PR MAI 011 -	
Révision A	
Page 1 sur 11	

PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES

SPIE Sud Est

Identification du Processus

ENJEUX / FINALITE : Réaliser les prestations en conformité avec les exigences contractuelles, les règles propres à la filiale, les obligations réglementaires (travail,

construction, environnement, fiscalité, ..).

Traiter en quantité, qualité et performance économique une activité "maintenance et services" en conformité avec le business plan de l'entité

opérationnelle

CLIENTS (interne et/ou externe): Clients et Directions Opérationnelles de SPIE Sud Est

OBJECTIF(S)	MODALIT	TE(S) DE	OUTIL(S)		INDICATEUR(S)		POINT(S) A AMELIORER										
Développement et pérennité de l'entreprise	ement et té de revue de Processus - TBC - Tau - No torts				- Gestion d'activité - Nombre de contrats dénoncés par le client aux torts de SPIE Sud Est - Nombre de mise en demeure du fait de SPIE Sud					- CODIF - Revue de Processus - TBC - Gestion d'activité - TBC - Nombre de contrats dénoncés par le client torts de SPIE Sud Est - Nombre de mise en demeure du fait de SF							
Amélioration continue de la performance économique					Mise en place et suivi des indicateurs												
Ecoute, satisfaction et développement		- Réclamations clients - Revue de contrat - Audit - Nombre d'écarts significatifs en audit - Nombre de mises en demeure de nos clients relatives à nos prestations				e de mises en demeure de nos clients							Nombre de mises en demeure de nos clients				
Améliorer la maîtrise de nos risques	- CODIF - Comité de p risques filiale - Revue de Pi	Ü	- Analyse de risques affaire - Réclamations clients - Revue de contrat - Audit	lamations clients - Nombre d' affaires à MB < 0 non identifiées par le comité des risques filiale													
VALIDATION D	U PILOTE	NOM	P. LE FOULER	DATE	PLE												

PR MAI 011 -Révision A PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES Page 2 sur 11

SPIE Sud Est

		Fonctions Données de sortie																				
Données d'entrée	Phases	(résultat de la phase)	DG	8	RAM	RA	ROC	MET	SECM	СОМ	ATM	РО	DAF	GEST	COMPTA	MAR	2 2	МОЧ	ACH	JUR	QSE	Exigences
	Opportunité de contrat de service																					
Processus commercial Processus Travaux Dossier Appel d'offres Travaux induits issus phase réalisation Evolution contrat issue phase réalisation	Offre et revue d'offre	Offre initiale validée en interne																				
Offre initiale validée en interne Nouvelles éxigences Clients	Négociation client Négociation client	Offre définitive validée avec le Client																				
Offre définitive validée avec le Client Commande Client	Revue de commande	Commande acceptée Spécifications Client connues Référencement contrat																				
Commande acceptée Spécifications Client connues Données internes (QSE, gestion, RH).	Lancement Lancement des prestations de service et travaux	Lancement soldé																				
Comande de prestations de service et travaux Avenant au contrat Commande Travaux induits Tous les documents amonts	Réalisation Exécution des prestations et gestion	Maîtrise technique et économique de l'affaire																				
Tableau de bord affaire et activités Données comptables du système Supra Orientation client Orientation interne	Evolution du contrat Evolution du contrat Solde de l'affaire et du contrat	Décision de renouveler ou non l'affaire sous sa forme initiale ou une autre																				
Bilan d'affaire Commandes et avenants Spécifications Clients de solde	Solde de l'affaire et du contrat	Affaire soldée																				
	Fin de processus affaire Maintenance et services	,																				

Fontions

DG : Direction Générale

DO : Directeur Opérationnel
RAM : Responsable activité maintenance

RAM : Responsable activité maintenance RA : Responsable d'Affaires ROC : Responsable Opérationnel Contrat MET : Méthodes ATM : Agent Technicien Maintenance PO : Pilote de l'offre DAF : Direction Administration et Finance GEST : Gestion COMP : Comptabilité RH : Direction Ressources Humaines MOY : Service Movens

