

Grupo Nro: 4

Curso: 3K3

Año: 2020

Docente: Liberatori, Marcelo Sadi, **JTP:** Damiano, Luis Esteban

Integrantes:

Legajo: 71744, **Apellido y Nombre:** Barnasthopol Gianotti, Milagros

Legajo: 80013, **Apellido y Nombre:** Chiarini, Facundo Exequiel

Legajo: 79098, **Apellido y Nombre:** Hadad, Agustin

Legajo: 78726, **Apellido y Nombre:** Kuttel, María Paraje, Juan Pablo

Legajo: 79110, **Apellido y Nombre:** Marandino, Giovanna

Legajo: 78731, **Apellido y Nombre:** Paraje, Juan Pablo

Razón Social de la Empresa: Comercialización mayorista de plantas y productos a fines

Ramo o actividad: Venta

Objetivo del sistema: Gestionar y optimizar la comercialización de plantas y productos a fines

Alcances:

1. Registrar cobro a los clientes
2. Generar y emitir factura
3. Seleccionar proveedores
4. Controlar stock
5. Gestionar puntos de los clientes
6. Registrar cliente
7. Registrar ventas
8. Registrar canje

Descripción de la situación actual de la Empresa

El Vivero desea informatizar la comercialización mayorista de plantas y productos afines. Pretenden registrar los siguientes datos de las plantas: nombre científico (único), nombre de uso común (nombre mediante se conoce a la planta en forma popular), tipo (planta con flor, planta sin flor, arbusto, árbol, etc.), precio y stock actual. Mientras que de los productos afines se registra el código, nombre, tipo de producto (accesorio, producto vitamínico, tierra, fertilizante, etc.), stock, costo y precio de venta. Los productos afines pueden ser simples o compuestos, en aquellos casos en que sean compuestos es necesario conocer la composición correspondiente, por ejemplo: el producto Tierra con Humus es un producto compuesto, formado por el producto tierra y por el producto humus en un porcentaje determinado de cada uno.

Es necesario tener un registro de los proveedores de las plantas y de los productos afines, almacenando razón social del proveedor, dirección, teléfono y nombre de la persona de contacto por parte del proveedor.

Adicionalmente es necesario llevar un control de las ventas y los clientes que realizan compras de manera frecuente para poder otorgarles ciertos beneficios a la hora de adquirir una planta.

Consideran importante almacenar los siguientes datos de los clientes: tipo y número de documento, domicilio (calle, número, barrio y localidad) y teléfono de contacto.

Por cada venta se registra: el tipo y número de factura, cliente que realizó la compra, empleado del Vivero que lo atendió, plantas y productos vendidos, con su precio y cantidad.

