

TRUSTY FINANCE

Kumppanuusesitys Pankeille

Valitse oikeat asiakkaat, optimoi rakenteita ja palvele tehokkaammin.
Kolmiosainen AI-ratkaisu pankin yritysrahoituksen muuttamiseen ja
kannattavuuden parantamiseen Basel-sääntelyn aikakaudella.



Trusty Finance Ekosysteemi

Kolmiosainen AI pohjainen ratkaisu, joka mullistaa pankin yritysrahoituksen prosessit ja parantaa kannattavuutta kaikilla osa-alueilla.



Uusien asiakkaiden validointi

Automaattinen AI-pohjainen esikarsinta tunnistaa parhaat asiakkaat ja vähentää riskejä merkittävästi ennen manuaalista käsittelyä.



Rahoituksen optimointi

Älykäs järjestelmä luo asiakaskohtaiset, Basel-optimoidut rahoitusrakenteet säästäten pankin pääomaa ja parantaen hyväksyntää.



AI-työkalu työntekijöille

Tekoälypohjainen Trusty Advisor tehostaa asiakaspalvelua, nopeuttaa päätöksentekoa ja mahdollistaa proaktiivisen portfoliohallinnan.

Markkinamurros luo uusia mahdollisuuksia

Säätelyn vaikutus

Basel III/IV -sääntely muuttaa pankkitoiminnan pelikenttää perusteellisesti. Pääomavaatimukset kiristyvät merkittävästi ja yrityslainojen riskipainotukset kasvavat, mikä haastaa perinteisen liiketoimintamallin kannattavuuden.

Pankkien on löydettävä uusia tapoja palvella yritysasiakkaita tehokkaasti säilyttäen samalla vahva kannattavuus ja riskienhallinta.

Pankin mahdollisuus

Teknologiayhteistyö avaa oven uuteen aikaan. Yhdistämällä perinteinen pankkiosaaminen moderniin tekoälyteknologiaan voidaan palvella yritysasiakkaita tehokkaammin kuin koskaan ennen.

Samalla säilytetään kannattavuus ja jopa parannetaan sitä uudessa, vaativammassa sääntelyympäristössä.

Trusty Finance tarjoaa kolmen pilarin ratkaisun

01

Automatisoitu asiakasvalinta

Vähentää riskejä tunnistamalla parhaat asiakkaat automaattisesti

02

Optimoitu rahoitusrakenne

Säästää pankin pääomaa Basel-yhteensopivilla ratkaisulla

03

AI-työkalu asiakaspalveluun

Tehostaa toimintaa ja parantaa asiakaskokemusta radikaalisti



Pilari 1

Asiakasvalinnan optimointi: Manuaalinen vs. AI-pohjainen validaatio

Perinteinen manuaalinen prosessi: Hitaus ja epävarmuus

Miten toimii:

- Pankki käy läpi hakemukset yksitellen
- Arviointi perustuu 2-3 vuoden vanhoihin tilinpäätöksiin
- Jokainen asiakas käsitellään erillisenä tapauksena
- Basel-pääomavaikutus selviää vasta päätöksen jälkeen

Ongelmat pankille:

- **Hidas:** 2-4 viikkoa per hakemus
- **Kallis:** aikaa kuluu turhaan hylättäviin hakemuksiin
- **Epätarkka:** Ei tunnista tulevia riskejä tai mahdollisuuksia
- **Tehoton:** Pääomaa sitoutuu väärin asiakkaisiin

AI-pohjainen Trusty Finance -validaatio: Nopeus ja tarkkuus

Miten toimii:

- AI analysoi kaikki saatavilla olevat tiedot sekunneissa
- Reaaliaikainen kassavirta-analyysi (PSD2-data)
- Asiakkaat arvioidaan osana koko portfolioa
- Basel-pääomavaikutus tiedetään etukäteen

Hyödyt pankille:

- **Nopea:** Välitön analyysi ja luokittelu
- **Kustannustehokas:** Vain potentiaaliset asiakkaat etenevät
- **Ennakoiva:** Tunnistaa kasvuyritykset ja tulevat riskit
- **Optimoitu:** Minimoi pääomatarpeen, maksimoi tuoton

Mitä pankki oikeasti hakee uusilta asiakkailta?

