



# MONIQUE RODRIGUES

11 96653 7734/ 11 96653 7732/ 11 2925 7734

São Paulo

linkedin/Moniquerodriguesoliveira

github/MoniqueRodrigues

## Um pouco sobre mim

Possuo formação acadêmica em Administração de Empresas, atuando ao longo dos anos na área comercial. Admiradora por tecnologia e em transição de carreira para a área de TI, venho me especializando através de cursos profissionalizantes e participação em eventos tecnológicos. Meu objetivo é aprender, evoluir e contribuir de forma significativa para a Empresa.



### No que já trabalhei

- Assistente Comercial

Astra Científica Ltda (out.2012 - jan.2013)

Responsável pelo suporte à equipe de vendas e entregas, elaborei planilhas e gráficos a fim de analisar volume de vendas por região e através do mesmo a Gestão implementar melhorias para garantir o aumento das vendas. Fui responsável também pela entrega dos produtos aos clientes e para que o mesmo fosse executado com qualidade, criei processos para que o mesmo fosse executado com agilidade visando também o custo.

- Analista de Recursos Humanos

Metalife Pilates Ltda (set.2011 - ago.2012)

Neste cargo, fui convidada para migrar do setor Comercial para Recursos Humanos e fiquei responsável pela gestão do departamento pessoal da empresa, em São Paulo, reportando exclusivamente à Gerência, localizada em Florianópolis - SC.

- Analista Comercial

Metalife Pilates Ltda- (jan.2010- set.2011)

Responsável pelo Suporte à equipe de vendas e entregas, elaborando planilhas e gráficos, cujos dados eram analisados para verificar a aderência dos resultados de vendas às metas regionais. Além disso, atuava como suporte à Gestão, implementando melhorias para garantir o aumento das vendas. Fui responsável também pela entrega dos produtos aos clientes e assegurando o padrão de qualidade. Também criei processos para que o mesmo fosse executado com agilidade, visando também a adequação de custo.

- Analista Comercial

Central Distribuidora e Editora Ltda (jul.2009 - dez.2009)

Atuei, juntamente com a equipe de vendas externas, dando todo o suporte para que o processo de vendas até o momento de entrega ocorresse de maneira satisfatória para o cliente. Ainda, elaborava planilhas de controle de entrega, cujos resultados retroalimentavam o processo de vendas garantindo, assim, a qualidade da mesma.

- Operadora de Telemarketing

Cristália Ind Farmacêutica Ltda- (out.2005 - abr.2008)

Responsável por elaborar ações de aumento do fluxo de vendas, atuando diretamente com a equipe do setor. Nesse cargo, definia junto a equipe estratégias de incremento dos resultados da área de vendas, dando suporte diretamente à Supervisão, assumindo a imputação dos pedidos e controle de entrega.



### O que já estudei

- Administração de Empresas

Junho de 2005 até Junho de 2009



### Meus outros aprendizados e interesses

- {reprograma}

DESENVOLVIMENTO FULL-STACK- Início: Outubro/2018 término: Dezembro/2018.UX, Fundamentos e Ferramentas, Java Script, React, Redux e Node.Js, Mongo DB, API.

- ALURA

UX- O que é experiência com o usuário- Carga horária: 2h Início: Setembro/2018 término: Setembro/2018.

- {reprograma}

DESENVOLVIMENTO FRONT-END- Carga horária: 696h Início: Fevereiro/2018 término: Junho/2018.Curso imersivo na {reprograma}: UX , Prototipação, HTML , CSS, Web design responsivo, GitHub, Lógica, Javascript, SCSS Bootstrap, JQuery.

- IME-USP

INTERFACES WEB COM HTML, CSS E JAVASCRIPT- Carga horária: 30h Início: Janeiro/2018 término: Fevereiro/2018.

- CODE ACADEMY

HTML BÁSICO- Início: Janeiro/2018 Término: Janeiro/2018.

- ALURA

LÓGICA DE PROGRAMAÇÃO I: Os primeiros programas com JavaScript e HTML. Carga horária: 16h. Início: Julho/2017 Término: Agosto/2017.(concluído).

#### Skills:

HTML



SCSS



CSS



JAVASCRIPT



BOOTSTRAP



INGLÊS