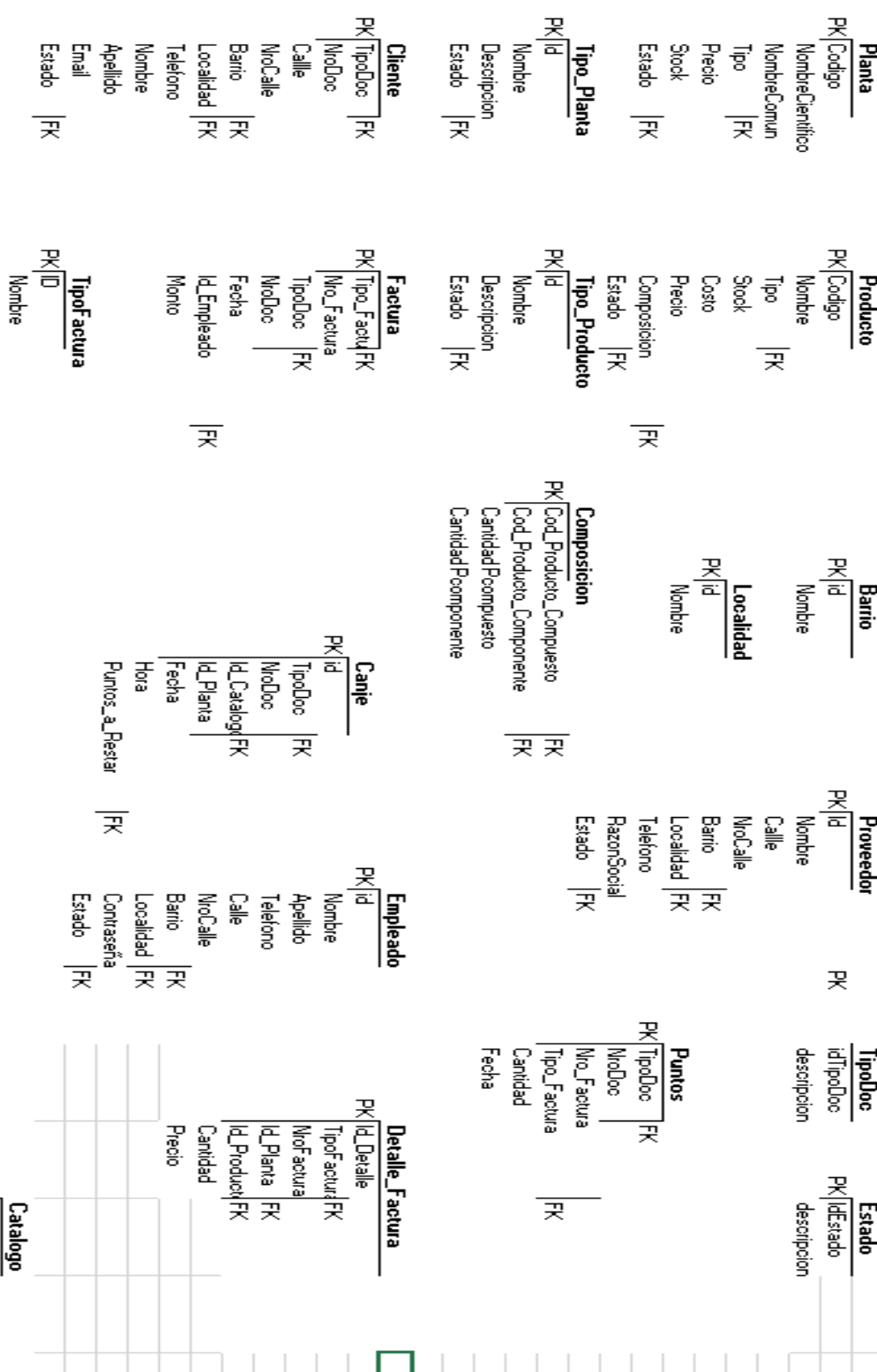
El Vivero, para promocionar sus productos, otorgará una serie de beneficios por las compras realizadas por los clientes. El sistema de beneficios consistirá en otorgar un punto por cada \$20.- que se compren. Por ello es necesario almacenar la totalidad de puntos otorgados a cada cliente y los mismos deben estar relacionados a la factura de venta que le dio origen, guardando así el momento en que se otorgaron los puntos.

Los clientes podrán seleccionar los premios desde un catálogo conformado por algunas plantas disponibles para ser canjeadas y la cantidad de puntos necesarios para obtenerlas. Cuando el cliente solicita un canje se debe registrar: puntos que se deben restar al cliente, premio elegido y fecha, pudiendo retirar más de un premio en un mismo día.

