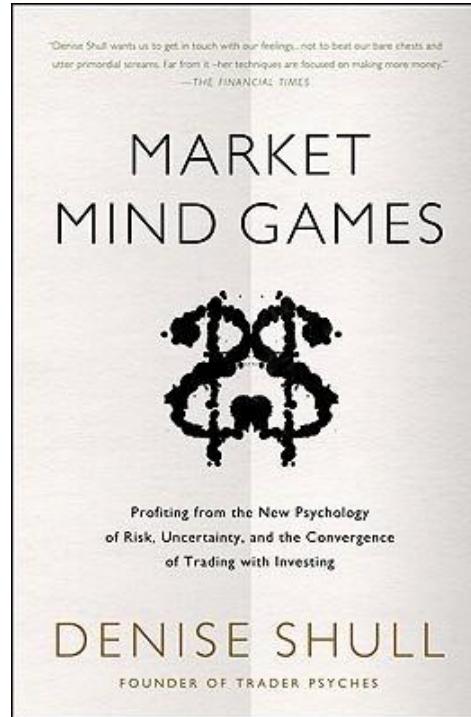
“

En cada uno de
nosotros hay otro ser que
aún no conocemos

”

Wendy Rhoades

Entrena tu mente



Denise Shull

Jerarquía mental

- Separa los problemas.
- Recuerda: “divide y vencerás”.

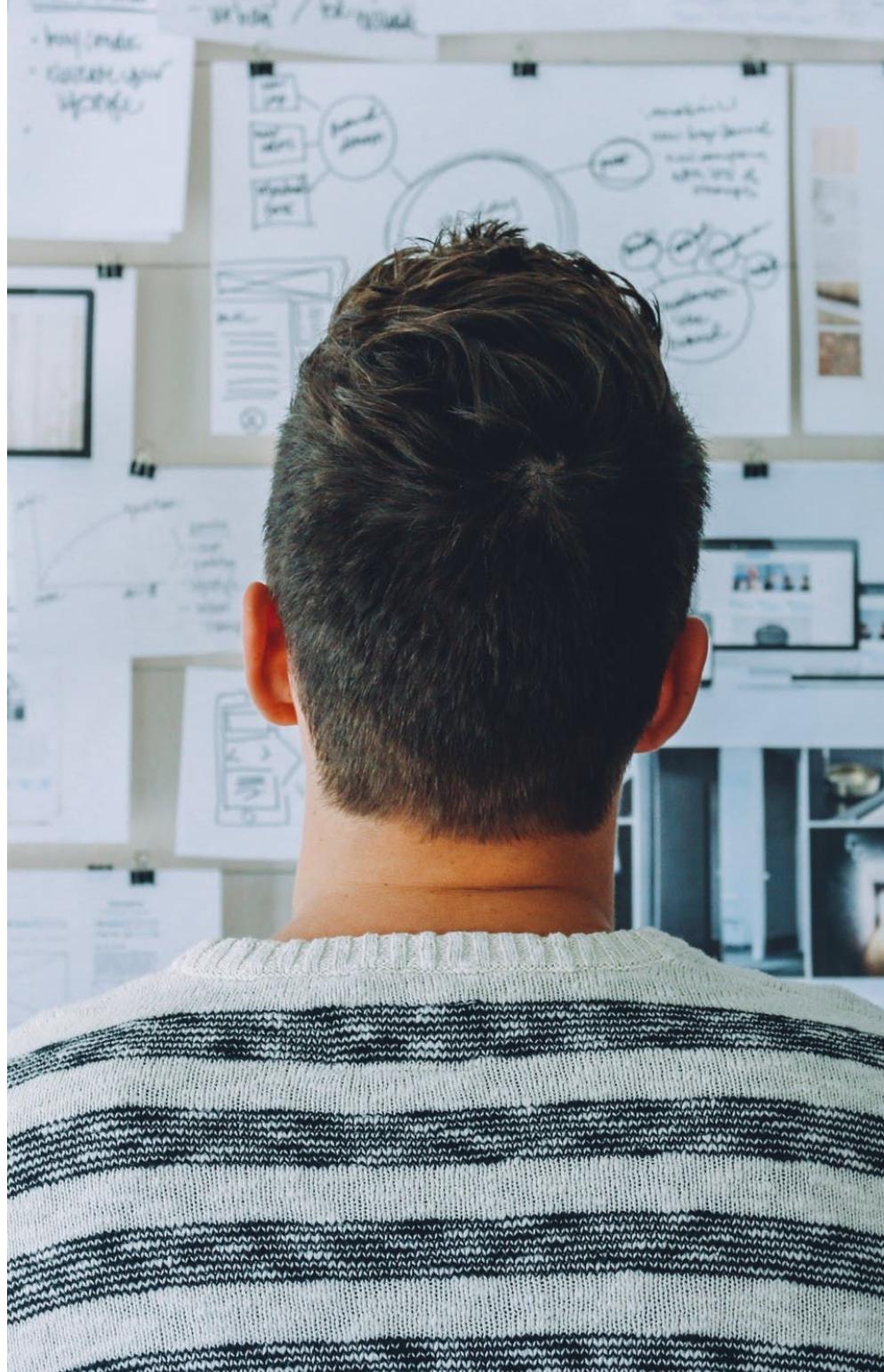
Problemas:

Situación económica en mi negocio, en mi casa, problemas con mi pareja, con mi jefe, salud, depresión, angustia, insomnio, problemas con mis hijos.

1. Selecciona el problema más importante. Puede ser el que detonó todos los demás problemas o el que te causa más preocupación.
2. Describe la situación, describiendo únicamente los hechos.
3. No la califiques como “difícil, horrible, insopportable, etc.”.
4. Trata de ser lo más realista posible, es decir, atente sólo a lo que está sucediendo en este momento y no a lo que crees que va a suceder.
5. Trata de no exagerar.

