1. O Que é o Conteúdo P.3?

O Conteúdo P.3, ou "Provo Que Resolvo", é a etapa da estratégia onde você **mostra resultados concretos** de clientes ou casos reais que aplicaram seu método e alcançaram transformação.

Diferente do P.2, que aprofunda a teoria e o processo, o P.3 é 100% focado na **prática e nas provas sociais**.

Aqui você deve utilizar prints, áudios, vídeos, depoimentos, telas de resultados e tudo o que comprove a eficiência do seu método.

conteúdo 1

Imagem 1

Como sair de um faturamento de 60 mil reais por ano para 254 mil reais em apenas 10 meses.

Veja o que o Fábio fez para escalar seu negócio de coaching...

Imagem 2

Esse é o Fábio, neurocientista, coach e empresário com muito conhecimento acumulado mas preso sem conseguir escalar o seu negócio de mentoria e coaching.

Recentemente, ele percebeu que precisava de uma abordagem diferente, algo que realmente destravasse o potencial do seu negócio.

Imagem 3

Foi então que ele conheceu a mentoria Titans, e descobriu como construir um negócio previsível e escalável, sem perder a qualidade de vida.

Ele entendeu que não bastava ter um bom conhecimento; era essencial criar um sistema que conectasse

posicionamento estratégico, oferta irresistível e vendas de alto

valor. Imagem 4

No início, não foi fácil...

Fábio enfrentava desafios em se diferenciar no mercado e comunicar o real valor de seu trabalho.

Mas ele sabia que precisava mudar e decidiu confiar no nosso método...

Imagem 5

Depois de alguns meses de implementação, ele percebeu que o problema não estava no mercado ou na concorrência, mas em como ele apresentava e estruturava sua oferta. Fábio aprendeu a posicionar seu negócio de forma estratégica e focada em resultados reais para seus clientes.

Imagem 6

O primeiro resultado foi surpreendente:

Em poucos meses, Fábio atingiu um faturamento mensal de 60 mil reais – o mesmo valor que ele faturava em um ano inteiro antes da mentoria!

E em 10 meses?

Imagem 7

R\$ 254.000,00 faturados.

Tudo isso sem tráfego pago, utilizando o método Titans, que combina posicionamento estratégico e uma oferta irresistível.

Prints da conversa:

- Fábio, qual era o teu faturamento antes do lendário?
- Oi, Tamires! Em média 5 mil por mês.
- 60 mil anual.
- Atualmente qual a média de faturamento mensal?
- Meus pgts são em média 12x e hoje acima de R\$21k por mês.
- Juntando tudo são mais de R\$250k com lendário e Titans ��
- Foi de 60 mil para 254 mil anual �����

Imagem 8

Quer entender como o Fábio transformou completamente seu negócio e conquistou resultados consistentes?

Comente "EU QUERO" e seja o próximo(a) a monetizar o seu

conhecimento. -----

conteúdo 2

VOCÊ ACREDITA QUE 3 MIL POR UMA MENTORIA É SUFICIENTE? E se eu te dissesse que pode cobrar 50 mil e ainda assim o cliente sente que é um ótimo negócio?

Imagem 2

Guilherme é a prova disso.

Com uma oferta de **48 mil reais**, ele fechou um contrato **sem resistência** e descobriu que poderia ter cobrado ainda mais.

Isso só foi possível porque ele ajustou sua mentalidade e aplicou uma estratégia

eficiente. Depoimento:

~Guilherme Silva

Boa tarde Lendários.

Aconteceu!!! Aplicando a metodologia ensinada aqui pelo nobre George ontem fechei uma venda de **48 mil reais**. Assim que informei o valor o cliente **fechou de boa** (nem pechinchou – percebeu o valor agregado) e depois fiquei com a percepção que poderia ter cobrado mais rsrs.

Além da aplicação do método, estar inserido neste ambiente de crescimento também foi preponderante para que eu me inserisse neste ambiente de ticket alto e entrega extraordinária.

Imagem 3

Não é só sobre ter um bom produto, é sobre mostrar o valor real dele. Quando você acredita no impacto da sua entrega e tem uma estratégia, os clientes enxergam o valor e pagam por ele.

conteúdo 3 compartilhamento 3 salv 3. 1232 alcanbce

Imagem 1

"Como o business coach Augusto reformulou sua crença de cobrar high ticket e faturou R\$ 53 mil em apenas 15 dias"

Imagem 2

Você não vai acreditar no que aconteceu com o Augusto...

Ele já tinha conhecimento, experiência e um excelente serviço.

