

Primeira Venda na Internet

Como Fechar o Primeiro Pedido



Primeira Venda na Internet

O serviço do Magazord se destaca por integrar todas as ferramentas que são necessárias para uma boa operação de comércio online.

Agora você também pode ter uma loja virtual, tendo sempre à mão as melhores ferramentas para vender de forma segura e com rentabilidade record.

magazord.com.br/blog

Bastam as ferramentas e integrações do Magazord para que você tenha o seu próprio E-commerce e venda em grande escala na Internet.

Conteúdo

05

Promova o seu Produto

07

Foco na sua Persona

09

Aposte no Marketing de Conteúdo

11

Esteja no Marketplace

13

Melhore o SEO do seu Site

15

Tenha um Site Otimizado e Confiável

Introdução

A primeira venda na Internet é algo extremamente importante para quem está começando no setor do E-commerce.

Afinal, alcançar esse objetivo eleva sua confiança e o motiva a se esforçar cada vez mais para fechar ainda mais vendas. **Mas a pergunta que não quer calar: como é possível fechar o primeiro pedido na internet.**

Para fazer isso, é necessário que você tenha um site ativo na Internet e também precisa tomar uma série de ações, para destacar seus produtos e fazer com que as pessoas conheçam o seu site.

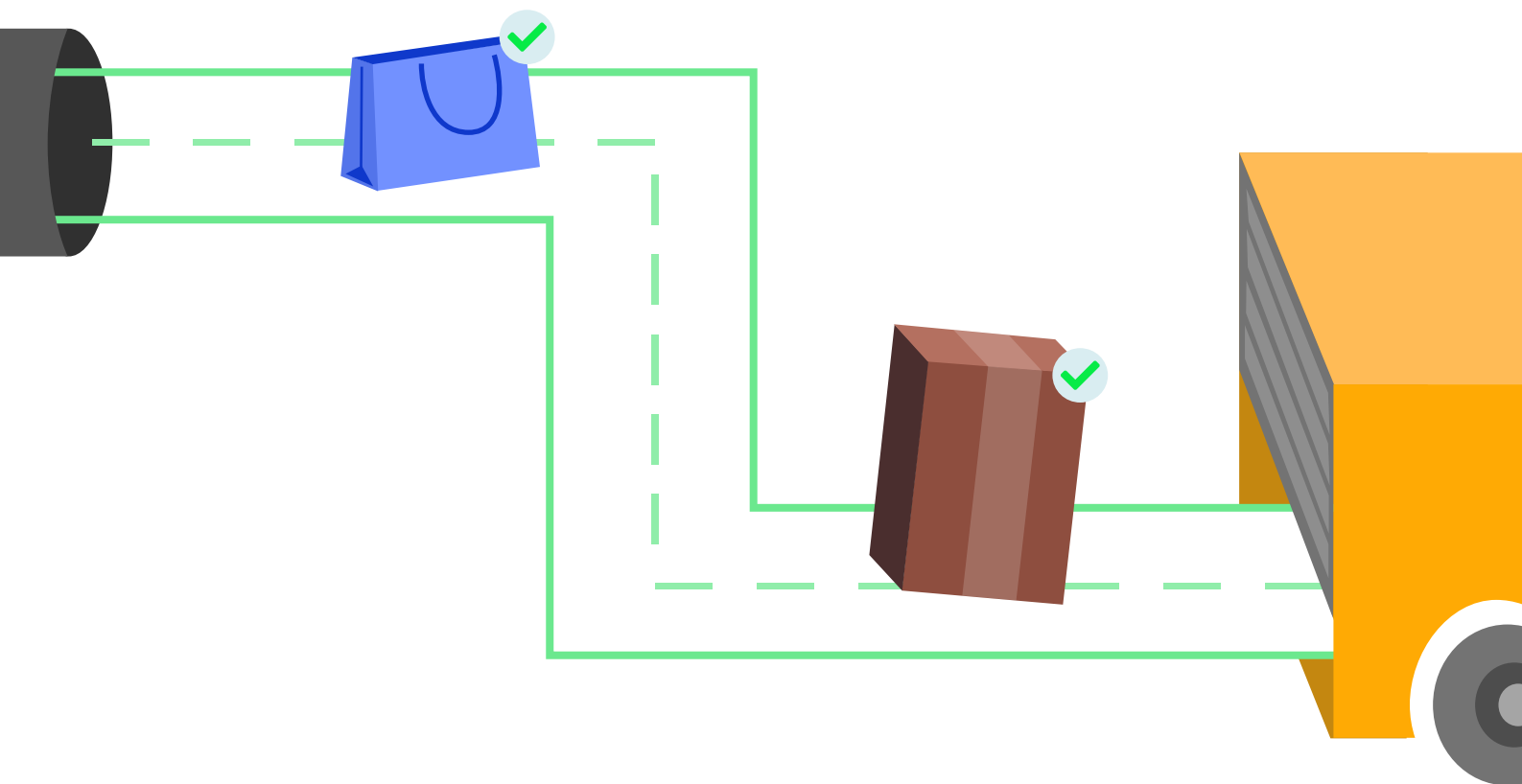
Para isso, reunimos as principais estratégias para que você faça a sua primeira venda na Internet. Acompanhe nosso conteúdo e alavanque o seu negócio!