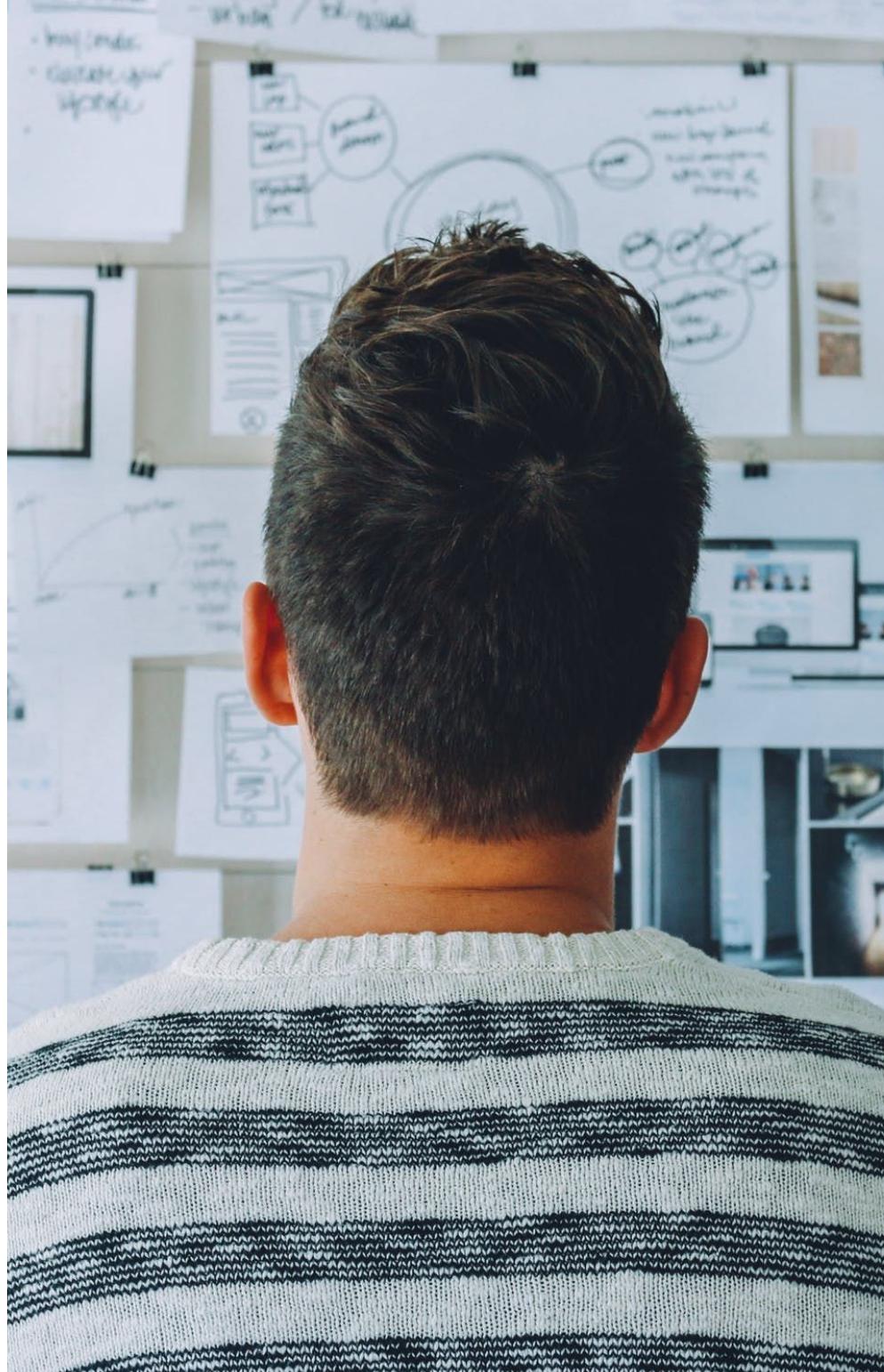
Desarrolla pensamiento crítico

- ¿Qué puedo saber?
- ¿Qué puedo esperar?
- ¿Qué debo hacer?



Desarrolla pensamiento crítico

- ¿Hay algo que sea eterno?
- ¿Por qué parecemos no aprender de errores del pasado?



Cuestiónate: ¿por qué los cambios financieros?

¿Por qué hago lo que hago?

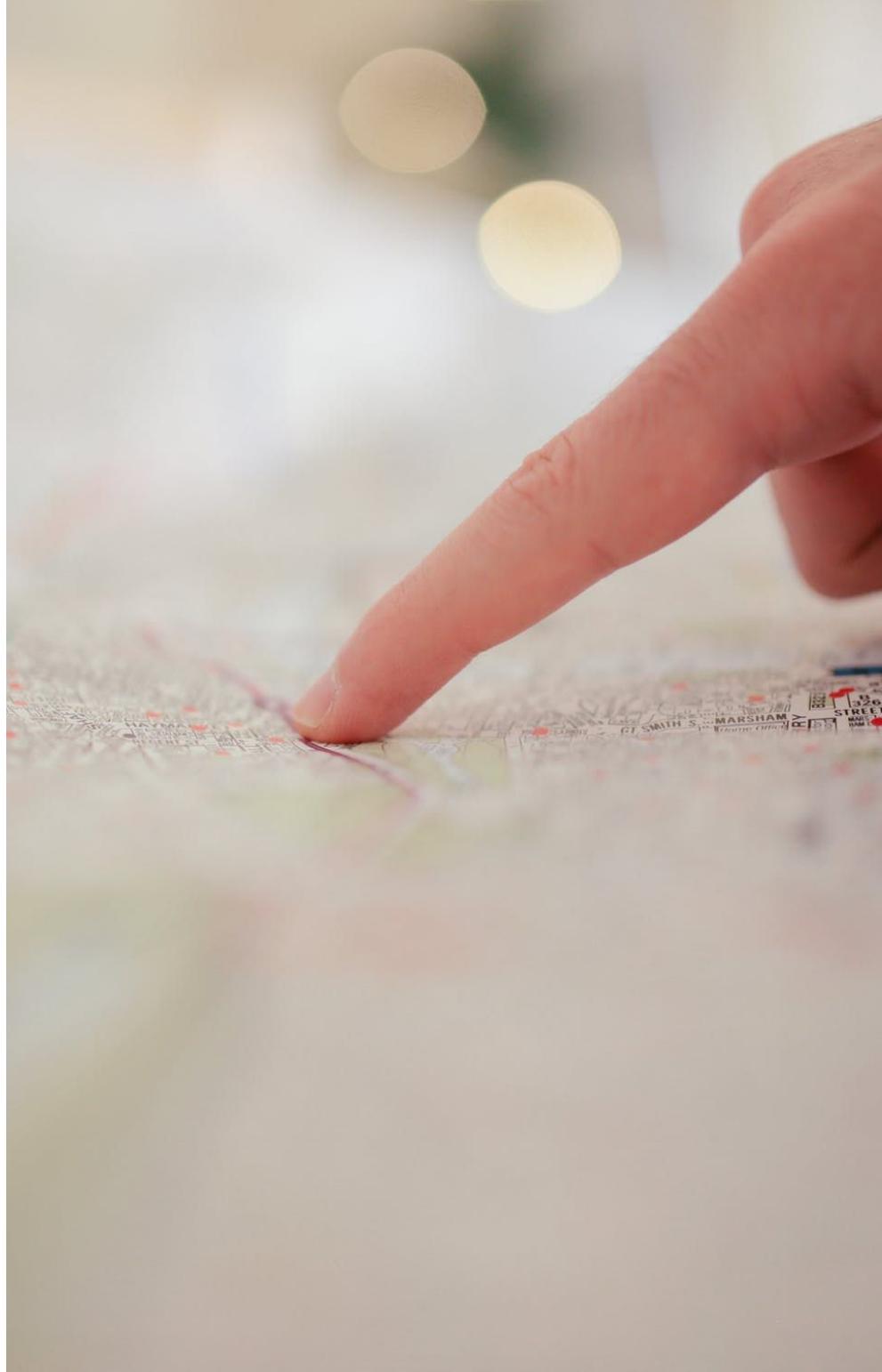
Muchas veces
“caminamos” en nuestras
finanzas sin tener un
mapa o al menos una
noción de hacia a dónde
queremos dirigirnos.



Usted está aquí

Tal vez te tome mucho tiempo en llegar.

Tal vez ya llegaste y no te has dado cuenta.



¿Qué REALMENTE quiero lograr?

Razón externa	Razón interna
“Hay que seguir la fórmula para ser exitoso”	“En realidad yo quiero ser surfer pero tengo miedo de vivir escaso”
“Quiero tener fama y fortuna”	“En realidad, solo quiero vivir tranquilo y en paz”

¿Qué REALMENTE quiero lograr?

Razón externa	Razón interna
“Quiero tener libertad financiera para no trabajar nunca más”	“No encuentro mi espacio en el mundo. Temo nunca encontrar lo que me apasiona”
“Quiero ser millonari@ para callar todas las bocas que no creyeron en mí”	“Aún me duele lo que la gente piense de mí”

Rodéate de
gente diferente

“

Si eres el más inteligente
de la clase, estás en la
clase equivocada

”

Jim Rohn

Evalúa tu círculo social

- ¿Te inspiran?
- ¿Tu energía se sube o baja cuando estás con ellos?
- ¿Te motivan a detonar una mejor versión de ti mism@?