Descripción de la solución propuesta

[illegible]

Normalización propuesta



Menú

Altas/Bajas/Modificaciones/Consultas

- Cliente
- Proveedor
- Empleado
- Planta
- Catalogo
- Barrio
- Producto
- Tipo planta
- Tipo producto
- Composición

Cargas y/o Procesos

- Canje
- Puntos
- Factura
- Detalle Factura

Listados/Reportes

- Mayor compra por cliente
- Cliente con más canjes
- Empleado con mas ventas en un mes
- Empleado con menos ventas en un mes
- Empleados con ventas en un determinado periodo
- Plantas vendidas en un mes
- Tipo de plantas vendidas en un mes
- Producto más vendido en un mes
- Tipo de producto mas vendido en un mes
- Ventas que superan un monto
- Dia de mayores ventas en un mes
- Dia de menor ventas en un mes
- Mes con más ventas

Estadísticas

- Análisis estadístico mayor compra por cliente
- Análisis estadístico Empleados con ventas en un determinado periodo
- Análisis estadístico plantas vendidas en un mes
- Análisis estadístico Tipo de plantas vendidas en un mes
- Análisis estadístico Ventas que superan un monto

U.C. id	Descripción
1	Registrar cliente
2	Modificar cliente
3	Eliminar cliente
4	Consultar cliente
5	Registrar proveedor
6	Modificar proveedor
7	Eliminar proveedor
8	Consultar proveedor
9	Registrar empleado
10	Modificar empleado
11	Eliminar empleado
12	Consultar empleado
13	Registrar planta
14	Modificar planta
15	Eliminar planta
16	Consultar planta
17	Registrar catalogo
18	Modificar catalogo
19	Eliminar catalogo
20	Consultar catalogo
21	Registrar canje
22	Actualizar stock
23	Generar factura
24	Generar reporte Mayor compra por cliente
25	Generar reporte Cliente con más canjes
26	Generar reporte Empleado con más ventas en un mes
27	Generar reporte Empleado con menos ventas en un mes
28	Generar reporte Empleados con ventas en un determinado periodo
29	Generar reporte Plantas vendidas en un mes
30	Generar reporte Tipo de plantas vendidas en un mes
31	Generar reporte Producto más vendido en un mes
32	Generar reporte Tipo de producto más vendido en un mes
33	Generar reporte Ventas que superan un monto
34	Generar reporte Dia de mayores ventas en un mes
35	Generar reporte Dia de menor ventas en un mes

36	Generar Reporte Mes con mas ventas
37	Generar Análisis estadístico mayor compra por cliente
38	Generar Análisis estadístico Empleados con ventas en un determinado periodo
39	Generar Análisis estadístico plantas vendidas en un mes
40	Generar Análisis estadístico Tipo de plantas vendidas en un mes
41	Generar Análisis estadístico Ventas que superan un monto

UC id: 1	Descripción: Registrar cliente	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar los datos de un nuevo cliente		
UC id: 2	Descripción: Modificar cliente	Tipo: Esencial
Objetivo: Modificar los datos de un cliente seleccionado		
UC id: 3	Descripción: Eliminar cliente	Tipo: Esencial
Objetivo: Eliminar los datos de un cliente seleccionado		
UC id: 4	Descripción: Consultar cliente	Tipo: Esencial
Objetivo: Consultar datos de todos los clientes, utilizando o no un filtro de búsqueda		
UC id: 5	Descripción: Registrar proveedor	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar los datos de un nuevo proveedor		
UC id: 6	Descripción: Modificar proveedor	Tipo: Esencial
Objetivo: Modificar los datos de un proveedor seleccionado		
UC id: 7	Descripción: Eliminar proveedor	Tipo: Esencial
Objetivo: Eliminar los datos del proveedor seleccionado		

UC id: 8	Descripción: Consultar proveedor	Tipo: Esencial
Objetivo: Consultar datos de todos los proveedores utilizando o no un filtro de búsqueda		
UC id: 9	Descripción: Registrar empleado	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar los datos de un nuevo empleado		
UC id: 10	Descripción: Modificar empleado	Tipo: Esencial
Objetivo: Modificar los datos de un empleado seleccionado		
UC id: 11	Descripción: Eliminar empleado	Tipo: Esencial
Objetivo: Eliminar los datos de un empleado seleccionado		
UC id: 12	Descripción: Consultar empleado	Tipo: Esencial
Objetivo: Consultar los datos de todos los empleados empleando o no un filtro de búsqueda		
UC id: 13	Descripción: Registrar planta	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar los datos de una nueva planta		
UC id: 14	Descripción: Eliminar planta	Tipo: Esencial
Objetivo: Eliminar los datos de la planta seleccionada		
UC id: 15	Descripción: Modificar planta	Tipo: Esencial
Objetivo: Modificar los datos de la planta seleccionada		
UC id: 16	Descripción: Consultar planta	Tipo: Esencial
Objetivo: Consultar los datos de todas las plantas empleando o no un filtro de búsqueda		
UC id: 17	Descripción: Registrar catalogo	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar los datos de un nuevo catalogo		