MOY : Service Moyens ACH : Service Achats

JUR : Service Juridique QSE : Direction QSE

COM : Commercial SECM : Secrétariat Maintenance

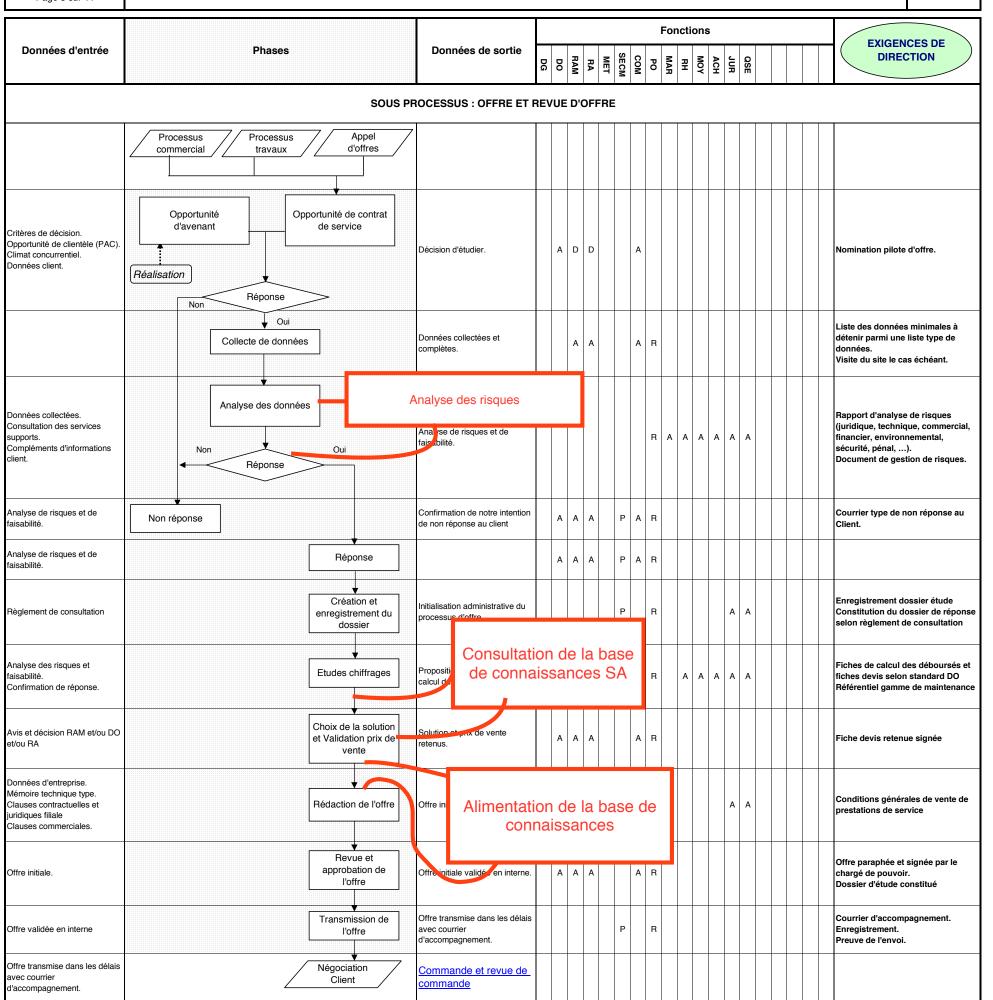
Actions

- R : Responsable D : Décide
- P : Participe obligatoirement
 A : Acteur (sur invitation de R ou D)
 I : pour Information

Processus Maintenance (2).xls (Description)

