프로젝트 개발 계획서

팀	1조	작성일	2025년 07월 29일
개발기간		담당교수	서영준 강사님
팀이름	팀 이름: 모으냥즈 팀장: 김희상 팀원 : 박윤재, 윤성민, 유지원, 한진성	프로젝트명	모아봐요 모으냥즈 (간단한 인터넷 뱅킹 서비스 및 소비 패턴 분석)

개인의 금융 활동이 점점 다양하고 복잡해짐에 따라, 다양한 금융 서비스와 신용/체크카드와 같은 상품 중에서 본인에게 최적화된 상품들을 찾는 것이 어려워지고 있습니다.

개인의 금융 활동이 늘어나면서, 그에 따른 문제점 또한 많이 발생하고 있습니다. 특히 개인의 소비 패턴과 재정 상황을 고려하지 않은 과도한 서비스 가입이 문제가 되고 있는데 이 문제는 아래와 같습니다.

1.혜택 누락

● 소비자 입장에서는 본인에 금융 생활과 맞는 상품을 사용해야 하는데, 혜택의 내용을 제대로 확인하지 않아서 금전적 이익(할인, 적립, 수수료 면제)와 같은 혜택을 놓치는 경우가 존재한다.

2. 과도한 수수료 부담

개발취지

● 자신에게 맞지 않는 금융 상품을 사용할 경우, 불필요한 연회비, ATM 수수료, 이 체 수수료, 해외 거래 수수료와 같은 과도한 수수료 비용을 부담하게 됩니다.

3.비효율적인 자산 운용

● 소비자가 자산을 제대로 관리·배분하지 못해서, 얻을 수 있는 이익을 놓치거나 불필요한 손실이 발생하는 상황을 말합니다.

4.본인의 신용 등급 하락

● 소비자가 잘못된 금융 활동이나 3번과 같은 비효율적인 자산 운용을 하면서 신용 점수가 떨어지는 상황을 말합니다.

이러한 점을 예방하기 위해서, 이 서비스는 사용자에게 맞는 맞춤형 금융 상품 및 카드 추천 기능을 추가한 효율적인 금융 서비스 상품 선택과 개인 재정 최적화를 돕 기 위해서 탄생하였습니다.

개발목표

사용자 맞춤형 저축상품 추천 시스템을 개발하여, 사용자의 금융 성향, 소득 수준, 목표 금액 및 기간 등의 데이터를 기반으로 최적의 저축상품을 제안하는 것을 목표로 한다. 이를 통해 사용자가 복잡하고 다양한 금융 상품 속에서 본인에게 가장 적합한 상품을 손쉽게 선택할 수 있도록 돕고, 금융 리터러시 향상과 자산 형성의 효율성을 동시에 높이는 것을 목적으로 한다.

또한 본 시스템은 다음과 같은 세부 목표를 가진다:

1. 사용자 친화적인 금융상품 탐색 경험 제공

- 직관적인 UI/UX를 통해 연령, 수입, 금융 목표 등 간단한 정보를 입력하면 개인화 된 저축상품 리스트를 확인할 수 있도록 구성한다.
- 2. 금융상품 데이터 통합 및 실시간 반영
- 다양한 금융기관의 저축상품 정보를 수집·분석하여 데이터베이스화하고, 실시간 으로 변동되는 금리와 조건을 자동 반영할 수 있는 시스템을 구축한다.
- 3. 추천 알고리즘 개발
- 사용자의 재무 상황 및 선호도를 분석하여 최적의 상품을 추천하는 알고리즘을 개 발하고, 지속적으로 개선 가능한 구조로 설계한다.
- 4. 금융 교육적 요소 포함
- 추천 결과에 대한 상세 설명, 예치 시 기대 수익, 리스크 정보 등을 제공함으로써 사용자가 금융 상품에 대한 이해를 높일 수 있도록 한다.
- 5. 확장성 고려한 시스템 설계
- 향후 예·적금뿐만 아니라 보험, 투자 등 다양한 금융상품군으로 확장할 수 있도록 유연한 아키텍처를 구성한다.

1. 사용자는 불필요한 수수료나 혜택 손실 없이, 자신에게 맞는 상품 및 카드를 선택할 수 있다.

개인의 소비 패턴, 금융 활동, 신용 등급 등을 종합적으로 분석한다 따라서 불필요한 수수료 지출이나 혜택 누락 없이 실질적인 금전적인 이득을 최대치 로 누릴 수 있는 금융 상품을 안내한다.