Crea nuevos círculos

- Siempre hay comunidades donde puedes crecer y conocer gente nueva.
- Traspasa la brecha digital.



Vive la curva de aprendizaje

- La impaciencia no es amiga de tener múltiples fuentes de ingreso.
- Tampoco te permite apreciar el proceso.



Busca constante inspiración



Tu actitud como
combustible de cambio



Tendrás que expandirte

Apégate a una rutina de crecimiento interno

- Elabora tu agenda.
- Destina un espacio de tiempo.

Habilidades

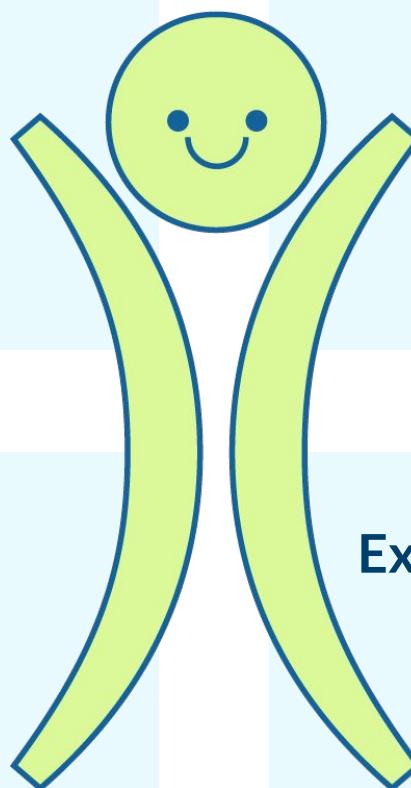
- Crearás habilidades que aún no sabes que necesitas.
- Adoptarlas aunque creas que no las necesitas.

Tiempo

- Invertir de manera sabia la distribución de tu tiempo.
- Apóyate de metodologías ágiles.

Exponerte a nuevas personas

- Aumentarás tu círculo social.
- Buscarás mentores.



A dramatic, low-key lighting photograph of Thor. He is wearing his iconic hammer-shaped armor, which is primarily dark blue with glowing red energy at the joints and around the chest. His eyes are glowing with a bright yellow light. He is looking directly at the viewer with a serious expression. The background is dark and moody, with streaks of light and lightning bolts, suggesting a stormy or celestial setting.

Trabaja con
Tu poder

Se llama: autoapreciación

Hemos vivido rodeados de aventuras en nuestra vida.

En Latinoamérica corremos el riesgo de que las personas nos consideren “arrogantes” y, por lo tanto, no reconocemos nuestras virtudes.

Not anymore.

Autoapréciate

Situaciones en donde
he sido un héroe.

Situaciones que han
detonado mi mejor
versión.

Reconoce tu filosofía financiera

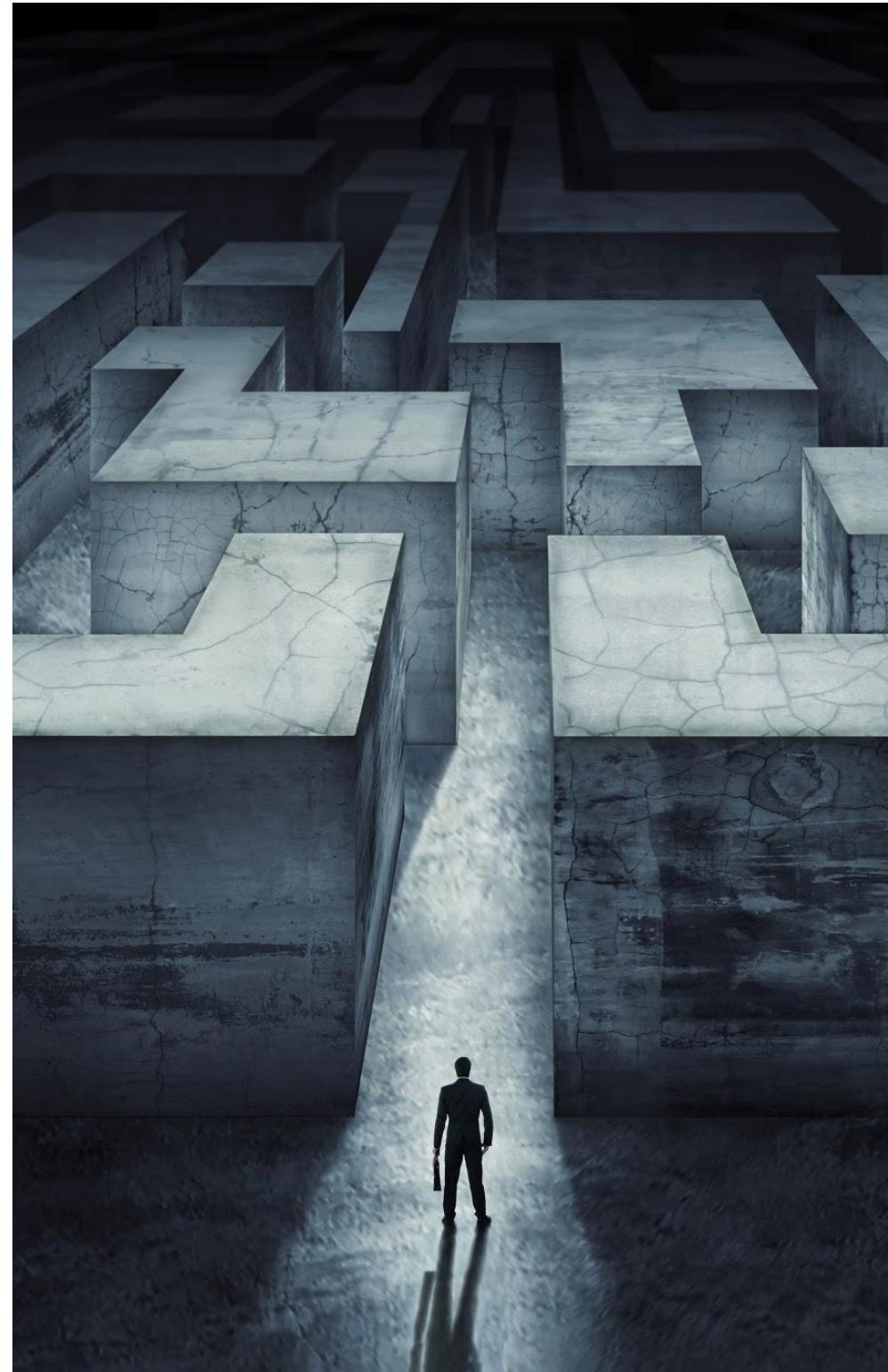
Alinea tu estilo de vida y hobbies financieros

Filosofía financiera

Recuerda:

Tu filosofía tiene que estar alineada a tus valores, esencia.

¿Ya sabes cuál es tu filosofía financiera?



Instrucciones para esta clase

Quítate el juicio de:

- Opiniones de familiares o amigos.
- Opiniones de los noticieros o redes sociales.

Enlista 10 actividades que te apasionan:

Actividades / hobbies / ideas que me encantaría llevar a cabo	Conversación interna que no me permite llevarlos a cabo	¿A quién pertenece ese punto de vista?	¿Cómo puedo obtener ingresos de esta actividad / hobby / ideas?
Hacer algún negocio relacionado con gatos	¿A quién le importaría ver a mis gatos?	A un baby boomer	Hacerlos famosos en TikTok
Trading	Es demasiado difícil	A la sociedad, conceptos comunes	Operando, dando cursos

Construye hábitos

Roma no se construyó en 1 día

Comprométete con tu proyecto

Tú eres el mejor proyecto

Yes I do



Eleva el compromiso

- No será fácil.
- No será rápido.

