## Strawberry srl

#### Obiettivo:

Aumentare la Brand awareness in Italia attraverso i Social Media.

#### Canali Social proposti:

Facebook e Instagram perchè entrambe le piattaforme sono le più utilizzate attualmente con quasi la metà della popolazione italiana presente con un profilo (Fonte: Meta's Advertising resources, Kepios Analysis di Gennaio 2023)

### 1) Obiettivo aziendale:

Aumento del 20% delle vendite di frutta e verdura bio, 100% italiana, nei propri negozi localizzati sul territorio italiano entro fine 2023.

## 2) Obiettivo Marketing:

creare consapevolezza sulla qualità ed utilità del prodotto stimolando la domanda latente sui Social con delle strategie di Content Marketing per convincere le persone a conoscerci dandogli contenuti di valore, video, tutorial e guide su come utilizzare al meglio la specifica tipologia di prodotti e quali problemi possono risolvere (evitando di indicare esplicitamente i propri prodotti ed il proprio Brand ma, indicando le caratteristiche che un ottimo prodotto deve avere per quella specifica categoria).

#### 3) Obiettivo algoritmo:

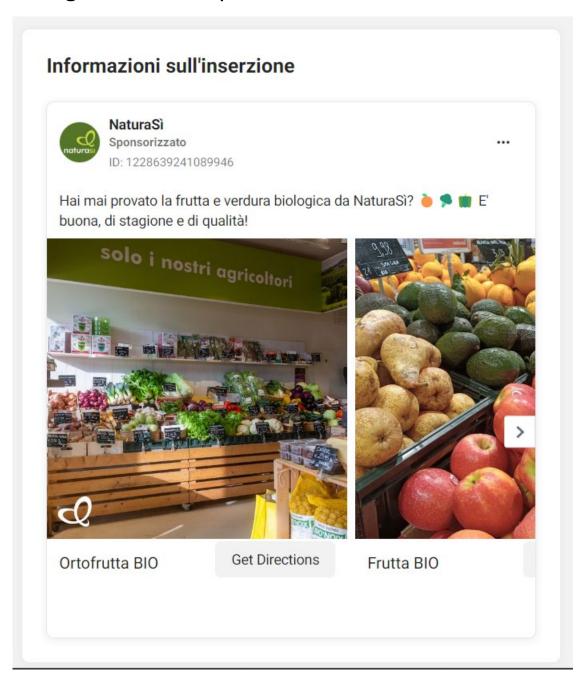
Gli obiettivi della campagna che più si avvicinano alle nostre finalità sono quelli di "Notorietà" e di "Traffico".

- Le orbite di pubblico che andremo a colpire sono quelle riguardanti il "pubblico simile", cioè tutte quelle persone che l'algoritmo riconosce essere simili per caratteristiche ai nostri attuali clienti e followers e, le orbite riguardanti gli "interessi", cioè tutte quelle persone che non ci conoscono ma che potrebbero essere interessati alla nostra attività e ai nostri prodotti.

#### Posizionamento competitor:

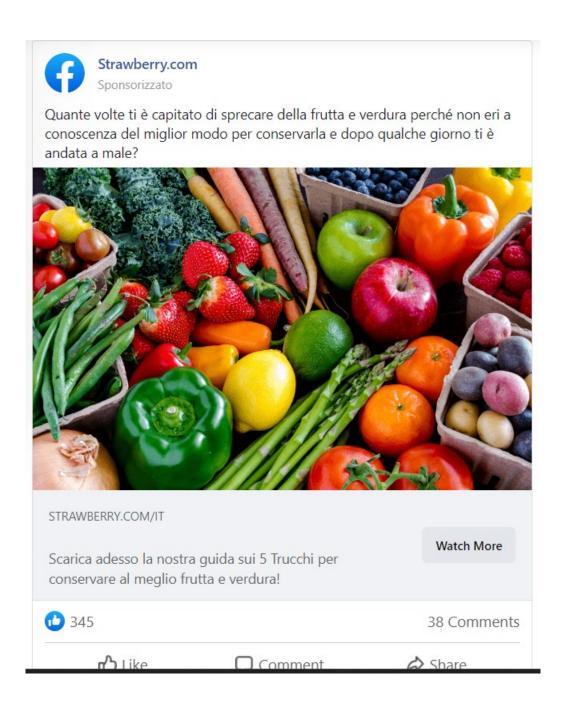
In AD Library attraverso le keywords "frutta e verdura bio" e "frutta fresca italiana" emerge come principale competitor NaturaSi con circa 412.000 followers su FB e 117.000 su Instagram.

# Di seguito un esempio delle loro inserzioni:



- Customer Journey

## 1) Bozza inserzione Fase di Prospetting:



## 2) Bozza inserzione Fase di Retargeting:



Ti è mai capitato di notare al banco frutta e verdura prodotti ammaccati, troppo maturi e di pessima qualità?

Questo è quello che succede quando alle aziende interessa solo vendere senza preoccuparsi del corretto mantenimento dei prodotti!

Ma nella nostra filiera c'è sempre qualcuno che dedica cura e attenzione alla perfetta conservazione dei frutti, in modo che arrivino a destinazione belli, integri e super saporiti!