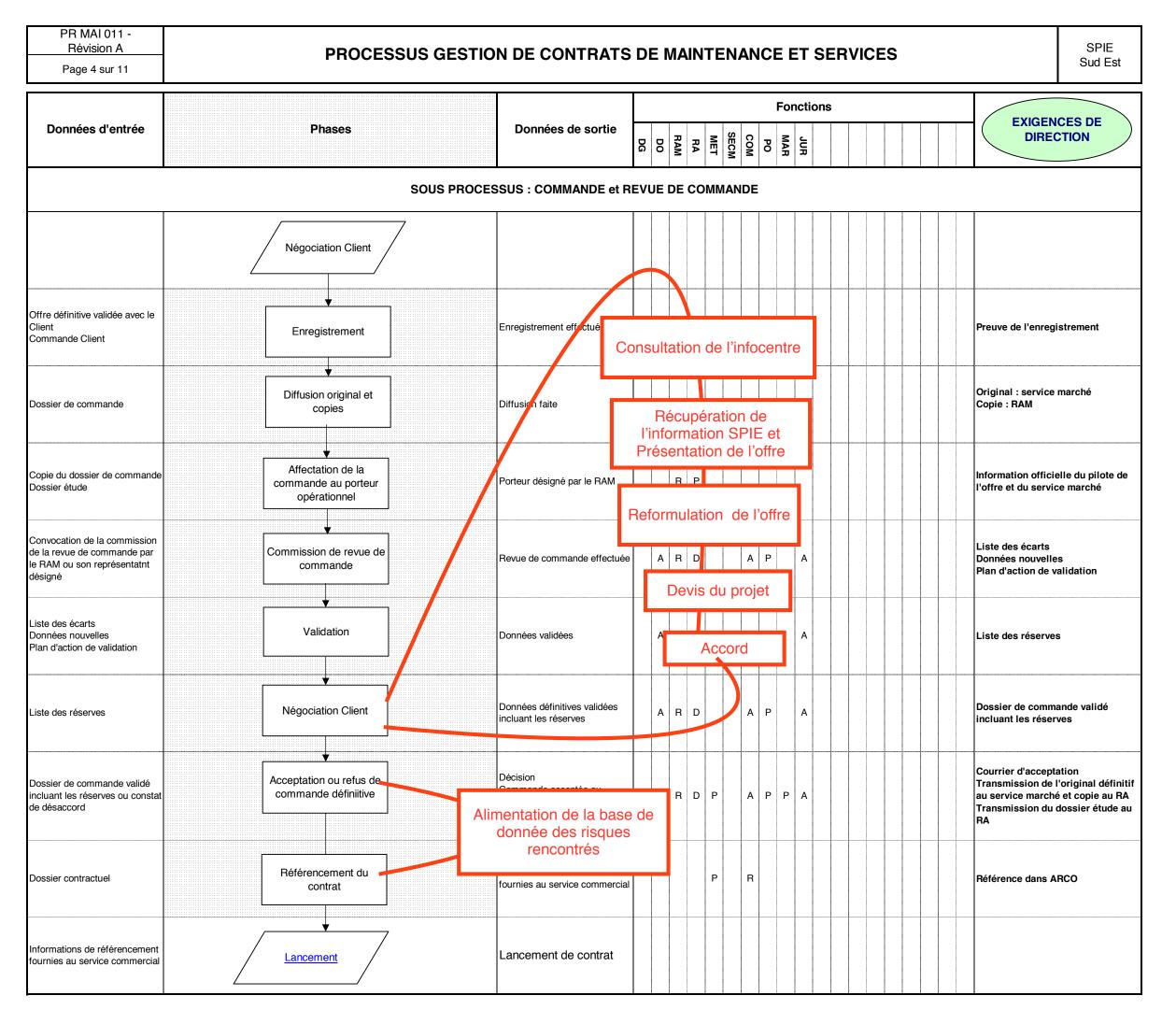
Légende

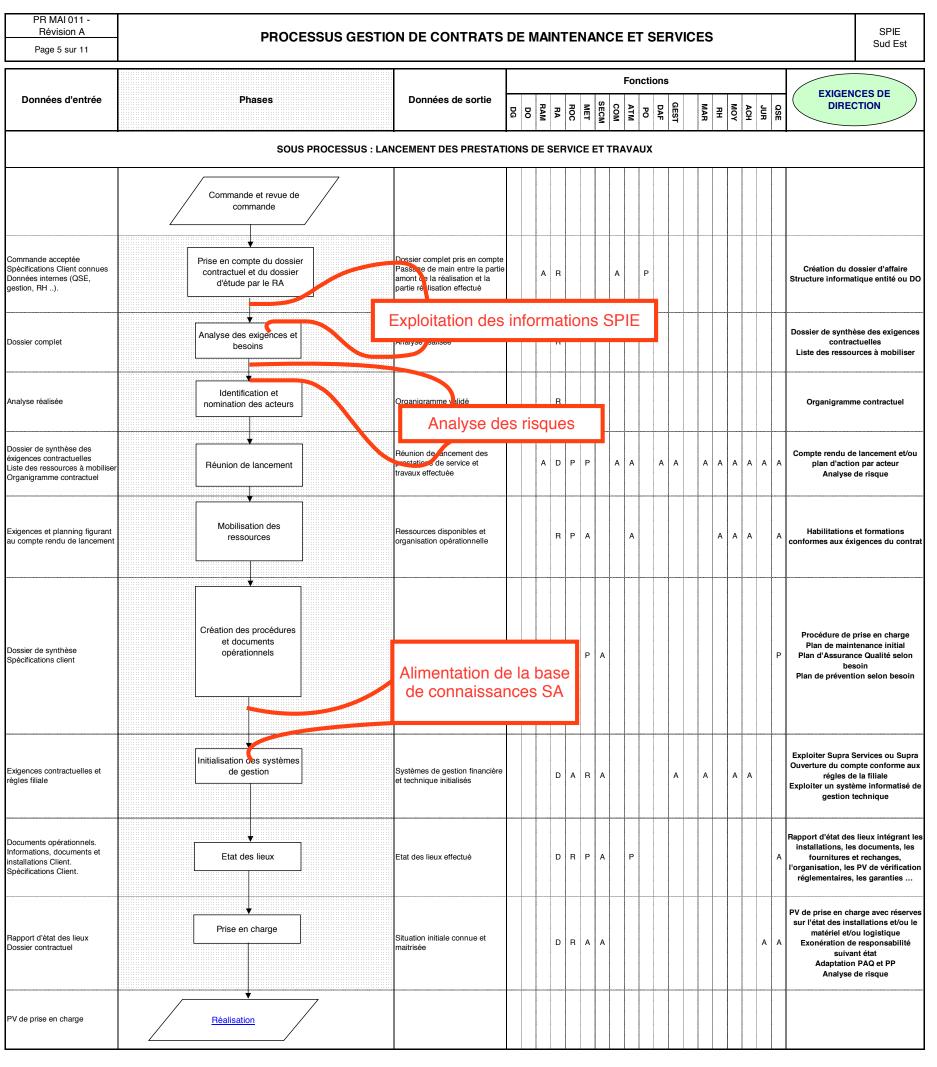






Page 3 sur 11																Suu Est
			Fonctions													EXICENCES DE
Données d'entrée	Phases	Données de sortie	DG DO	RAM	RA !	SECM	СОМ	РО	MAR	포	QSE JUR ACH					EXIGENCES DE DIRECTION
	SOUS PF	ROCESSUS : OFFRE ET I	REVUI	E D'O	FFF	RE										
Critères de décision. Opportunité de clientèle (PAC). Climat concurrentiel. Données client.	Processus Appel d'offres Opportunité de contrat de service Réalisation Réponse	Décision d'étudier.	A	. D	D		A									Nomination pilote d'offre.
	Collecte de données	Données collectées et complètes.		A	А		А	R								Liste des données minimales à détenir parmi une liste type de données. Visite du site le cas échéant.
Données collectées. Consultation des services supports. Compléments d'informations client.	Analyse des données Non Réponse Oui	Analyse de risques et de faisabilité.						R	Α	Α /	A A	Α	A			Rapport d'analyse de risques (juridique, technique, commercial, financier, environnemental, sécurité, pénal,). Document de gestion de risques.
Analyse de risques et de faisabilité.	Non réponse	Confirmation de notre intention de non réponse au client	A	. A	A	Р	А	R								Courrier type de non réponse au Client.
Analyse de risques et de aisabilité.	Réponse		A	. A	Α	Р	Α	R								
