



✉ info@amazing-cash.ru

Готовый интернет-бизнес по продаже товаров на территории США через площадку Amazon с прибылью от \$3000 в месяц

Вы будете получать прибыль в долларах из любой точки мира от вашего
автоматизированного безубыточного интернет-магазина
через крупнейший в мире маркетплейс

Основные **преимущества** бизнеса на Amazon



Первая прибыль в срок
от **45 дней**



Окупаемость вложений
от **4 до 8 месяцев**



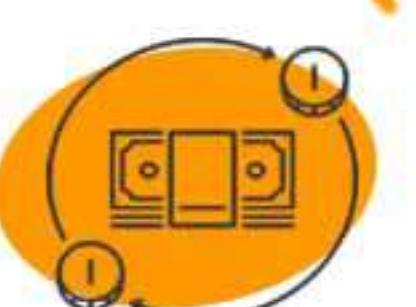
Бизнес-модель отработана
на более чем **50 магазинах**



Полные вложения в запуск
бизнеса от **440 000 руб.**



Бизнес на развитом рынке
США с **прибылью**
в долларах



Оборот наших собственных
магазинов более
\$ 100 000 в мес.



Опыт не требуется, мы всему
вас научим или **возьмем**
магазин в управление



Собственный товар
не требуется, мы подбираем
его на основе **аналитики**

Что такое бизнес на Amazon?!

Бизнес на Amazon – это классический бизнес по продаже товаров в розницу через интернет. Amazon.com – крупнейшая в США онлайн-платформа для продажи товаров. Ежедневно на Amazon делается более 26 000 000 продаж. Согласно данным статистики – это более 50% от всех онлайн-продаж на территории США.

Бизнес на Amazon полностью автоматизирован, для заработка нужно лишь выбрать товар, который будет пользоваться спросом, найти поставщика с качественным товаром, доставить товар на склад Amazon в США и запустить продажи.

Клиенты будут покупать ваш товар прямо на сайте Amazon, вам не придется общаться с покупателями и вести переговоры, при этом доставкой товара клиентам занимается сам Amazon. Мы запускаем магазины на Amazon "под ключ", начиная от регистрации продавца на площадке и выбора подходящего товара до подбора надежных поставщиков и запуска стабильных продаж.

Как выглядит бизнес на Amazon пошагово?!



Бизнес на **Amazon** намного перспективнее и потенциально более прибыльнее, чем большинство **классических бизнесов**



Полная автоматизация
бизнеса, доставкой
товара занимается
сам **Amazon**



Вам не нужно общаться
с клиентами, они
оплачивают ваш товар
прямо на сайте



Знание английского
языка не требуется,
достаточно
онлайн-переводчика



Безопасный
и **легальный бизнес**
с огромными
перспективами для роста



Заработка
в **стабильной валюте**
(\$), к которой привязаны
все цены в мире

Почему именно бизнес на Amazon?!

Более

26 000 000

единиц различных товаров
продаётся на Amazon ежедневно

Более

50% от всех

интернет-покупок в США
совершаются через сайт Amazon

В

3 раза

вырос курс доллара к рублю за
последние 15 лет, на Amazon вы
зарабатываете в стабильной валюте

Более

100 000 \$/мес

чистыми зарабатывает каждый
10-й продавец на Amazon

Более

10 лет

подряд ежегодное количество продаж
на Amazon растет

Около

5 часов

в неделю требуется для
управления бизнесом на Amazon

Почему бизнес на Amazon лучше, чем любой бизнес в России и СНГ?!

Развитый рынок

- Работая на рынке России и СНГ, вы сотрудничаете с менее платежеспособной аудиторией, которая в 97% случаев: дольше принимает решение о покупке, старается на всем экономить, сильно ограничена в бюджете. **Работая на внутреннем рынке, вы продаете людям товары, на которые у них нету денег** в большинстве случаев.

+ Население США в 2 раза больше, чем в России, а средняя зарплата в США около 3000\$ в месяц (в 6 раз выше, чем в России), соответственно, ваш бизнес работает на огромном рынке с платежеспособной аудиторией. **Продавать любой товар в США гораздо легче, чем в России и СНГ**, т.к. у людей в США в большинстве случаев есть свободные деньги на покупки.

Прибыль в долларах

- Даже если вы хорошо зарабатываете в России, то в любой момент вы можете оказаться ни с чем, если рубль резко потеряет свою стоимость (вспомните дефолт 1998 года, кризисы 2008, 2014, 2020 года), но даже если того же дефолта не произойдет, то из-за постоянно падающего рубля (а он падает с каждым годом и, например, **за последние 15 лет рубль упал практически в 3 раза**), вы всё равно зарабатываете меньше с каждым годом и для вас всё вокруг становится дороже, даже если пока что вы не обращаете на это внимание.

+ На Amazon вы получаете прибыль в долларах и вам абсолютно не важно, какой сейчас курс у рубля. Даже при курсе 500 или 1000 рублей за 1 доллар вы сможете чувствовать себя стабильно, вы сможете покупать себе любые товары, легко путешествовать и просто будете уверены в своем будущем на долгие годы. **Зарабатывая деньги в США в долларах и тратя их в своей стране, вы на 100% не зависите от курса рубля**, каким бы он ни был, и это может обеспечить ваше финансовое будущее и стабильность.

Простота продаж

- **Бизнес в России и СНГ - это долгое принятие решения клиентом,** невыкуп заказов, долгие переговоры, недоверие и оплата заказов/услуг по факту их исполнения, соответственно, даже имея поток клиентов, вы не получаете деньги сразу же, а оплата растягивается на длительный срок. Т.к. **люди чаще покупают то, на что у них нет денег**, то решения принимаются гораздо труднее.

+ **В США люди доверяют Amazon (на нем совершаются более 50% всех онлайн-продаж в США - это главный показатель доверия)**, и они оплачивают заказ напрямую на сайте Amazon без разговоров с продавцом, без оплаты товара по факту получения, и т.д. **Клиент оплатил ваш заказ – Amazon автоматически его отправил, а вы получили деньги, оплатив комиссию Amazon.**

Стабильность

- **Бизнес в России – это отсутствие стабильности.** Из-за низкой платежеспособности населения очень сложно создать стабильный поток клиентов. При этом **большинство людей переживает из-за курсов валют и экономически нестабильной обстановки, людям трудно планировать свой бюджет и из-за отсутствия уверенности в завтрашнем дне трудно принимать решения о покупках.** При этом 92% бизнесов закрываются в первый год работы. Если вы хотите запустить бизнес по франшизе, то ваш шанс на закрытие в 1-ый год работы более 80%, при этом вы не получите никакой поддержки, и придется всё делать самостоятельно. В России у вас всегда будут постоянные проблемы с поставщиками, подрядчиками, налоговой и прочими органами. Много «головняка» и мало прибыли, никакой стабильности.

+ **Зарабатывая на Amazon, вы получаете стабильный бизнес в стабильной экономически развитой стране**, ваши показатели не скачут от месяца к месяцу, а плавно растут, и с ростом количества продаж Amazon сам начинает вас продвигать. Вы не зависите от подрядчиков, сотрудников и других людей, которые могут нанести урон вашему бизнесу и вашей прибыли. В вашем бизнесе нет человеческого фактора, ваш бизнес не пострадает из-за скачков курсов валют (вы покупаете товар за доллары и продаете за доллары). **Усердно работая на Amazon, вы сможете построить стабильный бизнес на долгие годы.**

Автоматизация

- **Традиционный малый бизнес (с первоначальными вложениями до 3-5 млн. рублей)** практически невозможно автоматизировать, поэтому вы постоянно будете зависеть от сотрудников, поставщиков, подрядчиков, человеческого фактора и многое другое. Вы не сможете спокойно отдохнуть даже на протяжении нескольких дней в **первые пару лет ведения бизнеса, вам постоянно придется решать какие-либо задачи за сотрудников, следить за бухгалтерией, общаться с проверяющими органами и решать всяческие проблемы.**

+ **На Amazon у вас нет сотрудников и рутинную работу за вас делает одна из самых дорогих и успешных компаний в мире - Amazon.** Вы ни от кого не зависите, 90% рутинной работы за вас делает Amazon. **Вам нужно лишь следить за наличием товара на складе** и заказывать товар у поставщика, которого мы найдем для вас с помощью услуги "безопасная сделка" (вы платите за товар по факту получения и, соответственно, вас не могут кинуть и пр.), **а также следить за показателями аккаунта.**

Бизнес на Amazon – это бизнес на рынке США

x2

**численность населения
по сравнению с Россией**

x6

**реальные доходы
населения по сравнению
с Россией**

На рынке США, по сравнению с Россией, в разы больше денег и в разы больше возможностей, чтобы заработать. При этом конкуренция на рынке США не сильно отличается от России, и продавать хотя бы 10 товаров в день через Amazon с чистой прибылью в 10\$ с одной продажи более чем реально.

Сколько вы можете зарабатывать на Amazon?!

Amazon – это бизнес, в котором практически отсутствует потолок прибыли. Вы закупаете товар дешево, продаете дорого, а ваша прибыль напрямую зависит от тех оборотных средств, которые у вас есть. **Хороший товар при продаже дает от 50 до 120% чистой прибыли в долларах.** Допустим, если у вас есть оборотные средства в размере 3000\$, то на хорошем товаре с этих оборотных средств вы сделаете минимум 6000\$ выручки, из которых правильно будет 4500\$ вложить обратно в бизнес, а 1500\$ забрать себе и таким образом можно расти от месяца к месяцу. Даже если со временем вы упретесь в потолок с каким-то товаром, то по отработанной схеме можно точно также запустить другой товар и снова увеличить свою прибыль.



Почему вам выгодно **запустить магазин на Amazon** с нашей командой? За более чем 5 лет работы на Amazon мы накопили огромный опыт ведения бизнеса на данном маркетплейсе. На свои услуги мы даём гарантию по договору, и если ваш магазин не будет приносить прибыль, то мы перезапустим его без дополнительной оплаты за свои услуги.



Вам не нужно выбирать продукт для продажи, мы сделаем всё за вас "под ключ" и запустим вам готовый бизнес с прибылью в долларах США.

