الملاحة الصحية الذكية - (صحتك أولاً) HealthPath :الفكرة 1

:الهدف

.تبسيط وتعزيز تجربة الرعاية الصحية للمستخدم العربي٠

.توجيه المستخدم بشكل ذكي لتشخيص أولي آمن وأطباء مناسبين•

.تمكين المستخدم من إدارة سجله الصحي بسهولة وأمان•

.تحسين الالتزام بالعلاج والمتابعة الدورية•

.خفض التكاليف والوقت الضائع في البحث والتجوال الصحي•

:المميزات الأساسية٠

فهم الأعراض المكتوبة أو المسموعة بالعامية، وتقديم :(Al) تشخيص أولي ذكي• . احتمالات تشخيصية (ليست نهائية) مع إرشادات أولية وتقييم للخطورة

.. حلي أطباء وخدمات ذكى: البحث عن أفضل الأطباء والمستشفيات والمعامل.

القريبة بناءً علَّى التخصص والتقييمات الحقيقية والتكلفة والتأمين.

حجز مواعيد أونلاين: حجز مواعيد مع الأطباء والعيادات والمعامل مباشرة من• . التطبيق

عروض صحية مخصصة: اقتراح فحوصات دورية مطلوبة وعروض خصم من شركاء• .التطبيق بناءً على ملف المستخدم الصحي

:كيفية الاستخدام (تجربة المستخدم)٠

وصفُ الْمشكلة: كتابة أو نطق الأعراض بالعامية (مثال: "عندي وجع في بطني• .وحرقان من يومين")

استقبال التوجيه: الحصول على احتمالات تشخيصية، مستوى خطورة، ونصيحة• .بالخطوة التالية (راحة، دواء بدون روشتة، زيارة طبيب خلال وقت محدد)

البحث والحجز: اختيار طبيب/معمل/مستشفى من القائمة المقترحة أو البحث يدوياً،• .مع رؤية التقييمات والتكلفة والحجز المباشر

إدارة السجل: تصوير أو رفع ملفات الروشتات والتحاليل، إدخال قراءات•

الضغط/السكر، إدارة قائمة الأدوية.

. **المتابعة:** استقبال تذكيرات بالمواعيد والفحوصات والجرعات الدوائية

:نموذج الربح٠

اشتراك شهري/سنوي يفتح الميزات المتقدمة :(Premium) اشتراكات مميزة مميزة (تشخيص أولي متقدم، تخزين غير محدود للسجلات، عروض حصرية، استشارات تليفونية .قصيرة)

إعلانات مدروسة: عرض إعلانات ذات صلة شديدة للمستخدم (معامل، صيدليات. توصيل، مستلزمات طبية) بناءً على ملفه الصحي وموقعه

بيانات مجمعة (مجهولة): بيع تقارير إحصائية مجمعة عن أنماط الصحة والمرض في• .مناطق وفئات عمرية لجهاتٍ بحثية أو حكومية (مع حماية خصوصية الأفراد)

شراكات مع شركات التأمين: تقديم خصومات للمشتركين أو توفير بيانات (بموافقة• .المستخدم) لتسهيل المطالبات، مقابل رسوم شراكة

اكتشاف المواهب وتأهيلها - (شغلك جنبك) SkillSouk :الفكرة 2 للمستقبل

:الهدف•

.سد الفجوة بين المهارات المتاحة واحتياجات سوق العمل العربي سريع التغير• تمكين الأفراد (خاصة الشباب والخريجين) من اكتشاف مساراتهم المهنية المناسبة بناءً• .على قدراتهم وميولهم

. توفير مسارات تعليمية وتدريبية عملية ومباشرة تؤدي لفرص عمل حقيقية

. دعم المهن الحرفية واليدوية ورفع كفاءةً وقيمةً أصَحاَّبها•

.تسهيل عملية التوظيف للشركات بالتركيز على المهارات بدلاً من الشهادات فقط•

:المميزات الأساسية٠

اختبار الميول والقدرات الذكي: تقييمات نفسية وعملية تفاعلية لتحديد نقاط• .القوة والضعف والميول المهنية الحقيقية

