



5 Dicas para Ser um Empresário de Sucesso

Nosso inglês é para o mundo.

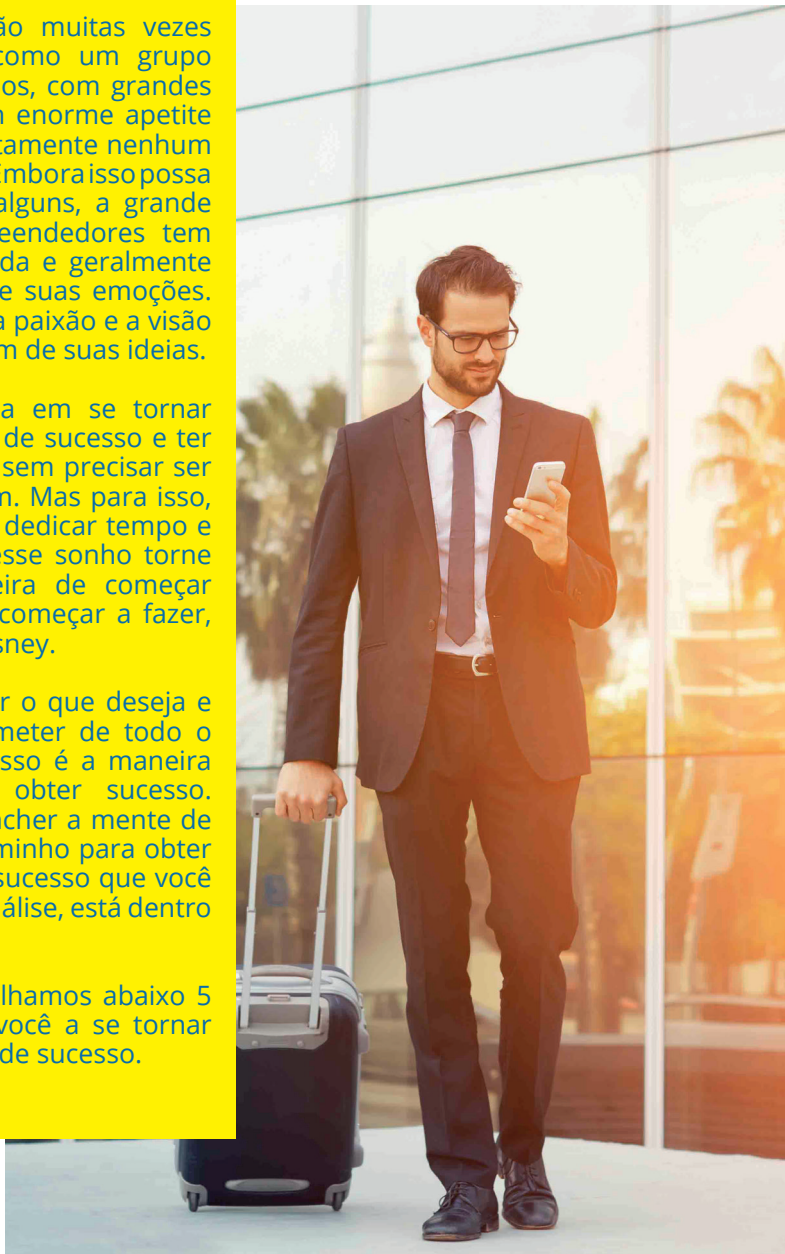
Introdução

Os empresários são muitas vezes incompreendidos como um grupo de pioneiros ousados, com grandes personalidades, um enorme apetite por riscos e absolutamente nenhum medo de fracassar. Embora isso possa ser verdade para alguns, a grande maioria dos empreendedores tem momentos de dúvida e geralmente perde o controle de suas emoções. O que diferencia é a paixão e a visão infalível que eles têm de suas ideias.

Toda pessoa sonha em se tornar um empreendedor de sucesso e ter lucros gigantescos, sem precisar ser liderado por alguém. Mas para isso, é muito necessário dedicar tempo e esforço para que esse sonho torne realidade. A maneira de começar é parar de falar e começar a fazer, como disse Walt Disney.

Você precisa decidir o que deseja e depois se comprometer de todo o seu coração, pois isso é a maneira mais infalível de obter sucesso. Pensar grande e encher a mente de positividade é o caminho para obter sucesso, pois esse sucesso que você busca, em última análise, está dentro de você.

Para isso, compartilhamos abaixo 5 dicas para ajudar você a se tornar um empreendedor de sucesso.



1

Tenha um plano sólido de Negócios

Um plano de negócio bem elaborado irá orientá-lo (a) na busca de informações detalhadas sobre o mercado, seu ramo de atuação, os produtos e serviços, clientes, concorrentes, fornecedores e, especialmente, sobre os pontos fortes e fracos da sua empresa.