Pero valdrá la pena.



Continuando la tabla...

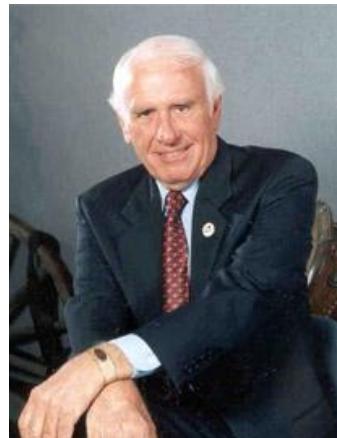
Actividades / hobbies / ideas que me encantaría llevar a cabo	Conversación interna que no me permite llevarlos a cabo	¿A quién pertenece ese punto de vista?	¿Cómo puedo obtener ingresos de esta actividad / hobbie / ideas?	¿Qué habilidades debo desarrollar para cumplir la columna #1?
Hacer algún negocio relacionado con gatos	¿A quién le importaría ver a mis gatos?	A un baby boomer	Hacerlos famosos en TikTok	Investigar a los cat influencers más famosos
Trading	Es demasiado difícil	A la sociedad, conceptos comunes	Operando, dando cursos	Aprender de mercados

Evalúa y selecciona mentores

Mentor

- Durante el desarrollo de habilidades nuevas, la guía de uno o varios mentores es de mucha utilidad.
- Puedes apalancarte de sus conocimientos para no repetir los mismos errores, o para acelerar tu camino.

Adopta un mentor



Sugerencias al seleccionar mentor:

- Tienen el estilo de vida que a ti te gustaría tener.
- Sus valores se alinean a los tuyos.
- Su mensaje principal (todos tienen uno) se encamina a tu expectativa de la vida.

Complementemos...

Actividades / hobbies / ideas que me encantaría llevar a cabo	Conversación interna que no me permite llevarlos a cabo	¿ A quién pertenece ese punto de vista?	¿ Cómo puedo obtener ingresos de esta actividad / hobbie / ideas?	¿Qué habilidades / conocimientos debo desarrollar para cumplir la columna #1?	¿De quién puedo aprender esto?
Hacer algún negocio relacionado con gatos	¿A quién le importaría ver a mis gatos?	A un baby boomer	Hacerlos famosos en TikTok	Investigar a los cat influencers más famosos	Cole and Marmalade
Trading	Es demasiado difícil	A la sociedad, conceptos comunes	Operando, dando cursos	Aprender de mercados	Hyenuk Chu, Mario Valle

Tabla de mentores

Nombre del mentor	Mensaje	Lo que he aprendido de él / ella	Lo que me gusta de él / ella
Joselyn Quintero	Encontrar y perpetuar la armonía financiera	La explicación técnica del aspecto espiritual del dinero	Su estilo de vida, ella es venezolana, pero vive en Bélgica. Equilibra su vida de auditoría o programadora con el coaching de finanzas
Jim Rohn	Siempre eres un working process	“Ser fiel a ti mismo. Deja que otros lleven vidas pequeñas, pero no tú. Deja que otros discutan asuntos pequeños, pero no tú. Deja que otros lloren por pequeños dolores, pero no tú. Deja que otros dejen su futuro en manos de otros, pero no tú”	Él sabe el gran potencial que puedes tener aunque tú mismo no lo reconozcas

Mentores locales

Son aquellos mentores o personas que admiras, que están a tu alcance, es decir, son personas que conoces.

Invita a tu mentor favorito a cenar



Otra opción a mentores



Consume de manera
sistemática y agenda
espacio en tu vida

Ordene tu desarrollo

- **Ventas.** Las ventas son para todos. *Por ejemplo: puedes buscar habilidades de ventas para gente introvertida.*
- Accede a la ruta de marketing y ventas. O al curso de Ventas Práctico.

Ordene tu desarrollo

- Tendencias e innovación.
- Gestión de tiempo (para cuando empieces a tener más fuentes de ingreso).
- Técnicas de agilidad.
- Manejar al menos un 50% de inglés.

Agenda el espacio



Sé consistente

- Es preferible 10 minutos de estudio diario, que 8 hrs cada 4 semanas.
- Asigna recordatorios.
- **Utiliza metodologías ágiles. Apóyate en ellas.**

Abre tu mente a nuevas
posibilidades

“

Si no cambias tu forma
de ser, siempre obtendrás lo que
has conseguido.

”

Jim Rohn

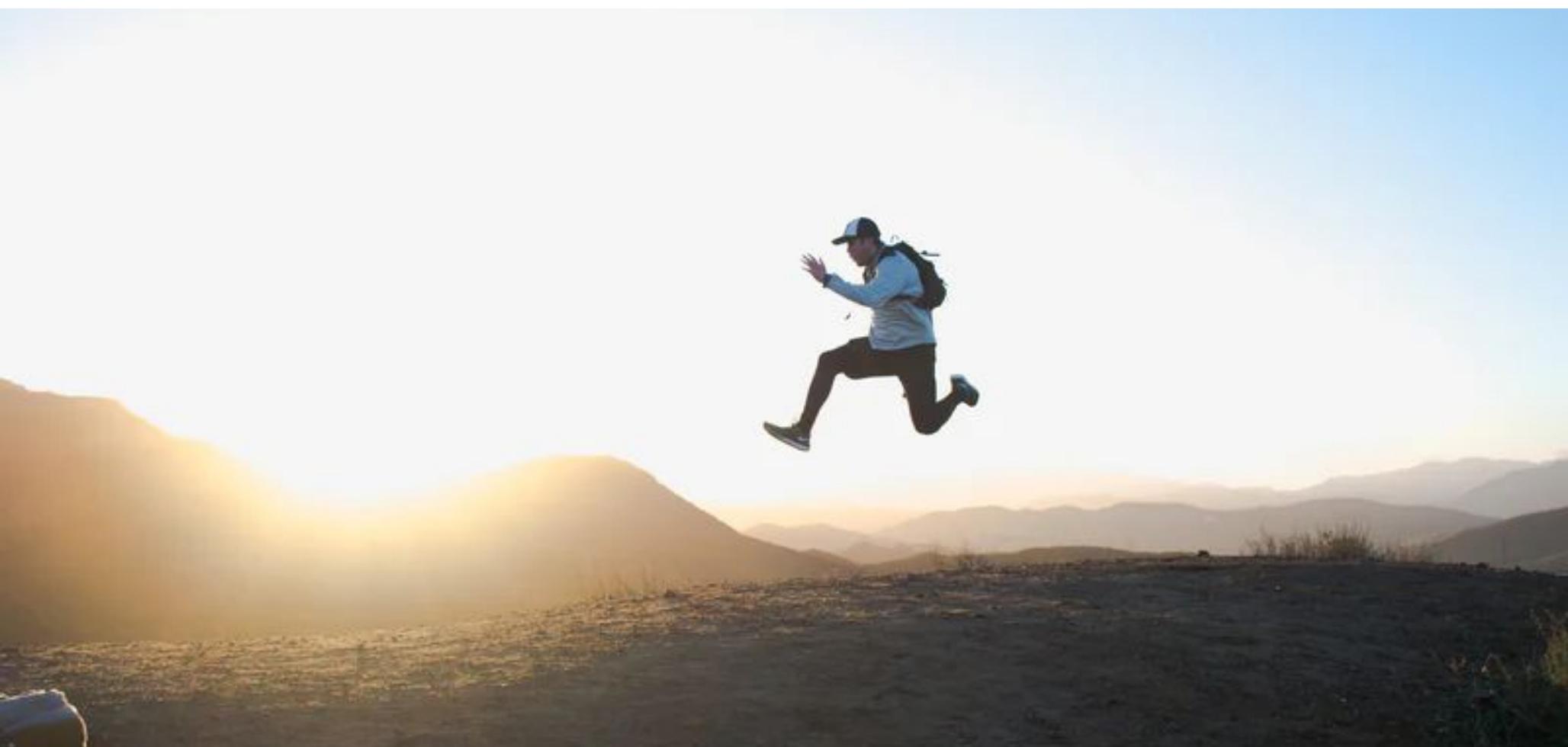
¿Qué tanto te gustan los cambios?