“

Vender na Internet é uma tarefa que requer uma série de ações, para que finalmente o seu pedido chegue ao cliente.

”

Vamos conhecer agora quais são os principais processos para você conseguir fechar a primeira de muitas vendas na Internet!



The background is a vibrant green with various abstract patterns. In the top-left corner, there is a circular area with a fine dot pattern. In the top-right, there are several light green diagonal dashes. The center is filled with white, irregular line segments resembling confetti. A thick, wavy brown line is positioned directly below the text. The bottom-left and bottom-right corners feature large, dark green organic shapes.

Promova o seu Produto



Para que você ganhe **visibilidade** na Internet, é muito importante que você promova o seu produto, para que as pessoas o conheçam.

Você pode utilizar vários canais para realizar a promoção do seu produto. Dentre os meios de comunicação mais interessantes, podemos citar as redes sociais.

Essas poderosas plataformas são ótimos **canais para que você entre em contato com seu público** e impacte essas pessoas com seus produtos.

Ao investir no impulsionamento das publicações, você terá a oportunidade de direcionar seus posts diretamente para o seu público.

E também será possível mostrar as mesmas mídias para as cidades que apresentam maior potencial de clientes, o que acaba se mostrando uma ótima estratégia.

Fora o Facebook, você também pode utilizar a publicidade paga do Google, usando o **Adwords**.

Você pagará por determinadas palavras-chave, para que suas páginas apareçam nos primeiros lugares na pesquisa do Google.

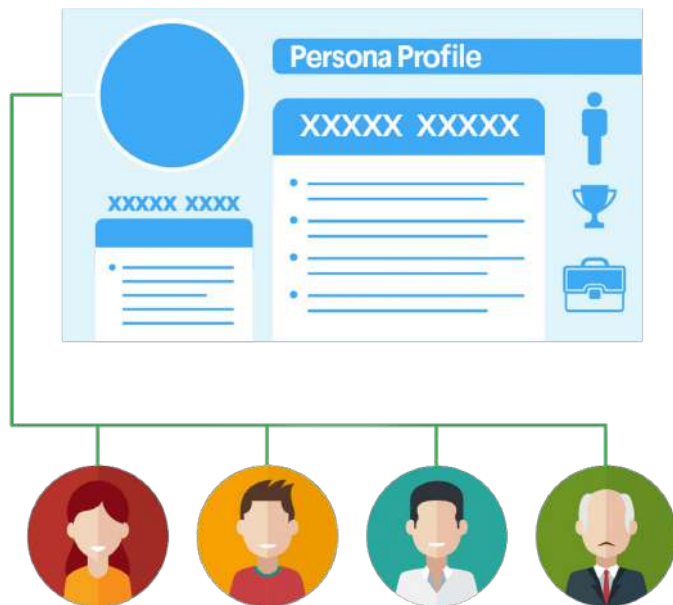
“

Além disso, é possível utilizar ferramentas de impulsionamento, para que o alcance das suas publicações seja ainda maior.