Как мы выбираем продукты для продажи на Amazon?

С помощью аналитических программ для Amazon можно получить все необходимые данные о любой нише и любом продукте. Поэтому выбор товара мы делаем только на основе полученной статистики, с помощью которой мы узнаём:

- Общее количество продаж выбранного товара
- Количество продаж у любого конкурента
- Стоимость рекламы для вывода товара в ТОП
- Количество продаж товара за последние годы
- Стоимость хранения товара на складах Amazon
- Размер комиссий за доставку товара клиентам
- Как изменяется конкуренция в нише
- Прибыль с продажи товара у конкурентов

На основе полученных данных мы узнаём о выбранном товаре всё и понимаем, сколько нужно вложить в товар, в продвижение, какие будут комиссии, сколько будет стоить хранение, какой тренд у товара, какая сезонность, и, конечно же, мы сразу же прогнозируем, сколько мы будем зарабатывать с товара.

Сервисы, которыми мы пользуемся
для подбора товаров:



Почему бизнес на **Amazon** по нашей модели можно назвать безубыточным и низко-рискованным?!

1. Упор на аналитику

Мы выбираем товар, на 100% исходя из аналитики, и проверяем товар всеми возможными способами. Мы просчитываем потенциальное количество продаж, расходы на рекламу, комиссии, пошлины, плату за хранение и многое другое. Если товар не подходит по каким-либо параметрам, то мы не будем работать с таким товаром. Перед тем как закупать товар, мы предоставим вам полную аналитику, объясним, как мы выбирали товар, и вы тоже будете уверены в выборе.

2. Экономия на старте

На старте мы закупаем товар, исходя из минимального расчета. Мы закупаем минимально возможную партию товара. Далее мы начинаем продавать первую партию, и на основе первой партии мы делаем вывод, как продается товар. Если товар продается не слишком хорошо, то мы абсолютно бесплатно перезапускаем вам другой товар (данная гарантия есть в нашем договоре). Более того, с продажи первой партии товара вы в любом случае получаете выручку, и в 90% случаев окупаете вложения в товар и даже выходите в небольшой плюс.

3. Надежные вложения

Когда товар выбран и протестирован, реклама настроена, и вы своими глазами видите, что товар уже продается в плюс, только тогда вы начинаете закупать полноценные партии товара. Таким образом мы минимизируем риски на старте.

Основатели проекта



Егор Романов

Москва, Россия

- Начал **бизнес на Amazon** в конце 2017 - начале 2018 года
- Начал заниматься интернет-торговлей в возрасте 16 лет, в 20 лет начал заниматься оптовыми поставками из Китая
- Зарабатывает с Amazon **более \$25 000 в месяц**
- Неоднократно проходил американские дистанционные курсы по Amazon, на которых выступали Amazon-предприниматели с **доходами от 1 млн \$ в месяц**
- Запустил одно из крупнейших в России агентств по созданию **франшиз Franchise Agency**, в котором было продано более 300 франшиз-клиентов. Участвовал в создании франшизы из списка Forbes. В 2018 году, после первых результатов в бизнесе на Amazon, продал данный бизнес, который до этого успешно развивал 4 года.
- Высшее IT-образование в университете из списка Forbes России
- С **2013 года занимался интернет-маркетингом**, вложил в обучение рекламе на Amazon более \$15 000

Основатели проекта

Владислав Бобиров

Лос-Анджелес, США

- Начал **бизнес на Amazon в конце 2015** – начале 2016 года
- В первый год бизнеса на Amazon дошел до чистой прибыли **\$10 000 в месяц**
- **5 лет жил в Китае** и занимался поставками Китай-Россия, Китай-США, владеет китайским языком и в совершенстве разбирается в китайском рынке
- Высшее образование по специальности "Логистика" в университете Гуанчжоу (Китай)
- Зарабатывает с Amazon более **\$25 000 в месяц**
- Более **5 лет живет в США** и регулярно посещает топовые американские конференции по Amazon, на которых выступают Amazon-предприниматели с доходами от 1 млн \$ в месяц
- Получает второе высшее образование в США по специальности управление бизнесом
- Регулярно консультируется с лучшими продавцами на Amazon из США



О проекте **Amazing Cash**

Мы торгуем на Amazon с конца 2015 - начала 2016 года, и до лета 2018 года мы занимались исключительно продажей своих товаров и развитием своих магазинов. Летом 2018 года мы создали проект Amazing Cash, целью которого является помочь предпринимателям в торговле на Amazon и создание возможности для любого желающего начать стабильный бизнес с прибылью в долларах США.

Наша выгода заключается в том, что мы не просто создаем магазины на Amazon "под ключ", мы продолжаем вести за % от прибыли большинство проектов, которые мы запускаем для наших клиентов и зарабатываем на постоянной основе по модели win-win.



Зачем мы запускаем магазины на Amazon "под ключ"? Более 80% наших клиентов после запуска отдают созданные магазины в управление нашей команде, и мы развиваем и контролируем их за 30% от чистой прибыли магазина. С помощью данной стратегии мы растем и увеличиваем свою прибыль.

Безопасная покупка товаров в Китае

Мы работаем с Китаем с 2011 года, и за это время мы поучаствовали в закупках товаров в Китае как минимум на несколько миллионов долларов. Мы знаем, как сделать покупку товара в Китае безопасной и выгодной. У нас есть надежные представители в Китае, которые проверяют производителей, оценивают качество товаров, проверяют партии товаров для нас и наших клиентов уже после того, как производитель изготовил партию товара для нас. Мы занимаемся безопасным оформлением заказов в Китае для наших клиентов, начиная от выбора надежного поставщика и проверки качества товара до оптимальной логистики и доставки товара до складов FBA Amazon. Мы гарантируем безопасность в Китае для клиента, т.к. мы покупаем товар только с помощью услуги безопасная сделка и проверяем партию товара на месте с помощью надежных и проверенных подрядчиков. Также, если вы переживаете за работу с Китаем, то мы можем купить товар для вас через свои аккаунты Alibaba с высоким рейтингом, чтобы поставщики сразу же видели, что мы имеем большой опыт оптовых покупок в Китае.

О нас пишут известные СМИ

VC.ru

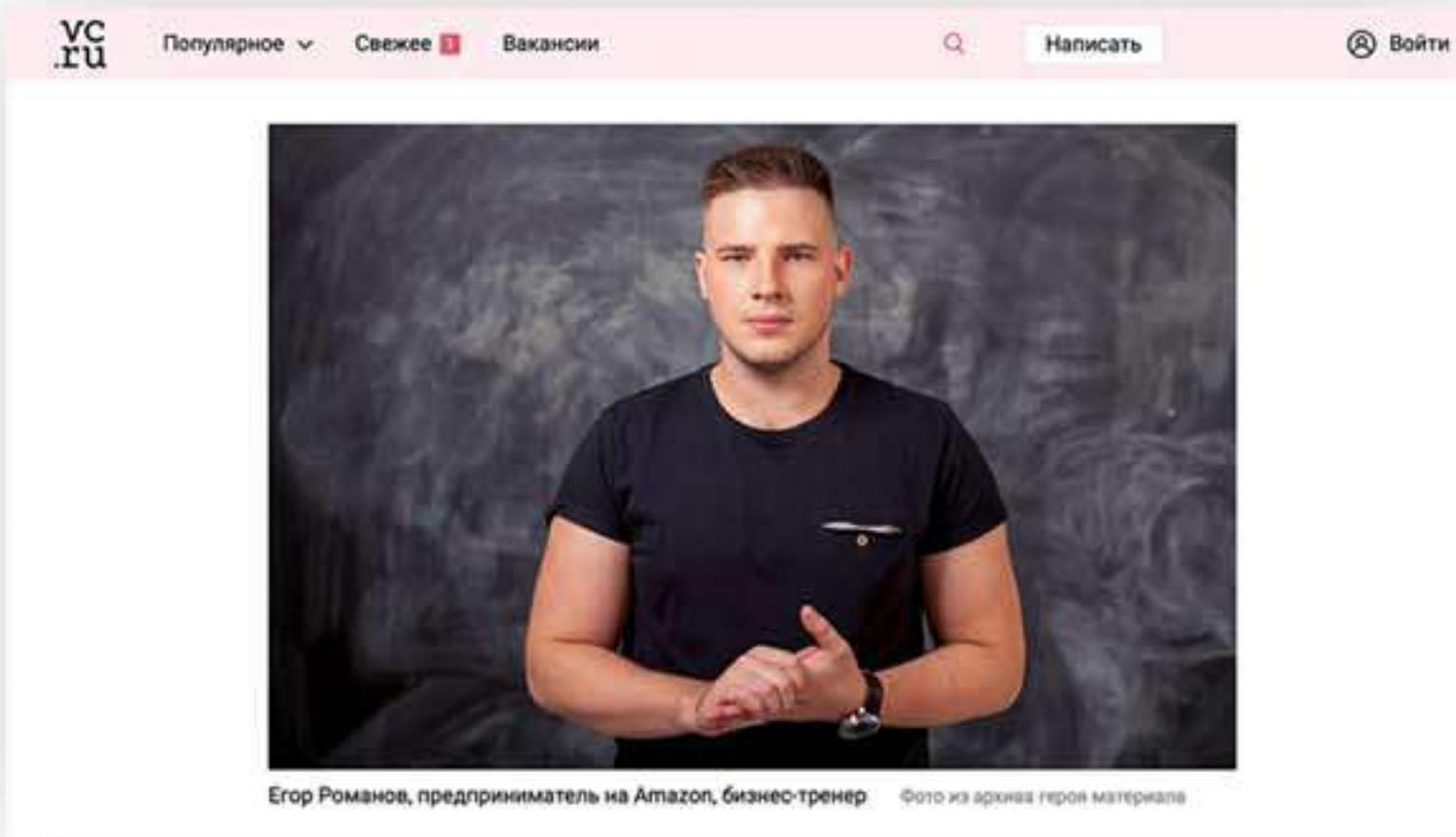


Exiterra
Great Brands
since 2000

Wayxar.^{Wall}

СЛОВО
ДЕЛУ

АРГУМЕНТЫ
ИФАКТЫ



Статья на популярном портале VC.RU
в январе 2019 года



Публикация в печатном журнале "Управление
Магазином" в марте 2020 года

Над запуском каждого магазина работает команда профессионалов

1. Проект-менеджер

Личный менеджер сопровождает вас в ходе всей работы, консультирует по всем возникающим вопросам и объясняет нюансы работы с Amazon.

