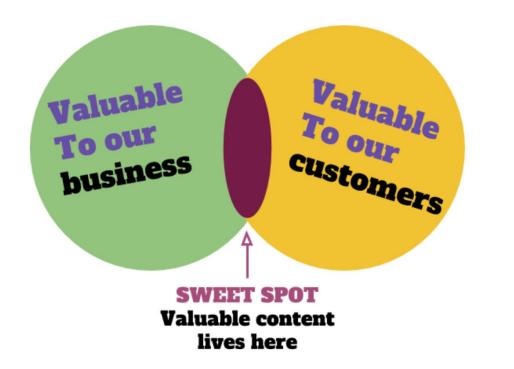
SoMe MARKETING

Kom godt fra start!



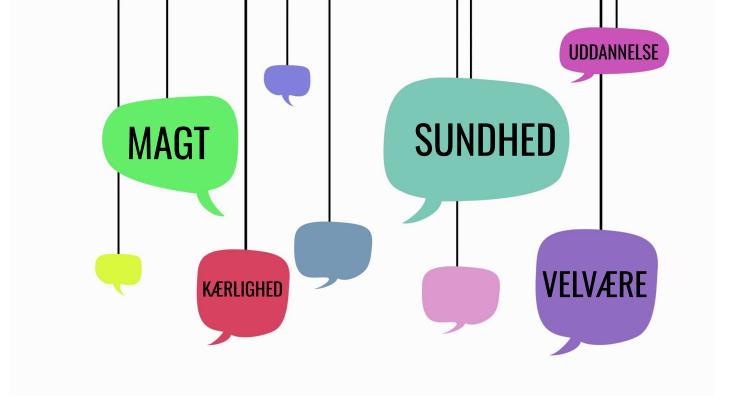
RAM PLET MED DIT **CONTENT**



Kilde: Jefferson & Tanton 2015: 165 ("Valuable Venn") / Sonja Jefferson & Sharon Tanton (2015): Valuable Content Marketing. (2nd edition). Kogan Page.

DET SOCIALE OBJEKT

HVAD OPTAGER MÅLGRUPPEN?



DET SOCIALE OBJEKT



ÉN BRAND VOICE med mange "toner" med forskellige typer content

EMNER I CONTENT

du og din målgruppe vil se, læse og høre om.

Emner, I vil TALE OM og DELE MED ANDRE!

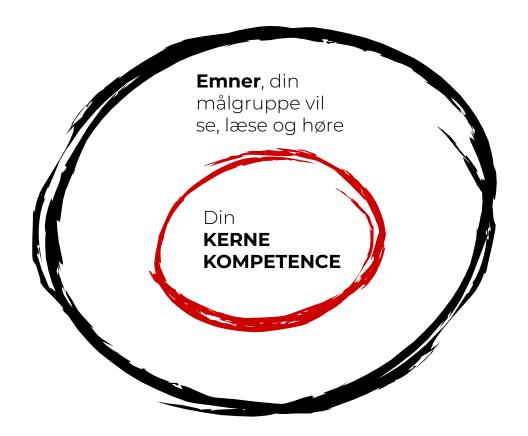


SOCIAL KAPITAL

for brugerne, dvs. content, der plejer sociale relationer, opbygger identitet og skaber indflydelse

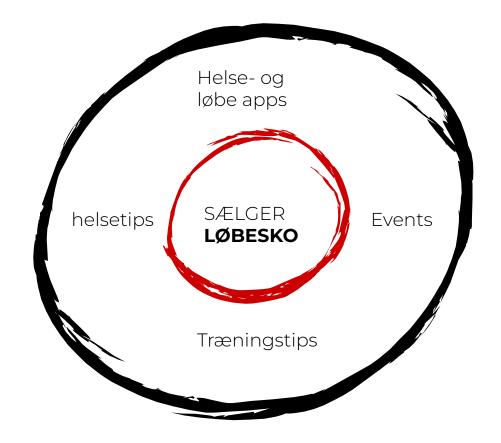
Kilde: Dave Evans & Joe Cothrel (2014): Social Customer Experience: Engage and Retain Customers Through Social Media. Sybex

TAL **OM** OG **RUNDT OM** PRODUKTET!



 ${\it Kilde: Julia\ McCoy\ (2018): } \textit{Practical\ Content\ Strategy\ and\ Marketing.} \textit{ Self-published.}$

TAL **OM** OG **RUNDT OM** PRODUKTET!