1	2	3
Pääomatehokkuus <ul style="list-style-type: none">• Pk-yritykset tarvitsevat 24% vähemmän pääomaa (Basel-säännöt)• Hyvät vakuudet pienentävät pääomatarvetta• Optimaalinen riski-tuotto-suhde	Pitkäaikainen kannattavuus <ul style="list-style-type: none">• Kasvupotentiaali → lisää palveluita tulevaisuudessa• Vakaa kassavirta → ei luottotappioita• Usean palvelun asiakas → parempi kate	Portfolio-tasapaino <ul style="list-style-type: none">• Ei liikaa samalta toimialalta• Erikokoisia yrityksiä• Maantieteellinen hajautus

Manuaalinen: "Tämän asiakkaan tilinpäätös näyttää hyvältä"
→ Pankki saa satunnaisen asiakasjakauman

AI-validaatio: "Tämä asiakas parantaa portfoliotamme ja säästää pääomaa"
→ Pankki rakentaa strategisen asiakaskunnan

Lopputulos kolmessa kategoriassa:

→ Pääoman sitoutuminen Basel-optimoidut asiakkaat vapauttavat 25-30% pääomaa	→ Portfolion optimointi Tasapainotettu riski läpi suhdanteiden	→ Trusty Financen rooli Valmiiksi analysoidut asiakkaat säästävät aikaa ja rahaa
---	--	--

Yksinkertaisesti: AI auttaa pankkia valitsemaan ne asiakkaat, jotka tuottavat eniten vähimmällä pääomalla - nyt ja tulevaisuudessa.



Pilari 1: Basel-optimoitu asiakasvalinta

Pääoman sitoutuminen

Basel III/IV -säännökset pakottavat arvioimaan asiakkaan pääomavaikutuksen koko elinkaaren ajalta. Väärä valinta sitoo pääomaa heikolla tuotolla.

Portfolion optimointi

Pankin tulee tasapainottaa eri riskiprofiilien asiakkaita. Basel palkitsee hajautettua portfoliota, ja asiakaskannattavuus arvioidaan riskikorjatulla tuotolla (RAROC).

Trusty Financen rooli

Tunnistamme Basel-optimoidut pk-yritykset, joilla on vahva dokumentaatio ja positiivinen kassavirta. Ohjaamme korkean riskin asiakkaat vaihtoehtoisille rahoittajille, säästäten pankin pääomaa.

Pilari 2: Rahoituksen optimointi

Case-esimerkki: Miksi optimointi ratkaisee?

Ongelma: Kiinteä laina ei jousta

Perinteinen 100 000€ laina:

- Kiinteä kuukausierä: **1 907€ JOKA KUUKAUSI**
- Kassavirta ei kestä huonoja kuukausia
- Yritys joutuu vaikeuksiin kausivaihteluissa
- Pankin päätös: **HYLÄTTY**



Asiakas menetetään kilpailijalle tai jää kokonaan ilman rahoitusta, vaikka liiketoiminta olisi periaatteessa tervettä.

Ratkaisu: Optimoitu rakenne

Rahoitus jaetaan kolmeen joustavaan osaan:

1	Investointilaina 20 000€ Kalustohankintoihin, 3v, 4.5% Kiinteä 591€/kk
2	Laskurahoitus 50 000€ 80% laskuista heti käyttöön Joustava: 1.5 % - 3 % laskutetuista
3	Yrityslimiitti 30 000€ Turvaverkko kriisitilanteisiin 0€ käytössä = 0€ kulua

Hyväksyntä ✓
Rakenne mahdollistaa rahoituksen myöntämisen turvallisesti

Kiinteä kulu -69%
Joustavuus vähentää kuormitusta kassavirralla merkittävästi

Basel-säästö 70%
Optimoitu rakenne vähentää pankin pääomavaatimusta

Pilari 3: Trusty Advisor Tool

AI pohjainen työkalu pankkitoimihenkilöille

Trusty Advisor on älykäs työkalu, joka tekee jokaisesta pankkitoimihenkilöstä yritysrahoituksen asiantuntijan. Työkalu yhdistää tekoälyn voiman ja inhimillisen ymmärryksen luoden erinomaisen asiakaskokemuksen.

