

ASIAN LEARNING CENTER

SENIOR HIGH SCHOOL DEPARTMENT



Lapu-Lapu City, Cebu, Philippines

Asignatura: Pagsulat sa Piling Larangan (Tek-bok) **Paksa:** Iba't Ibang Bahagi ng Feasibility Study

Inihanda ni: Bb.Christine M. Canillo Baitang: Ikalabindalawa

Semestre: Una Linggo: Ikasiyam

KABUUANG PANUTO:

- A. Ang mga Aktibidadis at mga Kasanayan na nasa modyul ay magsisilbing gabay para sa kahasaan ng pagkakatuto ng bawat studyante lamang. Hindi kailangan sagutan ang bawat aktibidad at kasanayan na nasa modyul para malaman kung hanggang saan na ang natutunan ng studyante. Ang bahagi sa subukan mo ay magiging silbing pagkukunan ng marka kung may natutunan nga ba ang studyante. Kapag may mga studyante nakakuha ng mga malilit na marka sa subukang bahagi kinakailangan sagutan ang mga aktibidad at kasanayan na bahagi ng modyul upang ito ay masisilbing remedyal sa studyante.
- B. Kailangan ang ipasa sa guro ay ang subukang bahagi lamang(detach last page) ito ay kailangan tingnan at sagutan ng maayos dahil ito ay i tsek o at ang l rekord ng guro , ang mga marka sa bahaging ito ay magsisilbing basehan para sa kwarterly na markahan.

Kompetensi na Dapat Matamo:

CS_FFTV11/12PB-0g-i-106

Naiisa-isa ang mga hakbang sa pagsasagawa ng mga binasang halimbawang sulating teknikalbokasyunal.

Mga Layunin

- a) Natatalakay ang kahalagahan ng Feasibilty Study
- b) Naipakikita ang kahalagahan ng Feasibility Study at;
- c) Nakapaglalahad ng sariling halimbawa ng Feasibilty Study at nakapag-uugnay sa sariling karanasan.



Ihanda ang sarili sa bagong aralin at pukawin ang isipan tungo sa bagong kaalaman.



Gamit ang mga salitang makikita sa itaas, bigyan ng pagpapakahulugan ang salitang Feasibility Study. Sumulat ng higit sa tatlong pangungusap.



FEASIBILITY STUDY- Ito ay isinasagawa bago itaguyod ang isang negosyo upang matantiya sa pamamagitan ng pag-aaral, pag obserba, at paggamit ng mga nakuhang datos o impormasyon kung ito ba ay posibleng magkaroon ng kita o kalugian

Narito ang iba't ibang bahagi ng isang feasibility study at ang pangunahing gawain ng bahaging ito.

1. PANGKALAHATANG LAGOM / EXECUTIVE SUMMARY

-Nagbibigay ng kabuuang pagtanaw ng lalamaning feasibility study.

2. PAGLALARAWAN NG PRODUKTO AT /O SERBISYO

- malinaw na inilalarawan sa bahaging ito ang produkto/serbisyong inimumungkahing ibenta/ibigay.

3. KAKAILANGANING TEKNIKAL NA KAGAMITAN

-lpinapaliwanag nito ang mga konsiderasyong kinakailangan kaugnay ng aspektong teknolohikal.

4. MARKETPLACE

-Inilalarawan sa bahaging ito ang pamilihan kung saan ibibigay o ibebenta ang produkto.

5. Estratehiya sa Pagbebenta

-Tatalakayin sa bahaging ito ang paraan kung paano maipaaabot sa gumagamit ang produkto/serbisyo. Kaparaanan kung paano mahihikayat na kunin ang produkto/serbisyo.

6. Mga Taong may Gampanin sa Produkto at/o Serbisyo

-Tinitiyak sa bahaging ito ang mga tao at ang kanilang espesipikong trabaho para sa produkto/serbisyo.

7. Skedyul

-Itinatakda sa bahaging ito ang panahon kung kailan dapat magawa ang mga produkto/serbisyo.

8. Projection sa Pananalapi at Kita

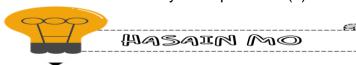
-Tinitiyak sa bahaging ito kung mayroong nakikitang benepisyong pampananalapi.

