



omega<sup>crm</sup>

A Merkle Company

# Propuesta de incorporación

Miguel Puertas Zueco



# Aviso de copyright

El copyright de este trabajo pertenece a Omega CRM Consulting, que publica el documento con el propósito expreso para el cual se provee. No debe ser reproducido, por completo o en parte, ni utilizado para cualquier otro propósito sin el consentimiento escrito con anterioridad de Omega CRM Consulting, y entonces solamente a condición de que este aviso se incluya en cualquier reproducción del documento. No se dará de forma oral o escrita ni será comunicada ninguna información en cuanto al contenido o el propósito de este documento sin el consentimiento anteriormente escrito de Omega CRM Consulting.

© Copyright Omega CRM Consulting 2025



## Omega en cifras



**NOS GUSTA  
LO QUE  
HACEMOS**

*“Impulsar tu crecimiento digital a través de la innovación en la experiencia de cliente”*

# 100% Expertise en el CRM #1

Somos FY24 Salesforce **Community Impact Partner**

FY23 SALESFORCE  
PARTNER OF THE  
YEAR



EDUCATION  
CONSULTING  
PARTNER

**Knowledge**

**Somos #1  
Partner España '23  
Certified Consultants**

**Equipo experto en todas las nubes de negocio**



**Expertise**

**+180  
Proyectos  
entregados**

**4.9/5  
Customer  
Satisfaction**

- Health & Life Sciences
- Retail
- Consumer Goods
- Manufacturing
- Travel & Hospitality
- Nonprofit
- Education
- Financial Services
- Communications
- Media
- Transportation
- Government

**Talent**

**+480  
PROFESIONALES  
CERTIFICADOS**

**Instructores  
Certificados  
de Salesforce**

**Innovation**

**Most Innovative  
APP CLOUD PROJECT 2019**

**Most Innovative  
PROJECT 2017**

En búsqueda constante de  
**soluciones innovadoras para la  
transformación digital del negocio.**

**ASSETS**





# ¿Qué te ofrece **Omega**?



Pertenecer a un **EQUIPO ALTAMENTE CUALIFICADO**, multidisciplinar, experto, innovador, motivado, comprometido y de gran talento.



**FORMACIÓN ESPECIALIZADA** para desarrollar tus conocimientos.

Accede a nuestro programa de certificaciones Salesforce y logra desarrollar tu nivel de inglés con la formación más adaptada a tus necesidades.

## **JORNADA FLEXIBLE**



**HOME OFFICE.** Posibilidad de elegir la combinación de trabajo desde casa y oficina que más se adapte a tus necesidades. Omega recomienda una combinación de 3 días en oficina y 2 días desde casa para seguir fomentando la cohesión de nuestro equipo humano.



**OMEGA CONCILIA:** Medidas que faciliten a los colaboradores el afrontamiento de circunstancias excepcionales en su núcleo familiar.



**LONG WEEKEND:** Posibilidad de realizar jornada intensiva de 7 horas en el día laborable previo a un festivo que sea viernes.

**HOLIDAYS:** 24 días de vacaciones anuales. +1 día de vacaciones por cada 5 años de antigüedad.

**FESTIVOS:** Los festivos locales y autonómicos son de libre disposición por parte de la persona incorporada.



**SEGURO MÉDICO PRIVADO** con asistencia sanitaria y dental, extensible a familiares en condiciones más beneficiosas. Complemento del 100% del salario desde el primer día de la baja.



Sistema de **RETRIBUCIÓN FLEXIBLE:** Ticket guardería, ticket restaurant, ticket transporte público, etc.

# omega for life



# Tu futuro en Omega CRM empieza aquí

La siguiente propuesta detalla la oferta laboral para la incorporación de **Miguel Puertas Zueco** a Omega CRM.