2. Аналитики

В нашей команде работают аналитики по выбору товаров, которые ежедневно ищут перспективные товары для продажи на Amazon. Все товары проходят качественную проверку и наши клиенты получают только самые лучшие товары для продажи.

3. Специалист по закупкам

Для выгодной работы с Amazon нужно уметь находить надежных поставщиков и договариваться с ними на выгодные условия. Наши специалисты по закупкам специализируются на закупке товаров в США и в Китае.

4. Специалист по логистике

Данный специалист отвечает за организацию оптимальной доставки товара, проверку товара и оптимизацию хранения товара.

5. Маркетолог и дизайнер

В нашей команде работают маркетолог и дизайнер, которые продумывают стратегию продвижения продукта, занимаются продвижением продукта и ppc-рекламой, а также созданием упаковки продукта.

6. Специалисты по PPC-рекламе и SEO-продвижению

Наши специалисты по раскрутке продаж на Amazon, которые сопровождают также наши личные магазины, будут заниматься развитием продаж в вашем магазине.

7. Сторонние подрядчики

Также мы сотрудничаем со сторонними подрядчиками из США и Европы, которые помогают в продвижении продукта и занимаются созданием отзывов для наших товаров.

8. Юристы

Мы сотрудничаем с юристами, которые помогают решать все юридические вопросы при работе с Amazon.

9. Подрядчики в Китае и США

Наши надежные и проверенные подрядчики в Китае и США решат любые вопросы на месте, если это потребуется.

Наши результаты на Amazon

Ниже вы можете увидеть наш ежемесячный оборот на Amazon

Сентябрь 2018

Sales Summary

Last updated 10/1/18 1:13:48 AM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$0.00	0
7 Days	\$11,494.29	547
15 Days	\$23,286.31	1,113
30 Days	\$45,627.53	2,173

Sales Summary

Last updated 10/1/18 8:40:13 PM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$362.38	19
7 Days	\$4,356.03	228
15 Days	\$8,259.31	434
30 Days	\$16,949.41	889

Sales Summary

Last updated 10/1/18 1:45:37 AM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$0.00	0
7 Days	\$3,419.13	187
15 Days	\$6,650.86	364
30 Days	\$12,667.51	699

Октябрь 2018

Sales Summary

Last updated 11/1/18 0:17:22 AM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$00.00	0
7 Days	\$11,651.04	556
15 Days	\$23,295.00	1,110
30 Days	\$44,780.28	2,140

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary

Last updated 11/1/18 11:43:08 AM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$169.95	9
7 Days	\$4,610.92	241
15 Days	\$8,507.25	447
30 Days	\$17,386.77	912

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary

Last updated 11/1/18 9:45:40 AM PDT

	Ordered product sales	Units
Today	\$133.93	7
7 Days	\$3,644.01	199
15 Days	\$6,886.74	376
30 Days	\$13,015.83	717

[View more of your sales statistics](#)

Наши результаты на Amazon

Ниже вы можете увидеть наш ежемесячный оборот на Amazon

Июль 2019

Sales Summary		...
Last updated 7/2/19 0:17:37 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$0.00	0
7 Days	\$12,196.83	564
15 Days	\$25,556.98	1,186
30 Days	\$51,300.63	2,385

Sales Summary		...
Last updated 7/2/19 0:58:50 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$35.00	2
7 Days	\$6,700.61	356
15 Days	\$13,861.06	736
30 Days	\$26,862.27	1,425

Sales Summary		...
Last updated 7/2/19 1:10:31 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$92.37	4
7 Days	\$10,216.56	451
15 Days	\$19,770.68	882
30 Days	\$40,664.49	1,813

Март 2019

Sales Summary		...
Last updated 4/5/19 0:20:08 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$0.00	0
7 Days	\$12,000.97	576
15 Days	\$25,358.15	1,221
30 Days	\$49,854.03	2,408

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary		...
Last updated 4/4/19 11:12:39 PM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$922.24	49
7 Days	\$6,240.77	332
15 Days	\$13,306.18	706
30 Days	\$26,784.66	1,419

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary		...
Last updated 4/4/19 10:25:51 PM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$666.04	34
7 Days	\$5,414.28	276
15 Days	\$11,526.86	587
30 Days	\$23,655.74	1,196

[View more of your sales statistics](#)

Наши результаты на Amazon

Ниже вы можете увидеть наш ежемесячный оборот на Amazon

Сентябрь 2020

Total Balance

USD

Total Balance	
^ North America	\$57,603.43
United States: Amazon.com	\$57,603.43
Canada: Amazon.ca	\$0.00
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Total Balance

USD

Total Balance	
^ North America	\$31,165.90
United States: Amazon.com	\$31,165.90
Canada: Amazon.ca	\$0.00
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Total Balance

USD

Total Balance	
^ North America	\$76,448.85
United States: Amazon.com	\$76,448.85
Canada: Amazon.ca	\$0.00
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Октябрь 2020

Ordered product sales

Units

^ North America	Ordered product sales	Units
United States: Amazon.com	\$63,749.83	3,370
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Ordered product sales

Units

^ North America	Ordered product sales	Units
United States: Amazon.com	\$30,630.23	1,518
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Ordered product sales

Units

^ North America	Ordered product sales	Units
United States: Amazon.com	\$82,183.79	4,107
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

Варианты сотрудничества: тариф Стандарт

Стоимость наших услуг: от 350 000 до 390 000 руб.

Ваши дополнительные вложения в запуск (товар, доставка, доп расходы): от 90 000 руб.

Прогнозируемая прибыль на 4-й месяц продаж: от 200 000 руб/мес

Запуск бизнеса на Amazon по стратегии, в которой мы начинаем продавать товары, которые уже пользуются большим спросом на Amazon. В данном варианте работы не требуется большого количества времени на раскрутку продаж, а также вам нужны самые минимальные вложения. В этом варианте сотрудничества вы можете передать созданный магазин в управление нашей команде за 30% от чистой прибыли магазина, либо мы обучим вас управлению бизнесом на Amazon, и работа на Amazon по данной стратегии будет занимать у вас минимальное количество времени. В данном тарифе мы нацелены на то, чтобы брать магазин клиента в управление за 30% от чистой прибыли магазина. В случае, если управляем мы, то в дальнейшем мы бесплатно запускаем для вас 2-3-5-10 и т.д. продукты. Количество запускаемых в продажу продуктов будет зависеть только от вашего бюджета.

- + Запускаем для вас магазин на Amazon «под ключ» и выводим на прибыль
- + Помогаем зарегистрироваться на Amazon в качестве продавца или предоставляем готовый аккаунт
- + Подбираем товар для продажи на Amazon с помощью аналитики и профессиональных программ
- + Находим надежного поставщика с качественной продукцией в Китае или США
- + Делаем проверку товара и проверку поставщика
- + Выгодно организуем процесс доставки товара на склады Amazon в США
- + Запускаем продажи вашего товара на Amazon
- + Обучаем и консультируем по всем вопросам ведения бизнеса на Amazon
- + При вашем желании возьмем запущенный магазин в управление за 30% от чистой прибыли магазина
- + Гарантия перезапуска магазина по договору, если магазин не будет приносить прибыль



Минимальные
вложения в запуск



Прибыль с первого
месяца работы



Запуск продаж
в срок от 45 дней

Схема работы на Amazon по тарифу Стандарт



Не нужны вложения в рекламу, т.к. мы продаем товар через раскрученное объявление



Возьмем ваш магазин в управление за 30% от чистой прибыли, либо научим вас



Можно постоянно запускать в продажу новые товары и увеличивать свой оборот

Варианты сотрудничества: тариф Бренд

Стоимость наших услуг: 890 000 руб.

Ваши дополнительные вложения в запуск (товар, доставка, доп расходы): от 1 000 000 руб.

Прогнозируемая прибыль в 1-й год работы: до 600 000 руб/мес

Запуск бизнеса на Amazon под вашим уникальным брендом. Мы выбираем товар для продажи, делаем в нём улучшения, брендируем его и создаем лучшее предложение на рынке. Товар выводится на Amazon с нуля, и для хороших продаж требуется время на раскрутку и выход в лидеры рынка. Данный вариант бизнеса на Amazon подходит для вас, если вы хотите не просто создать источник дохода в долларах, а также вы хотите развить на Amazon свой бренд, который вы впоследствии сможете запатентовать и создать товарный ассортимент на Amazon. Мы запустим для вас товар под уникальным брендом на Amazon "под ключ", а также обучим вас или ваших сотрудников управлению бизнесом на Amazon по данной стратегии. В перспективе вы сможете построить крупный бизнес и сильный бренд на рынке США.