Règlement de consultation	Création et enregistrement du dossier	Initialisation administrative du processus d'offre				Р		R				А	А			Enregistrement dossier étude Constitution du dossier de réponse selon règlement de consultation
Analyse des risques et faisabilité. Confirmation de réponse.	Etudes chiffrages	Proposition de solutions avec calcul du prix de revient.			А			R		Α /	A A	А	A			Fiches de calcul des déboursés et fiches devis selon standard DO Référentiel gamme de maintenance
Avis et décision RAM et/ou DO et/ou RA	Choix de la solution et Validation prix de vente	Solution et prix de vente retenus.	А	. А	А		А	R								Fiche devis retenue signée
Données d'entreprise. Mémoire technique type. Clauses contractuelles et uridiques filiale Clauses commerciales.	Rédaction de l'offre	Offre initiale.				A	A	R				A	A			Conditions générales de vente de prestations de service
Offre initiale.	Revue et approbation de l'offre	Offre initiale validée en interne.	A	. A	A		А	R								Offre paraphée et signée par le chargé de pouvoir. Dossier d'étude constitué
Offre validée en interne	Transmission de l'offre	Offre transmise dans les délais avec courrier d'accompagnement.				Р		R								Courrier d'accompagnement. Enregistrement. Preuve de l'envoi.
Offre transmise dans les délais avec courrier d'accompagnement.	Négociation Client	Commande et revue de commande														