- ¿Tenemos miedo al cambio?
- ¿Nuevas formas de hacer las cosas te causan molestias?
- ¿Necesitas demasiadas validaciones antes de tomar una decisión?
- ¿Tanto análisis te paraliza?

¿Qué tanto te gustan los cambios?

- ¿Te importa demasiado lo que digan las personas de ti?
- ¿Temes sufrir discriminación o burla por las decisiones que tomas para buscar un ingreso extra?
- ¿Todavía no llega ese proyecto magnánimo para activarte?

Brinca. Tu mejor versión te espera



¿Qué tal que...?

- Te das la oportunidad de escuchar a tu amigo que lleva años en multinivel.
- Distribuir algún producto o vendes servicios .

¿Qué tal que...?

- Aprendes un nuevo oficio.
- Asistes a esa plática donde hablan de *oportunidades de negocio* (siempre desde el punto de vista de *observador*).

Múltiples fuentes de ingreso

Roma no se construyó en 1 día (bis)

Qué esperar de tener múltiples fuentes de ingreso

¿Cuántas empresas tienen?



+180



+400

Mitos y expectativas

- Que parezca que no tiene enfoque en su negocio/carrera principal.
- Creer que no se puede adquirir las habilidades necesarias.
- Esperar un gran ingreso en el primer mes de operación.

Mitos y expectativas

- No tener el tiempo para gestionarlos todos.
- Esperar que sea fácil.
- Visualización creativa demasiado alejada de sucesos reales.
- No tener un plan de integración.
- Necesito mucho dinero para empezar.

Error común:

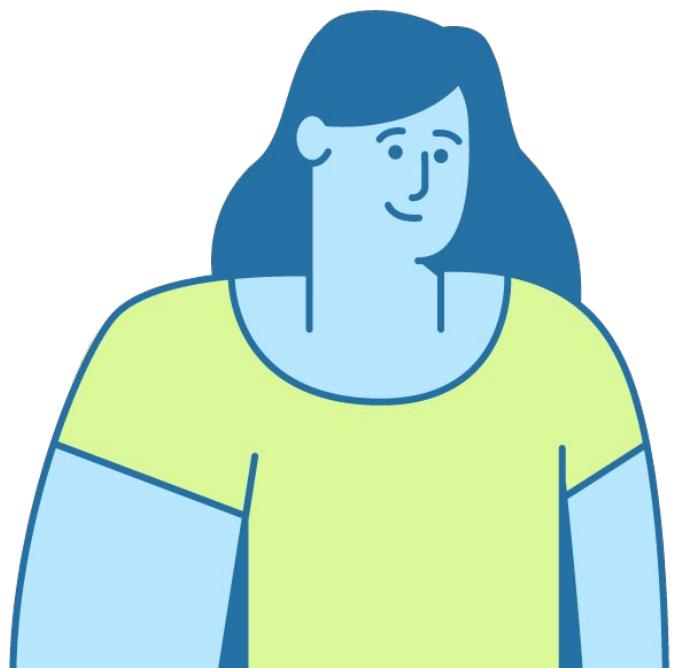
No realizar una mínima prueba viable.



Ingresar a redes de mercadeo de
inversión en Forex y con eso tendré un
ingreso extra mañana



Yo sé cómo hago las cosas



Voy a poner una pizzería
(y hay 8 negocios a la redonda)



Mi mamá cocina muy rico,
vamos a poner un restaurante



Antes de empezar:

Construye seguridad financiera



Antes de empezar:

- **Clarifica tu valor**

Reconoce tus dones, talentos,
habilidades.

Lo que puede ser un conocimiento
común para ti, no lo es para todos.

Antes de empezar:

- **Identifica tu mercado**

¿Quién pagaría el valor o solución que puedes resolver?

Antes de empezar:

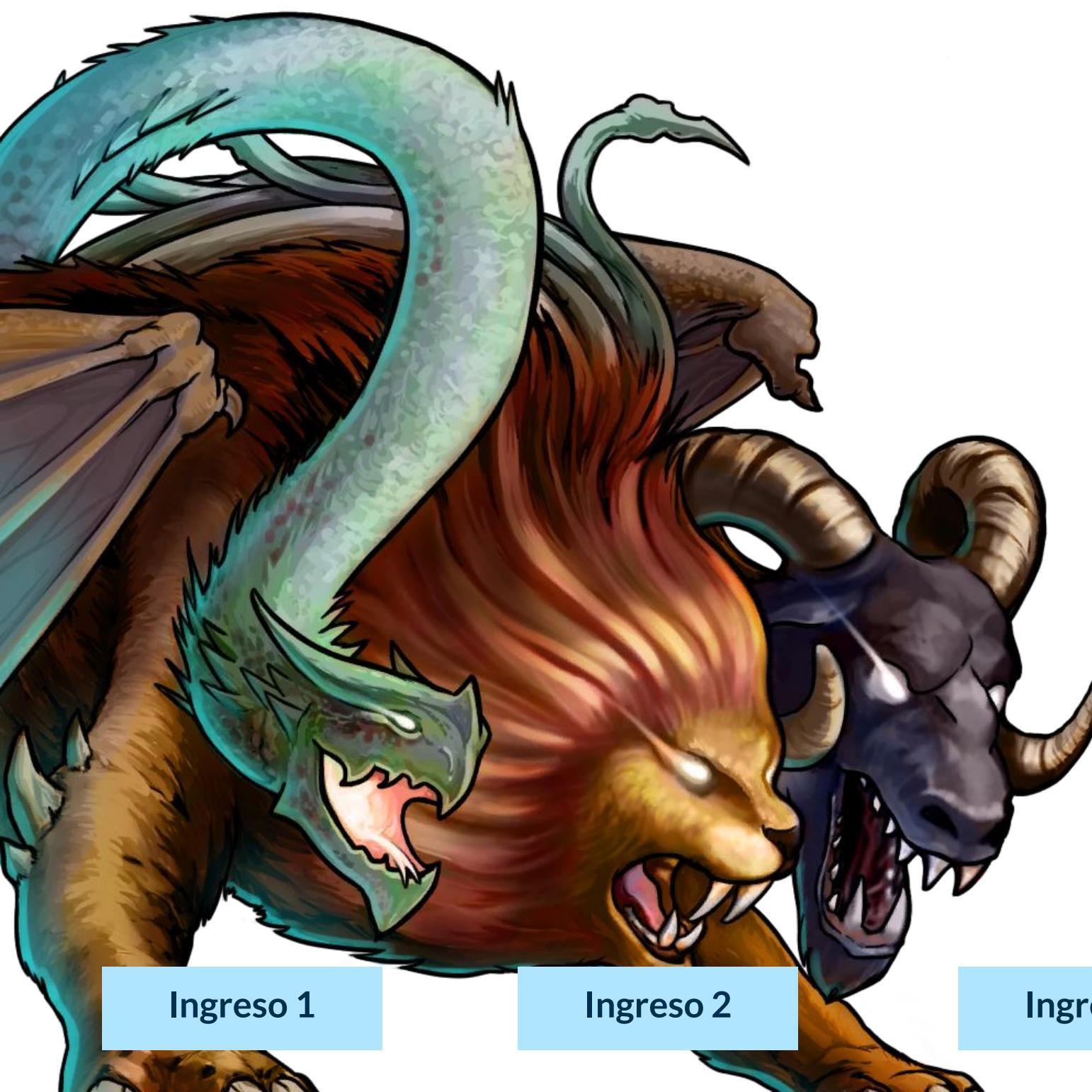
- **Construye una comunidad**

Sector de la población que eventualmente podrás ayudar a cumplir sus sueños.