- + Запускаем для вас магазин на Amazon «под ключ» и выводим на прибыль
- + Помогаем зарегистрироваться на Amazon в качестве продавца или предоставляем готовый аккаунт
- + Подбираем товар для продажи на Amazon с помощью аналитики и профессиональных программ
- + Находим надежного поставщика с качественной продукцией в Китае
- + Делаем проверку товара и проверку поставщика
- + Выгодно организуем процесс доставки товара на склады Amazon в США
- + Разрабатываем бренд, логотип, уникальную упаковку товара
- + Делаем продающие фотографии вашего продукта
- + Создаем продающее объявление (листинг) на Amazon
- + Запускаем рекламу вашего продукта на Amazon
- + Делаем отзывы для вашего товара
- + Запускаем продажи вашего товара на Amazon
- + Делаем SEO-оптимизацию вашего товара
- + Создаем концепцию бренда, прописываем стратегию развития бренда
- + Подготавливаем ваш бренд к официальной регистрации в США
- + Обучаем и консультируем по всем вопросам ведения бизнеса на Amazon
- + В данном тарифе мы обучаем вас или вашего сотрудника управлению бизнесом на Amazon, рекламе, продвижению и др. Впоследствии мы сопровождаем вас консультациями после запуска.
- + Гарантия перезапуска магазина по договору, если магазин не будет приносить прибыль



Стабильный заработок
на несколько лет



Для управления бизнесом
по данной стратегии требуется
ваша полная вовлеченность



Высокая прибыль
и большие обороты

Схема работы на Amazon по тарифу Бренд



Дольше выходить в плюс, т.к. требуется время на раскрутку нового товара, но при этом возможно торговать на больших объемах



Обучим вас или ваших сотрудников всем нюансам управления бизнесом на Amazon по стратегии Private Label

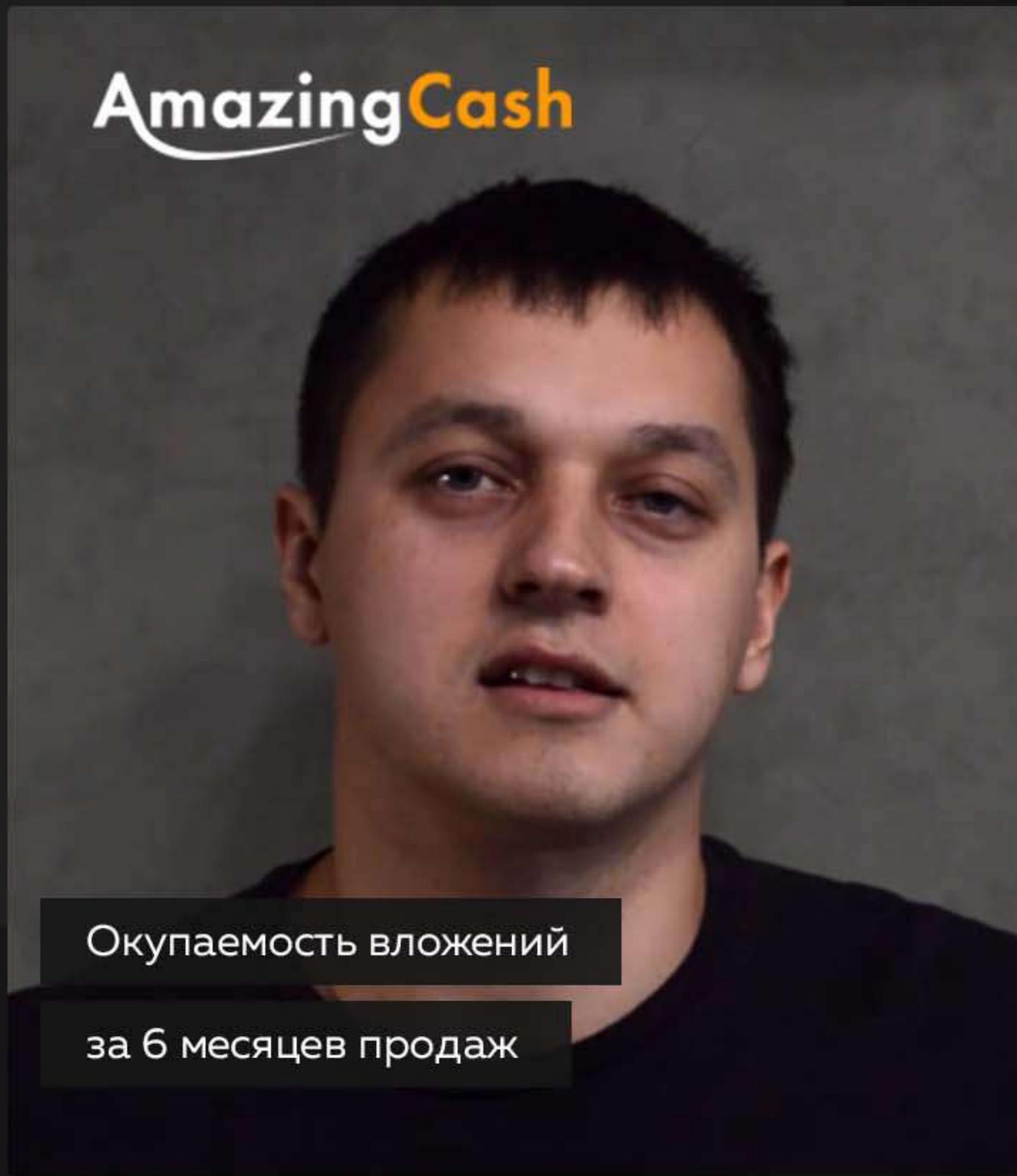


Вы сможете запатентовать бренд на Amazon и создать товарный ассортимент



В срок от 45 дней мы запустим для вас полностью автоматизированный онлайн-бизнес «под ключ» со стабильной прибылью в долларах США.





Окупаемость вложений

за 6 месяцев продаж

Наши клиенты уже зарабатывают на Amazon

"3 успешно запущенных товара, 2 товара в процессе запуска"

Михаил Завалко

г. Хабаровск

Михаил обратился к нам в начале 2020 года в самом начале кризиса и всевозможных ограничений. В начале мая был запущен первый продукт, который дал 40% чистой прибыли на вложения, что является отличным результатом в кризис и нестабильное время. По мере развития магазина были запущены 2 и 3 товары, которые дали 75% и 120% прибыли на вложения соответственно. В процессе запуска еще 2 перспективных товара. Управлением магазином занимается команда Amazing Cash за 30% от чистой прибыли магазина.

Окупаемость вложений: 5 месяцев

Прибыль: около 3000\$ в месяц

Наши клиенты уже зарабатывают на Amazon

"Более \$2500 чистой прибыли на 2 месяц работы на Amazon"

Окупаемость вложений: 6 месяцев

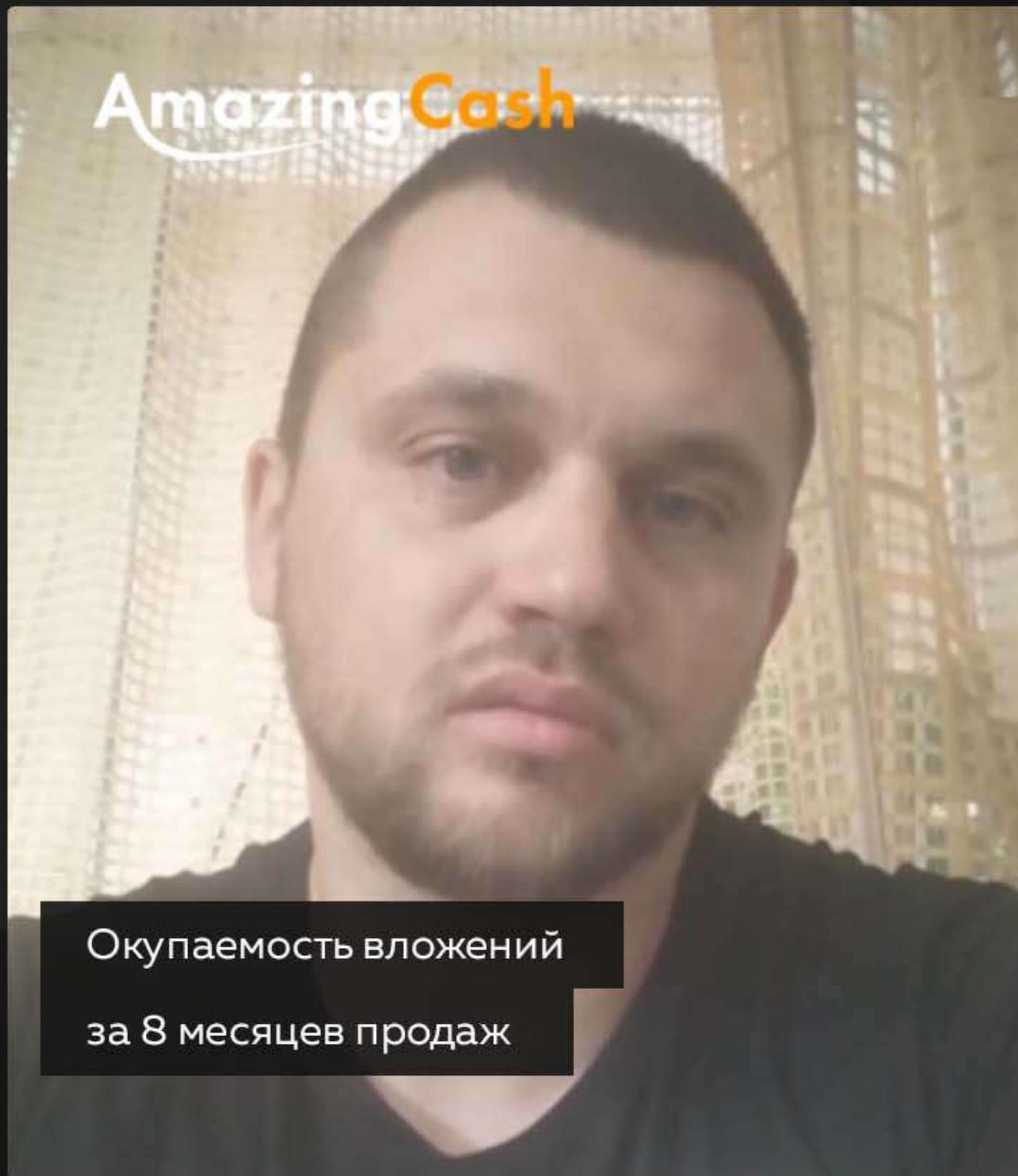
Антон Шуклин
г. Москва

В 2017 году Антон проходил личное обучение бизнесу на Amazon у нашей команды. До этого Антон учился 4 года в Китае и после обучения занимался поставками из Китая в Россию, поэтому значительная часть бизнеса на Amazon, связанная с поставками товара, была для него знакома. Под нашим руководством Антон запустил свой первый товар на Amazon, вложив 5000\$. Товар был распродан менее чем за 2 месяца. В первый месяц Антон сделал выручку 5000\$, тем самым он полностью отбил свои вложения в товар, а во второй месяц Антон отбил свои вложения в Amazon полностью и уже заработал 2500\$ чистой прибыли.