Kolme tapaa käyttää työkalua




A) Asiakastapaamisessa

Älykäs dialogi paljastaa asiakkaan todellisen tarpeen reaaliajassa



B) Digitaalinen päätös

Personoitu rahoitusehdotus lähetetään asiakkaalle hyväksyttäväksi



C) Portfolio-hallinta

Proaktiivinen skannaus tunnistaa mahdollisuudet olemassa olevilla asiakkailla

Miten asiakastapaamisessa käytettynä työkalu toimii?

Tekoäly ohjaa työntekijää älykkään dialogin avulla selvittämään asiakkaan todellisen tilanteen ja tarpeen. Järjestelmä analysoi vastauksia reaaliajassa ja ehdottaa seuraavia kysymyksiä.

01	02
Rahoituksen käyttötarkoitus <p>Mihin asiakas oikeasti tarvitsee rahoitusta? Onko kyse käyttöpääomasta, investoinnista, kasvusta, yritysostosta vai kausivaihteluista?</p>	Määrä ja aikataulu <p>Kuinka paljon ja milloin rahat tarvitaan käytössä? Onko kyse kertasummasta vai jatkuvasta tarpeesta?</p>
03	04
Vakuudet ja takaukset <p>Mitä vakuuksia on käytettävissä? Onko Finnvera-takaus mahdollinen? Miten henkilötakaukset järjestetään?</p>	Nykyinen rahoitusrakenne <p>Mitä rahoitusratkaisuja on jo käytössä? Miten ne toimivat? Onko uudelleenjärjestelyn paikka?</p>
05	06
Tulevaisuuden näkymät <p>Kasvusuunnitelmat, investointitarpeet, toimialan muutokset ja kausivaihtelut huomioidaan</p>	Piilevät tarpeet <p>AI tunnistaa myös ne tarpeet, joita asiakas ei osaa itse artikuloida tai ymmärrä kysyä</p>

"Jokainen vastaus tarkoittaa analyysiä ja avaa uusia relevantteja kysymyksiä. Asiakas kokee tulleen aidosti kuulluksi ja ymmärretyksi. Lopputuloksena syntyy kokonaisvaltainen käsitys yrityksen todellisesta tilanteesta."

Analyysin lopputulos

- Optimaalinen rahoitusrakenne** juuri tämän asiakkaan tarpeisiin räätälöitynä
- Visualisointi** eri vaihtoehtojen vaikutuksista kassavirtaan ja kannattavuuteen
- Välitön hyväksyntä** mahdollista suoraan tapaamisessa digitaalisesti