Crea tu
quimera financiera

Quimera financiera

Elemento conformado por múltiples fuentes de ingresos (cabezas), los cuales actuarán en defensa de las diferentes necesidades de su amo.



Ingreso 1

Ingreso 2

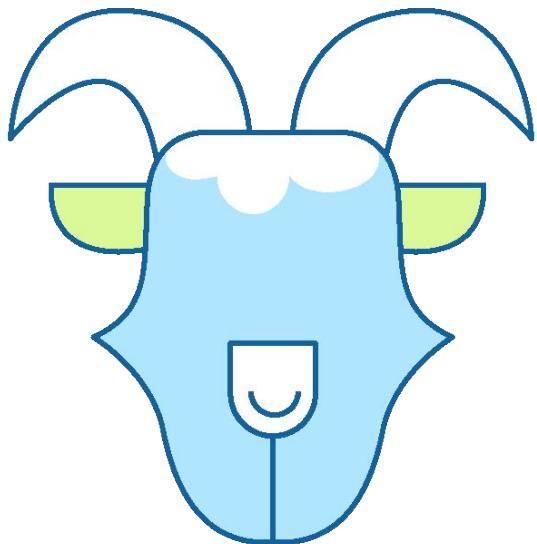
Ingreso 3

Propuesta de quimera financiera



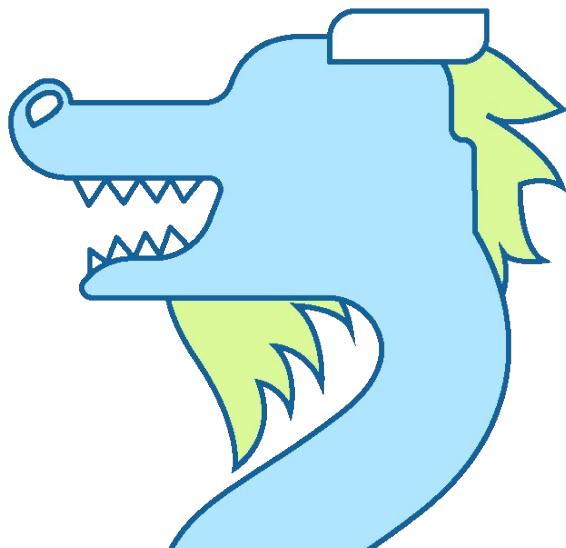
León: aquella idea o concepto que mantiene tu instinto de supervivencia y empuje activos. El león compensa su falta de inestabilidad financiera (aunque puede llegar a generar grandes recursos financieros) con su coraje y vitalidad.

Propuesta de quimera financiera



Cabra: acción que ya conocemos, que nos brinda la estabilidad, racionalidad, conexión con la realidad cuando soñamos demasiado. Brinda el alimento constante y consistente para el resto de las cabezas.

Propuesta de quimera financiera



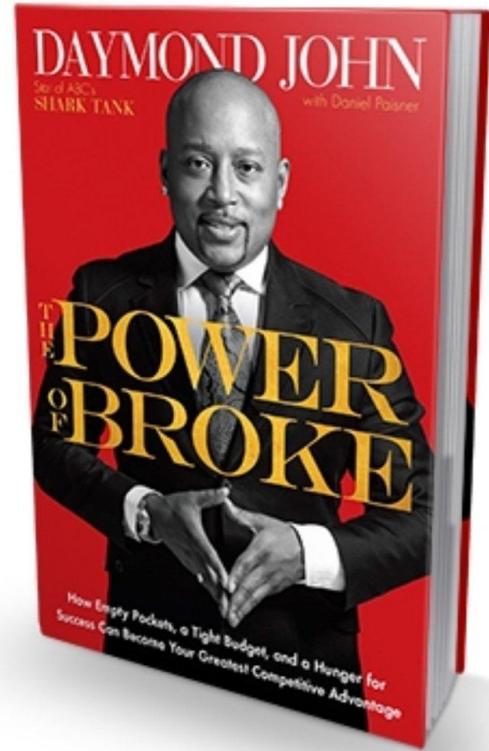
Dragón: la cabeza del futuro. Al brindar las alas para volar, su función es tenerte con un pie en la magia. El dragón es el alimento de tu motivación y creatividad. Hasta que creas en un 100% en él, no podrá ser tu mayor ingreso económico.

Actívate

Aunque estés quebrado

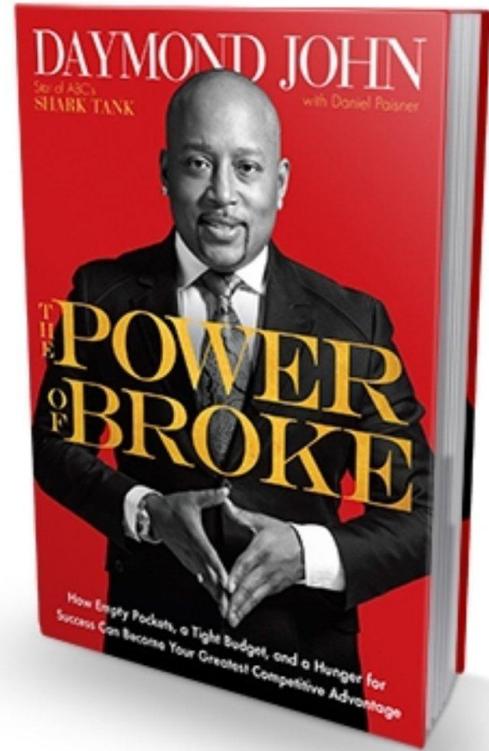
El poder de estar quebrado

- Crea un círculo de confianza con quien puedas platicar las aventuras que te esperan.
- No renuncies a tu trabajo (aún).
- 27 bancos le negaron un crédito.



El poder de estar quebrado

- NO hay píldoras mágicas.
- Entrénate financieramente.
- Explora todas tus posibilidades antes de invertir, aprende a validar.



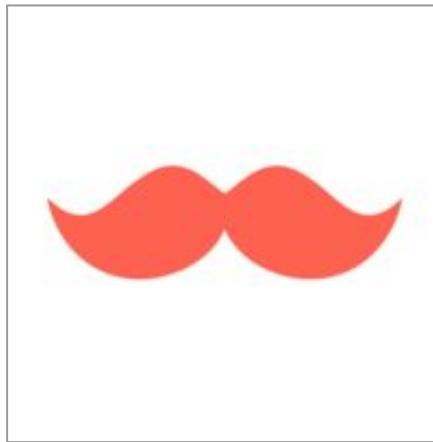
Validar sin recursos



Imperfecta acción

Apaláncate de otros

Si aún no tienes claro qué ejecutar, utiliza metodologías que ya están probadas, recuerda que esto es un **calentamiento**.