Первоначальные вложения: 5000\$

Окупаемость вложений: 1 месяц





Окупаемость вложений
за 8 месяцев продаж

Наши клиенты уже зарабатывают на Amazon

"Товар на Amazon в самостоятельном управлении"

Антон Новиков

г. Тверь

Антон заказал магазин "под ключ" в конце 2018 года по стратегии Private Label и в 2019 году начал первые продажи. На данный момент Антон продаёт 1 товар, и 1 товар находится в процессе самостоятельного запуска. Антон самостоятельно занимается управлением магазина. Наша команда до сих пор сопровождает Антона по всем вопросам и помогает Антону консультациями и советами.

Первоначальные вложения: 17000\$

Окупаемость вложений: 8 месяцев

Наши клиенты уже зарабатывают на Amazon

"Более 40 продаж в день и собственный бренд на Amazon"

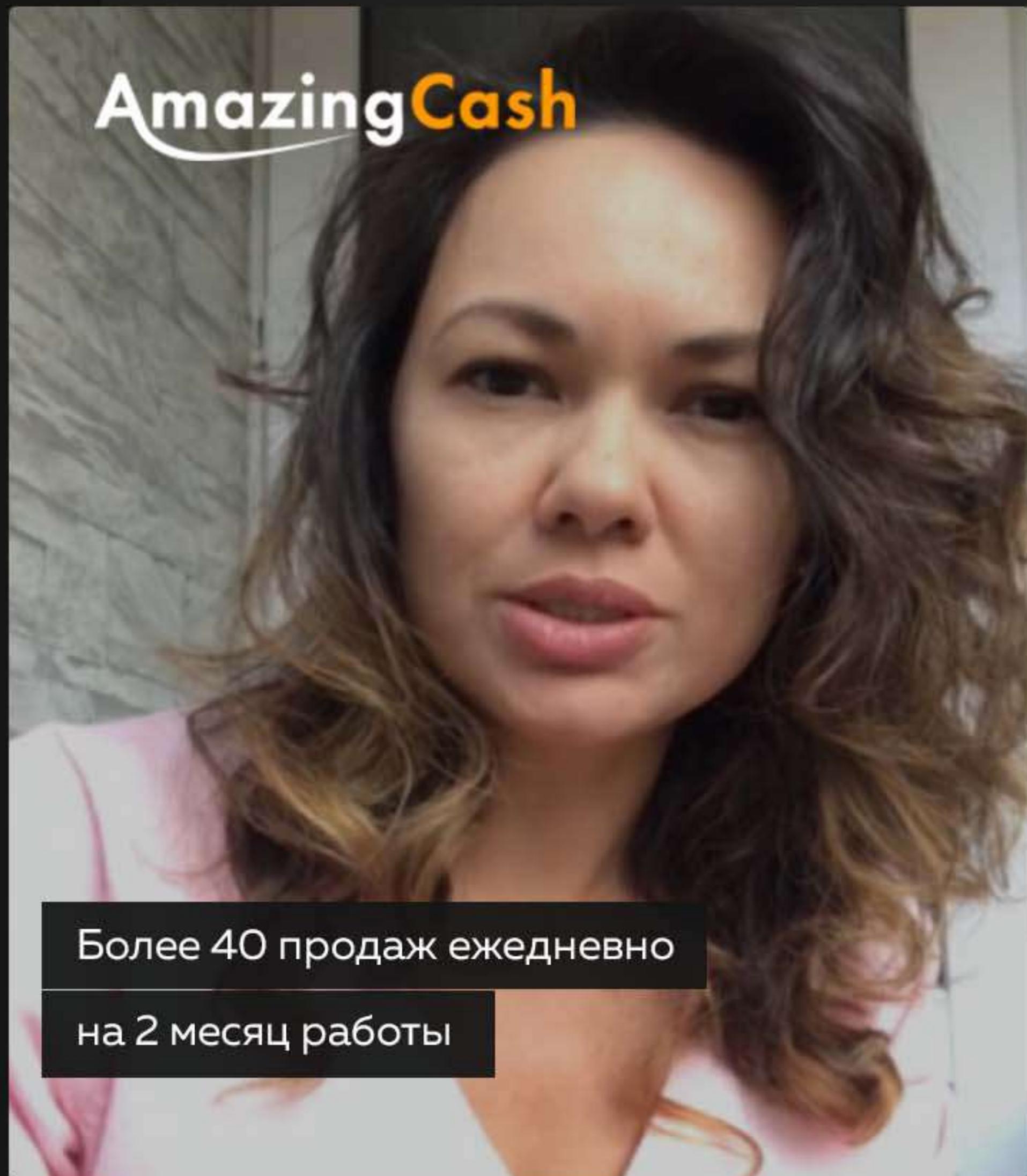
Елена Тим

г. Санкт-Петербург

Елена пробовала бизнес на Amazon самостоятельно, также пробовала различные обучения по бизнесу на Amazon, но ничего не получалось, и товары приносили одни убытки. В 2020 году Елена обратилась к нам, и спустя несколько месяцев мы запустили ей товар по стратегии Private Label, и сегодня она получает более 40 продаж в день, имеет отличные отзывы о товаре, постоянно растущие продажи и регистрирует бренд для дальнейшего развития на Amazon.

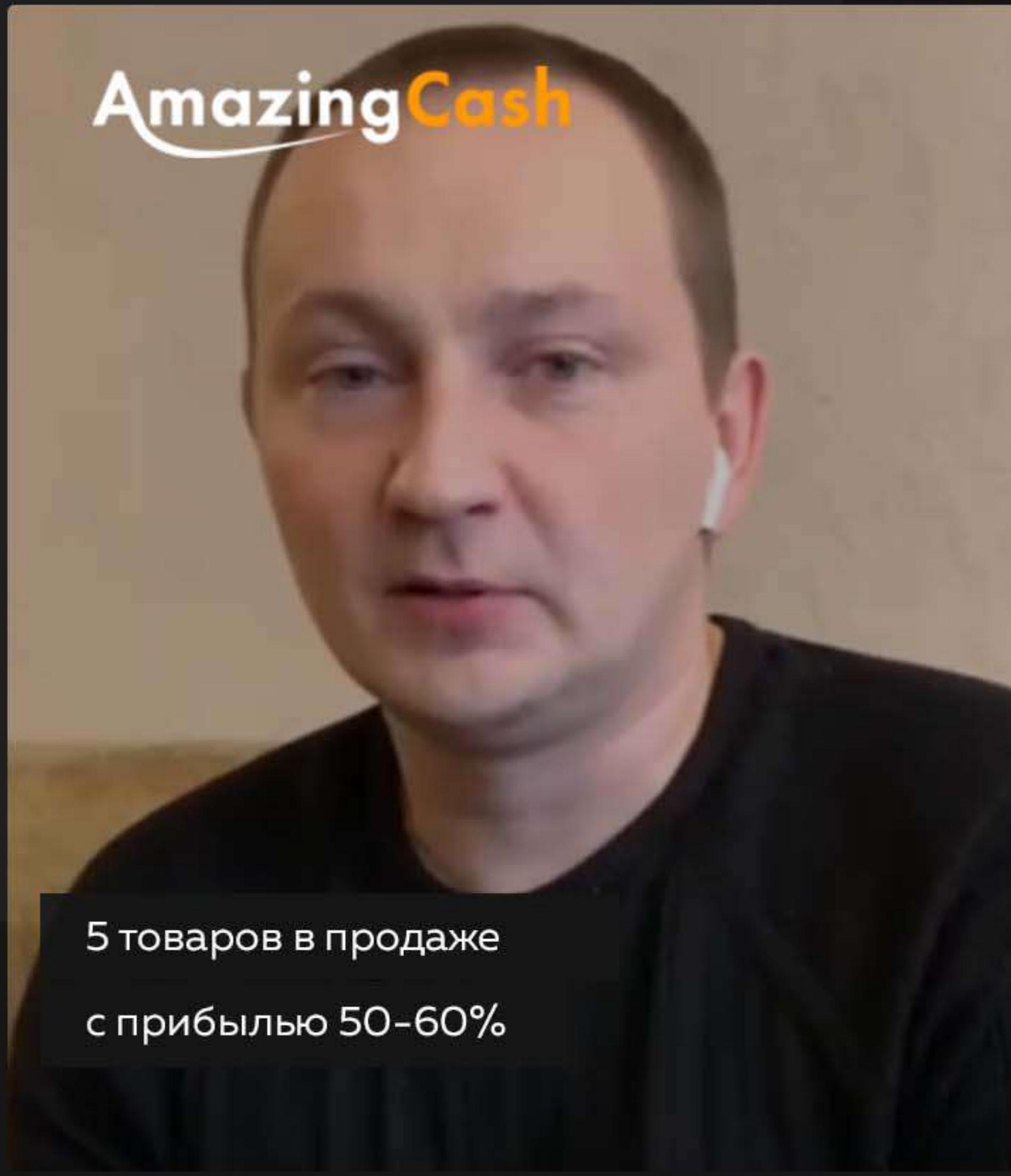
Первоначальные вложения: 15000\$

Результат: более 40 продаж ежедневно



Более 40 продаж ежедневно

на 2 месяц работы



AmazingCash

5 товаров в продаже
с прибылью 50-60%

Наши клиенты уже зарабатывают на Amazon

"5 успешно запущенных товаров с прибылью 50-60%"

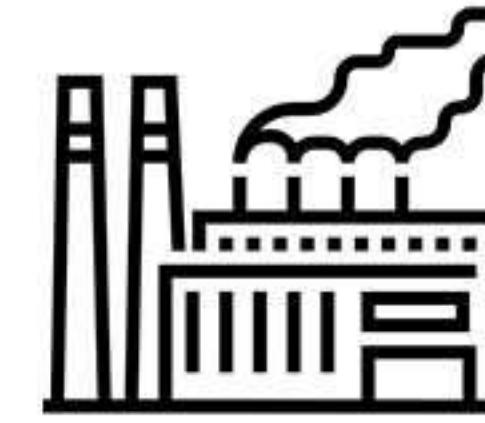
Владислав Никульшин
Московская Область

Владислав обратился к нам в 2019 году для запуска магазина на Amazon по стратегии Онлайн Арбитраж (тариф Стандарт). Владислав работает на севере вахтовым методом, и за время работы у него скопились свободные средства, которые он хотел выгодно вложить. Из-за особенностей работы ключевым моментом для Владислава стало то, что мы взяли его магазин в управление за 30% от чистой прибыли, т.к. самостоятельно управлять магазином Владислав бы не смог. На данный момент у Владислава запущено 5 товаров, каждый товар дает примерно 50-60% чистой прибыли при продаже всей партии.