**Miguel**, te incorporarás a Omega CRM en **Zaragoza** en una posición de **Technical Consultant**



## PRINCIPALES FUNCIONES

- Investigar, crear y recomendar soluciones de marketing automation y martech innovadoras.
- Realizar análisis en implementaciones de soluciones de marketing automation y de martech.
- Asistir en el diseño de arquitectura de alto nivel para implementaciones de soluciones de marketing automation y martech eligiendo la plataforma más adecuada.
- Implementar la infraestructura y la arquitectura funcional de marketing de la nube.
- Crear políticas de activación de comunicaciones automatizadas que mapeen el Customer Journey de cliente.
- Realizar tareas funcionales y especializadas básicas de marketing.
- Asegurarse de que las activaciones de comunicaciones automatizadas en la nube se utilizan de manera efectiva.
- Decidir qué procesos son adecuados y necesarios para ejecutarse en la nube orientados a implementar soluciones de marketing automation.
- Determinar los assets y la organización de automatizaciones que mejor se adaptan a la implementación en la nube.
- Proporcionar servicios de consultoría funcional para garantizar que la automatización de procesos de comunicación automatizada se ejecuten sin problemas.
- Implementar comunicaciones automatizadas y procesos de marketing automation para asegurar resolver las necesidades de los clientes en los distintos puntos de contacto con sus contactos.
- Implementar los últimos avances tecnológicos y soluciones tecnológicas de marketing.
- Realizar pruebas de test, diagnóstico de errores y resolver problemas en el uso de las herramientas de marketing automation y martech.
- Documentar procesos y seguimientos de métricas de rendimiento del sistema..



# Condiciones de trabajo

En **Omega CRM**, apostamos por relaciones laborales estables y beneficios diseñados para que te sientas respaldado desde el primer día:

- Te ofrecemos un **contrato indefinido**, con un periodo de prueba ajustado a tu perfil y responsabilidades.
- Desarrollarás tu actividad en **Zaragoza**.
- Todos los **gastos de transporte, kilometraje, dietas y alojamiento** en los que incurras serán **reembolsados** conforme al **Plan de Dietas** de la compañía.
- **24 días laborables de vacaciones** al año para que disfrutes de tu tiempo libre.
- Acceso a ventajas como **prestaciones complementarias por incapacidad temporal** y un **plan de retribución flexible**, conforme a las condiciones establecidas por la compañía.
- La empresa te proporcionará todo el **material necesario** para el **desarrollo de tu actividad laboral**.

\* Cualquier subida salarial pactada no será de aplicación en caso de que, a la fecha de efecto de dicha subida, hayas informado de tu baja voluntaria en la compañía.



# Condiciones de trabajo

Las condiciones económicas establecidas para 2025 se desglosan en:

- Retribución bruta anual de **24.000 €**, acorde con los requisitos, funciones y responsabilidades del puesto.
- Distribución en **12 pagas**, con las dos pagas extraordinarias prorrateadas en cada mensualidad.
- **Evolución salarial:** A los 12 meses de colaboración, tu retribución pasará a **26.000 €**, aplicándose desde el día 1 del mes siguiente.
- **Seguro médico privado**, totalmente cubierto por Omega CRM a partir del sexto mes de colaboración.

La compensación por teletrabajo ya está incluida en el paquete salarial para cubrir los gastos asociados al trabajo en remoto.

## Desarrollo profesional

En Omega CRM, apostamos por el aprendizaje continuo y el crecimiento profesional.

