
MI TRAYECTORIA NEGOCIOS INTERNACIONALES SAUL NAVA

Estudiar Negocios Internacionales en TecMilenio ha sido una experiencia transformadora en mi vida, una puerta abierta a un mundo lleno de posibilidades y desafíos globales. Desde el primer día en la universidad, supe que esta carrera me permitiría trascender fronteras, no solo físicas, sino también mentales, al brindarme una comprensión profunda de los mercados internacionales, la economía global y las complejas interacciones que ocurren entre los países. En un mundo que avanza a un ritmo vertiginoso, los negocios internacionales se han convertido en una disciplina indispensable para conectar economías, crear alianzas estratégicas y generar crecimiento tanto personal como profesional.

Mi pasión por esta área se ha visto impulsada por mi sed de conocimiento y mi disciplina para enfrentar cada reto con determinación. Durante mi formación en TecMilenio, adquirí un enfoque integral del comercio internacional, aprendiendo sobre temas clave como la logística global, las finanzas internacionales, las leyes aduaneras y los tratados comerciales. Cada curso, cada proyecto, ha sido una pieza esencial para construir mi visión estratégica de cómo los negocios pueden expandirse más allá de las fronteras locales y convertirse en actores globales. Me formé no solo para identificar oportunidades en el mercado internacional, sino también para implementarlas eficazmente, teniendo siempre en cuenta el impacto que nuestras decisiones pueden tener a nivel social, económico y medioambiental.

Una de las características que más valoro de la carrera en Negocios Internacionales es su naturaleza dinámica y multifacética. Cada día presenta un nuevo desafío, ya sea comprender las fluctuaciones del tipo de cambio, analizar los riesgos geopolíticos o desarrollar estrategias para ingresar a nuevos mercados. Este entorno cambiante me ha permitido fortalecer mi capacidad de adaptación y de resiliencia, sabiendo que, en un mundo globalizado, la flexibilidad es una de las claves para el éxito.

A lo largo de mi formación, he perfeccionado mis habilidades de comunicación y negociación, esenciales para cualquier profesional de este campo. Mi facilidad de palabra me ha permitido entablar relaciones efectivas, no solo con compañeros y profesores, sino también con profesionales de distintas áreas y culturas. La capacidad de comunicarme de manera clara, persuasiva y efectiva ha sido crucial para generar confianza y construir alianzas estratégicas en un mundo donde las conexiones humanas son tan importantes como las transacciones comerciales. Mi capacidad de convencimiento ha sido un activo valioso al momento de negociar acuerdos, ya sea en proyectos académicos o en experiencias prácticas. Entiendo que el éxito en los negocios internacionales no se basa únicamente en el conocimiento técnico, sino también en la habilidad para entender y conectar con las personas.

En TecMilenio, he tenido la oportunidad de trabajar en proyectos reales que me han permitido aplicar todo lo aprendido en el aula. Desde la creación de planes de internacionalización para empresas locales hasta la simulación de operaciones logísticas globales, cada experiencia me ha dado una visión más clara de cómo llevar a cabo negocios de manera eficiente y sostenible. El enfoque práctico de la universidad me ha preparado para enfrentar el mundo laboral con confianza y preparación, sabiendo que estoy listo para asumir roles de liderazgo en cualquier entorno empresarial internacional.

Pero más allá de los conocimientos técnicos y prácticos, lo que realmente me ha marcado en esta carrera es el entendimiento de que los negocios internacionales son una herramienta poderosa para generar un impacto positivo en el mundo. En un entorno globalizado, las empresas tienen la capacidad no solo de generar ingresos, sino también de contribuir al desarrollo de las sociedades, de promover el intercambio cultural y de fomentar la innovación. Mi objetivo no es solo crecer profesionalmente, sino también ser parte de iniciativas que generen cambios reales y duraderos en el mundo.

El aprendizaje no se detiene al terminar la carrera. Estoy convencido de que el campo de los Negocios Internacionales es un viaje continuo de aprendizaje y crecimiento. Cada país, cada mercado, cada cultura presenta un nuevo desafío y una nueva oportunidad. Estoy emocionado por lo que el futuro me depara y por todas las puertas que esta disciplina sigue abriendo. Quiero ser parte del cambio, ayudar a las empresas a expandirse, a innovar y a conectarse con el mundo de una manera significativa y estratégica.

En conclusión, estudiar Negocios Internacionales en TecMilenio ha sido mucho más que una simple carrera universitaria. Ha sido una plataforma que me ha permitido desarrollar mis habilidades, poner a prueba mi disciplina y fortalecer mi capacidad de liderazgo en un contexto global. Hoy me siento preparado y motivado para enfrentar los desafíos del comercio internacional, con la certeza de que mis valores, mi formación y mi pasión me llevarán lejos en esta emocionante y diversa disciplina.