

Propuestas para las preguntas sobre el proyecto ConstruWorld

1) Para mí, es más organizada la opción a (Tener una pantalla con todas las profesiones y que al clicar en una de ellas te abra otra pantalla con muchos profesionales de esa profesión). Implicaría más trabajo, porque hay que hacer una nueva pantalla por cada profesión (o bien una sola, pero adaptable, a fines del laburo que nos puede causar). Además, teniendo a todos los usuarios de la misma profesión, es más fácil puntuarlos y exhibirlos.

2) ¿Cómo especifica el usuario lo que necesita? Tiro la siguiente opción:

Cuando el usuario selecciona un profesional determinado, en la página tiene algo como lo siguiente:

ESCRIBE USUARIO:



Solicitar presupuesto

Necesito un plano de la sarasa y cálculo de materiales de la sambangandrolfa y el costo de la coima por no cumplir con el FOT y el FOS y la mar en coche.

ENVIAR

Cuando el usuario cliquea en ENVIAR, le llega al profesional la pregunta, y este le responde con el presupuesto:

ESCRIBE PROFESIONAL:

Le hago el plano y el cálculo, le arreglo el FOT, el FOS y le envío un paquete de yerba mate, todo por \$55222 + IVA.

RESPONDER

Luego, el usuario puede aceptar la oferta o contraofertar
ESCRIBE USUARIO:

La verdad es que es muy caro porque yo tengo un MMO de la escuela de Giselle Rimolo que lo hace por menos, qué le parece \$49999 + IVA y que la yerba sea La Merced Barbacoa?

CONTRAOFERTAR

CONTRATAR

A lo que el profesional puede contraofertar o aceptar, y así se puede ir dando un ping pong de ofertas y contraofertas.

ESCRIBE PROFESIONAL:

OK, acepto. Si no consigo la yerba, le descuento \$120, que es lo que sale esta en el chino de la otra cuadra de mi casa.

CONTRAOFERTAR

ACEPTAR

3) Cuando se acepta la oferta, se coordina el pago, que puede ser efectivo, transferencia bancaria, tarjeta (ahí hay una complejidad más, porque hay que agregar la inteligencia para aceptar una transacción contra un servidor de VISA, o la tarjeta que sea), **puntosCW**)

Estos últimos, los **puntosCW**, son los que van a dar el pie a que el sitio sea un sitio de trueque, porque los que tienen puntosCW podrán intercambiarlos con otros usuarios.

NOTA IMPORTANTE: Estimo que muchas de las cosas que están listadas acá exceden al alcance del curso de DH. No obstante, hacerlo nos va a traer una serie de ventajas:

1) Construir un sitio innovador REAL y que pueda ser usado en la realidad, lo que a futuro nos traerá ingresos directa o indirectamente.

2) En el peor de los casos, nos da una buena experiencia como desarrolladores, ya que a las empresas (empleador o cliente) ya no les interesa mucho los títulos que tengas, sino lo que podés hacer y cuán rápido lo podés hacer.