Processus Maintenance (2).xls (Lancement contrat)

PR MAI 011 -	
Révision A	PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES
Page 6 sur 11	PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES

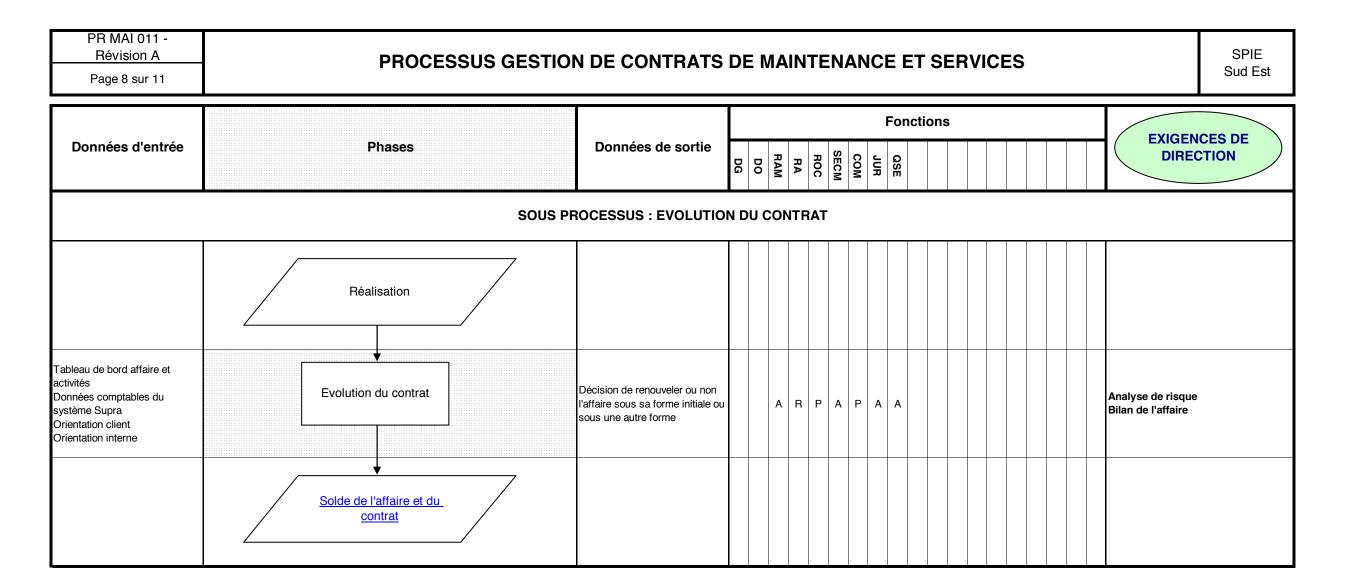
SPIE Sud Est

Page 6 sur 11							,									Sud Est
									Fon	ctior	ıs					EXIGENCES DE
Données d'entrée	Phases		Données de sortie	DG	RAM	ROC	MET	SECM	GEST	COMPTA	显	МОУ	АСН	JUR	QSE	DIRECTION
	Ş	SOUS PROCESSUS :	REALISATION DE PRES													
	Lancement															
Comande de prestations de service et travaux Avenant au contrat Commande Travaux induits Tous les documents amonts PAQ le cas échéant MAQ de l'entité maintenance	Exécution des travaux et prestations		Prestations et travaux réalisés conformément à la commande et aux documents amonts		R	D P	Α	A P	Р	PF	PA	Р	Р	A	P	Renseignement au fil de l'eau des systèmes de gestion Preuve du respect de l'engagemen de moyen ou de la tenue du résulta ou PV de réception des travaux
Commande initiale contrat Commande travaux induits Avenant validé Fiche d'ouverture de compte Informations disponibles dans les sytèmes de gestion Preuve du respect de l'engagement de moyen ou de la tenue du résultat ou PV de réception des travaux	Gestion de l'affaire		Maîtrise économique et juridique du contrat Reprévision fin d'affaire			R A			Р	A	A			Α		Respect de la reprévision fin d'affaire Tableau de bord affaire Respect des règles de fonctionnement de l'entreprise Respect des conditions commerciales du contrat
	Revue d'offre Identification d'avenants Sous orocessus : Réalisation trx induits Identification d'avenants					R A		A								
Données issues des systèmes d'information de la filiale et de l'affaire Procédures de gestion et de reporting du PAQ	Gestion des activités et reporting		Suivi des activités et reporting client		A	R P	Р	A							A	Tableau de bord des activités Reporting vers le client selon périodicité contractuelle
Synthèse des exigences client	Revue périodique de contrat		Revue effectuée		A	R A	Р	A A							A	Revue de contrat selon périodicite du PAQ Compte rendu de revue de contra et plan d'action
	Evolution du contrat	<u></u>											***************************************			