Tipos de ingresos: constantes

Tipos de ingresos

- Sueldo.
- Honorarios.
- Distribución.
- Venta directa.
- Marketing de afiliados.
- Consultoría.
- Servicio.
- Dropshipping.

Constantes

Tipo	Ventaja	Desventaja	Habilidad / conocimiento	Ejemplos
Sueldo	Ingreso garantizado, prestaciones, sigues indicaciones.	Ingreso topado, no hay flexibilidad de tiempo. No es escalable.	Generalmente es la carrera que estudiamos.	Empleos.
Honorarios	Ingreso garantizado, sigues indicaciones.	Ingreso topado, no hay flexibilidad de tiempo, no hay prestaciones..	Generalmente es la carrera que estudiamos.	Empleos, igualas.

Tipos de ingresos: flexibles

Tipo	Ventaja	Desventaja	Habilidad / conocimiento	Ejemplos
Distribución	Libertad de tiempo, no hay límite de ganancia, ganas hasta un 20% por venta. Sigues un sistema.	No hay prestaciones, ni ingreso garantizado.	Ventas, conocimiento del producto así como competidores, impuestos.	Ventas por catálogo, distribuciones exclusivas.
Consultoría	Libertad de tiempo, no hay límite de ganancia, tú determinas la utilidad. Ayudas a otras personas.	Crear audiencia. Crecimiento lento. No hay prestaciones, ni ingreso garantizado. Tú tienes que elaborar el plan de negocio. Puede ser escalable.	Ventas, costos, impuestos, marketing digital, coaching.	Cualquier habilidad, conocimiento, experiencia que tú sabes y alguien quiere aprender.

Tipo	Ventaja	Desventaja	Habilidad / conocimiento	Ejemplos
Venta directa	Libertad de tiempo, no hay límite de ganancia, la utilidad la dicta el mercado o tú. Escalable.	No hay prestaciones, ni ingreso garantizado. Tú tienes que elaborar el plan de negocio.	Ventas, costos, impuestos, marketing digital, marketplaces.	Lo que sea.
Multinivel	Sigues un sistema. Tienes desarrollo constante.	Dependes mucho de las personas para hacer crecer tu negocio. No hay prestaciones, ni ingreso garantizado.	Ventas, liderazgo.	Casi cualquier empresa de multinivel.

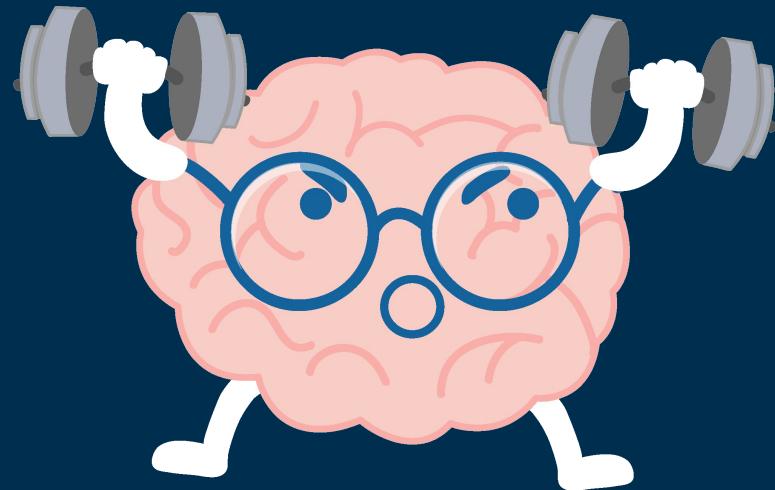
Tipo	Ventaja	Desventaja	Habilidad / conocimiento
Servicio	Libertad de tiempo, no hay límite de ganancia.	No hay prestaciones, ni ingreso garantizado. No hay ingreso si no estás tú.	Ventas, conocimiento del producto así como competidores, impuestos, marketing digital.
Dropshipping	Ingreso garantizado, sigues indicaciones.	Dependes mucho de la logística de un tercero.	Marketing digital.
Marketing de afiliados	Te pagan por recomendar. Sigues un sistema. No te ocupas del servicio post venta.	El ingreso puede ser muy pequeño.	Ventas, conocimiento del producto así como competidores.

Validación y orden

Validación y orden

- Valida tu idea de manera fácil. No inviertas mucho.
- Toma su tiempo; no se perciben todos los ingresos al mismo tiempo (al principio).

Workout financiero



Reconoce tu valor

¿Qué vamos a utilizar?

- Libreta / Notas del celular
- Lápiz y goma (para que puedas borrar si te equivocas, se te permite cometer errores)
- Calculadora sencilla (no científica)

Tipos de valores

Años de capacidad técnica:

- Experiencias positivas y negativas.
- Recursos adquiridos por esas experiencias.
- Conocimientos adquiridos.

“

**Los años de capacidad técnica
son directamente
proporcionales a tu capacidad
de generar valor económico.**

”

Tipos de valores

Valor de la capacidad técnica:

Tiempo y dinero que has invertido en el desarrollo de capacidades y conocimiento.

Capitaliza tus dones

“

**Las habilidades son los
talentos que te muestran tu
capacidad creativa para
resolver problemas.**

”

¿Qué vamos a utilizar?

- Libreta / Notas del celular
- Lápiz y goma (para que puedas borrar si te equivocas, se te permite cometer errores)
- Calculadora sencilla (no científica)

Tus dones

Competencias

Conocimientos técnicos que hemos adquirido por medio del estudio de la teoría de un tema específico.

Tus dones

Talento

Es un habilidad muy personal y subjetivo que es intrínseco a ti mismo y que puedes desarrollar tanto como quieras.

Mide tus méritos

“

**Reconocer nuestros méritos
nos permite potencializarlos...
Casi nunca lo hacemos.**

”