O planejamento desempenha um papel crucial em qualquer sucesso empresarial. Um plano de negócios é um bom ponto de partida, que define as habilidades e fraquezas, aquilo se oferece e como planeja aumentar a oferta. Além disso, tente se preparar mentalmente para qualquer coisa que possa dar errado e analise como você lida com tais situações. Por exemplo, e se os clientes pagarem um mês atrasado? E se um desastre climático o afetar? Ou um fornecedor confiável for à falência?

Seguem abaixo alguns pontos relevantes para desenvolver no seu plano de negócio empresarial:

- Comece o seu plano de negócios pela análise do mercado;
- Faça um levantamento dos recursos operacionais;
- Determine o valor do investimento inicial e as expectativas quanto à rentabilidade do negócio a médio e longo prazos;
- Pense e planeje as ações de marketing e vendas;
- Faça uma análise SWOT de sua empresa (Forças, Fraquezas, Oportunidades e Ameaças).



2

Forme uma equipe que compartilhe sua visão

Ótimas pessoas fazem uma ótima empresa. Reserve um tempo para entrevistar as pessoas minuciosamente para garantir que elas se ajustem à sua cultura e compartilhem seus valores. Não espere que as pessoas sejam seus clones. Esteja aberto à novas opiniões e sugestões. É sempre bom ter novas perspectivas sobre as antigas formas de trabalhar.

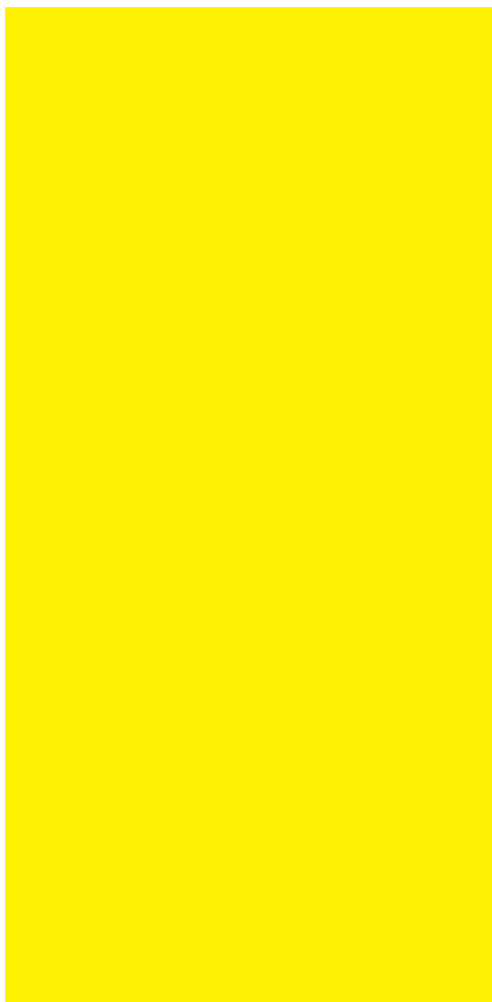


4

Procure soluções, não razões



Existem razões e existem resultados, e a única coisa que importa são os resultados. Os motivos estão cheios de preconceitos emocionais e geralmente estão errados. Em vez de orientar seus negócios por suposições, construa-os com base em dados.



4

Compartilhe a recompensa com os outros



Você é o principal responsável pelo seu sucesso e fracasso, mas só terá sucesso se compartilhar a recompensa com o seu time.

No final do dia, pergunte-se: Estou fazendo a diferença na vida dos outros?

Você não precisa ser rico para retribuir. Você pode retribuir se envolvendo e dando seu tempo e talentos. Você só precisa se comprometer à abrir portas para os outros.

5

Nunca pare de aprender

Iniciar seu próprio negócio é um processo constante de crescimento e aprendizado. Os erros são considerados inevitáveis e a chave é aprender com eles rapidamente.

É claro que não seremos especialistas em tudo. Portanto, trabalhe duro para saber e descobrir quais são as coisas mais enganosas que os empreendedores tentam e fazem por si mesmas, levando a problemas para eles e sua organização.

Há momentos em que você confia no seu instinto e outros em ouvir conselhos qualificados. O último é geralmente uma jogada sensata quando se trata de decisões ou escolhas financeiras que podem ter implicações importantes ou duradouras para o seu futuro ou o do seu negócio.

Não há nada tão poderoso quanto uma mente aberta e inquisitiva. Qualquer que seja o campo que você escolher para iniciar um negócio - seja um estudante ao longo da vida.

Afie suas habilidades de gerenciamento de projetos ou tempo, aprenda um novo programa de software ou ensine a si mesmo como executar suas próprias campanhas de mídia social. Você também pode trabalhar em suas habilidades de gerenciamento, apresentação e motivação. Se você viaja muito, podcasts e coisas como palestras do TED são ótimas maneiras de inspirar e educar a si mesmo.

Esperamos que este artigo ofereça valor. Você está no caminho de se tornar um empreendedor de sucesso se seguir estas cinco dicas.
Rockfeller Language Center | Nosso Inglês é para o Mundo.





Nosso inglês é para o mundo.