UC id: 18	Descripción: Modificar catalogo	Tipo: Esencial
Objetivo: Modificar los datos de un catálogo seleccionado		
UC id: 19	Descripción: Eliminar catalogo	Tipo: Esencial
Objetivo: Eliminar los datos de un catálogo seleccionado		
UC id: 20	Descripción: Consultar catalogo	Tipo: Esencial
Objetivo: Consultar los datos de todos los catálogos empleando o no un filtro de búsqueda		
UC id: 21	Descripción: Registrar canje	Tipo: De soporte
Objetivo: Registrar los datos del canje efectuado		
UC id: 22	Descripción: Actualizar stock	Tipo: Esencial
Objetivo: Mantener actualizada la lista de stock luego de que se agreguen o eliminen plantas o productos		
UC id: 23	Descripción: Generar factura	Tipo: Esencial
Objetivo: Registrar la venta efectuada, junto con los datos del cliente y generar factura		
UC id: 24	Descripción: Generar reporte Mayor compra por cliente	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de la mayor compra que realizo cada cliente		
UC id: 25	Descripción: Generar reporte cliente con más canjes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte del cliente que realizo mas canjes en un mes		
UC id: 26	Descripción: Generar reporte empleado con mas ventas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte del empleado que tuvo mas ventas en un mes		
UC id: 27	Descripción: Generar reporte empleado con menos ventas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte del empleado que tuvo menos ventas en un mes		

UC id: 28	Descripción: Generar reporte empleados con ventas en determinado periodo	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de los empleados que tuvieron ventas en un determinado periodo de tiempo		
UC id: 29	Descripción: Generar reporte plantas vendidas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de las plantas vendidas en un mes		
UC id: 30	Descripción: Generar reporte tipo de plantas vendidas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de los tipos de plantas vendidos en un mes		
UC id: 31	Descripción: Generar reporte producto mas vendido en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte del producto más vendido en un mes		
UC id: 32	Descripción: Generar reporte tipo de producto mas vendido en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte del tipo de producto más vendido en un mes		
UC id: 33	Descripción: Generar reporte ventas que superan un monto	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de ventas que superan un monto específico		
UC id: 34	Descripción: Generar reporte día de mayores ventas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de día de mayores ventas en un mes		
UC id: 35	Descripción: Generar reporte día de menor ventas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de día de menor ventas en un mes		
UC id: 36	Descripción: Generar reporte mes con más ventas	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar reporte de mes con más ventas en un año		

UC id: 37	Descripción: Generar análisis estadístico mayor compra por cliente	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar análisis y gráficos estadísticos de mayor compra por cliente		
UC id: 38	Descripción: Generar análisis estadístico empleados con ventas en un determinado periodo	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar análisis y gráficos estadísticos de empleados que tuvieron ventas en un determinado periodo de tiempo		
UC id: 39	Descripción: Generar análisis estadístico plantas vendidas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar análisis y gráficos estadísticos de plantas vendidas en un mes		
UC id: 40	Descripción: Generar análisis estadístico tipo de plantas vendidas en un mes	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar análisis y gráficos estadísticos de tipo de plantas vendidas en un mes		
UC id: 41	Descripción: Generar análisis estadístico ventas que superan un monto	Tipo: De soporte
Objetivo: Generar análisis y gráficos estadísticos de ventas que superan un monto determinado		