PROJECT W16 PERSONAL
BRANDING

MIRIANA MARKETING SERVICES

TI AIUTIAMO A CONNETTERTI E A COINVOLGERE AUTENTICAMENTE I TUOI CLIENTI IDEALI GRAZIE AL MONDO DELLE INTERCONNESIONI DIGITALI.



BUYER PERSONAS

Miguel 35 anni - club owner in Milan

Giovane imprenditore, ha creato un club esclusivo a Milano.

La sua missione è quella di avviare il proprio locale creando un evento simbolico con personaggi di elitè nella scena milanese al fine di selezionare una clientela fidata di nicchia.

Desidera creare un sentimento di esclusività nel suo locale.



BUYER PERSONAS

Laura

Artigiana di orificeria

Desidera espandere il suo giro di affari aprendosi a tutto il mercato nazionale.

Facendosi conoscere grazie ai social network sfruttando i trend per empatizzare con i suoi clienti ideali e mediante la creazione di un e-commerce.

PERCHÈ AFFIDARSI A MIRIANA MARKETING SERVICES ?

Chi si rivolge a Miriana Marketing Services instaura un rapporto empatico con la gestione del marketing del proprio brand.

Forniamo analisi e valutazioni approfondite, perfettamente allineate alla natura del tuo brand e al mercato di nicchia a cui intendi rivolgerti.

Il nostro obiettivo è fare in modo che il tuo marchio lasci un ricordo sensoriale ed emotivo nelle persone, creando così un senso di desiderabilità. Il successo di un brand non si basa solo sulla visibilità, ma su come viene percepito e sentito dai suoi clienti ideali.

CREIAMO CONNESSIONI EMPATICHE CON IL TUO BRAND

Miriana Marketing Services ti offre qualcosa di più: un rapporto empatico e autentico con la gestione del marketing del tuo brand.

Non ci limitiamo a strategie superficiali; andiamo oltre per comprendere profondamente la natura del tuo marchio e il cuore del pubblico a cui desideri parlare.

ANALISI PERSONALIZZATE PER IL TUO SUCCESSO

Ogni brand ha una storia unica da raccontare.

Noi ti forniamo analisi mirate e valutazioni strategiche perfettamente allineate con la tua identità di marca e la tua nicchia di mercato.

Lavoriamo per garantirti una presenza distintiva e inconfondibile.

L'ESSENZA DEL BRAND È NEL RICORDO CHE LASCIA

Un marchio vincente non è solo riconosciuto, ma è sentito.

È ricordato per l'emozione e il senso di desiderio che ha saputo generare nei cuori delle persone.

Noi ti aiutiamo a creare esperienze sensoriali ed emozionali che lasciano un segno indelebile, trasformando ogni interazione con il tuo brand in un ricordo memorabile.

DESIDERABILITÀ: LA CHIAVE DEL SUCCESSO

Il successo non si misura solo nei numeri, ma nell'impatto emozionale che un brand ha sul suo pubblico.

Insieme, costruiamo un percorso in cui il tuo marchio diventa non solo ricercato, ma desiderato,

generando connessioni autentiche e durature.



QUALE SONO LE FRUSTRAZIONI DI UN BUSINESS EMERGENTE ?

Quando un business emergente si introduce sul mercato spesso non ha il tempo e le compotenze per promuovere la sua attività al fine di ricevere la domanda di mercato che può soddisfare

Noi ci occupiamo di assiserti dalla A alla Z, comprendere la tua idea di business e guidarti nell'insediamento corretto nel mercato.

Promuovendo la tua attività attraverso le tecniche di inbound e outbund marketing.

I NOSTRI VALORI

EMPATIA

ESCLUSIVITÀ

FIDUCIA

SODDISFAZIONE

Spesso i brand che si affidano ad agenzie esterne si sentono di delegare la loro immaggine nelle mani di chi fatica a comprenderla: noi spendiamo molte ore nella ricerca e nell'osservazione al fine di divulgare al meglio il tuo business.