이를 통하여 사용자는 자신의 생활 패턴에 최적화된 금융 선택지를 선택할 수 있게 됩니다.

2. 데이터 기반 추천으로 금융 상품에 대한 신뢰도 및 이용 만족도가 상승한다 알고리즘 기반의 추천은 감이나 광고에 의존하지 않는 개인 데이터를 기반으로 투명하고 객관적인 추천을 제공한다.

따라서 사용자 입장에서 금융 상품에 대한 신뢰도가 높아지고, 실제 이용 만족도도 증가한다.

프로젝트 기대효과

특히 반복 추천 및 사용자 피드백 기반의 추천 정확도 향상 기능은 지속적인 서비스 충성도 확보에도 긍정적인 영향을 미친다.

3. 금융기관 입장에서는 맞춤형 유입 증가로 고객 유지율 및 상품 이용률이 향상된다.

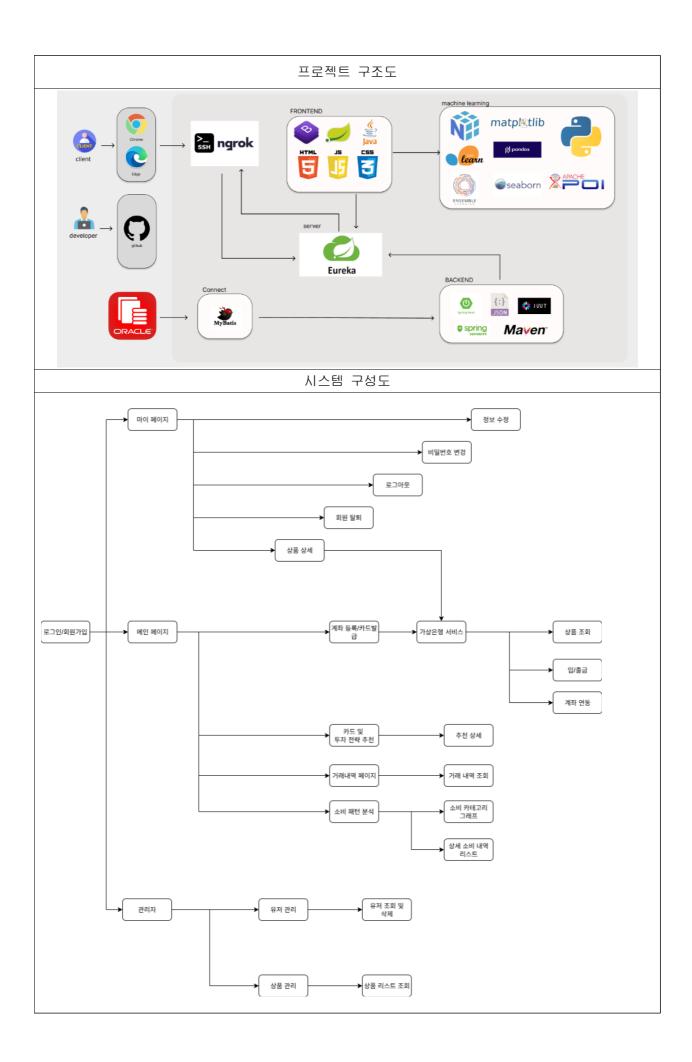
사용자의 특성과 맞는 상품이 효과적으로 매칭됨에 따라, 실제 가입 전환율이 상승하 게되고 고객 이탈률은 감소하게 된다.

또한, 데이터 기반 타겟 마케팅이 가능해져 광고 효율성이 개선되며, 상품 리포지셔 닝 전략 수립에도 도움이 된다.

4. 사용자의 재정적 자립성과 금융 이해도가 증진된다.

사용자는 자신의 금융 소비와 자산 흐름을 보다 정확히 인식하게 되며, 스스로 금융 결정을 내릴 수 있는 기반을 갖추게 된다.

이것은 단기적으로는 합리적인 소비, 중장기적으로는 건전한 자산 운용 습관과 재정 자립 능력 향상으로 이어질 수 있다.





프론트엔드 총괄 검수
온라인 뱅킹 팀
마이페이지 개발
회원가입, 로그인 페이지 개발
백엔드 총괄 검수
거래 내역 페이지 개발
가상 카드 서비스 개발
머신 러닝 담당
소비 패턴 분석 페이지 개발
카드 조회, 추천 페이지 개발
데이터베이스 구축
메인페이지 개발
관리자 페이지 개발