 ${\it Kilde: Julia\ McCoy\ (2018): Practical\ Content\ Strategy\ and\ Marketing.\ Self-published.}$

EKSEMPLER på +content og kommercielt content

BRANCHE Bank	EMNE/CONTENT: "Så nemt booker du en rådgiver hos os!"	<->	Kort film på FACEBOOK, der viser en kunde, der booker i bankens app.	OM Kommercielt
BRANCHE Sportsudstyr	EMNE/CONTENT: "Sådan slipper du for muskelsmerter efter din styrketræning"	←→	Story på instagram, der viser teknikkerne. Men ikke alle i én post – de er fordelt på en uge (som tema)	RUNDT OM kurateret
BRANCHE Brandvæsnet	EMNE/CONTENT: "Her er fem gode råd til at brandsikre dit hjer	m!"	Infografik på Twitter, Instagram og Facebook – der viser hvad du kan gøre, i et enkelt overblik	RUNDT OM

Se også denne <u>visualisering</u>

INFLUENCERS KAN VÆRE EN MULIGHED

Emma Lussetti (Sverige)

Youtube

INFLUENCERS "PAID SOCIAL"





byengell REKLAME | Der er en som hygger sig til event hos @babysam ♡ De har renoveret deres butik på Amager og den er blevet så fin. Tip: I morgen er der 20 % på alting Så hyggeligt at møde samarbejdspartnere, kendte ansigter og ikke mindst søde mødre her fra IG ♡ •

#babysamdk #babysamamager
#mitbabysam #babysam #babyudstyr
#babybutik #jellycat #baby #dreng
boho.wife Vad mysigt det ser ut
majkenthrane Tak for en dejlig aften
southbay3d

D Q

215 Synes godt om

elodiejelena Adorable 😊

30. AUGUST

Tilføj en kommentar ...

Kilde: Influencer/VIP event på BabySam, Amager

Instagram



Facebook

PAS PÅ TASKE- OG LOMMETYVE

Væk på tre sekunder! Så hurligt går det, når taske- og lommetyve er på spil. Sidste år blev der anmeldt over 49.000 lommer og tasketyverier i Danmark. Det er en stigning på ca. 20 % i forhold til året før. Udviklingen er drevet af København, hvor det især er kvinder mellem 19 og 25 år, der bliver bestjålet.

I marts lancerede Københavns Kommune i samarbejde med Københavns Politi, Cyklistforbundet og Det Kriminalpræventive Råd kampagnen "Pas på tyvene – de er nye i trafikken". Nu er politiet og Det Kriminalpræventive Råd også klar med en dansk version af nedenstående film, som bl.a. indeholder følgende gode råd:

- Brug dine inderlommer.
- 2 Hold altid øje med dine værdier, eller hav dem på dig lad fx ikke din mobiltelefon ligge på cafébordet.
- Beskyt din pinkode, når du fx står i en hæveautomat.
- Luk tasken, hold taskeåbningen tæt ind til kroppen, og tag remmen om armen.

// Politi



- > Micro blogging
- > Klart budskab
- > Video content, billede/grafik
- > Facts og gode råd
- > Relevant for mange
- > Delbart for mange
- > Punktlister og links

husk forskel på "side" og "profil" på FB!

- > Micro blogging
- > Updates
- > #TAGS



Københavns Politi 🔮 @KobenhavnPoliti · 9h

Vi har fundet den tidligere savnede 93-årige mand i god behold. #politi.dk

Twitter (X)









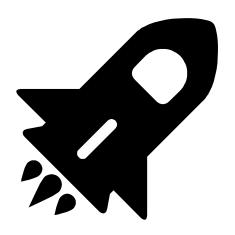


CONTENTOG **MEDIER**



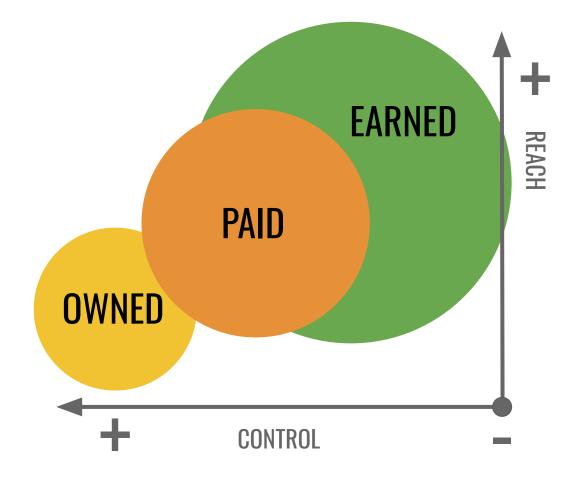
 $\textbf{Kilde:} \ \underline{\text{http://nikolajmogensen.dk/saadan-vaelger-du-indholdselementer-til-din-content-marketing}$

