

K

Les Étapes de la
**CREATION
D'ENTREPRISE**
L'idée



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i

K

DÉFINIR VOTRE IDÉE DE PROJET



**Posez vos chiffres :
coûts, rentabilité...
c'est viable ? GO !**



**Comprenez vos clients :
qui sont-ils,
que veulent-ils ?**



**Construisez une offre autour
des besoins de vos clients.**



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i



K

RÉPONDRE À UN BESOIN SPÉCIFIQUE



Assurez-vous que votre offre résolve un problème.



Une offre ça englobe le prix, soyez cohérent par rapport à votre cible.



Testez dès que possible à petite échelle, pour ajuster si nécessaire.



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i





MODE DE DISTRIBUTION

✓ Choisissez où et comment vendre efficacement.

✓ Affinez vos prévisions : ciblez le budget pour atteindre vos ventes.



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i



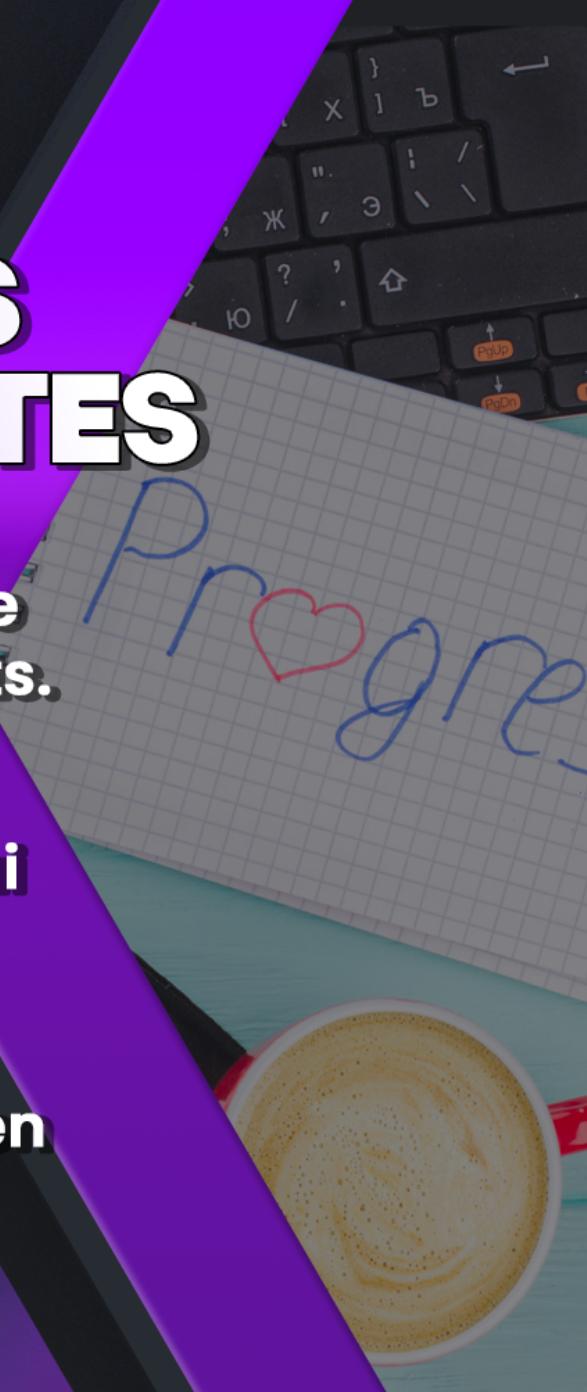


POINTS FORTS ET CONTRAINTES

- Expliquez pourquoi votre offre bat vos concurrents.
- Repérez les blocages qui freinent vos ventes.
- Tournez vos faiblesses en leviers de croissance.



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i



K

VÉRIFIER LA COHÉRENCE AVEC VOS OBJECTIFS PERSONNELS



**Évaluez votre disponibilité,
votre motivation et vos
compétences par rapport
aux exigences du marché.**



**Assurez-vous que le projet
corresponde à vos objectifs
de vie.**



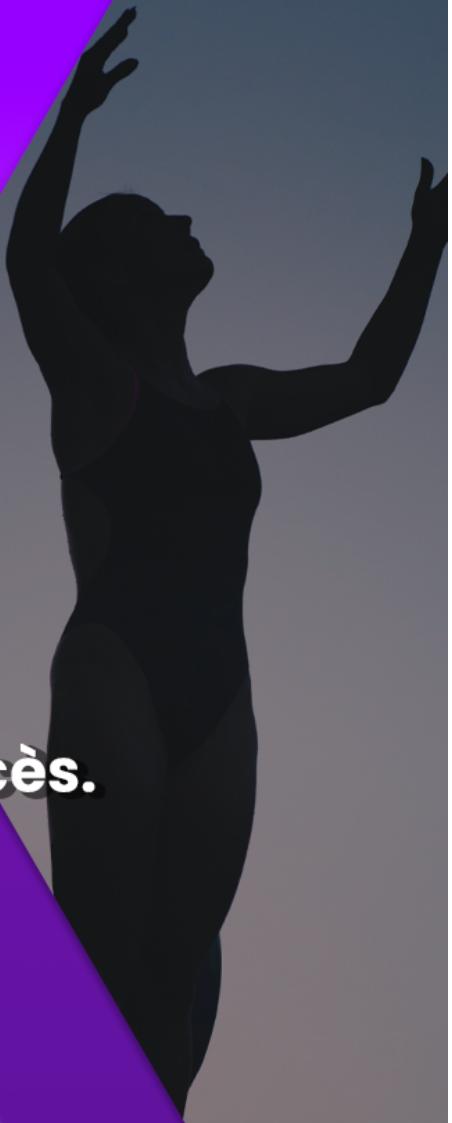
Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i



K

CONCLUSION : CROIRE EN SON PROJET !

Avec un projet bien préparé,
une offre qui répond au besoin
et une vraie passion,
vous avez toutes les clés du succès.



Kevin ATTALLAH
[@kevin_a2ta2i](https://www.instagram.com/kevin_a2ta2i)

K



DONNE DE LA FORCE !

Ce Conseil vous a été utile ?

Vous pouvez l'enregistrer, commenter ou le partager.



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i



Like le post



Commentez



Enregistrez