

## Explicação da Lógica do Código

### Regras de Negócio:

1. O vendedor recebe um salário fixo mensal.
2. Se o número de carros vendidos for maior que zero:
  - O vendedor recebe uma comissão fixa por cada carro vendido.
  - O vendedor ganha 5% sobre o total das vendas.
3. Se o vendedor vender mais de 10 carros, ele recebe um bônus adicional de 10% sobre o total das vendas.

### Lógica de Implementação:

1. O código inicializa o salário final com o valor do salário fixo.
2. Se o número de carros vendidos for maior que zero:
  - Calcula-se a comissão multiplicando o número de carros vendidos pela comissão fixa por carro.
  - Adiciona-se 5% do total das vendas ao salário final.
3. Se o número de carros vendidos for maior que 10:
  - Adiciona-se um bônus de 10% sobre o total das vendas ao salário final.
4. Se nenhum carro for vendido, o vendedor recebe apenas o salário fixo.

### Tabela Verdade

Número de Carros Vendidos	Salário Fixo Recebido	Comissão Fixa por Carro	Percentual Sobre Vendas	Bônus Adicional (10% se > 10 carros)	Salário Final
0	Sim	Não	Não	Não	Salário Fixo
1-10	Sim	Sim	Sim (5%)	Não	Calculado
>10	Sim	Sim	Sim (5%)	Sim (10%)	Calculado