Trusty Advisor: Ominaisuudet ja integraatiot

Älykkäät analyysit

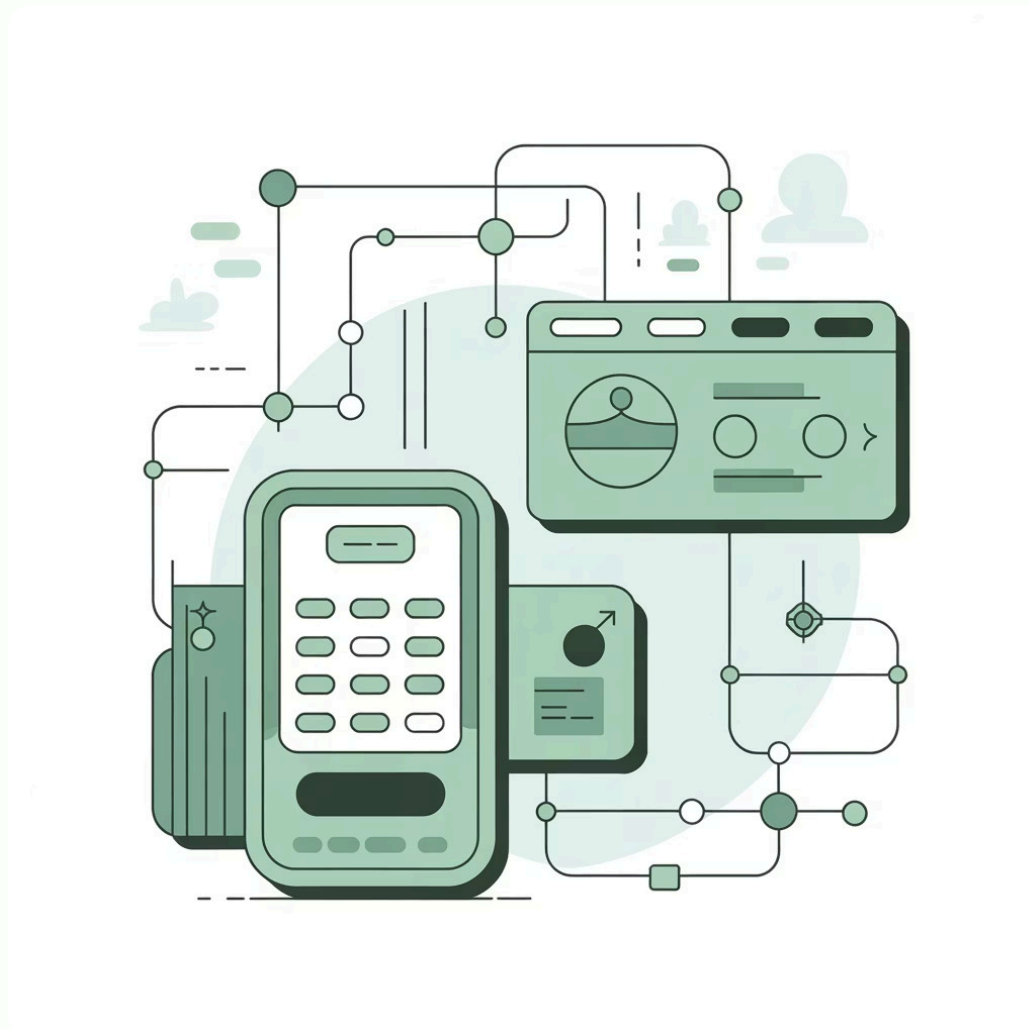
- **Toimialakohtainen riskiarvio** perustuen laajaan dataan
- **Kassavirtaennusteet** eri skenaarioilla testattuna
- **Basel-optimoitu rahoitusrakenne** automaattisesti
- **Vertailu kilpailijoihin** toimialalla

Automaattinen dokumentointi

- **Luottopäätös valmiina** Basel-yhteensopivana
- **Visuaalinen asiakasesitys** ammattimaisesti muotoiltuna
- **Sopimusluonnokset** valmiina allekirjoitukseen
- **Sähköpostiehdotukset** asiakasviestintään

Saumattomat integraatiot

- **Pankin CRM-järjestelmä** - kaikki tieto yhdessä paikassa
- **Luottopäätösjärjestelmä** - suora yhteys päätöksentekoon
- **Digitaalinen allekirjoitus** - nopea sopimusprosessi
- **Compliance-tarkistukset** - automaattinen sääntelyvaatimusten varmistus



Hyödyt pankin työntekijälle



Ammattimaiset analyysit

Nappia painamalla saat käyttöösi asiantuntijatason analyysit, jotka aiemmin vaativat tunteja työtä



Parempi argumentointi

Data-pohjainen päätöksentuki auttaa perustelemaan ratkaisut sekä asiakkaalle että sisäisesti



Enemmän aikaa asiakkaalle

Automaatio hoitaa rutiinit, jolloin voit keskittyä asiakassuhteen rakentamiseen ja neuvontaan



Nopea reagointi

Voit vastata asiakkaan tarpeisiin välittömästi ja tarjota ratkaisuja samassa tapaamisessa