9. Rekomendasyon

-Inilalahad sa huling bahagi ang paglalagom at pagbibigay-mungkahi batay sa ikalawa hanggang ikawalong bahagi. (1)

Mga Dapat Isaalang- Alang Sa Pagsulat Ng Feasibility Study;

- 1. maikling deskripsyon ng produkto
- 2. ang sinusuring bahagi
- 3. salik pantao at ekonomiko
- 4.solusyon sa problema(2)



PANUTO: Sa inyong pangkat, pumili ng isa sa mga negosyo at gumawa ng sariling Feasibility Study gamit ang mga bahaging tinalakay pagkatapos ay ilagay ang napili sa isang long bondpaper.llahad sa klase ang nagawa.

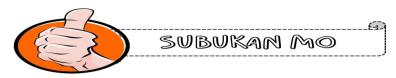
Pamantayan sa Pagmamarka

Pamantayan	Marka
Organisadong paglalahad ng ideya o punto	15
Nilalaman	15
Wastong paggamit ng mga salita	10
Angkop at kalinisan	10
KABUUAN	50 PUNTOS

- 1. Paano mo mapapahalagahan ang iba't ibang bahagi ng feasibility study?
- 2. Bakit kailangan natin na malaman ang iba't ibang bahagi ng feasibility study?
- 3. Paano mo magagamit ang feasibility study kung ikaw gagawa ng isang pagaaral?

Talasanggunian

- Karapatang ari 2016 ng Vibal Group, Inc. at nina Lolita T. Bandril at Voltaire M. Villanueva
- 2. Aguinaldo, Dicke. Ang Pagbabalik ng Palarong Pinoy sa Sambayanang Pilipino. Retrieved from https://dickieaguado.wordpree.com/tag/larong-kabataan
- 3. Anunuevo. Roberto. Chess at Tula para sa mga Kabataan. 2009. Retrieved rom https://dakilapinoy.wordpress.com/2009/07/12/chess-tula-para-sa-mga-kabataan/



Filipino sa Piling Larangan (Tek-Bok)

Pangalan:	Seksyon:	Petsa:
Guro:	Iskor:	Linggo: Ikasiyam

Panuto: Hanapin sa Hanay B ang tinutukoy sa Hanay A. Isulat ang titik ng tamang sagot sa patlang bago ang bilang.

Hanay A	Hanay B
1.Pangkalahatang lagom / executive summary	A. Ito ay isinasagawa bago itaguyod ang isang negosyo.
2.Paglalarawan ng produkto at /o serbisyo	B. Nagbibigay ng kabuuang pagtanaw ng lalamaning feasibility study.
3. Kakailanganing teknikal na kagamitan	C.malinaw na inilalarawan sa bahaging ito ang produkto/serbisyong inimumungkahing ibenta/ibigay.
4. Marketplace	D. Ipinapaliwanag nito ang mga konsiderasyong kinakailangan kaugnay ng aspektong teknolohikal.
5. Estratehiya sa Pagbebenta	E. Inilalarawan sa bahaging ito ang pamilihan kung saan ibibigay o ibebenta ang produkto.
6.Mga Taong may Gampanin sa Produkto at/o Serbisyo	F. Tatalakayin sa bahaging ito ang paraan kung paano maipaaabot sa gumagamit ang produkto/serbisyo. Kaparaanan kung paano mahihikayat na kunin ang produkto/serbisyo.
7. Skedyul	G. Tinitiyak sa bahaging ito ang mga tao at ang kanilang espesipikong trabaho para sa produkto/serbisyo.
8Projection sa Pananalapi at Kita	H. Itinatakda sa bahaging ito ang panahon kung kailan dapat magawa ang mga produkto/serbisyo.
9Rekomendasyon	J. Tinitiyak sa bahaging ito kung mayroong nakikitang benepisyong pampananalapi.
10. Feasibility study	K. Inilalahad sa huling bahagi ang paglalagom at pagbibigay-mungkahi batay sa ikalawa hanggang ikawalong bahagi.

Isang pagbati para sa iyo. Natapos mo na ang modyul na ito. Mahusay!