Reconociendo tus méritos

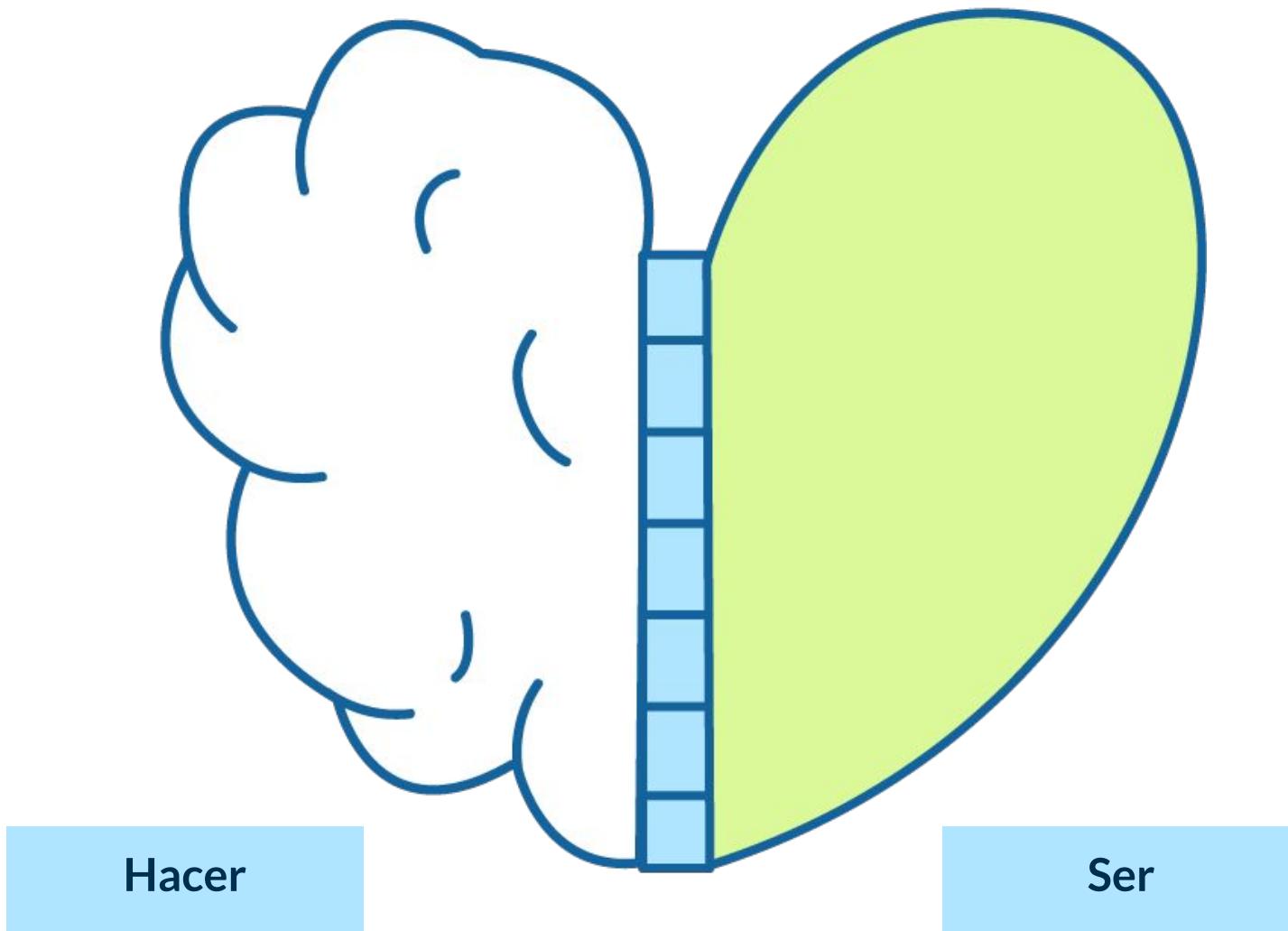
Mérito

Toda acción que hayas realizado que ayude a superarte a ti mism@ o a otra persona.

Crédito personal

- Ejercicio de reconocimiento propio y auto valoración.
- Ser colaborativo no quiere decir que obsequiarás tu trabajo.

Ser / hacer negocios



“

Si observas bien, el negocio
nace directamente de ti
mism@, de tus talentos y
dones, ahora es momento de
capitalizarlo (monetizarlo)

”

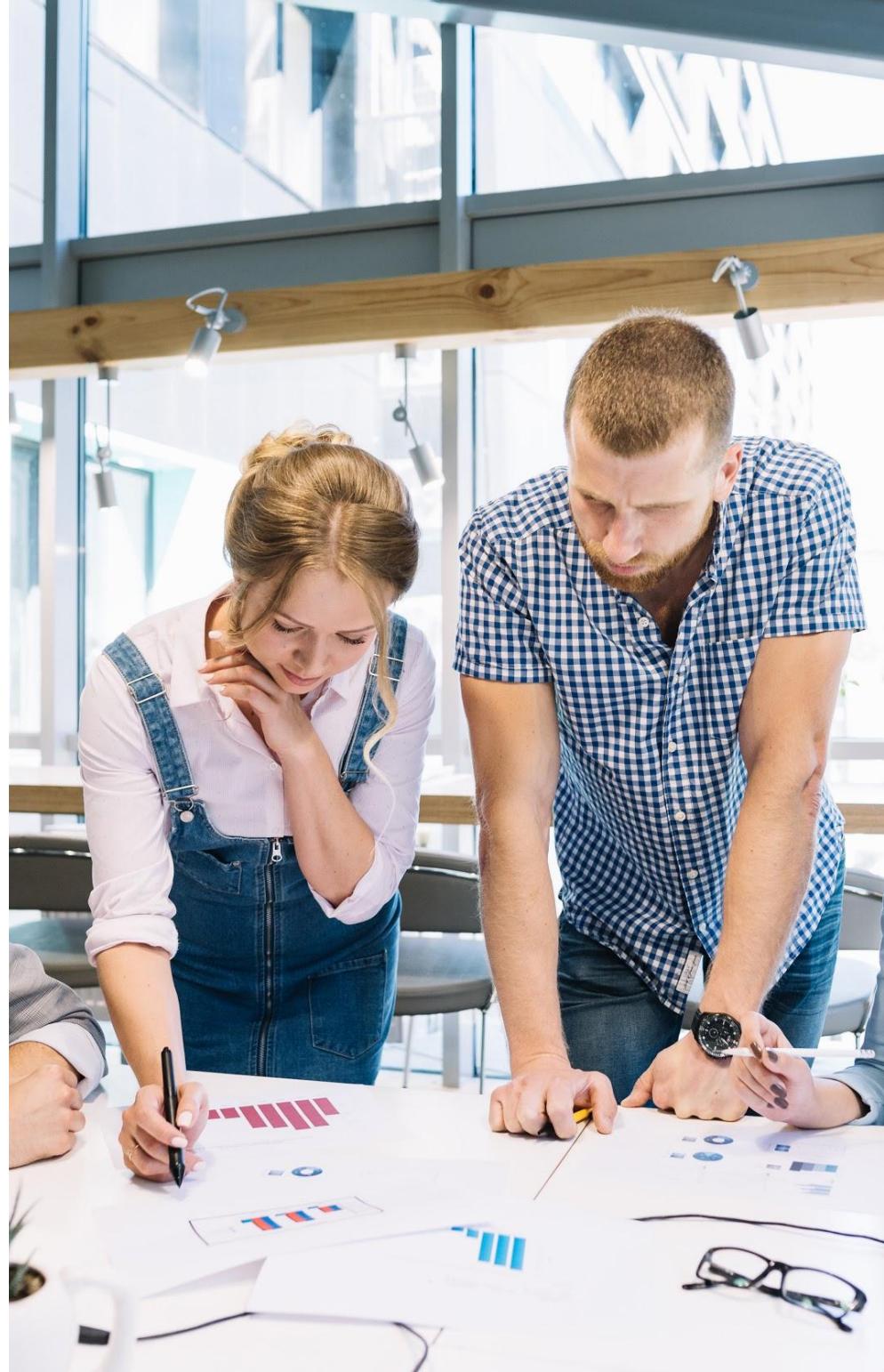
Tu perfil

- Identifica el perfil de las amigas/amigos a los que ayudaste.
- Identifica la necesidad específica que cubriste con tu ayuda.



Tu nicho

Ese conjunto de elementos integra el concepto de **Micro Nicho** de mercado.



Valor

Las personas a quienes ayudas estarán dispuesta a pagarte.

Asigna un precio de mercado a tu ayuda.



Manifiesto financiero

YO

Liliana

PRESENTO MI

MANIFIESTO

CURSO DE CREATIVIDAD FINANCIERA

Me comprometo a apuntar en mi diario de creatividad financiera toda idea.

Reconozco que todas las ideas que provienen de mí, son poderosas, valiosas y grandiosas.

Me comprometo a ordenar mis finanzas y crear mi seguridad financiera para mi bienestar y seguridad.

Me comprometo a ahondar en mi valoración personal y tenerla siempre presente.

A partir de hoy, me doy la oportunidad de escuchar en mi interior las oportunidades que la vida tiene para mí. Nunca paro de aprender.



La China Financiera

FIRMA

100 CIEN

P²



PLATZI.COM

04756584553
CREATIVIDAD FINANCIERA



CREATIVIDAD FINANCIERA
8680060663

PLATZI.COM



CIEN
100
P²