خارطة الطريق الشخصية: بناء خطة تطوير فردية تشمل: كورسات محددة (مجانية• ومدفوعة)، مشاريع عملية لبناء بورتفوليو، شهادات معترف بها، مهارات حياتية ضرورية . (لغة، مقابلات)

منصة التوظيف العكسي: إنشاء "بروفايل موهبة" تفاعلي (فيديو، بورتفوليو، نتائج• . اختبارات) تتيح للشركات البحث عنك بناءً على مهاراتك وموقعك

سوق الكورسات والمدربين: منصة شاملة للعثور على كورسات (أكاديمية، فنية،٠. لغات، حرف) ومدربين معتمدين مع تقييمات وخصومات

مجتمع الدعم: منتديات ونوادي حسب المجال للتواصل وتبادل الخبرات مع المتعلمين• . والخبراء

:كيفية الاستخدام (تجربة المستخدم - الموهبة)٠

التسجيل وإنشاء الملف: إدخال البيانات الأساسية والتعليمية والخبرات (حتى لو• . .بسيطة)

. اختبار الميول والقدرات: إجراء اختبارات تفاعلية عبر التطبيق·

- **استقبال خارطة الطريق:** الحصول على خطة تطوير شخصية مفصلة مع روابط• .مباشرة للموارد (كورسات، مشاريع)
- بناء البروفايل التفاعلي: إضافة فيديو تقديمي، رفع مشاريع سابقة، إظهار نتائج٠ .الاختبارات والمهارات المكتسبة
- **التعلم ُ والتَّطبيْقُ:** الالتحاق بالكورسات (مجانية أو مدفوعة)، تنفيذ المشاريع العملية،• .التسجيل في ورش الحرف
 - **التواصل والبحث:** التفاعل مع المجتمع، استقبال عروض عمل من الشركات (في• . النسخة المميزة)، البحث عن فرص عمل/عمل حر

:نموذج الربح٠

- اشتراك مميز شهري/سنوي يفتح: اختبارات :(Freemium) اشتراكات المواهب متقدمة، خطط تطوير مفصلة، كورسات حصرية، ظهور في "منصة التوظيف العكسي"، .فرص تدريب عملي
- اشتراكات للشركات للوصول لقاعدة بيانات المواهب :(B2B) اشتراكات الشركات. المميزين، نشر وظائف موسع، استخدام أدوات تقييم المهارات في التطبيق لمرشحيهم عمولة التوظيف: نسبة على التوظيف الناجح الذي تمت ترقيته أو اكتشافه عبر. المنصة
 - **عمولة بيع الكورسات:** نسبة على بيع الكورسات المدفوعة المقدمة عبر المنصة . (بالشراكة مع جهات تعليمية)
 - اشتراكات المدربين/المعلمين: اشتراك شهري للمدربين لإدراج خدماتهم، إدارة مواعيدهم، التواصل مع الطلاب، واستقبال الدفعات (يأخذ التطبيق عمولة) بيع تقارير استشارية عن مهارات المستقبل، :(B2B/B2G) تحليلات سوق العمل .فجوات المهارات في القطاعات، اتجاهات الرواتب للشركات الكبيرة أو الحكومات

ربط الفائض الغذائي - (لا للهدر) Zabtet el Ne3ma :الفكرة 3 بالمحتاجين

:الهدف

- .القضاء على هدر الطعام بشكل فعال في المنطقة العربية•
- .توفير وجبات غذائية جيدة للمحتاجين والمجتمعات الأقل حظاً
 - .خفض الانبعاثات الكربونية الناتجة عن هدر الطعام•
- .تمكين المؤسسات (مطاعم، فنادق، سوبر ماركت) والأفراد من التبرع بسهولة•
 - . تعزيز مفهوم المسؤولية المجتمعية والاستدامة