”

The background is a vibrant green with various abstract elements. In the top-left corner, there is a rectangular area with a light green dotted pattern. In the top-right corner, there is a cluster of light green diagonal dashes. The center of the image is filled with numerous white dashes of varying lengths and orientations, creating a starburst or confetti-like effect. A thick, wavy, light green line curves across the upper left portion of the image. At the bottom, there are two large, dark green organic shapes: a semi-circle on the left and a circular segment on the right, both with a dotted pattern. A thin, wavy, brownish-gold line is positioned directly beneath the text.

Foco na sua Persona



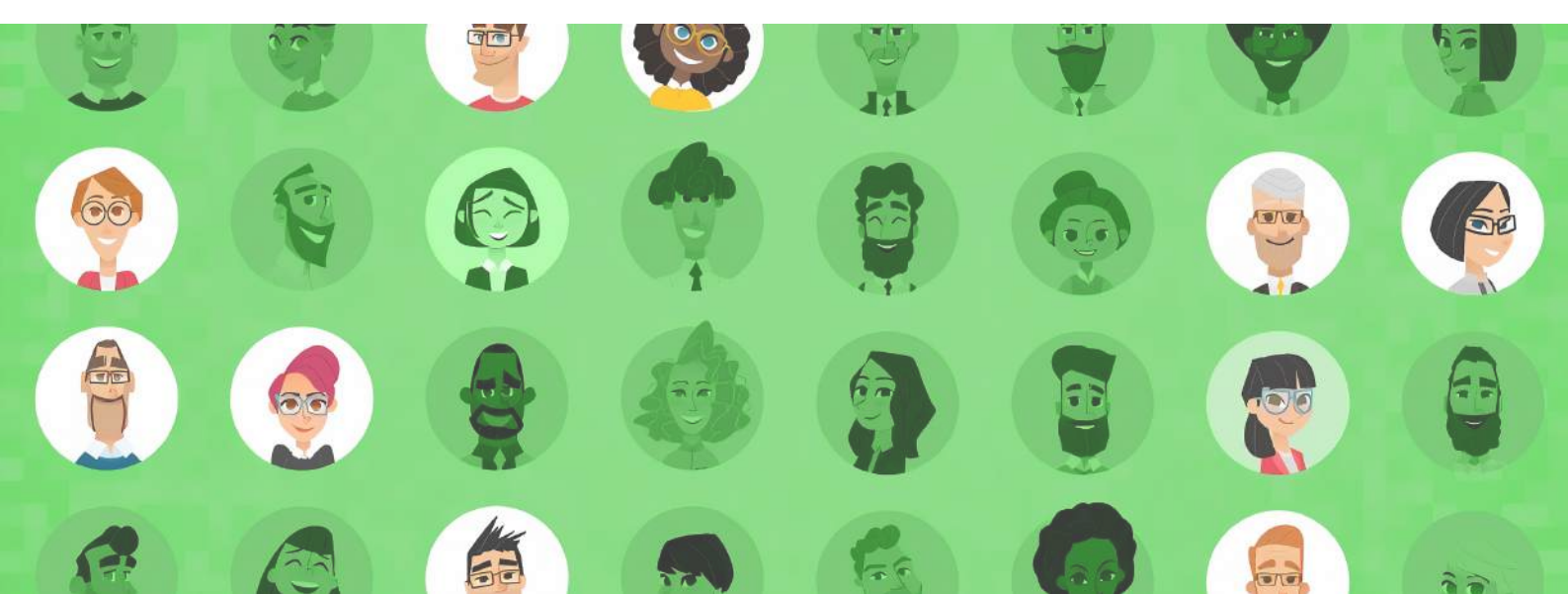
É extremamente importante que você **conheça a sua persona**, para que assim, suas estratégias realmente impactem nas pessoas com maior potencial de comprar seus produtos.

A sua intenção é tentar atender ao maior número possível de pessoas? Adiantamos desde já: corra dessa armadilha!

É de extrema importância que você conheça o seu público-alvo e saiba exatamente quais as pessoas que você quer impactar com seus produtos.