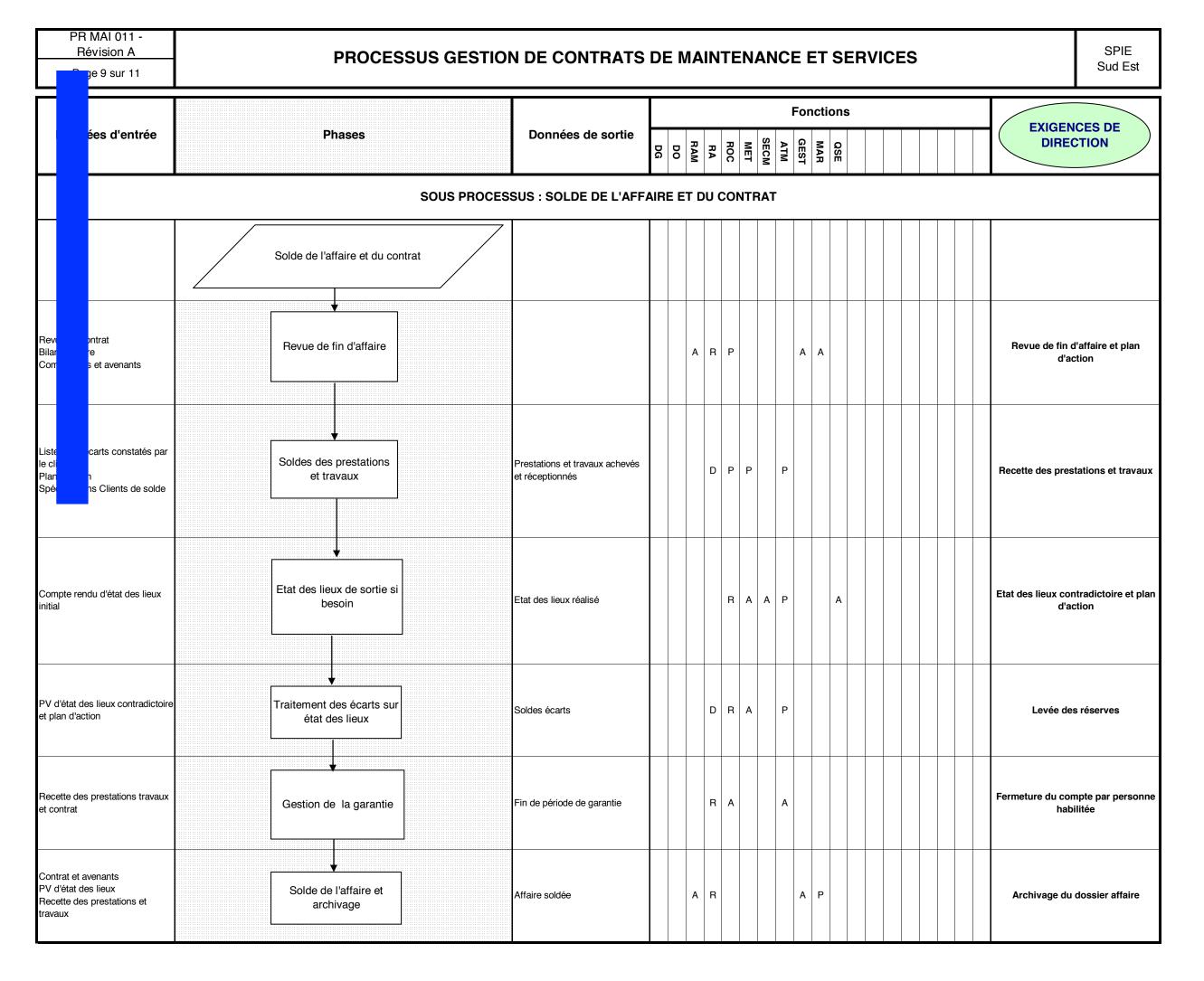


SPIE Sud Est

			Fonctions									
Données d'entrée	Phases	Données de sortie	EXIGENCES D DIRECTION MOY MAR COMPTA GEST ATM SECM MET ROC RAM									
	SOUS PROC	CESSUS : REALISATION										
Demande faite par le Client ou par un intervenant du contrat	Réalisation de prestations de maintenance Identification travaux induits											
Cahier des charges travaux Client	Sans suite, information Client Non Analyse : Oui décision de donner suite ?		R D									
Cahier des charges travaux Client Définition des travaux induits	Processus Travaux Induits ? Oui	Transmission du dossier à l'entité Travaux.	R D Critères de définition de induits par entité main									
	Travaux réalisés sur devis Non le contrat inclut les modalités d'exécution des travaux induits ? Oui		R D									
Contrat Fiche devis vierge	Travaux réalisés en dépenses contrôlées ou sur devis suivant clauses contractuelles											
Cahier des charges travaux Client	Chiffrage / validation / information client ou envoi devis devis suivant clauses contractuelles	Analyse de risque simplifiée si risque nouveau par rapport à l'analyse de risque du contrat Déboursé, Devis signé en fonction des pouvoirs Devis	R D A A A A A A Support d'analyse de simplifiée pour tra									
Contrat Commande ou Ordre de service Client	Réception / Validation ordre de service ou commande clauses contractuelles	Commandes et Ordre de service signés par le chargé de pouvoir pour validation Enregistrement sur Supra	R D A A P									