Окупаемость вложений: 6 месяцев
Прибыль: около 3000\$ в месяц



Ваша прибыль с Amazon переводится на вашу дебетовую карту



Себестоимость за новую партию товара вы отправляете вашему поставщику напрямую со счета Payoneer без перевода денежных средств в Россию

Как вы будете получать деньги с Amazon?

Клиенты будут покупать ваш товар на сайте Amazon, и у вас будет накапливаться баланс в личном кабинете, который вы можете выводить раз в 14 дней. Из этого баланса Amazon будет вычитать свои комиссии, стоимость хранения, и т.д, и для вывода вам будет доступна сумма, равная себестоимости вашего товара вместе с вашей прибылью с продаж. К вашему аккаунту Amazon будет привязан ваш личный счет в международной платежной системе Payoneer. Деньги с аккаунта Amazon будут выводиться на ваш счет в Payoneer, а со счета Payoneer вы сможете напрямую расплатиться с поставщиком (не переводя деньги в Россию), а также вы сможете вывести свою прибыль со счета Payoneer на свою дебетовую карточку в любом банке. Некоторые продавцы на Amazon из России даже декларируют прибыль с Amazon в качестве доходов физ лица, либо как доходы ИП. Это абсолютно безопасная процедура, которой пользуются продавцы на Amazon со всего мира. Ваша комиссия за переводы будет составлять сумму около 1% от вашей чистой прибыли.

Результаты магазинов наших клиентов

	Ordered product sales	Units
^ North America	\$13,920.73	575
United States: Amazon.com	\$13,920.73	575
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

	Ordered product sales	Units
^ North America	\$18,195.11	985
United States: Amazon.com	\$18,195.11	985
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

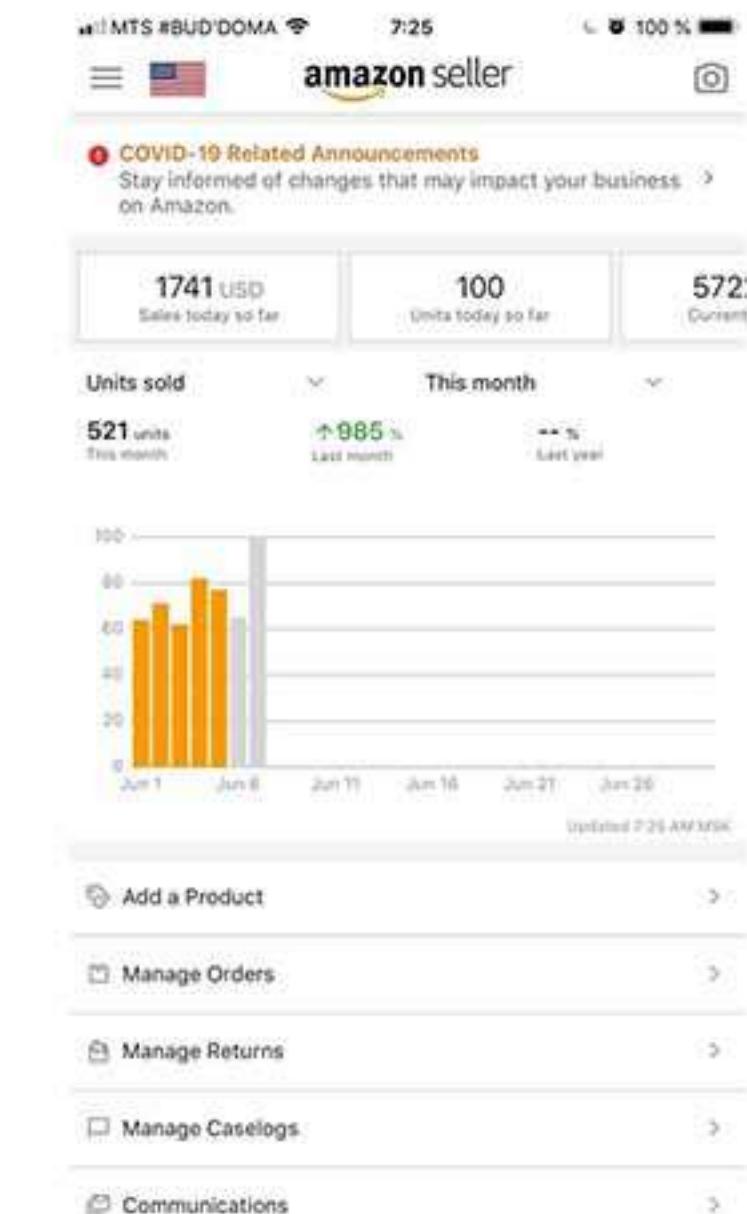
Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

	Ordered product sales	Units
^ North America	\$21,081.89	1,136
United States: Amazon.com	\$21,081.89	1,136
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.

	Ordered product sales	Units
^ North America	\$10,724.38	491
United States: Amazon.com	\$10,724.38	491
Canada: Amazon.ca	\$0.00	0
Mexico: Amazon.com.mx	\$0.00	0

Currency exchange rates and conversions are provided for informational purposes only. Currency exchange rates are subject to change, and estimated sales figures may not reflect taxes or fees applicable to your sales.



Payments Summary ...

Most Recent Payment \$1,010.02 Disbursed to your bank account ending in 453 on Nov 30, 2019.

Balance \$5,702.21

[View Payments Summary](#)

Manage Your Case Log ...

[View your case log](#)

Sales Summary ...

Last updated 12/12/19 11:24:53 PM -08:00

Ordered product sales	Units
Today	\$1,031.55
7 Days	\$5,426.85
15 Days	\$9,325.48
30 Days	\$14,361.72

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary		
Last updated 7/7/19 11:49:28 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$159.90	10
7 Days	\$2,366.52	148
15 Days	\$4,972.89	311
30 Days	\$9,482.07	593

Sales Summary		
Last updated 10/22/19 10:45:56 AM -07:00		
Ordered product sales	Units	
Today	\$237.15	17
7 Days	\$3,900.85	285
15 Days	\$7,617.91	601
30 Days	\$10,905.90	866

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary		
Last updated 1/23/20 5:30:59 AM -08:00		
Ordered product sales	Units	
Today	\$75.80	2
7 Days	\$6,405.10	169
15 Days	\$11,900.60	314
30 Days	\$18,078.30	477

[View more of your sales statistics](#)

Sales Summary		
Last updated 6/3/19 10:41:29 AM PDT		
Ordered product sales	Units	
Today	\$95.96	4
7 Days	\$2,183.09	91
15 Days	\$4,246.23	177
30 Days	\$8,972.26	374

[View more of your sales statistics](#)

Почему важно создать источник дохода в долларах?

Доллар – главная мировая валюта, к которой привязаны практически все цены во всем мире, поэтому, чтобы чувствовать себя финансово безопасно и не зависеть от постоянного падения рубля, вам нужно создать надежный источник дохода в долларах. Amazon идеально для этого подходит. Как бы печально это ни звучало, но даже высокий заработка в рублях не может дать вам никакой финансовой безопасности, т.к. курс рубля постоянно падает (за исключением некоторых временных подъемов, после которых опять идет спад). Официально российский рубль занимает 23 место в мире среди валют, которые больше всего теряют в своей ценности (всего валют в мире – 157, и доллар – одна из самых стабильных мировых валют). Поэтому заработка в долларах – это то, к чему должен стремиться каждый человек, который заботится о своей финансовой безопасности.

x3 раза

вырос курс доллара к рублю за последние 12 лет

-43,6%

упал курс к доллару за 5 лет (2014-2019г)

30 лет

за всю историю современной России курс доллара постоянно растет по отношению к рублю

Рублевые варианты классических инвестиций максимально неэффективны

Global Currency Returns vs. US Dollar		
Currency	Ticker	5-Yr % Change
Venezuelan Bolivar	VEF	-99.99%
Sudanese Pound	SDG	-87.4%
North Korean Won	KPW	-85.4%
Argentine Peso	ARS	-84.8%
Uzbekistani Som	UZS	-74.9%
Angolan Kwanza	AOA	-73.3%
Syrian Pound	SYP	-70.1%
Turkish Lira	TRY	-62.2%
Egyptian Pound	EGP	-56.3%
Surinamese Dollar	SRD	-56.1%
Liberian Dollar	LRD	-55.3%
Nigerian Naira	NGN	-55.2%
Azerbaijan Manat	AZN	-53.9%
Sierra Leonean Leone	SLL	-53.8%
Haitian Gourde	HTG	-53.2%
Kazakhstani Tenge	KZT	-53.1%
Mozambican Metical	MZN	-50.7%
Ukrainian Hryvnia	UAH	-48.8%
Tajikistani Somoni	TJS	-48.7%
Malawian Kwacha	MWK	-45.4%
Congolese Franc	CDF	-45.1%
Brazilian Real	BRL	-44.8%
Russian Ruble	RUB	-43.6%
Colombian Peso	COP	-42.1%
Georgian Lari	GEL	-41.1%

 @CharlieBilello

Список худших мировых валют по
отношению к доллару (рубль занимает
23 место в списке худших мировых
валют, при этом в мире всего 157 валют)

- 1 Банковские вклады в рублях под низкий процент даже не перекрывают официальную инфляцию, а если говорить о реальной инфляции, и добавить к этому рост курса доллара, то результат будет совсем печальный. Деньги на вкладах просто сгорят.
- 2 Инвестиции в недвижимость вроде бы дают стабильность, но по факту ваш актив постоянно дешевеет, если перевести цену в доллары, а также вы имеете постоянные дополнительные расходы на содержание недвижимости. При этом прибыль от сдачи недвижимости в аренду очень скромная.
- 3 Классический бизнес в России – перспективный вариант, который может принести высокую прибыль, но при этом 92% бизнесов закрывается в первый год согласно официальной статистике. При этом вы всё также будете зарабатывать в рублях, что не даст вам никакой финансовой стабильности.

