




SAMWAIL MINA

COORDONNÉES

-  21 rue Raymond-Brunot,
91100 Corbeil-Essonnes
-  minasamwail@gmail.com
-  06 33 43 30 75
-  [mina-samwail](#)
-  Pérmis B

DIPLOMES

Bootcamp Développement web

Ironhack - 2020

Master 2 Tourisme et Environnement

Université de Saint-Quentin
en Yvelines - 2015/2016

LANGUES

Anglais niveau B2

TECHNOLOGIES & METHODOLOGIES

- Javascript
- Typescript
- Angular
- HTML
- CSS & SCSS
- Node JS
- Postman
- Git
- Mongoose
- GraphQL
- Heroku
- Express
- Jira
- Scrum

CENTRE D'INTÉRÊT

De 2017 à 2018, j'ai eu l'opportunité de voyager à travers l'Asie du Sud-Est et l'Australie, passant par la Birmanie, la Thaïlande, la Malaisie et l'Indonésie. J'ai également eu la chance de voyager de 2022 à 2023 en Colombie, aux Etats-Unis et au Japon. Ces voyages ont non seulement renforcé mes compétences en anglais mais m'ont permis de m'ouvrir à de nouvelles cultures et d'aller d'avantages vers les autres.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Développeur Web - METHOD IN THE MADNESS [methodinthemadness.eu](#)

OCTOBRE 2021 - SEPTEMBRE 2022 | STRASBOURG

Projet : Interface Alsapan Flooring

TypeScript, Angular, GraphQL, MongoDB, NodeJS

- Responsable du développement d'une application web responsive pour Leroy Merlin
- Conception et implémentation des demandes du client tout en analysant leur faisabilité
- Diagnostic, Test QA et correction des problèmes de l'application
- Feedback au client sur l'avancement du projet

Projet : Vertébrés pour Laetoli Production

TypeScript, Angular, Tailwind

- Développement du site web pour Laetoli Production
- Diagnostic, Test QA et correction des problèmes front-end
- Feedback au client sur l'avancement du projet

Agent d'accueil - SÉCURITÉ SOCIALE (CPAM)

JUIN 2019 - SEPTEMBRE 2019 | ARPAJON (IDF)

- Analyser, Conseiller, renseigner sur les démarches à effectuer
- Cibler et orienter les demandes, en cas de nécessité, vers d'autres services internes
- Maîtrise des outils bureautiques (Pack Office)

Business developer - WAANT (service de livraison sur mesure)

2018 - 2019 | PARIS

Analyse de marché :

- Définir son terrain de prospection
- Élaborer et s'approprier l'argumentaire commercial en lien avec le marketing produit
- Assurer une veille concurrentielle et technologique

Prospection commerciale :

- Identifier les contacts potentiels et étudier le besoin client
- Assurer les présentations

Gestion client :

- Assurer le suivi commercial du client
- Assurer un feedback aux clients et rédiger des rapports internes