Cahier des charges travaux Client	Préparation des travaux	Consignes d'exécution remises au responsable d'exécution	R A A P A A A A Consignes d'exécution responsable de l'exécution information sur les évirisques et les mesures a	tion avec ventuels								
	Exécution des prestations	Documents d'exécution mis à jour (DOE, plans)	R A P									
	Réception Document signé par le Client	Document signé par le Client (PV de réception, CRI ou autres)	B P Document signé obligat réception des trav									
Commande ou Ordre de service et document de réception	Facturation	Déclenchement de la facture auprès du service Marché Gestion de la garantie	P P R Document de réception au service marché facturation									



Processus Maintenance (2).xls (Evolution contrat)



IAI 011 -	
ision A	
10 cur 11	

PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES

SPIE Sud Est

PILOTAGE

EUX:

liser nos clients par la qualité de service et le respect des exigences contractuelles croitre notre activité pour devenir un acteur majeur en "maintenance et services" rer la perénité de l'activité par l'atteinte des niveaux de performance économique attendus pour les con

irer la perénité de l'activité par l'atteinte des niveaux de performance économique attendus pour les contrats de "maintenance et services" antir la faisabilité et la maîtrise des affaires en matière de risques techniques, juridiques, économiques, de garantie, ...

en mesure de faire face aux aléas en sécurisant nos modes de fonctionnement internes et externes (Ex: démissions, sinistre, contentieux, ...)