E sem um público-alvo, também fica difícil mensurar os comportamentos do consumidor, o que é essencial no desenvolvimento de uma estratégia de vendas eficiente.

Além disso, a **definição de uma audiência específica pode potencializar seus investimentos em publicidade**. Isso aumenta a visibilidade dos seus produtos e também a taxa de conversão.



The background is a vibrant green with various abstract patterns. In the top-left corner, there is a circular area with a fine dot pattern. In the top-right, there are several diagonal dashed lines. The center is filled with numerous short, white, irregular lines resembling confetti. A thick, wavy, light-green line curves across the upper left. A solid dark-green shape is in the bottom-left corner, and a circular area with a dot pattern is in the bottom-right corner. The text is centered in a bold, dark green font.

Aposte no Marketing de Conteúdo



Para que a primeira venda na internet da sua empresa seja feita com sucesso, é necessário que você utilize algumas estratégias, como a adoção do **marketing de conteúdo**.

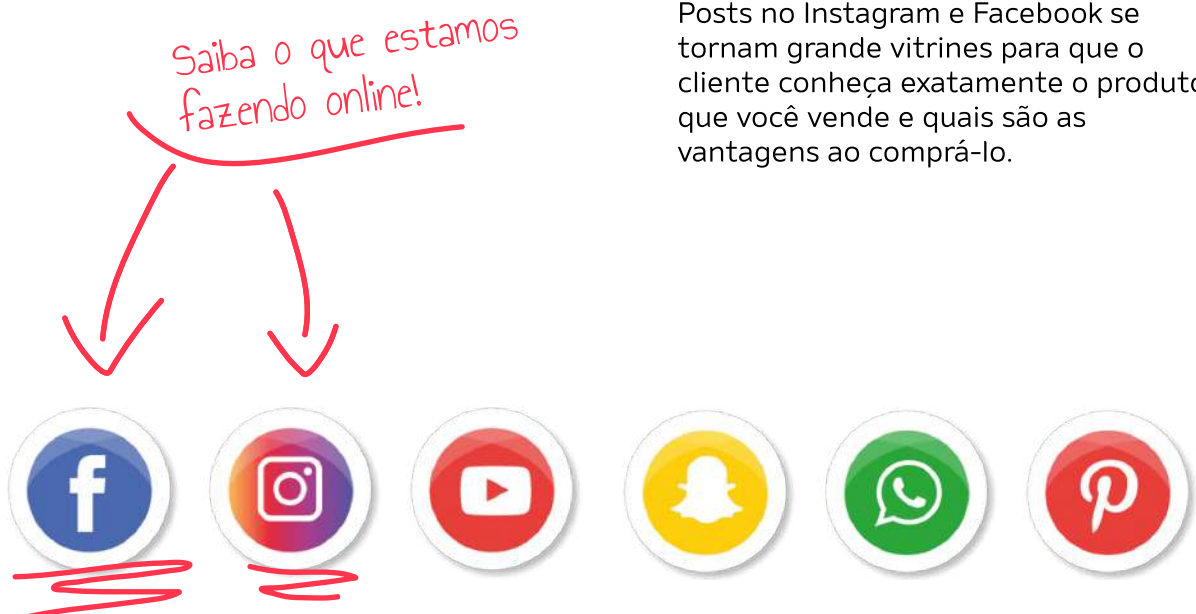
Essa é uma prática que vem ganhando cada vez mais força entre os empreendedores que vendem na internet. Devemos dizer também que é uma das mais eficientes.

Você pode desenvolver um blog para a sua loja virtual. Com isso, será possível ter toda uma gama de oportunidades para que você desenvolva **reviews**, **landing pages** e **conteúdos ricos**. Para assim chamar a atenção do seu consumidor.

Lembrando que as lojas virtuais desenvolvidas pelo **Magazord** contam com a possibilidade de criação de um blog. Dessa forma, você terá um ótimo canal para impactar seus clientes com um conteúdo rico.

Você também pode **utilizar as mídias sociais para trabalhar com marketing de conteúdo**.

Posts no Instagram e Facebook se tornam grande vitrines para que o cliente conheça exatamente o produto que você vende e quais são as vantagens ao comprá-lo.



