

SPATIAL 212

INGÉNIERIE GÉOMATIQUE & INFRASTRUCTURES TÉLÉCOMS

ROADMAP OPÉRATIONNELLE : MARCHÉ MAROCAIN

| IDENTITÉ DE MARQUE

Vision Visuelle

Une identité moderne, ancrée dans la technologie de pointe et la précision géographique. Le nom "Spatial 212" allie expertise géospatiale et fierté nationale (indicatif +212).



A

Typographie & Style

Titres : Urbanist Bold (Moderne & Géométrique)

Corps : Inter (Lisibilité technique)

Accent : Cyber Green sur Fond Dark

POSITIONNEMENT HYBRIDE



Bureau d'Études

Expertise en numérisation (IAM), mise à jour SIG (NETGEO/OMO) et études APS/APD. Activité à forte marge, capital fixe réduit, valorisation de la data.



Entreprise de Travaux

Déploiement terrain, raccordement et maintenance. Nécessite investissements (CAPEX) mais assure la récurrence et le contrôle du cycle complet.

Conseil : Financer l'expansion "Travaux" via les marges du "Bureau d'Études".

CADRE LÉGAL & ACCÈS MARCHÉ



Forme SARL

Idéal pour démarrer. Crédibilité accrue auprès des banques et des donneurs d'ordres pour les contrats de maintenance.



Agrément ANRT

Obligatoire pour certaines installations. Clé d'entrée pour le référencement officiel en tant que prestataire télécom.



Rang 2 Stratégique

Sous-traitance initiale via les géants (Circet, Engie, Camusat) pour bâtir les références et l'historique de performance.

LE "MIX" GAGNANT

Le Cerveau (Pôle Études)

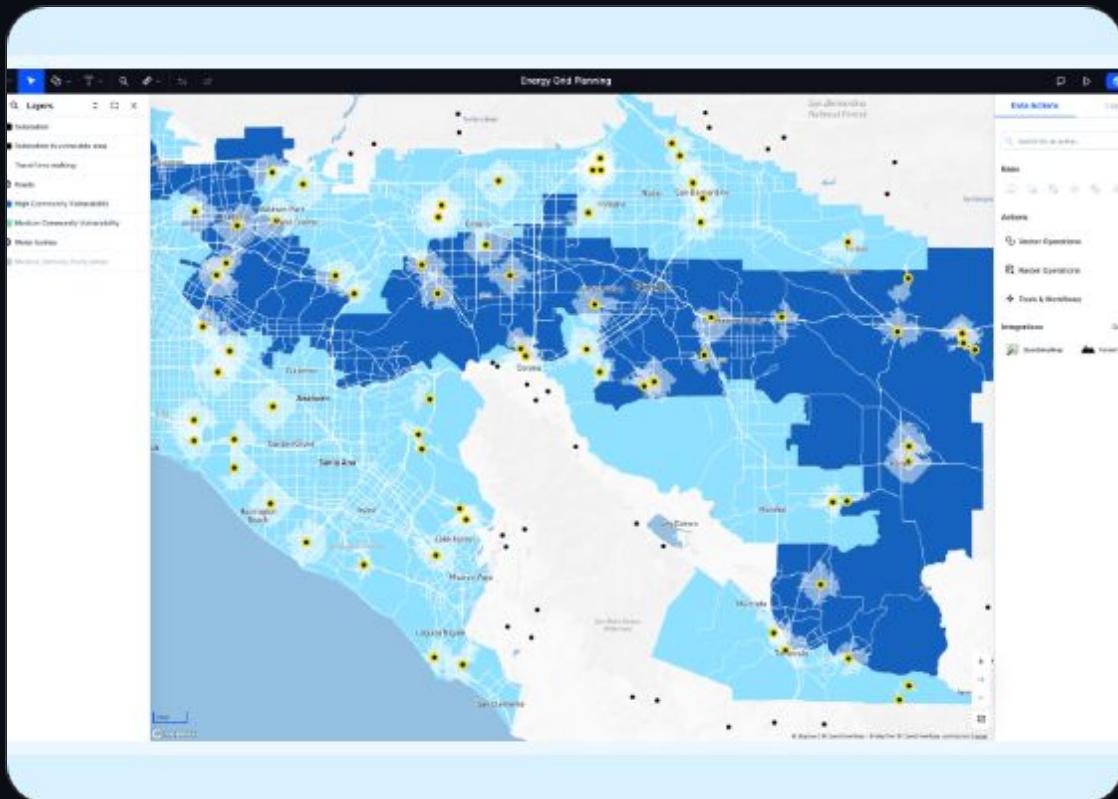
Data Science, SIG, Automatisation Python/SQL. Rentabilité via le volume et la précision logicielle.

Les Mains (Pôle Terrain)

Maintenance, Travaux, Raccordements. Force physique et technique pour la pérennité du réseau.



PÔLE ÉTUDES & DATA



Optimisation SIG

- ✓ Maîtrise NETGEO & AutoCAD
- ✓ Conversion CSV Prod (Niveau 3)
- ✓ Cas OMO : 20 000 unités @ 7 dhs

Note Stratégique : Automatisation SQL/Python pour réduire les charges et scaler le traitement des 140K DHS de CA potentiel.

PÔLE TERRAIN & MAINTENANCE

Ressources & Expertise

Équipe Standard : 1 Chef de Chantier + 3 Techniciens.

Focus : Qualité des soudures et précision des levés.

- **Critique :** La qualité OTDR est le premier critère de réception pour Unifiber et IAM.



CONCURRENTS & DIFFÉRENCIATION

Les Géants

- Camusat / Verne
- Circet / Engie
- Avanzit

Notre Avantage spatial 212

- ⚡ **Agilité** : Intervention rapide en zones complexes.
- ⌚ **Zéro Erreur** : QA supérieure sur les plans APS/APD.
- 💰 **Compétitivité** : Frais fixes optimisés.

CAPEX PHASE 1 : BUREAU D'ÉTUDES

Poste d'Investissement	Détails	Estimation (DHS)
Matériel Informatique	Stations Workstation (RAM+GPU)	25 000
Logiciels & Licences	AutoCAD, SIG, Office	15 000
Frais de Constitution	SARL, Notaire, Enregistrement	7 000
Marketing & Digital	Web, Logo, Cartes	8 000
Mobilier & Bureau	Installation initiale	15 000
TOTAL ESTIMÉ PHASE 1		70 000 DHS

CAPEX PHASE 2 : TRAVAUX

Équipement Technique	Usage	Estimation (DHS)
Véhicule Utilitaire	Logistique Terrain	120 000
Fusionneuse Fibre	Soudure & Raccordement	45 000
Réflectomètre (OTDR)	Recette & Tests	35 000
Borne GPS Précision	Levés & Piquetage	40 000
Outilage & Sécurité	Aiguillage, EPI	25 000
TOTAL ESTIMÉ PHASE 2	265 000 DHS	

PLAN DE ROUTE STRATÉGIQUE

1

Mois 1 à 6 : Lancement BE

Focus numérisation IAM & OMO. Validation de la capacité de livraison data propre. Génération de cash-flow immédiat.

2

Mois 6+ : Expansion Terrain

Acquisition CAPEX Travaux. Déploiement équipes de raccordement Unifiber. Contrats de maintenance récurrents.

Synergie : L'ingénierie interne évite les erreurs de piquetage terrain, augmentant la rentabilité globale.

Spatial 212
PRÊT POUR LE DÉPLOIEMENT

📍 Maroc | 🌐 Géomatique & Telecom