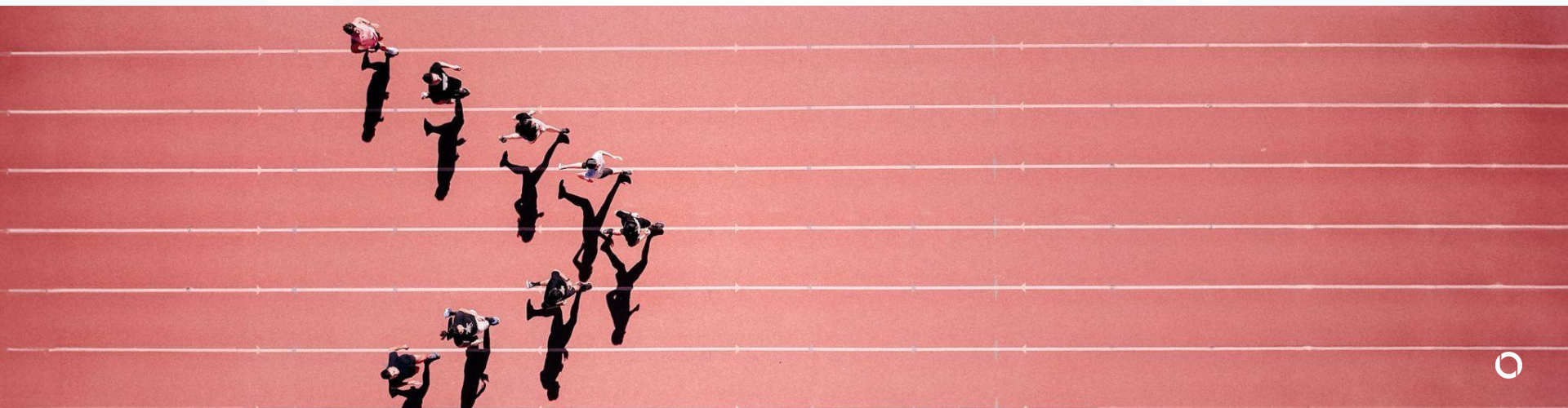
A través de nuestras **acciones formativas**, te ayudaremos a adquirir y mejorar tus conocimientos, competencias y cualificación profesional.

Además, asumimos el coste de las **certificaciones** profesionales requeridas para el **correcto desempeño y evolución de tu perfil técnico**, según las condiciones establecidas en nuestro **Programa de Certificaciones**.

Porque tu desarrollo es nuestro compromiso.



# Plan de certificaciones



# Plan de **certificaciones**

## ¿Cómo funciona el programa de certificaciones y sus incentivos?

Para la consecución de un nuevo grado\* bastará con obtener **dos certificaciones** de tu ruta o de otras disponibles dentro del programa.

Los incentivos se percibirán en función de la consecución del grado y de la clasificación de las certificaciones conseguidas. Las certificaciones se distribuirán en dos grupos:



**CERTIFICACIONES**  
**200€**



**CERTIFICACIONES**  
**350€**

El importe asociado a la consecución de un nuevo grado se calculará en función del “valor” que tengan las certificaciones por las que haya optado el colaborador en la fecha de consecución del examen:

**400€**

✓ 2 Certis  
**200€**

**550€**

✓ 1 Certi **200€**  
✓ 1 Certi **350 €**

**700€**

✓ 2 Certis **350 €**

- Todos los grados obtenidos durante el año serán abonados en la nómina del mes de enero del siguiente año (entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de cada año)
- Para recibir el primer incentivo económico el colaborador deberá haber superado al menos un superset dentro del año, es decir, tener al menos 1 superset antes del 31 de diciembre de cada año
- Todos los colaboradores podrán optar al incentivo desde el principio, independientemente del grado requerido para su rol

*\*Para recibir el primer incentivo económico deberás haber superado al menos uno de los exámenes según el plan de certificaciones vigente.*



Fecha de **incorporación**

→ Comenzarás en Omega el día:

**22 de Septiembre  
de 2025**



# Aceptación de la propuesta

A quien corresponda:

Por medio de la presente yo, **Miguel Puertas Zueco** con NIF 73168358E me comprometo a cumplir el compromiso adquirido con la empresa Omega CRM Consulting, S.L., con C.I.F.: B18705087, incorporándome a su equipo en la fecha establecida y según las condiciones pactadas en la presente Propuesta Laboral.

Para los fines que crean convenientes.

En Zaragoza, 18 de agosto de 2025

D. Miguel Puertas Zueco

---

D. José Luis Molina Ruiz

---





**NOS GUSTA  
LO QUE  
HACEMOS**

BARCELONA · MADRID · GRANADA · SANT CUGAT · GIJÓN · ZARAGOZA · ALICANTE · BILBAO · VALENCIA · SEVILLA · PARÍS

[www.omegacrmconsulting.com](http://www.omegacrmconsulting.com)