TJEKLISTE FOR VÆRDI FOR MÅLGRUPPEN VIA SOCIALE MEDIER



- 1. Taler du *rundt om* produktet
 - og ikke kun om produktet?
- 2. Løser dit indhold et problem for nogen?
- 3. Er brugerne med til at skabe værdi på dine sociale medier? Hvordan?
- 4. Kan du sætte dig i målgruppens sted?
- Del andres indhold, hvis det er relevant (husk kildeangivelse og at gøre det lovligt)





Kilde: Pat Heffernan https://goo.gl/T773P1









Kilde: Dave Evans & Joe Cothrel (2014): Social Customer Experience: Engage and Retain Customers Through Social Media. Sybex





Home base Her er dit eget website og dine eventuelle microsites. Det er dine domæner, og du bstemmer suverænt her omkring indhold og udformning. Her skal der skrives gode webtekster og der skal være god brugervenlighed.

KEND DIT **HOP**



Outposts Du ejer ikke 100% disse sider, som fx kan være din FB-side, din instagramprofil, Pinterestprofil eller Twitterkonto. Du bestemmer indhold, men ejerne af disse sider kan ændre på designet af user interface, ændre på designet og kan ændre i den måde, din målgruppe får dit feed, som det fx er tilfældet med Facebooks algoritmer. Men du skal selvfølgelig være på disse udposter og sørge for at skabe dialog og godt content.





PASSPORTS

Passports Her kan der være tale om blogs eller andre websites, hvor du skal inviteres ind, for at få lov at vise flaget. Det kunne også være en podcastkanal, hvor du giver interview eller det kan være et nyhedsmedie, der deler dit indhold

ARBEJD MED KURATERING



FORDELE OG ULEMPER:

INSTAGRAM

FORDELE

Stærkt visuelt medie

Højt engagement fra følgere

Visuel storytelling

Annoncemuligheder

ULEMPER

Det skal være lækkert og "instaværdigt", eller glem det!

Du skal være kreativ med film, fotos og stories

FORDELE OG ULEMPER:

LINKEDIN

FORDELE

Fokus på faglighed, og det folk brænder for at vise, de laver i deres professionelle liv

Bred målgruppe

Målrettet annoncering

Netværk og dialog

Personlig troværdighed

Blogging

B2B stærk

ULEMPER

Stiller store krav til den professionelle ekspertise

Tidskrævende networking

Kan være svært at få følgere

FORDELE OG ULEMPER:

FACEBOOK

KOMBI MED YOUTUBE

FORDELE

Største SoMe platform i DK

Meget info om brugerne

Skabt til dialog

Microblogging

Målrettet annoncering

Let at måle/se resultater

Kan skabe mange delinger

B2C stærk

ULEMPER

Shitstorms

Uden målrettet annoncering kan det blive svært at nå langt ud til målgruppen

Hård konkurrence

HUSK NU!KONKURRENCEREGLER PÅ FACEBOOK

SÅDAN LAVER DU EN LOVLIG FACEBOOK KONKURRENCE

LAD OS NU FÅ STOPPET DE ULOVLIGE
"DEL FOR AT VINDE" KONKURRENCER

Her er et hurtigt overblik over reglerne:

Du må godt få personer til at



"Synes godt om" et opslag på din side for at deltage



Deler dine opslag for at deltage

Du må du IKKE kræve at personer



Kommentere et opslag på din side, for at deltage



Deler din side for at deltage



Lave et opslag på din side for at deltage



"Synes godt om" din side for at deltage.



Sende en besked direkte til din side for deltagelse i din konkurrence



"Tagger" sig selv eller venner i et opslag, for at deltage



Du må selvfølgelig også godt linke til en konkurrence på egen webside



Du må heller ikke udlove ekstra præmier når din siden opnår et vist antal følgere

KONSEKVENSERNE NÅR DU BRYDER REGLERNE ELLER MARKEDSFØRINGSLOVEN KAN VÆRE HÅRDE OG DYRE.

LÆS MERE HER:

WWW.THEME.DK/FACEBOOK-KONKURRENCER

SKAB DET **GODE INDHOLD**

– TÆNK OGSÅ LIDT SKÆVT I NY OG NÆ!



Vestfyns Dyrlæger added 2 new photos.

20 July at 12:54

Like Page

Se hvad der fløj ind ad et åbent vindue på klinikken i Middelfart i dag.

En Pokémon!

Søren gav den et hurtigt tjek, inden vi slap den ud igen.

FLERE RESSOURCER OG MERE VIDEN

Bøger

Anders Hingeberg et al (2021): Online markedsføring. Den store grundbog. Kursusfabrikken ApS.

Julia McCoy (2018): Practical Content Strategy & Marketing. (Eget forlag)