DALITES DE PILOTAGE DU PROCESSUS :

tuer par chaque RAM la revue périodique du contenu, de la mise en œuvre, et des résultats du processus commun de gestion des affaires son entité opérationnelle.

iser périodiquement la synthèse filiale des écarts constatés et des difficultés rencontrées

nir les évolutions à envisager pour le processus selon le bilan périodique et les objectifs d'amélioration.

pérer et faire valider par les RAM les évolutions du processus commun ainsi définies pour application future.

ier lors du bilan suivant la bonne mise en œuvre des évolutions et leur adaptation au besoin.

ECTIF(S) ET INDICATEUR(S) du pilote du processus

Objectif général: Disposer au sein de la filiale d'un processus commun aux affaires de maintenance et services, appliqué par toutes les entités de réalisation concernées par ce type d'activité, et qui permette d'atteindre les objectifs opérationnels de chaque entité.

Objectif 1: Construction et validation du processus commun avec les RAM.

Indicateur 1 : Validation du processus commun par les RAM.

Objectif 2 : Application du processus commun par les RAM. Indicateur 2 : Application du processus au sein des entités.

Objectif 3: Vérifier dans le temps que le processus existant répond aux modes de fonctionnement communs des entités de maintenance

de la filiale.

Indicateur 3: Satisfaction des RAM dans la mise en œuvre et la gestion du processus commun

Objectif 4: Prise en compte par les RAM des évolutions du processus commun.

Indicateur 4: Acceptation des évolutions par les RAM.

PR MAI 011 -Révision A Page 11 sur 11

PROCESSUS GESTION DE CONTRATS DE MAINTENANCE ET SERVICES

SPIE Sud Est

EXIGENCES COMMUNES : Selon modalités de mise en œuvre et de suivi à préciser au sein de chaque entité par le RAM

Un Manuel de Management applicable aux activités de maintenance et services

Respect de la structure de dossier affaire maintenance et services

Analyse contractuelle systématique des dossiers de consultation et des offres (clauses standards minimales, exclusions obligatoires, limitations de responsabilités, pénalités plafonnées et libératoires, ...)

Analyse de risques tout au long de l'affaire selon document validé dans l'entité

Ouverture de compte conforme aux règles de la filiale (Démarrage, P1, P3, travaux induits, sous-traitance, ...)

Etat des lieux d'entrée et de sortie de contrat systématique avec émission d'un rapport de prise en charge au client

Recette systématique des interventions et travaux avec validation formelle du client

Revue d'offre

Revue de commande

Revue périodique de contrat

Fiche de référencement renseignée

Tenue de la réunion de lancement

Plan de prévention systématique

PAQ systématique en référence au manuel qualité (spécificités de fonctionnement de l'affaire par rapport au manuel)

Fiche de synthèse contrat systématique

Principe de facturation propre au contrat remise au service marché

Enquète périodique de satisfaction Client

Rapport annuel d'activité

Gestion de la garantie sur travaux induits et GER

POINTS A AMELIORER :

Développement des procédures métier et des supports d'exploitation par les entités maintenance et services.

Standardisation des procédures et des supports d'exploitation pour les entités exercant le même métier sur le même secteur d'activité client Memer tout au long du processus les analyses de risques propres à chaque métier et à chaque secteur d'activité client (définition initiale du risque

de l<mark>affaire, suivi et actualisation de l'analyse sur la durée du c</mark>ontrat jusqu'à extinction des obligations).

Améliorer la définition des limites des interfaces avec les autres processus (définition des interactions, responsabilités, supports d'exploitation, passages obligés,)

Mettre à disposition des entités de maintenance un Info centre sur l'intranet pour un accès rapide et actualisé à l'information métier