



Use-Case

Begleitung von Lernende in der **Berufsausbildung**

Dieser use-case ist zweigeteilt in **a.** und **b.** :

a. Use-case

Prüfungsvorbereitung des
3. Lehrjahres in der Lehre
"Kaufrau/Kaufmann EFZ"

Teilnehmer*innen

ca. 90 Lernende
pro Jahr

Sprachen

Deutsch und
Französisch

Zugriff via

App oder
Webapp



Module



Wissensfragen



Reflexion



Photo Event



Ranglisten



Team-Ranglisten



Store

Ablauf und Frequenz

- **Laufzeit:** 4 Monate
- **Fragen:** 3x pro Monate 15 Fragen
- **Reflexion:** 1x pro Monat, Laufzeit 5 Tage
- **Photo Event:** 1x pro Monat, Laufzeit 5 Tage
- **Store:** 11 Möglichkeiten für die Lernenden, ihre Punkte ein zu tauschen

Ergebnis / Teilnahmequote

95% aktive Lernende haben 79% der gesendeten Inhalte bearbeitet. Verbesserung der Abschlussnoten insgesamt, weniger Lernende mussten wiederholen. Steigerung der Attraktivität der Ausbildung durch diese mobile Lernmöglichkeit und Unterstützung bei der Prüfungsvorbereitung.

b. Use-case

Begleitung von Lernenden
in ihren überbetrieblichen
Kursen während der
gesamten Lehrzeit
("Kaufrau/Kaufmann EFZ")

Teilnehmer*innen

ca. 220 Lernende
pro Jahr

Sprachen

Deutsch,
Französisch,
Italienisch

Zugriff via

App oder
Webapp



Module



Wissensfragen



Wochenfrage



Photo Event



Ranglisten



Team-Ranglisten



Badges



Fitness Check



Ablauf und Frequenz

- **Laufzeit:** 36 Monate in 6 Seasons strukturiert.
Die Seasons sind so organisiert, dass sich während der 3-jährigen Laufzeit intensive Phasen, weniger intensive Phasen und kürzere Pausen abwechseln.
- **Fragen:** Mehrmals pro Woche 10-15 Fragen, je nach Intensität der Phase
- **Reflexion:** Mehrmals pro Monat, Laufzeit 5 Tage
- **Wochenrätzel:** Mehrmals pro Monat, Laufzeit 5 Tage
- **Photo Event:** Einmal pro Monat, Laufzeit 5 Tage

Ergebnis / Teilnahmequote

Dieser zweite use-case wurde in 22/23 vorbereitet und startete im Sommer 2023. Bis Anfang November haben 88% der 215 Lernenden in den ersten warm-up Monaten 80% der Fragen beantwortet und 570 Kurz-Reflexionen zu aktuellen Themen verfasst, gelesen und bewertet. Damit ist das System bei der Lernenden etabliert und die Lernenden haben durch Freude und Emotionen Sicherheit in einem System gewonnen, das ihnen hilft, (spielerisch) ihre Kompetenznachweise und ihren Notendurchschnitt zu verbessern. Auch wird die Attraktivität der Ausbildung durch dieses zeitgemässe und mobile eLearning Verfahren gesteigert.

Story

In den ersten Jahren seit 2017 wurden die Lernenden des 3. Lehrjahres eines Verbandes der Versicherer bei der Vorbereitung ihrer Abschlussprüfung begleitet. Dies wurde von den Lernenden und den Betrieben sehr geschätzt. Die Vorbereitungsphase wurde mit mobilem und spielerischem Lernen unterstützt und die Noten haben sich verbessert. 2022 haben wir dann gemeinsam mit dem Kunden im Rahmen der Reform der KV Ausbildung ein Konzept erarbeitet, mit dem Elever als Lernsystem die Lernenden ab dem 1. Lehrjahr unterstützen kann.

Set-Up

Im Rahmen einer Modernisierung der Grundausbildung, wurden Digitalisierungsansprüche und der Ruf nach innovativem und spielerischen Lernen als integraler Bestandteil der Grundausbildung implementiert. Die Teilnehmer werden hierdurch motiviert, ihre Kenntnisse und Lernfortschritte regelmäßig zu prüfen. Die Lehrinhalte der überbetrieblichen Kurse, vertieftes Fachwissen, werden so über sechs Semester wiederholt und gefestigt. Dies wird durch das Fitness Check Modul zusätzlich begleitet und regelmässig als Kompetenznachweis abgefragt.

Dieser bildet ein Highlight im Rahmen der Vorbereitung auf die Kompetenznachweise und auf die Lehrabschlussprüfung. In besagtem Fitness Check werden, einmal jährlich, prüfungsähnliche Situationen erzeugt. Im Rahmen der Nutzung der Elever-Kurse sammeln die Lernenden Diamante, welche in einem Store gegen interessante Preise eingetauscht werden können, darunter zum Beispiel ein zusätzlicher Urlaubstag.

Willst Du mehr erfahren oder an einem Demo Kurs teilnehmen?

Dann melde Dich bald. Wir sind nett und beißen nicht. Wir wollen nur spielen.

Kontakt

Thomas Hayk
th@altusforge.com,
+41 79 256 57 89

Besuche unsere
Webseite
www.elever.ch

Finde uns bei
LinkedIn
ELEVER.ch