Hyödyt pankille - Yhteenveto



Tehokkuuden radikaali parannus

- Käsittelyaika **7-14 päivästä → 2 tuntiin**
- Asiakashankintakustannukset **-70%**
- Konversio paranee **3x** nykyisestä
- Työntekijöiden tuottavuus kasvaa merkittävästi



Parempi riskienhallinta

- AI tunnistaa riskit **tarkemmin** kuin perinteinen arviointi
- Luottotappiot vähenevät **30-50%**
- Basel-optimoitu dokumentaatio **automaattisesti**
- Proaktiivinen portfolion valvonta



Kilpailuetu markkinassa

- Ensimmäinen **täysin digitalisoitu** prosessi
- Paras asiakaskokemus alalla
- Skaalautuva kasvu ilman lisäresursseja
- Moderni brändi houkuttelee asiakkaita



Uudet tulonlähteet

- Mikroyritykset tavoitetaan **kannattavasti**
- Cross-selling paranee AI-suosituksilla
- Premium-palvelut suuryrityksille
- Uudelleenrahoitus olemassa olevilla asiakkailla



ROI: Positiivinen tulos saavutetaan 3-6 kuukaudessa. Yksi estetty luottotappio kattaa koko vuoden järjestelmämaksut.





Miksi nyt on oikea aika?



1. Säätelymuutos luo mahdollisuuden

Basel III/IV muuttaa pelikenttää perusteellisesti. Pääomavaatimukset kiristyvät ja yrityslainojen riskipainotukset kasvavat. Teknologiayhteistyö mahdollistaa tehokkaan pääoman käytön ja kannattavan yritysliiketoiminnan uudessa ympäristössä.



2. Teknologia on kypsä

Tekoäly ja koneoppiminen toimivat käytännössä luotettavasti. Open Banking (PSD2) mahdollistaa automaattisen tiedonkeruun. API-integraatiot pankkijärjestelmiin ovat valmiita ja testattuja. Kaikki tarvittavat teknologiat ovat nyt saatavilla.



3. Kilpailuetu on saavutettavissa nyt

Ensimmäiset toimijat, jotka yhdistävät perinteisen pankkiosaamisen ja modernin tekoälyteknologian, voittavat markkinan. Ikkuna on auki juuri nyt - myöhemmin kilpailu kiristyy ja erottuminen vaikeutuu merkittävästi.

Yhteistyömalli

Rakennamme kumppanuuden vaiheittain varmistaen onnistumisen ja mitattavat tulokset jokaisessa vaiheessa.

1

Vaihe 1: Pilotti (3 kk)

- Valittu asiakassegmentti
- Rajattu maantieteellinen alue
- Mitattavat tavoitteet
- Tiivis yhteistyö ja oppiminen

2

Vaihe 2: Laajentaminen (6 kk)

- Koko asiakaskanta mukaan
- Kaikki rahoitustuotteet
- Integraatiot valmiit
- Täysi skaalautuvuus

3

Vaihe 3: Jatkuva kehitys

- Kuukausittaiset päivitykset
- Uudet ominaisuudet
- Yhteinen innovointi
- Pitkäaikainen kumppanuus



Tiimi: 95+ vuoden kokemus



Pertti Heinänen

Yli 25 vuoden kokemus sijoitus-, rahoitus- ja vakuutusaloilta. FSG Trusty Financen perustaja, kokenut varainhoidon ammattilainen Mandatum Lifen taustalla.



Timo Romakkaniemi

Yli 20 vuoden kokemus rahoitus-, kiinteistö- ja IT-aloilta. Toimitusjohtajana Eware Oy:ssä, syvälinen markkinaosaaminen ja myyntijohtamistaidot.



Alexander Laroma

Yli 20 vuoden kokemus strategisesta johtajuudesta ja kaupallisesta osaamisesta. Johtotehtäviä mm. Sinebrychoffilla ja Kellogg'silla, asiantuntija organisaatioiden skaalaamisessa.



Pasi Vuorio

Yli 30 vuoden IT-kokemus tekoälystä ja ohjelmistoarkkitehtuurista. LastBotin ja ModernPathin perustaja, johtaa alustamme teknologista innovaatiota.