### Impulsar el crecimiento de los ingresos identificando las mejores oportunidades de negocio.

### Reduzca los costos eliminando registros duplicados e inexactos.

### Gestione el riesgo mediante la detección de vulnerabilidades y fraudes.

### Aumentar la satisfacción del cliente con datos precisos de los clientes.

### [Análisis del cliente](http://www.pitneybowes.com/us/customer-information-management/customer-analytics.html" \o "Learn more" \t ")

#### Mejorar la adquisición de clientes y aumentar la velocidad del cliente.

Combine análisis predictivos de clientes en tiempo real con plataformas de comunicación multicanal para orquestrar todas las comunicaciones en el viaje del cliente.

### [Gestión e integración de datos](http://www.pitneybowes.com/us/customer-information-management/data-integration-management.html" \o "Learn more" \t ")

#### Construya el acceso a los datos para la consolidación de la información del cliente.

Las capacidades incluyen el modelado visual de datos como gráficos de conocimiento, calidad de la información, visualización de datos, flujos de trabajo de gestión de datos y gestión de políticas, integración de datos y análisis.