



## 天猫分销平台操作手册

供货商篇

## 目录

采购单发货

## 申请入驻分销平台

方法一: 登录淘宝并进入 卖家中心-> 货源中心->分销管理



方法二: 域名登录http://fenxiao.taobao.com/ 后,点击"我要供货"



#### A、基本资料修改

**1、淘宝网络分销联系人资料:**包括:联系人;联系固话(手机号码);email;阿里旺旺(建议用已认证过的账号或商城店铺的阿里旺旺子账号)

注意: 此处所留信息, 需是直接管理此分销业务的联系人信息。

- 2、主营类目: 选择与自己要招募分销商的产品的相符的类目。
- 3、主营品牌:请填写要招募分销商的产品的品牌,如有多个品牌,请以逗号隔开。
- **4、是否自有品牌:**请选择以上品牌是您的自有品牌还是代理品牌。如出现既有自有品牌又有代理品牌时,请选择其它。
- 5、公司介绍: 您企业的相关介绍, 也可进行品牌的介绍。



#### B、分销商保障服务——开通"品牌授权"服务(即申请"授"字标)

#### • 供应商申请资质

现在只有在商城开有旗舰店或者是专卖店的企业用户才能够申请"品牌授权"标志。

举例:如果会员A在分销平台上绑定支付宝的公司名,在商城开有旗舰店或者专卖店,并且申请的品牌通过了商城的品牌授权,那么A申请的"品牌授权"能够通过审核;假如对应的公司名在商城没有开店或者开的只是专营店,那么该会员的申请是不能通过审核的。



#### 申请流程:

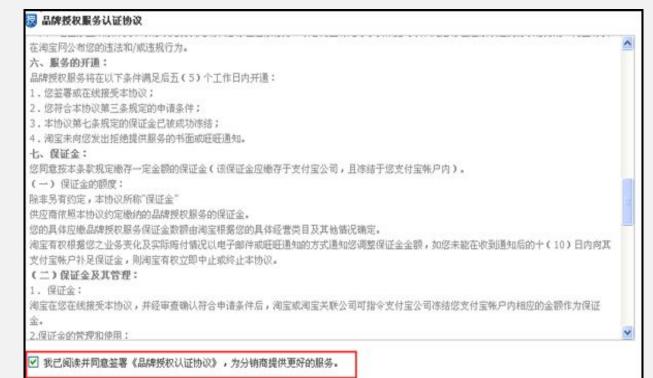
点击"服务管理"下的"分销商保障服务" 按钮进入申请页面,在申请页面中, 可以看到申请状态为"未开通服务", 点击"申请开通"按钮进行申请



1、点击申请之后,页面中会出现相应的会员账号和公司名称,核对无误后,将要申请"品牌授权"的品牌填入空白的文本框中,多个品牌之间用逗号隔开。



2、填写好品牌名称之后,在同一页面需要认真阅读并且签署《品牌授权认证协议》,确认签署之后进行下一步操作。



请仔细阅读关于签署 代扣协议需要冻结保 证金3000元的文案 提示。

→ 根据代扣协议我们将在申请通过后冻结您的保证金3000.00元,然后开通服务。若申请不通过,保证金不会冻结。为了您的服务能够顺利开通,请确保您的支付宝余额大于保证金额度。

下一步

返回

3、签署《品牌授权认证协议》之后,《支付宝代扣协议》签署页面,输入支付宝的账户和密码进行确认。



4、签署完《支付宝代扣协议》之后,提交申请的流程就已经结束了。需要等待小二审核。



5、申请流程结束后,返回申请的页面,状态显示为"待审核"。此时需要审核小二对申请进行审核.

发布供货商品的方式有两种: 批量导入新产品、单件发布新产品

#### 批量导入新产品:

a)进入"产品管理"——"批量导入新产品"根据条件(可以根据店铺类目、商品状态、宝贝名称关键词)搜索出产

品列表



已经导入到分销平台的产品,在导入状态中有标识,不能重复导入 请勾选要导入的商品,点击下一步



b)选择该产品归属的产品线和分销方式 (产品的分销方式统一选择经销)

c)确认所选择的产品线(产品 线选择系统默认产品线即可)



#### d)导入成功



警戒库存值默认为0,且导入的产品状态为"未铺货"状态,请根据情况核对警戒库存、采购价、零售价范围等值后,将产品进行铺货。铺货后,您的分销商才可下载该产品。产品铺货系统操作路径:产品管理——我的产品库——未铺货——选择供货商品点击铺货即可

#### 单件发布新产品:

进入"产品管理",点击"添加新产品":

1、选择与要发布的产品相符的类目,并确认



2、按照页面所示,填写对应内容,需要注意的如下:

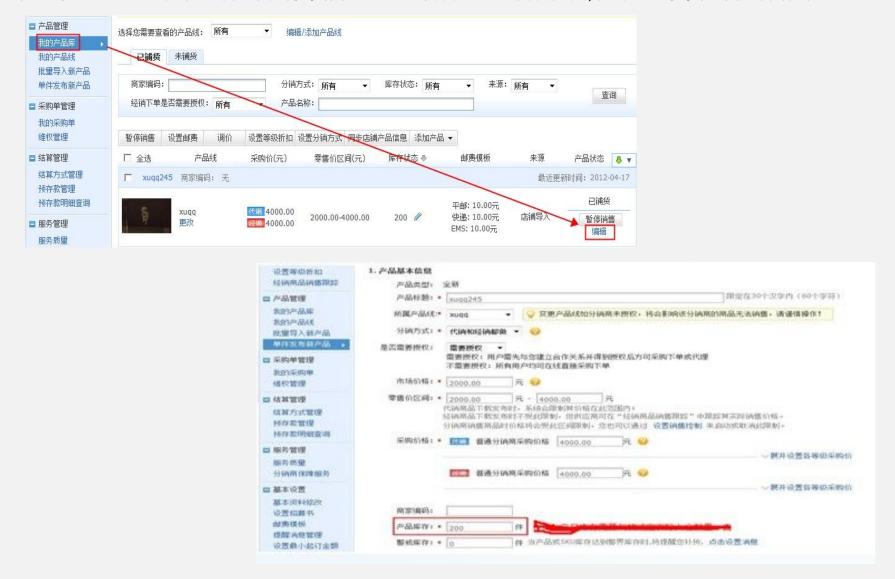


- a) 产品的类目:请仔细选择,一经确定, 分销商下载后将不能修改;
- b) 产品属性:请务必详尽,因为分销 商不能对这些信息进行修改;
- c) 所属产品线:每件产品必须选择所属产品线:
- d) 分销方式:选择"只做经销" 是否需要授权:其中需要授权是指用户 需先与您建立合作关系并得到授权后方 可采购下单,而不需要授权是所有用户 均可在线直接采购下单
- e) 市场价价格:输入市场价格后,系统会根据市场价格及对应的产品线规则,算出默认的分销商采购价格及分销商零售价范围,您也可以修改掉系统算出的值;您可以以产品的市场价、统一的零售价、或产品的吊牌价作为市场价格;
- f) 零售价区间:分销商发布该产品在自己店铺内时需遵守的价格规则,若其输入的零售价格在此范围以外,则不能将商品上架;
- g) 采购价格:分销商向您购买物品时,支付的产品单价;如果分销方式为"代销和经销都做",则代销和经销可以分开设置采购价
- h) 警戒库存: 当您在分销系统中的库存值至警戒库存时,分销商店铺中对应的该商品数会变为0,请谨慎设置;
- i) 运费设置:选择供应商包邮
- j) 铺货设置:

该项未勾选保存,产品为"未铺货"状态,只有您才可以看见此产品,分销商看不见;该项勾选后保存,产品为"已铺货"状态,被授权的分销商可以看见此产品并下载发布。

## 修改供货商品库存

进入"产品管理"——"我的产品库"找到供货商品,点击编辑,进入编辑界面,填写可以供货的商品库存即可。



## 邀请分销商合作

进入"分销商管理"——"邀请分销商合作",输入需要邀请的卖家ID,点击邀请按钮



## 邀请分销商合作

弹出确认页面,选择合作模式经销,然后点击立即邀请即可



**注意**:对分销商发出邀请,30 天后才可重复提交

分销商拒绝邀请,7天后才可 重新发出邀请

注:您也可以邀请商城卖家来做你的分销商,但建议只向销售同品牌类目的商城用户发出邀请,非同品牌类目商家合作关系即使建立成功,商品也无法上架销售。

## 向分销商授权"授"字标

在经销模式下,经销商在已经加入消保并且缴纳保证金的基础上,如果想要获得"品牌授权"需要经过供应商的授权。

#### 供应商的授权流程:

进入"分销商管理"——"合作的分销商",选择你想要对其进行授权的经销商,点击"授权"按钮



在新的页面中,可以看到有个新增的模块——授权保障服务,勾选"品牌授权",此时可以对该经销商进行授权。

分销商等级:	请选择等级 🕶 设置分销商等级	
支付方式:	☑ 支付宝	设置
最小起订金额:	<ul><li>●統一最小起订金额(9000.00元)</li><li>○单独为分销商设置,每单需达到[</li></ul>	更改统一最小起订金额 元才能下单
受权保障服务:	□ 品牌授权	

#### 注意:

如果该经销商没有加入消保并且缴纳基础消保保证金,选择框置灰不可选,无法授权。如果经销商已经加入消保并且缴纳基础消保保证金,那么可以选择授权。

## 检查分销商商品上架情况

分销商下载\关联商品后还需执行 "上架"操作。否则仍无法成功获 得"授"字标。供货商可以通过系 统检查分销商的"上架"情况。

#### 具体操作如下:

进入"分销商管理"——"合作中的 分销商"找到需要检查的分销商, 点击"查看分销商品"。

选择"已上架"查看该界面是否有分销商品记录。

如有则代表分销商已完成"上架" 操作。

如没有记录则代表分销商未完成 "上架"操作。需跟进分销商完成 操作。



## 采购单发货



前置条件:分销商完成了"下经 销采购单"操作

进入"采购单管理"——"我的采购单"找到需要发货的采购单

点击"发货"后跳转到订单发货 界面,选择"自己联系物流"

填写实际发货的物流快递公司及运单号之后,点"确认"即可。

# 谢谢!