Именно поэтому каждому человеку, который заботится о своей финансовой безопасности и стабильном будущем, нужно создать источник дохода в долларах.

Часто задаваемые вопросы

■ Какой у вас опыт в бизнесе на Amazon, и почему вы запускаете магазины "под ключ" другим, а не делаете их себе?

Мы на рынке Amazon с конца 2015 – начала 2016 года, и за это время мы запустили лично для себя 14 успешных товаров в продажу по стратегии Private Label (тариф Бренд) и 5 аккаунтов, на которых мы торгуем по стратегии Онлайн Арбитраж (тариф Стандарт), и они приносят нашей команде (прибыль мы делим между всеми членами нашей команды) более \$65,000 чистой прибыли ежемесячно. Также у нас запущено 4 товара совместно с инвесторами. С конца 2018 года мы решили делать запуски магазинов на Amazon "под ключ", и в 2019 году мы запустили данную услугу, которую мы и предлагаем вам. Сейчас у нас более 50 партнерских магазинов с нашими клиентами, которыми мы управляем за 30% от чистой прибыли. Почему мы делаем запуски "под ключ"? Всё очень просто. В месяц наша команда спокойно может запускать как минимум 5 новых товаров, но мы не можем выделить финансы на такое количество запусков самостоятельно, мы реинвестируем деньги с прибыли и самостоятельно делаем запуски товаров для себя приблизительно 1 раз в 2-3 месяца сразу на крупные суммы. Особенность Amazon в том, что если вы нашли какой-то товар для запуска, то начинать запускать его нужно сразу же в течение 1-3 ближайших месяцев, т.к. со временем может усилиться конкуренция и будет сложнее выйти в топы ниши. Поэтому "держать в запасах" перспективные товары не имеет никакого смысла, и мы запускаем это "под ключ" наших клиентам, чтобы абсолютно любой человек мог начать зарабатывать онлайн в долларах, и чтобы наша команда не простоявала и тоже зарабатывала с перспективных товаров. Также на Amazon не рекомендуется запускать много товаров на одном аккаунте, потому что это будет менее выгодно из-за хранения больших объемов товаров на складах Amazon, поэтому наиболее выгодно делать запуски магазинов на аккаунтах клиентов. Такая стратегия позволяет нам максимально быстро развиваться в бизнесе на Amazon.

■ Нужно ли открывать компанию для работы в США?

Нет, открывать компанию в США не нужно, т.к. по правилам Amazon этого не требуется, и вы можете абсолютно легально вести бизнес без наличия компании в США как физическое лицо. При этом Amazon автоматически взымает налог 3% от оборота с физлиц, и бизнес вы ведете абсолютно легально. Конечно, если вы хотите вывести на Amazon бренд, запатентовать его и потом продать бизнес на Amazon по максимальной цене, то вы можете задуматься о регистрации компании, но по нашим оценкам об этом стоит думать, только если ваш бюджет на запуск более 50000 долларов.

■ Какой товар я могу продавать на Amazon?

Выбор товара – это самый главный вопрос. Мы выбираем товар для продажи на Amazon на основе глубокой аналитики рынка, конкурентов, трендов, условий поставщиков в Китае и др. Выбор товара делается с помощью специальных сервисов и программ аналитики, с помощью которых можно узнать спрос на тот или иной товар, количество продаж в нише, количество конкурентов, также можно узнать, сколько зарабатывают конкуренты и сколько нужно вкладывать в рекламу. По сути, любому продавцу на Amazon доступны все данные для успешного выбора товара, важно только лишь уметь пользоваться этими данными. **Вариантов товаров для продажи на Amazon в нишах без особой конкуренции очень много.** При этом выбор товара – это всегда индивидуальный момент работы, который зависит от ваших вложений и от конкретного времени запуска. Успех вашего бизнеса на Amazon более чем на 80% зависит от правильного выбора товара. **Когда мы выбираем товар для продажи на Amazon клиенту, которому мы запускаем магазин "под ключ", то мы проверяем товары всеми доступными способами с учетом нашего опыта.**

Часто задаваемые вопросы

✚ Какова вероятность, что я буду зарабатывать от \$3000?

Средняя зарплата в США, если устроиться на самую обычную работу, около \$3000. Как думаете, высока ли вероятность, что, открыв бизнес в этой стране, он будет приносить вам «среднюю зарплату» этой страны? Вероятность близка к 100%, так как в США люди не идут на Amazon, чтобы зарабатывать «копейки» по их меркам. Это не сложнее, чем открыть бизнес в России, который бы приносил вам 30 000 руб. Но важно понимать, что **прибыль в бизнесе на Amazon напрямую зависит от ваших вложений в товар и от вашего оборота. В Amazon нельзя вложить 1000\$ и сразу же зарабатывать десятки тысяч долларов прибыли с этой тысячи. В среднем вы можете рассчитывать на 50-120% прибыли к вашим вложениям на каждую проданную партию хорошо продающегося товара.** Поэтому, если у вас минимальный бюджет, то первое время вам нужно будет реинвестировать максимум прибыли, чтобы дойти до желаемых оборотов.

✚ Сколько нужно вложить, чтобы запустить бизнес на Amazon?

Мы делаем запуск «под ключ» для клиентов с вложениями от 440 тысяч рублей (от 350 тысяч рублей – стоимость наших услуг, от 90 тысяч рублей – ваши дополнительные вложения в товар, рекламу и пр.). **Чем выше ваши вложения, тем выше ваша прибыль. Можно вложить 90 тысяч, а можно вложить и несколько миллионов, тут всё зависит от ваших возможностей.** В любом случае, мы ищем товар и рассчитываем финансовую модель проекта строго под ваш бюджет, чтобы использовать его максимально эффективно. При этом важно понимать, что большая часть от стоимости наших услуг идет на запуск вашего проекта, т.к. чтобы запустить бизнес на Amazon легально и по безопасной стратегии требуется бюджет, и даже самостоятельно вы вряд ли сможете запустить бизнес на Amazon с меньшими вложениями

✚ Вы можете гарантировать, что я сразу же начну зарабатывать на Amazon?

В нашем договоре есть гарантия, что если мы запустим для вас магазин на Amazon и продажи будут идти плохо, то мы перезапустим магазин без оплаты за свои услуги. Даже с учетом того, что у нас большой опыт в Amazon и мы выбираем товары только на основе сервисов для аналитики, мы не можем гарантировать, что вы сразу же начнете зарабатывать. **Любой бизнес – это риски, и бизнес на Amazon не исключение**, поэтому нельзя исключать, что первый товар будет продаваться не так, как вам хотелось бы. Мы ведем бизнес честно и предупреждаем наших клиентов о всех возможных рисках до начала работы. В тоже время мы сами заинтересованы в том, чтобы запущенный для вас магазин сразу же начал приносить прибыль, т.к. делать перезапуск магазина – это лишние затраты для нас, поэтому мы сделаем всё возможное, чтобы вы сразу же начали зарабатывать.

✚ Лучше управлять магазином на Amazon самостоятельно или в дальнейшем отдать его в управление вашей команде?

Тут всё зависит от выбранной стратегии работы и вашего личного времени, которое вы готовы уделять бизнесу на Amazon. Если вы работаете с нами по тарифу Стандарт (стратегия Онлайн Арбитраж), то мы рекомендуем отдавать магазины в управление нашей команде за 30% от чистой прибыли магазина, т.к. это безопаснее для вас. Но если вы хотите вести бизнес на Amazon самостоятельно, то мы обучим вас или вашего сотрудника всем нюансам. Если вы работаете с нами по тарифу Бренд (стратегия Private Label), то в этом случае мы не берем магазины в управление, и вам придется обучаться бизнесу на Amazon и собирать команду. **Если вы хотите вести бизнес на Amazon самостоятельно, то вам нужно быть готовым к тому, что вам нужно будет много учиться и разбираться в огромном количестве процессов, а также вам нужно будет постоянно развиваться. Если вы не готовы уделять бизнесу на Amazon больше пары часов в неделю, то лучше передать его нам в управление.**

Часто задаваемые вопросы

▢ Нужно ли мне знать английский, чтобы зарабатывать на Amazon?

Знание английского, конечно, не будет лишним, но если вы его не знаете, то для комфортной работы с Amazon подойдет любой онлайн-переводчик. **Многие наши клиенты не знают английского языка (от слова "совсем"), но это не мешает им зарабатывать на Amazon.** При этом, если вы отдаете магазин нам в управление, то английский вам не нужен, и вы не будете с ним сталкиваться, т.к. наши сотрудники владеют английским и китайским языками. А если вы хотите впоследствии развивать бизнес на Amazon самостоятельно, то вы вполне комфортно сможете пользоваться переводчиком, да и английский в этом бизнесе не главное, ведь в бизнесе на Amazon гораздо больше других специализированных знаний, которые намного важнее для успешной работы, чем английский язык.

▢ Где будет храниться мой товар?

Ваш товар будет храниться на складах Amazon. У Amazon более 10 складов на территории США, и Amazon предоставляет услуги хранения товара своим продавцам. Стоимость хранения товара зависит от самого товара, упаковки, количества товара на складе. При минимальных оборотах по продажам в ваших магазинах хранение товаров практически бесплатное. При выборе товара мы исходим из того, чтобы хранение было выгодным. **Также Amazon автоматически занимается отправкой вашего товара клиентам сразу же после того, как они оплачивают заказы.**

▢ Сколько я смогу зарабатывать?

Заработка в бизнесе на Amazon напрямую зависит от ваших вложений в товар. **Хороший товар даст вам от 50 до 120% чистой прибыли на вложения в долларах за пару месяцев.** Но нужно понимать, что во время первых закупок ваша прибыль на хорошем товаре будет ближе к 50%, а впоследствии с учетом раскрутки продаж и оптимизации работы вы будете зарабатывать больше и больше.

▢ Какие реальные сроки запуска бизнеса на Amazon с вашей командой?