المُميزاتُ الأساسية٠:

- - **طلب الاحتياجات المسبق:** للجمعيات والمطابخ الخيرية: تحديد احتياجاتها من نوع• . وكمية الطعام وموعد الاستلام

نظام التوصيل الذكي: توجيه سائقين متطوعين أو محترفين (مدفوعين بأسعار • . مخفضة) لأقصر الطرق لالتقاط الفائض وتسليمه للجمعية/المستفيد

تتبع الشفافية: تتبع رحلة الوجبة من المصدر للمستفيد مع صور وتقييمات. تقارير. عن كمية الطعام المنقذة وتأثيره البيئي (كربون، ماء)

نقاط الخير: كسب نقاط للمتبرعين والسائقين، قابلة للاستبدال بخصومات أو تحويل. قيمتها نقداً للجمعيات

:كيفية الاستخدام٠

اللمتبرع (مؤسسة/فرد)٠

.تسجيل الدخول / إنشاء حساب (نوع حساب: متبرع).1

إضافة فائض الطعام: تصويره/وصفه، تحديد النوع، الكمية، الموقع، الوقت المتاح.2 .للاستلام

. تأكيد التبرع ومتابعة حالة الطلب (تمت المطابقة، في الطريق، تم التسليم). 3 . وتتبع النقاط CSR استلام شهادة. 4

اللمستفيد (جمعية/مطبخ خيري)٠:

.تسجيل الدخول / إنشاء حساب (نوع حساب: جمعية - بعد التحقق).1 .تحديد احتياجات الطعام (نوع، كمية، موعد استلام) أو استعراض الفائض المتاح.2 .طلب الفائض المناسب أو الموافقة على المطابقة التلقائية.3

.استلام الطعام، توثيق الجودة، وإصدار تقييم.4

:للسائق (متطوع/محترف)٠

التسجيل/التحقق (رخصة قيادة، تأمين إذا لزم).1.

.استقبال طلبات التوصيل القريبة وقبولها.2

.تتبع مسار الالتقاط والتسليم عبر التطبيق.3

.توثيق التسليم بالصور/التوقيع وكسب النقاط/الأجر.4

:نموذج الربح٠

اشتراكات شهرية/سنوية للمطاعم والفنادق **:(B2B) اشتراكات المؤسسات•** مفصلة، تقارير CSR والمتاجر الكبرى تشمل: عدد غير محدود من التبرعات، شهادات .شهرية عن الأثر، ظهور مميز، وإدارة متقدمة للفائض

رسوم توصيل رمزية (اختيارية): فرض رسوم تغطي جزءاً من تكلفة السائقين• المحترفين (خاصة للمسافات البعيدة أو عند عدم توفر متطوعين)، تكون واضحة ومحددة .مسبقاً للمتبرع الكبير

الترويج للشركاء: إعلانات مدفوعة داخل التطبيق للشركات التي تدعم المنصة أو• .تقدم خصومات لحاملي نقاط الخير

متقدمة أو CSR تقديم شهادات :(B2B) وتحليلات البيانات CSR بيع شهادات تقارير استشارية مدفوعة للمؤسسات عن أنماط هدر الطعام لديها واقتراحات للحد منه، بناءً على بيانات مجمعة. بيع بيانات مجمعة عن الهدر لمنظمات الأبحاث أو الحكومات شراكات لوجستية: اتفاقيات مع منصات توصيل (أوبر، كريم) لاستخدام شبكتهم• بأسعار مخفضة، أو الحصول على عمولة على الطلبات التي يتم تمريرها لهم التبرعات المباشرة: جمع تبرعات نقدية من الأفراد والمؤسسات لدعم استمرارية• .وتوسع عمل المنصة، مع إثبات الأثر بشكل دقيق وشفاف (منفصل عن تبرعات الطعام)