Objectif du site

Le futur site doit permettre à L&F Consulting de se positionner comme un acteur de confiance dans le conseil en investissement. Il doit :

- Présenter clairement l'entreprise, son expertise et ses valeurs.
- Mettre en avant la diversité de l'offre de services.
- Créer un canal direct avec les clients et prospects via une newsletter innovante.
- Renforcer la crédibilité de la société auprès de clients potentiels, partenaires et investisseurs.

Structure proposée du site (version intermédiaire)

1. Accueil

- Visuel fort avec slogan d'accroche (ex. "Investir avec sérénité, construire avec confiance").
- Aperçu des principaux services.
- Témoignages / logos de partenaires.
- Bloc newsletter : "Recevez chaque semaine nos analyses et un regard décalé sur l'actualité financière".

2. À propos

- Mission, vision et valeurs.
- Présentation de l'équipe (photos + expertise).
- Message fort sur la philosophie d'investissement (transparence, diversification, accompagnement).

3. Services

Rubrique centrale qui doit refléter la diversité de l'offre. Organisation possible :

- Conseil en investissement et stratégie financière
 - Élaboration de plans personnalisés pour particuliers et entreprises.
- Gestion de portefeuille
 - o Accompagnement complet dans la structuration, la diversification et l'optimisation de portefeuilles d'actifs.
- Investissement boursier
 - Analyse des marchés, conseils sur actions, ETF, obligations.

Éducation financière pour comprendre les mécanismes boursiers.

Solutions fiscales et optimisation

- Accompagnement sur les aspects fiscaux liés aux investissements.
- o Stratégies pour réduire la charge fiscale en toute légalité.

Immobilier et investissements alternatifs

 Études de rentabilité et accompagnement dans des placements diversifiés (immobilier, private equity, matières premières, etc.).

• Accompagnement des PME et entrepreneurs

o Conseils pour structurer la trésorerie et préparer des levées de fonds.

Chaque service serait présenté de façon claire, avec un court texte explicatif + un bouton "Demandez un rendez-vous".

4. Ressources / Blog

- Articles pédagogiques et analyses de marché.
- Actualités financières expliquées simplement.
- Exemples de contenus : "5 erreurs à éviter dans vos premiers investissements", "Comment diversifier son portefeuille en 2025".

5. Newsletter

💡 Élément différenciant : faire quelque chose de sérieux mais avec une touche originale.

- Format: 1 fois par semaine ou toutes les 2 semaines.
- Contenu:
 - Une actualité financière clé de la semaine expliquée simplement.
 - o Une analyse rapide d'un secteur ou d'une opportunité d'investissement.
 - o Un conseil pratique (gestion fiscale, bourse, immobilier).
 - Une caricature ou illustration humoristique liée au sujet du jour → rend la newsletter plus humaine et attrayante.

Objectif : donner de la valeur + créer un rendez-vous agréable et différenciant avec nos abonnés.

6. Contact

- Formulaire simple (Nom, Email, Message).
- Coordonnées complètes + carte Google Maps.
- Possibilité de prise de rendez-vous en ligne (Calendly).

7. Mentions légales / Politique RGPD

- Obligatoire pour le respect de la législation française.
- Protection des données liée à la newsletter et aux formulaires.

W

Recommandations supplémentaires

- Mettre en place un **lead magnet**: "Recevez gratuitement notre guide 2025: Les 7 clés d'un portefeuille diversifié".
- Ajouter une **FAQ interactive** pour rassurer les prospects.
- Intégrer les réseaux sociaux (LinkedIn en priorité) pour diffuser les contenus.
- Prévoir une **version mobile parfaitement optimisée**, car une majorité des visiteurs viendront via smartphone.
- Possibilité d'ajouter un chat en ligne à moyen terme pour le contact instantané.