



MOHAMED ABDELLATIF AYADI

Student der Informatik (B.Sc.) an der Technischen Universität Dortmund

✉ mohamed.ayadi.data@gmail.com 📞 0152 5230 1739 🌐 github.com/Mayedi007 🌐 [Personal Portfolio](#)

🌐 [linkedin.com/in/mohamed-abdellatif-ayadi](https://www.linkedin.com/in/mohamed-abdellatif-ayadi)

Über mich

Ich bin Mohamed Abdellatif Ayadi, Informatikstudent an der Technischen Universität Dortmund mit praktischer Erfahrung als Werkstudent im Vertrieb sowie in der Softwareentwicklung.

Vertrieb mit Leidenschaft, Studium mit Ehrgeiz, sozialer Einsatz mit Herz – dieses Motto begleitet mich sowohl akademisch als auch beruflich.

Mit großer Begeisterung für Softwareentwicklung, Künstliche Intelligenz und technologische Innovationen strebe ich aktuell eine Werkstudentenstelle an, um meine Kenntnisse praxisnah zu vertiefen und mich gezielt in den Bereichen Entwicklung oder IT-Consulting weiterzuentwickeln.

Akademische Ausbildung

Technische Universität Dortmund, B.Sc.Informatik voraussichtlich 2027

Goethe-Institut Düsseldorf September 2022
Besuch eines intensiven Deutsch-Sprachkurses mit Abschluss auf C1-Niveau

Pioneer High School of Sfax (Lycée Pilote de Sfax) Juli 2021, Sfax, Tunesien
Abitur im Fach Mathematik

Berufserfahrung

Werkstudent, Iperceramica Deutschland GmbH, April 2024 – Heute

- Nutzung von SAP und SAP S/4HANA zur Optimierung von Beständen, Aufträgen, Lieferprozessen und der Bearbeitung von Reklamationen.
- Vertrieb: Aktive Kundengewinnung im B2B- und B2C-Bereich durch gezielte Akquise und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen. Verkauf und Beratung von hochwertigen Fliesen, Parkett, Sanitär und Badezimmernmöbeln.
- Pflege von Kundendaten und Partnerbeziehungen in CRM und PRM-Systemen, zur Verbesserung der Kommunikation und Zusammenarbeit.

- Übernahme der Position eines studentischen Tutors für den Kurs "Datenstrukturen, Algorithmen und Programmierung 1" als Minijob.
- Organisation und Durchführung von Tutorien für Erstsemester-Studierende mit Fokus auf objektorientierte Programmierung in Java.
- Aufgaben umfassten praktische Programmierübungen, Vertiefung und Erweiterung der Vorlesungsinhalte, Hausaufgabenbetreuung sowie gezielte Vorbereitung auf Prüfungen und Strategieplanung.

Projekte

- **Entwicklung eines KI-gestützten Chatbots:** Integration der OpenAI API in mein persönliches Portfolio (Chatbot ansehen), um ein interaktives Nutzererlebnis zu schaffen und praktische Fähigkeiten in API-Integration und Webentwicklung unter Beweis zu stellen.
- **Flash Sale Plattform:** Entwicklung einer skalierbaren Backend-Plattform zur Verwaltung von Flash-Sales-Ereignissen mit hoher Benutzerlast. Fokus auf Datenmodellierung, Transaktionssicherheit und Performance-Optimierung (GitHub-Projekt ansehen).
- **Reddit Data Streaming Pipeline:** Implementierung einer Echtzeit-Datenpipeline zur Erfassung und Analyse von Reddit-Datenströmen. Einsatz moderner Data Engineering-Technologien (GitHub-Projekt ansehen).
- **Teilnahme am Kaggle-Wettbewerb "Corporación Favorita Grocery Sales Forecasting":** Entwicklung eines Frameworks für On-the-Fly Data Augmentation zur Verbesserung der Prognosegenauigkeit bei saisonalen Schwankungen und unvollständigen Daten.
- **Entwicklung eines UML-Visualisierungs-Plugins:** Erstellung eines Eclipse-Plugins zur Analyse und Visualisierung der Architektur eines Flugmanagementsystems. Fokus auf die Identifikation kritischer Modulabhängigkeiten und die Verbesserung der Systemwartbarkeit.

Fähigkeiten

Generative KI und Künstliche Intelligenz: Entwicklung von KI-Anwendungen mit OpenAI-API, Chatbot-Entwicklung, Data Augmentation, Deep Learning, Forecasting, Maschinelles Lernen.

Softwareentwicklung und Backend-Technologien: Objektorientierte Programmierung (OOP), Java, Python, C-Programmierung, Spring Boot, Docker, API-Entwicklung, Datenbankdesign (MySQL).

Datenengineering und Datenanalyse: Echtzeit-Datenpipelines, Data Warehousing, Zeitreihenanalyse (Time Series Forecasting), ETL-Prozesse, Grundkenntnisse in Big Data

Werkzeuge und Plattformen: GitLab, Eclipse, Microsoft Visual Studio, Linux-Systemadministration.

Vertrieb und Business-Kompetenzen: SAP, SAP S/4HANA, CRM-Systeme, Kundenakquise B2B/B2C, Kommunikation und Beziehungsmanagement.

Sprachkenntnisse

Deutsch : Fließend bis verhandlungssicher

Englisch : Fließend bis verhandlungssicher

Französisch : Muttersprache

Arabisch : Muttersprache

Italienisch : Basiskenntnisse

Interessen

Begeisterter Leser von Fachbüchern über Finanzen, Technologie und Innovationen. Regelmäßiger Besuch von Messen und Veranstaltungen, um technologische Neuheiten zu entdecken und mein Wissen über aktuelle Entwicklungen zu erweitern. Erfahrungen und Eindrücke aus diesen Besuchen teile ich regelmäßig in Beiträgen auf LinkedIn. Sportlich aktiv, insbesondere durch regelmäßiges Padelspielen.