

## 2. AGENTI DE VANZARI

O firma are mai multi agenti de vanzari, care fac comenzi pentru clientii firmei si le distribuie acestora produsele. Pentru desfasurarea activitatilor, firma ofera o aplicatie prin care agentii pot comanda produse. Aplicatia pune la dispozitia fiecarui agent al firmei un terminal prin care:

- agentul vizualizeaza lista tuturor produselor vândute de firma, împreuna cu preturile aferente și cantitatile existente pe stoc.
- agentul poate comanda o cantitate dintr-un produs. După orice comanda valida, toti agentii logati în aplicație vor vedea lista actualizata a stocurilor (este posibil ca declansarea înregistrării unei comenzi din partea unui agent sa conduca la un mesaj informativ "cantitate insuficienta în stoc").

Functionalitati:

- cont de admin firma, pentru management produse, agenti si clienti
- adaugare agenti, produse etc
- raport al activitatilor fiecarui agent (dupa numar de vanzari/valoare bunuri)
- vizualizare profil client (produsele comandate in functie de cantitate si frecventa)
- raport cei mai fideli client (in functie de valoarea bunurilor comandate si/sau frecventa)
- discount la clientii "fideli" - la a x-a comanda se primeste un discount /// promotii - fac discount uneori la anumite produse