The background is a vibrant green with various abstract patterns. In the top-left corner, there is a circular area with a fine dot pattern. In the top-right, there are several diagonal dashed lines. The center is filled with numerous short, white, irregular lines resembling confetti. A thick, wavy, light green line curves across the upper left. A solid dark green shape is in the bottom-left corner, and a circular area with a dot pattern is in the bottom-right corner.

**Esteja no
Marketplace**



Veja Também

[O marketplace e E-commerce - Saiba quais são as diferenças](#)

O **marketplace** é uma ótima ferramenta para que você feche a sua primeira venda na Internet. Mas você sabe o que é um marketplace?

Esse tipo de site funciona como uma espécie de vitrine virtual. Você conhece sites como Americanas, Amazon ou Mercado Livre? Esses são alguns dos maiores marketplaces atuantes no Brasil.

O marketplace também apresenta uma enorme quantidade de acessos, pois já são sites conhecidos pelo grande público.

Ao utilizar-se dessa visibilidade, será muito mais fácil fechar o primeiro pedido da sua loja virtual.

Com um **E-commerce desenvolvido pelo Magazord**, você consegue ter à disposição as **integrações** necessárias, para vender nos maiores marketplaces do Brasil.

Ao ter seus produtos expostos para milhões de usuário, suas vendas rapidamente são alavancadas.



The background is a vibrant green with various abstract patterns. In the top-left corner, there is a circular area with a fine dot pattern. In the top-right, there are several diagonal dashed lines. The center is filled with numerous short, white, irregular lines resembling confetti. A thick, wavy, light green line curves across the upper left. A solid dark green shape is in the bottom-left corner, and a circular area with a dot pattern is in the bottom-right corner. A thin, wavy, brownish line is positioned directly below the main text.

Melhore o SEO do seu Site



Veja Também

[Quais são os principais fatores de ranqueamento do Google?](#)



Para fechar a primeira venda na Internet, é necessário que as pessoas encontrem a sua loja virtual. Na primeira estratégia deste artigo mostramos os benefícios em patrocinar campanhas no Google.

Mas além de gastar com marketing pago, você também pode trabalhar com estratégias gratuitas para aumentar a **visibilidade do seu site**. E uma das principais técnicas para isso é o **SEO**.

O SEO é a otimização do seu site para os motores de busca do Google. **Ao estar otimizado, o seu site irá aparecer nas primeiras posições do Google**, quando o usuário faz uma determinada pesquisa.

Essa estratégia de marketing digital compreende uma série de campos, como a otimização de conteúdos com palavras-chave.

Dessa forma, o usuário faz uma pesquisa no Google e é direcionado para uma página específica do seu site.

O SEO também compreende outras otimizações, como deixar seu site responsivo para dispositivos móveis.

Nesse caso, o formato do seu website se encaixa em diferentes formatos de tela, não importa se você o acessa pelo desktop ou smartphone.

Se você quiser conhecer mais sobre as otimizações de busca, [então conheça o nosso eBook 100% gratuito Do Básico ao Avançado: SEO.](#)



**Tenha um Site
Otimizado e
Confiável**

A plataforma de
E-commerce realmente
completa!



Para você fechar a sua primeira compra na Internet, antes de mais nada é importante que você tenha um site otimizado em todos os aspectos.

Para isso, é necessário utilizar uma plataforma de alto nível e completa em todos os sentidos.

É o caso do Magazord, que conta com uma série de integrações e serviços, desenvolvidos para que o seu site venda mais e de forma segura.

Um dos principais diferenciais do Magazord fica por conta das soluções de frete para a sua loja virtual.

Seu E-commerce será integrado às **melhores transportadoras** do país, permitindo que seus produtos sejam levados em segurança até o cliente.

Ou seja, além de permitir a sua primeira venda na Internet, o Magazord também permite que essa venda seja entregue rapidamente e com o frete mais barato possível.

Entre em contato com a nossa equipe e conheça todas as soluções, integrações e ferramentas desenvolvidas pelo Magazord.

Vem Conhecer!

MAGAZORD

