

PARADIGMAS Y GENERACIÓN DE IDEAS DE NEGOCIO





PARADIGMAS

Conjunto de reglas y reglamentos (patrón de entendimiento) para resolver problemas y entender la realidad.

- ✓ Se asumen normalmente como "verdades incuestionables.
- ✓ Filtro a través del cual se filtra la realidad y se actúa.
- ✓ Las cosas siempre se han hecho así.
- ✓ Si ha funcionado antes, porque cambiarlo.





EJEMPLOS DE PARADIGMAS

- ✓ L os relojes mecánicos suizos son los mejores.
- ✓ El mejor contacto con un cliente, es contacto personal.
- ✓ Sobre el profesor recae el éxito del curso.
- ✓ Solo los expertos toman decisiones en las empresas.
- ✓ Un hombre no puede llevar color rosa por que es color de niñas.





TALLER 1

1. Describa al menos tres paradigmas que actualmente identifica y paralelamente cual considera podría ser la solución para superarlos.





DEFINICIÓN DE UNA IDEA

Una idea se crea con combinación de patrones de pensamiento ya establecidos.

Arthur Koestler.

Las ideas surgen de encontrar parecidos entre las cosas que se creían diferentes.

Jacob Bronowski

Una idea no es ni mas ni menos que una nueva combinación de viejos elementos para generar algo nuevo.





PASOS PARA GENERAR UNA IDEA DE NEGOCIO

Preparación: Generación: Incubación: Illuminación : Evaluación: Elaboración:

1. Preparación: Elementos del problema - información

2. Generación: Experimentar, generar alternativas

3. Incubación: Fase descanso mental

4. Iluminación : Instante de iluminación

5. Evaluación: Valoración y verificación

6. Elaboración: Desarrollo



DEFINICIÓN DE INNOVACIÓN

La innovación es un proceso administrativo y social a través del cual una solución se traslada a una cultura dada.

Carlos Honorio Perdomo

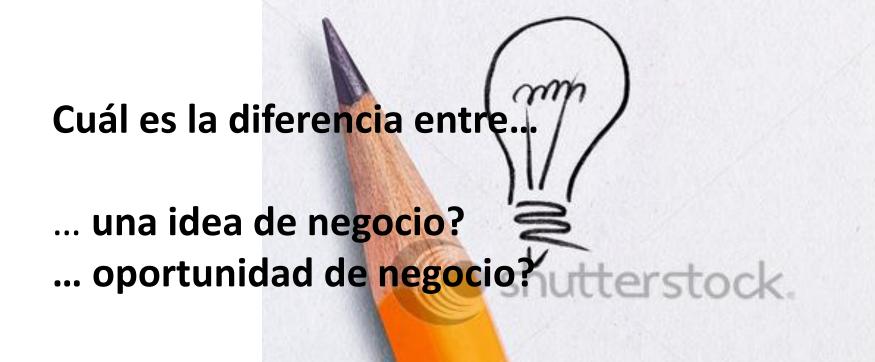
La innovación es la explotación y comercialización de nuevas ideas.

Tonny Blair (Ex primer ministro británico)

Implementar las nuevas ideas para crear valor.

The Innovation Network





No todas las ideas de negocio son oportunidades de negocio.

"Una oportunidad es una idea que está fundada en lo que los consumidores desean"

ACTIVIDAD 1: IDEAS DE NEGOCIO E INNOVACIÓN

Identificar en grupos:

- Un ejemplo de idea de negocio que usted considere, <u>que no es una</u> <u>oportunidad.</u>
- 2. Un ejemplo de idea de negocio que *considere una oportunidad*.
- 3. Por qué razones considera que las ideas no se convierten en oportunidades.









1. Imagina y Propone una Oportunidad de Negocio

Situación:

- La fuerza laboral femenina esta creciendo muy rápido en Bogotá.
- Un nuevo aeropuerto se esta construyendo en el sector que vives.
- El efecto invernadero hará que el smog se triplique en Bogotá para el 2012.

Oportunidad:

- ------
- •
- ____·
- - ____·





ACTIVIDAD 2 Océanos Azules

Gráfica de creación de valor para los clientes vs reducción costos

Eliminar	Incrementar
 Estrellas Espectáculos con animales Pistas múltiples 	- Un solo escenario
Reducir	Crear
- La diversión yhumor- El suspenso ypeligro	- Tema- Ambiente refinado- Múltiples producciones- Música y danza artística

Fuente: Libro Estrategia del océano azul. Chan Kim y Renée Mauborgne

2. Aplique el gráfico a una de las oportunidades de negocio identificadas.

INNOVACION = CREATIVIDAD (Según su Novedad)



Nuevo

Mejora Reingeniería

INCREMENTAL Proceso



Eficiencia -Productividad

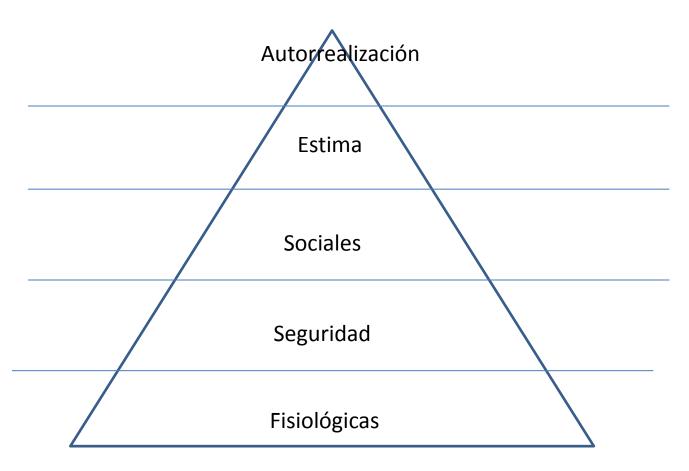
ABIERTA

KPO



ACTIVIDAD 4:

Oportunidades de negocio desde la escala de necesidades de Maslow



- 1. Ubique la oportunidad de negocio elegida dentro de la escala de necesidades de Maslow.
- 2. Establezca el tipo de innovación a nivel de novedad y aplicación.



GRACIAS

