**Preguntes de la Prova**

**1) Com s’ha finançat la creació de l’empresa? Amb quines fonts de finançament? Classifica-les segons la titularitat (pròpies o alienes) i el termini de devolució (curt o llarg) i digues si son de generació interna o externa. Et sembla equilibrada financerament la relació inicial entre l’estructura de finançament i l’estructura econòmica? Quin és el fons de maniobra?**

Els socis van aportar 880.000 € com a capital social i el banc amb el que treballa l’empresa va concedir un crèdit a 4 anys per 582.000 € i una pòlissa de crèdit per un import límit de 100.000 € a renegociar cada any, de la qual es va disposar inicialment de 35.000 € per disposar de suficient líquid al compte bancari de l’empresa. Socis, capital social → finançament propi, devolució a llarg termini i generació externa Banc, crèdit a 4 anys → finançament aliè, devolució a llarg termini i generació externa Banc, pòlissa de crèdit → finançament aliè, devolució a curt termini i generació externa

**2) Fes el Balanç de la situació de l’empresa tot just abans de començar les operacions de venda i després de haver comprat la partida de matèria prima indicada més amunt. Utilitza el següent model per classificar i agrupar les diferents partides del patrimoni.**

Fons de maniobra = Actiu Corrent – Passiu Corrent = 169.000 € - 106.000 € = 63.000 €

Fons de maniobra > 0 → Equilibri financer

**3) Classifica tots els costos de l’empresa en fixes o variables i també en directes o indirectes respecte el producte.**

Lloguer del local → Fix, indirecte

Personal → Fix/variable, indirecte

Prova d’Estudi Continuat 5 (PEC 5)

Autores: Joan Carles Gil, Toni Cañabate, Joaquim Deulofeu - 2 - 20-03-2013

Despeses Generals (serveis, neteja, assegurança, etc.) → Fix, indirecte

Cost fabricació del producte venut → Variable, directe

Amortitzacions → Fix, indirecte

Matèries primeres → Variable, directe

Publicitat → Fix, indirecte

Serveis professionals externs → Variable, indirecte

Despeses Financeres (interessos del préstec i la pòlissa) → Fix, indirecte

**4) Les vendes d’una botiga ascendeixen, en mitjana, a 675.000 €. Calcula quant guanya l’empresa -benefici abans d’impostos-, mostrant els diferents conceptes que hi intervenen i els càlculs.**

675.000 x 5 – (521.350 x 5 + 2.150.974 – 1.383. 750 – 183.600) = 184.626 €

**5) Calcula quan aporta una botiga al benefici anual de l’empresa, mostrant els conceptes que hi intervenen i les quantitats anuals que representen. Calculeu també el marge de contribució3 de les vendes anuals d’una botiga.**

Benefici botiga = 675.000 – 521.350 = 153.650 €

Costos variables botiga = 140.000 + 313.470 = 453.470 €

Marge de contribució = 675.000 – 453.470 = 221.530 €

**6) Si Q&F obrís una sexta botiga amb les mateixes vendes que la mitjana de les 5 botigues existents i amb els mateixos costos, quants euros addicionals guanyaria Q&F? Tenint en compte els diners que es varen invertir per terme mitjà per obrir una botiga, que et sembla aquest resultat, gens rentable, poc, normal, molt rentable?**

Benefici addicional = 675.000 – 521.350 – (32.000 + 29.500 + 14.700 + 5.000) = 72.450 € Ens sortiria rentable obrir una sisena botiga

**7) El director general i de finances ha fet calcular a quant ascendeix la venda mitjana corresponent a un client i s’ha arribat a la xifra de 53 €. Amb aquesta xifra, quantes vendes ha de fer Q&F en un any per no perdre ni guanyar diners? Quants clients representa això per dia i botiga –les botigues estan obertes 310 dies a l’any-? Et sembla viable assolir aquestes xifres? Com s’anomena aquesta dada? Inclou els conceptes i els càlculs que utilitzes per arribar al resultat.**

Ingressos botigues = 675.000 x 5 = 3.375.000 €

Costos variables botigues = 453.470 x 5 = 2.267.350 €

Costos fixos botigues = (38.400 + 19.800 + 8.120) x 5 = 331.600 €

Marge de contribució = 3.375.000 - 2.267.350 = 1.107.650 €

Punt d’equilibri = 331.600 / (1.107.650 / 3.375.000) = 1.010.382 €

(1.010.382 € / 310 dies) / 5 = 652 €/dia per botiga

652 / 53 = 13 clients/dia per botiga

**8) Es vol obrir una nova botiga a Barcelona. L’estudi que s’ha fet diu que s’han d’invertir 195.000 € en la reforma, despeses de constitució, mobiliari i equipaments, tots ells amortitzables en 10 anys. Les vendes anuals i tots els costos -excepte les amortitzacions- són els mateixos que per les altres 5 botigues. En ser la inversió inicial major que en el cas de les altres botigues, el cost de les amortitzacions és major, tot i això el benefici anual de Q&F s’incrementarà i, conseqüentment, es pagaran més impostos. Calcula en quant pujarà el benefici amb la nova botiga i quants impostos de més haurà de pagar (amb un tipus impositiu del 30%)**

Ingressos 6 botigues = 675.000 x 6 = 4.050.000 €

Despeses 6 botigues = 521.350 x 5 + (521.350 – 8.120 + 19.500) = 3.139.480 €

Prova d’Estudi Continuat 5 (PEC 5)

Autores: Joan Carles Gil, Toni Cañabate, Joaquim Deulofeu - 3 - 20-03-2013

Beneficis abans d’impostos = 4.050.000 - 3.139.480 = 910.520 €

Benefici net = 910.520 – 0.3 x 910.520 = 637.364 €

**9) Calcula la rendibilitat de la inversió en la nova botiga, VAN i TIR, tenint present que el cost del capital que s’ha estimat és de 6,5%.**

Inversió inicial = 195.000 € Flux net de caixa = BN + Amortitzacions = 637.364 + 19.500 = 656.864 € ∑ 1 (1+𝑖) 𝑛 10 𝑛=1 = ∑ 1 (1+0.065) 𝑛 10 𝑛=1 = 7.188830223 VAN = -195.000 + 656.864 x 7.188830223 = 4.527.084 €

**10) Amb quina o quines fonts de finançament es podria finançar aquesta inversió i amb qui o amb quines entitats s’haurien de negociar?**

La inversió es podria finançar demanant un altre crèdit o pòlissa de crèdit al banc (font externa)