Сроки запуска зависят от выбранного тарифа. **Минимальный срок запуска магазина от 45 рабочих дней.** В срок до 45 рабочих дней мы подберем для вас товар с помощью средств аналитики и специальных программ и закажем выбранный товар у поставщика, которого мы найдем и проверим для вас. **Далее сроки начала продаж зависят от того, как быстро поставщик произведет и отгрузит товар, а также от сроков доставки товара в США. Средний срок запуска продаж около 3 месяцев от начала работы с нами,** но достаточно часто бывают ситуации, когда товар приходит на склады Amazon для нашего клиента, и продажи начинаются в срок до 45 рабочих дней с момента начала работы. Все сроки индивидуальны и всегда зависят от условий конкретного поставщика.

Какие результаты вы получите в перспективе через 1 год ведения бизнеса на **Amazon**?



Источник дохода в долларах, финансовая стабильность и чувство безопасности, вне зависимости от курса рубля



Полностью автоматизированный бизнес, который требует лишь вашего **МИНИМАЛЬНОГО** контроля



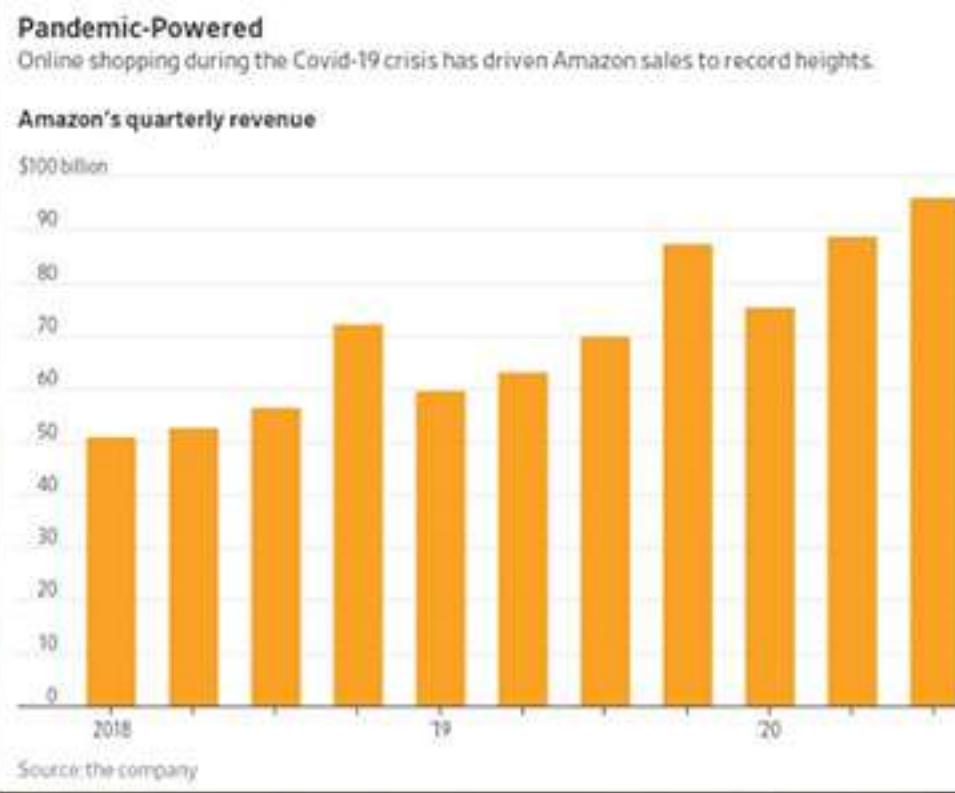
Ваш доход с продаж от Amazon стабильно растет от месяца к месяцу



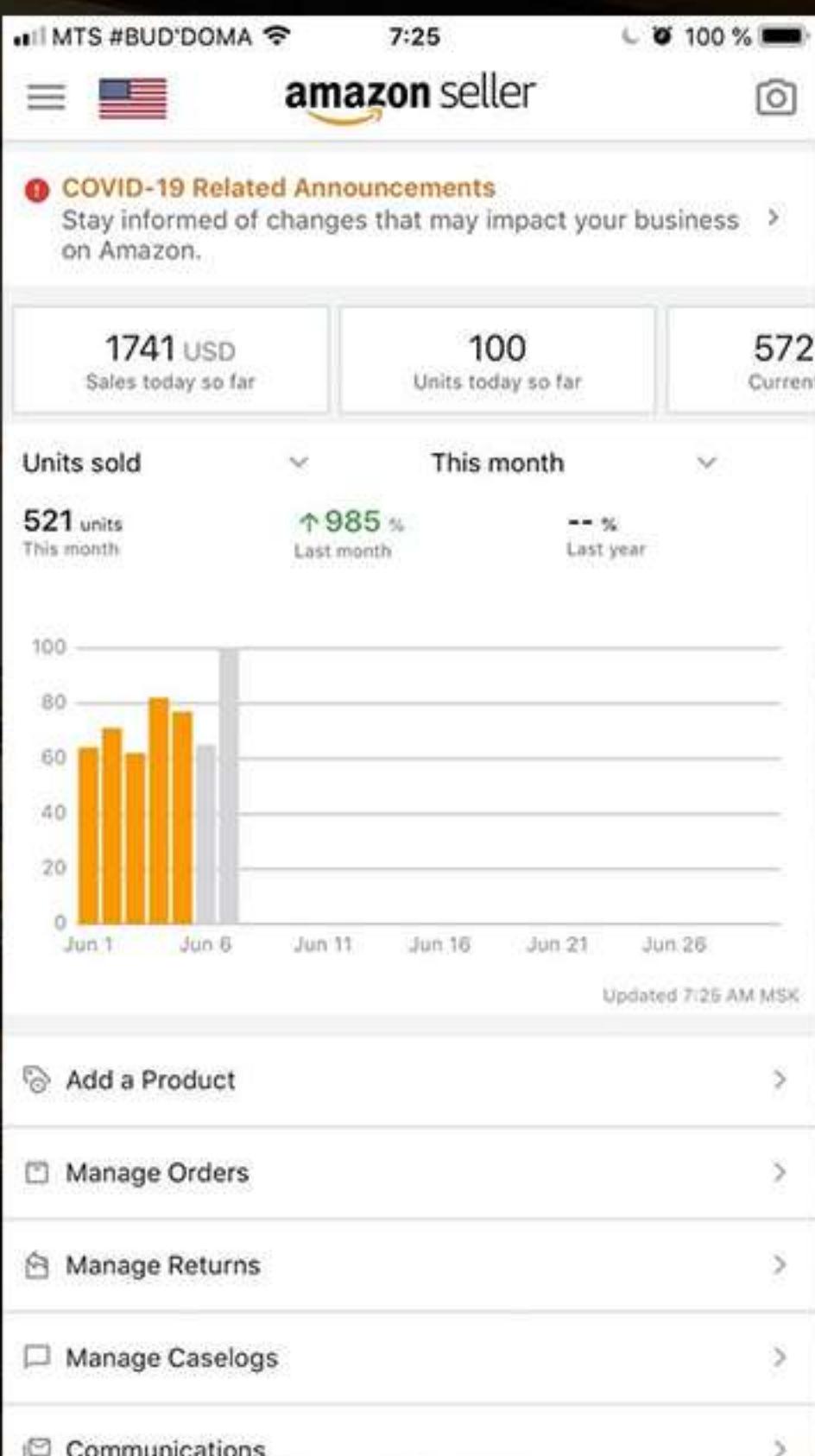
Возможность запускать новые продукты в продажу на Amazon, которые будут увеличивать ваш доход в разы

Бизнес на **Amazon** - это ваш ликвидный актив

Среди наших клиентов есть случаи, когда через какое-то время ведения бизнеса на Amazon они продавали данный бизнес. Бизнес на Amazon - это ликвидный актив, который вы сможете продать, если захотите выйти из данного бизнеса. Вы можете продать просто ваш аккаунт продавца на Amazon со статистикой за несколько тысяч долларов (рыночная цена доходит до 15 000 долларов за аккаунт). Также вы сможете продать свой аккаунт с прибыльными товарами как готовый бизнес. Бизнесы в США продаются в среднем по цене, равной сумме до 5 годовых прибылей бизнеса. Если возьмем стандартную для России цену, то бизнес с прибылью в долларах достаточно легко купят по цене до 2 годовых прибылей.



Выручка Amazon по кварталам за 2018-2020 годы



Результат запуска нашего клиента

В какое время года лучше запустить бизнес на Amazon?

Продажи на Amazon растут из года в год на протяжении уже более чем 10 лет. Ниже вы можете увидеть общий график продаж всех продавцов на Amazon по кварталам. Из графика видно, что продажи даже в 1-ый квартал каждого нового года всегда лучше, чем продажи в среднем по предыдущему году. Чтобы зарабатывать на Amazon хотя бы 3000\$ чистой прибыли в месяц, вам нужно делать всего лишь 10 продаж в день с прибылью 10\$ с продажи. Таких показателей можно достигнуть в любой месяц и выбирать для этого подходящий момент абсолютно необязательно.

Также на этом слайде вы можете увидеть скриншот с результатами магазина нашего клиента. Мы запустили продажи нового товара для нашего клиента в мае 2020 года, в самый разгар кризиса и карантина из-за коронавируса, и магазин стал приносить по 100 продаж в день, несмотря на негативные внешние факторы. Продажи на Амазон можно делать в абсолютно любое время и для этого не надо ждать «нужного момента». Чем быстрее вы создадите для себя источник дохода в долларах, тем быстрее и легче вы зайдете в свободные ниши, а главное, вы сделаете это с меньшими вложениями, чем если бы вы отложили свой запуск на год, ведь для того чтобы обходить конкурентов с каждым годом нужно вкладывать в бизнес всё больше финансов. Ну а главное, чем быстрее вы запустите свой бизнес на Amazon, тем быстрее вы начнете зарабатывать в стабильной валюте.

AmazingCash

**Готовый интернет-бизнес по продаже товаров на
территории США через площадку Amazon
с прибылью от 3 000\$ в месяц**

amazing-cash.ru

info@amazing-cash.ru

Время работы пн-пт 10-18 (мск)

ИП Романов Е.П. Предложение не является публичной офертой