SAMWAIL MINA

DÉVELOPPEUR INTÉGRATEUR WEB

COORDONNÉES

21 rue Raymond-Brunot, 91100 Corbeil-Essonnes

minasamwail@gmail.com

06 33 43 30 75

in mina-samwail

Pérmis B

DIPLÔMES

Bootcamp Développement web

Ironhack - 2020 Bootcamp en anglais

Master 2 Tourisme et Environnement

Université de Saint-Quentin en Yvelines - 2015/2016

LANGUES

Anglais niveau B2

TECHNOLOGIES & METHODOLOGIES

• Javascript • Git

TypescriptMongoose

AngularGraphQL

HTML
Heroku

• CSS & SCSS • Express

Node JS
Méthode agile

CENTRE D'INTÉRÊT

De 2017 à 2018, j'ai voyagé à travers l'Asie du Sud-Est et l'Australie.

En passant par la Birmanie, la Thaïlande, la Malaisie et l'Indonésie. J'ai aussi eu la chance de visiter la Colombie, l'Egypte, les Etats-Unis et le Japon. Ces voyages m'ont permis de m'améliorer en anglais, de m'ouvrir à de nouvelles cultures et d'aller d'avantages vers les autres.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Développeur Web - METHOD IN THE MADNESS methodinthemadness.eu

OCTOBRE 2021 - SEPTEMBRE 2022 | STRASBOURG

Projet: Interface Alsapan Flooring

• TypeScript, Angular, GraphQL, MongoDB, NodeJS

J'ai été responsable du développement d'une application web conçue pour Leroy Merlin et Alsapan. Mon rôle consistait à concevoir et implémenter les demandes du client tout en analysant leur faisabilité. Je diagnostiquais et dépannais les problèmes de l'application tout en apportant une réponse adaptée au client. Enfin, j'assurais un feedback au client sur l'avancement du projet.

Projet: Vertébrés pour Laetoli Production

• TypeScript, Angular, Tailwind

J'ai été impliqué dans la création du site web pour Laetoli Production. Mon travail comprenait le développement de fonctionnalités front-end et la mise en œuvre de la conception avec Angular et Tailwind CSS. Ce projet a contribué à renforcer la présence en ligne de Laetoli Production et à promouvoir son contenu.

Agent d'accueil - SÉCURITÉ SOCIALE (CPAM)

JUIN 2019 - SEPTEMBRE 2019 | ARPAJON (IDF)

- Maitrise des outils bureautiques tel que Excel et Word
- Sens de l'écoute et de la rigueur

Business developer - WAANT

2018 - 2019 | PARIS

Analyse de marché :

- Définir son terrain de prospection
- Élaborer et s'approprier l'argumentaire commercial en lien avec le marketing produit
- Assurer une veille concurrentielle et technologique

Prospection commerciale:

- Identifier les contacts potentiels et étudier le besoin client
- Assurer les présentations

Gestion client:

- Assurer le suivi commercial du client
- Assurer un feedback aux clients et rédiger des rapports internes