Na nossa primeira sessão eu disse:

"vamos dobrar esse valor da mentoria individual, não quero sua agenda lotada" Ele gostou da ideia, mas não comprou logo de cara.

Ele precisava ajustar alguns pontos da sua mentalidade de alto valor...

Imagem 3

Mesmo nesse processo começamos ajustando algumas estratégias e conceitos da nossa metodologia em seu negócio e isso já trouxe um grande resultado.

- Reestruturamos sua oferta para entregar transformação de alto valor sem comprometer sua agenda
- Reformulamos sua metodologia de vendas
- Ajustamos a sua comunicação para falar com o público certo

Só com isso ele já teve um grande resultado, mas a virada de chave mesmo veio depois...

Imagem 4

Quando ele ouviu de um cliente:

"Eu deveria ter escolhido você como meu mentor primeiro."

Esse cliente havia finalizado um programa de coaching e mentoria com um concorrente que cobrava exatamente o dobro do valor que ele cobrava.

Nesse momento uma chave virou para ele e olha o que o áudio que ele mandou pra mim...

Imagem 5

Se Augusto conseguiu, por que você não conseguiria? Reformular suas crenças e ter um método estruturado são o ponto-chave para destravar faturamentos de alto valor. Depoimento de Augusto:

"Estou muito grato por fazer parte da mentoria TiTan, conduzida pelo casal George e Ivana Soares.

A metodologia que eles ensinam tem sido transformadora para mim e para o meu negócio.

Em apenas 15 dias, consegui faturar incríveis R\$ 53.400,00 aplicando os conceitos e estratégias que eles compartilharam.

O compromisso e a clareza que George e Ivana trazem em cada orientação fazem toda a diferença. Eles não apenas mostram o caminho, mas também fornecem as ferramentas necessárias para a execução e o alcance de resultados.

É impressionante como a metodologia deles é prática e eficaz, permitindo que eu escalasse meus resultados de maneira consistente."

Imagem 6

Quer criar um negócio de mentorias high ticket e finalmente cobrar o que você vale? Comente "EU QUERO" para descobrir como reformular suas crenças e construir um negócio que vale o que você merece.

conteúdo 4 (44 curtidas , 17 visistas, 2 seguidores, 2997 alcance, compart 6, salvamnet 2)

^a Imagem

"Ela faturou 130 MIL só com mentorias de alto valor...

Mas quando subiu no palco, disse:

"Esse dinheiro não é nada perto da qualidade de vida que eu ganhei."

2^a Imagem

A Dra. Flaviane é médica, ministra pós-graduações e tem uma comunicação poderosa.

Viralizou com um vídeo sobre inflamação crônica.

Mas, ao invés de transformar isso num grande negócio...

Ela caiu numa armadilha disfarçada de "estratégia digital".

3^a Imagem

Foi convencida a montar um negócio de low ticket.

E aí começou o combo:

- Produz conteúdo TODO dia
- Faz live
- Faz lançamento
- Corre atrás de audiência

Resultado?

Muito trabalho, pouco retorno.

4^a Imagem

No nosso primeiro encontro, ela desabafou:

"Saí de um negócio high ticket como médica...

...pra ficar presa num digital low ticket que me consome mais do que entrega." 🙊 É por isso que eu digo:

Nem tudo que reluz é ouro no digital.

5^a Imagem

Reestruturamos tudo.

Primeiro, clareza de quem realmente era o cliente ideal:

- Aquele que pode pagar com facilidade
- Aquele que ela gera mais resultado

Segundo passo:

Reposicionamento de valor.

O produto de mentoria da Dra. Flaviane passou a ter valor mínimo de 30 mil.

6^a Imagem

Em pouco tempo...

- Mais de 10 vendas fechadas.
- Sem rotina insana.
- Sem depender de lives.
- Sem necessidade de criar conteúdo o tempo todo.

Só foco nas estratégias certas.

7^a Imagem

A conclusão que ela teve eu concordo 100%.

Dinheiro é ótimo, mas melhor ainda é poder criar um negócio que siga os seus próprios termos.

8^a Imagem

Cuidado com os "gurus" que te fazem acreditar que precisa de uma série de funis, estratégias e técnicas mirabolantes.

O negócio digital é muito mais simples do que vários gurus de marketing pintam.

9^a Imagem

Você não precisa se tornar refém do digital pra faturar alto.

Você precisa de um negócio de mentoria estruturado, lucrativo e escalável. Como o da Dra. Flaviane.

10^a Imagem

♦ Quer sair da exaustão e escalar mentorias de alto valor com previsibilidade? Clica no link da minha bio e tente uma das vagas de consultoria gratuita comigo ou com meu time de especialistas.