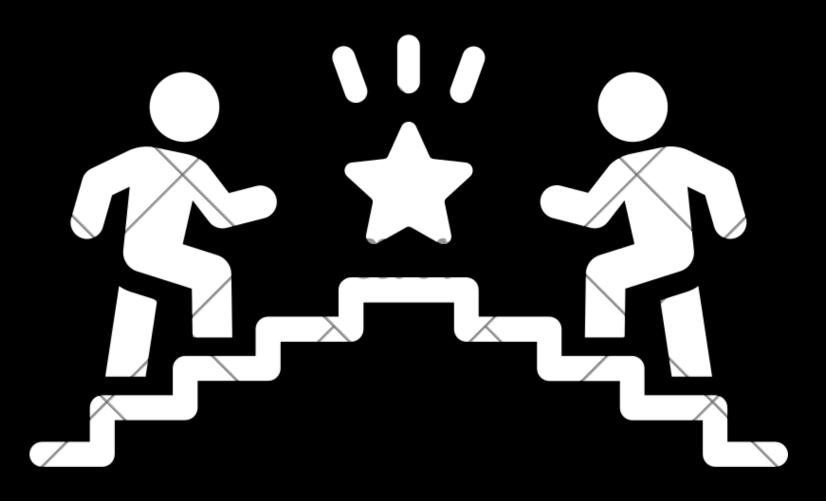
Non decidiamo di collaborare con tutti i brand ma solo con coloro che secondo noi sono eticamente sostenibili e unici!

I tuoi dati sensibili e tue idee uniche sono al sicuro con noi.

la tua riuscita è il nostro obiettivo.

I NOSTRI COMPETITOR

agenzie marketing di grandi dimensioni



Le grandi agenzie si occupano di tantissime aziende nello stesso momento, noi ci occupiamo di pochi casi alla volta al fine di dare loro le migliori performance.

il nostro obiettivo è di concentraci con il cliente e instaurare con lui un rapporto soddisfacente e duraturo.

L'IMPORTANZA DELLE PAROLE CHIAVE

Esse giocano un ruolo cruciale nella realizzazione di un piano di marketing, in quanto rappresentano ul collegamento diretto tra i contenuti che l'azienda pubblica e ciò che i potenziali clienti stanno cercando.

Visibilità e raggiungibilità

Contet Marketing e SEO

Allineamento con le intenzione del cliente

Sgmentazione e Targeting

Ottimizzazione delle campagne pubblicitarie

Analisi delle prestazioni

PAROLE CHIAVE INFORMATIVE

Obiettivo: fornire infarmazioni, rispondere a domande)

- Cos'è il Digital Marketing?
- Guida al lead generation
- Come creare una strategie di marketing vincente?
- Che cos'è il Remarketing?
- Come funziona il Content Marketing?

- Come miasurare il ROI nel digital marketing?
- Strumenti per le analisi di mercato
- Importanza della User eXperience nel marketing
- Che cos'è la marketing automatation?
- Differenze tra SEO e PCC

PAROLE CHIAVE COMMERCIALI

Obiettivo: promuovere un servizio o prodotto)

- Servizi di Marketing
- Consulenze SEO professionali
- Servizi di Branding e
 Rebranding
- Consulenze per strategie
 Omnichannel
- Gestione Marketing
 Aziendali

- Esperti di Email Marketing
- Piattaforme CMR per Marketing
- Soluzioni di Lead
 Generation
- Strumenti per la gestione delle Campagne PPC
- Analisi di mercato e segmentazione

PAROLE CHIAVE TRANSAZIONALI

Obiettivo: conversione diretta, come acquisti o registrazioni)

- Scarica la Guida gratuita al content marketing
- Acquista servizi di Digital
 Marketing
- Acquista pacchetti di Gestione Marketing
- Richiedi un Audit gratuito del tuo sito web
- Attiva la tua campagna Google Ads oggi!

- Attiva subito il tuo piano di Coversion Rate
- Prova gratuitamente strumenti di analisi
- Scarica il Whitepaper sulle strategie di marketing
- Richiedi una consulenza di Neuromarketing
- Ottieni il tuo piano personalizzato di SEO



Grazie per l'attenzione